

P O L S K I E K S P O R T - I M P O R T

POLISH EXPORT — IMPORT

M I E S I Ą C Z N I K

ORGAN KOŁA EKSPORTOWEGO PRZY ŚWIATOWYM ZWIĄZKU POLAKÓW Z ZAGRANICY
ORGAN OF THE EXPORT SOCIETY OF THE WORLD'S ASSOCIATION OF POLES FROM ABROAD

ROK II

WARSZAWA — MAJ - CZERWIEC 1938

Nr. 5/6

REDAKTOR: LUDWIK GAŁECKI—Redakcja i Adm.: WARSZAWA, NOWY ŚWIAT 24. Tel. 666-08
Korespondenci: Berlin, Bucuresti, Hamburg, Lens, London, Wien, Buenos Aires, Bagdad, Cleveland,
New York, Winnipeg, Toronto, Tel-Aviv

T R E Ś Ć : — C O N T E N T S :

	Str.		Page
Zagraniczny handel Kanady — A. Kowalski	4—5	External trade of Canada — A. Kowalski	4—5
Stosunki handlowe państw bałtyckich z Pol- ską — J. Mazowiecki	6—8	Commercial relations of the Baltic countries with Poland — J. Mazowiecki	6—8
ROLNICTWO:		AGRICULTURE:	
Zboże 9		Corn 9	
Ziemiaki 9		Potatoes 9	
Drzewo 10		Timber 10	
Przetwory mięsne 10		Meat preserves 10	
Konie 10		Horses 10	
Żołądki cielęce 11		Rennet 11	
PRZEMYSŁ CHEMICZNY 11—12		CHEMICAL INDUSTRY 11—12	
WŁÓKIENICTWO 12		TEXTILE 12	
PRZEMYSŁ METALOWY 12—13		METAL INDUSTRY 12—13	
RÓŻNE 13		MISCELLANEOUS 13	
KRAJE EUROPEJSKIE:		EUROPEAN COUNTRIES:	
Belgia 14		Belgium 14	
Bułgaria 14		Litwania 14—15	
Finlandia 14		Łotwa 15	
Francja 14		Rumunia 15	
Holandia 14		Niemcy 15	
		Turecja 16	
KRAJE POZAEUROPEJSKIE:		NON EUROPEAN COUNTRIES:	
Brazylia 16—17		Brazil 16—17	
Ekwador 18		Venezuela 18	
Honduras 18		Nowa Funlandia 18	
Kuba 18		Stany Zjedn. A. P. 18	
TARGI I WYSTAWY 19		FAIRS AND EXHIBITIONS 19	
WIADOMOŚCI IMPORTOWE:		IMPORT INFORMATION:	
Podstawowe wiadomości dla importera 20—21		Basic information for exporters 20—21	
Die Wirtschafts und Finanzlage Polens 23—24		Die Wirtschafts und Finanzlage Polens 23—24	
POLONIA ZAGRANICĄ 25		POLES ABROAD 25	
Z KOŁA EKSPORTOWEGO:		EXPORT SOCIETY NEWS:	
Uroczystość zakończenia VI Kursu Eksporto- wego 26		Closing ceremony of the VI Export Course 26	
KRONIKA 27—29		CHRONICLE 27—29	
MOŻLIWOŚCI EKSPORTOWE 30		EXPORT OPPORTUNITIES 30	
Spis ogłoszeń wg. branż 32		Index of Advertisers by Trades 32	

Zagadnienie handlu zagranicznego obejmuje zarówno eksport, jak import. Oba te działy handlu są ze sobą bardzo ściśle związane, zwłaszcza w obecnych czasach reglamentacji dewizowych i towarowych — gdy liczne państwa, w dążeniu do utrzymania równowagi w bilansie handlowym, starają się zakupić w innym kraju tylko tyle towaru, za ile mogą do niego wyeksportować swoich wyrobów. Realizując tego rodzaju program, państwa te uzależniają niejednokrotnie udzielenie zezwolenia na import od wykonania określonego eksportu.

Z takiego regulowania handlu zagranicznego wynika niezmiernie ściśle związanie eksportu z importem. Liczni nasi czytelnicy zwrócili zresztą nam już na to uwagę, wskazując na potrzebę przeprowadzenia tych zmian w naszym wydawnictwie.

Czyniąc więc zadość istotnym wymaganiom życia — postanowiliśmy rozszerzyć krąg zainteresowań naszego wydawnictwa, poświęcając w nim na równi uwagę zagadnieniom eksportowym, jak i importowym.

Dając wyraz zewnętrzny tym zamierzeniom, zmieniamy nazwę naszego czasopisma na „Polski Eksport — Import“ (Polish Export — Import).

Mamy głębokie przekonanie, że zmianę tę powitają z zadowoleniem tak nasi czytelnicy, jak również nasi korespondenci i przedstawiciele zagraniczni.

WYDAWNICTWO
„POLSKIEGO EKSPORTU — IMPORTU“
(POLISH EXPORT — IMPORT)

The problems of foreign trade of course embrace both export and import. Both these divisions of trade are most straitly connected, particularly under the present conditions of foreign-exchange and commodity regimentation, when many lands seek to maintain the equilibrium of their balance of trade by purchasing foreign goods equivalent to the value of those which they are able to export. In the realization of such programmes, these countries very often make permits for import transactions contingent on the effecting of export deals.

Such a regulation of foreign trade causes a very intimate union to arise between export and import. Many of our readers and foreign correspondents have for that matter already drawn our attention to this and have indicated the need for effecting appropriate changes in our publication.

Meeting these exigencies of life, we have decided to extend the scope of the field covered by our publication and shall in future devote as much attention to export as to import.

The outward expression of this change of policy is to be found in the new title of our publication which will henceforth be styled:

POLISH EXPORT AND IMPORT
(POLSKI EKSPORT—IMPORT)

Der Aussenhandel setzt sich aus Export und Import zusammen. Diese beiden Gbiete des Handels sind eng miteinander verbunden, hauptsächlich in der heutigen Zeit der Reglamentierung von Devisen und Waren, in welcher zahlreiche Staaten in dem Bestreben nach einer ausgleichenden Handelsbilanz in den anderen Ländern nur soviel Waren kaufen, als sie selbst an eigenen Waren nach diesem Land exportieren. Bei der Realisierung dieser Art von Programmen machen diese Staaten sehr oft die Genehmigung zur Einfuhr von Waren von der Genehmigung zur Ausfuhr anderer Waren abhängig.

Diese Regulierung des Aussenhandels führt zu einer sehr engen Verbindung von Export und Import. Zahlreiche Leser unserer Zeitschrift und ebenso unsere Auslandskorrespondenten haben uns auf dieses Moment aufmerksam gemacht und auf die Notwendigkeit hingewiesen, auch in dem Namen unserer Zeitschrift diesem Moment Rechnung zu tragen.

Im Bestreben den tatsächlichen Forderungen Rechnung zu tragen, haben wir beschlossen, den Interessenbereich unserer Zeitschrift zu vergrössern und in gleicher Weise sowohl Export, als auch Importfragen zu berücksichtigen.

Um auch äusserlich dieser neuen Richtung Ausdruck zu geben, ändern wir den Namen unserer Zeitschrift mit der heutigen Nummer in „Polski Eksport — Import“ (Polish Export — Import) ab.

Wir sind davon überzeugt, dass sowohl unsere Leser als auch unsere ausländischen Korrespondenten und Vertreter diese Aenderung sehr begrüssen werden.

VERLAG

„POLSKI EKSPORT — IMPORT“
(POLISH EXPORT — IMPORT)

Le problème du commerce étranger embrasse à la fois l'exportation et l'importation. Ces deux faces du commerce se trouvent étroitement liées entre elles, surtout à notre époque de réglementations de devises et de marchandises, où beaucoup de pays, soucieux de maintenir l'équilibre de leur balance de commerce, tâchent de nâcheter à l'étranger qu'autant de marchandises qu'ils peuvent, à leur tour, y exporter. Tendrant à réaliser ce programme, ces pays n'accordent bien souvent des permissions d'importations qu'en les conditionnant strictement par un chiffre déterminé d'exportations de leurs propres produits.

Les procédés de cette nature font que l'exportation et l'importation se trouvent actuellement très étroitement liées entre elles. Nos nombreux lecteurs, ainsi que nos correspondants étrangers, ont déjà appelé notre attention sur ce point et nous ont demandé d'apporter en ce sens des modifications dans notre revue.

Aussi, désirant aller au devant des exigences réelles de la vie, avons-nous pris le parti d'élargir le cadre de notre revue et d'y traiter tant les problèmes de l'exportations que ceux de l'importation.

Comme signe extérieur de cette innovation, nous avons modifié le nom de notre mensuel qui portera désormais le titre de „Polski Export — Import“ (L'Exportation et l'Importation Polonaise“, „Polish Export — Import“).

Nous sommes profondément convaincus que cette modification sera acceptée avec satisfaction par nos lecteurs, ainsi que par nos correspondants et représentants étrangers.

EDITEURS DE „L'EXPORTATION
ET L'IMPORTATION POLONAISE“

CANADIAN EXPORTERS
INTERESTED IN THE POLISH MARKET



are requested to get in touch with the Canadian Representative of „POLISH EXPORT — IMPORT“, 404 Dufferin Avenue — WINNIPEG (CANADA) who will, through put you in touch with reliable importers or commission agents in Poland.

Translations and correspondence in Polish are offered to Canadian Exporters by Mr. A. Kowalski for a nominal charge to cover own costs. For advertising rates in the „Polish Export — Import“, — (Poland's Only Export & Import Journal), apply to Mr. Alfred Kowalski.

POLSCY EKSPORTERZY
ZAINTERESOWANI KANADYJSKIM RYNKIEM

i zbytem swoich artykułów proszeni są o skomunikowanie się z Kanadyjskim Reprezentantem „Polskiego Eksportu — Importu“ pod poniższym adresem:

ALFRED KOWALSKI

404 Dufferin Avenue — Winnipeg, Canada.

który zbada i udzieli, za pośrednictwem naszego wydawnictwa, dokładnych informacji co do istniejących możliwości na tamtejszym rynku, oraz do pomoże w wybrze solidnych i finansowo odpowiedzialnych firm importujących w Kanadzie, albo też odpowiednich i energicznych agentów komisowych, którzy po przyjęciu przedstawicielstwa zajmą się skutecznie rozpowszechnianiem danego artykułu.

Pisząc w tej sprawie, należy dołączać każdorazowo prócz zaadresowanej do siebie koperty również t. zw. „międzynarodowy kupon pocztowy“ na opłacenie kosztów pocztowych. Kupony można nabyć w każdym urzędzie pocztowym.

Zagraniczny handel Kanady

External Trade of Canada.

The author, Mr. Alfred Kowalski of Winnipeg, writes of the general trend in the external trade of Canada, laying stress on the importance of that country in international commerce, and advises Polish exporters to follow the example of the Canadian selling organizations. The article, being of interest chiefly to Polish exporters, is written in that language.

W niniejszym artykule podaję najbardziej ogólną charakterystykę handlu zagranicznego Kanady. W artykułach następnych będę omawiał poszczególne dziedziny życia gospodarczego Kanady jak: produkcję, dystrybucję, import, eksport, środki komunikacyjne itp., w celu dokładnego zorientowania polskich eksportów i importerów o możliwościach gospodarczej współpracy Polski z Kanadą. Sądzę, że w ten sposób przyczynię się również do usunięcia wielu błędnych pojęć o Kanadzie, panujących wśród polskich kupców i przemysłowców, przez co oszczędzę im niejednej straty i niejednego zawodu.

Autor.

(Od własnego korespondenta)

Winnipeg, w maju

Od blisko ćwierć wieku, Kanada jest poważnym czynnikiem w międzynarodowym handlu nie tylko dzięki swym bogactwom naturalnym i postępowi technicznemu, ale również dzięki swemu doskonale zorganizowanemu aparatowi handlowemu. Kanadyjscy agenci handlowi, inaczej tak zwani komisarze handlowi, uwijają się na rynkach całego świata i pilnie śledzą potrzeby danego rynku. Czynność ich nie polega na kancelaryjnym załatwianiu papierów handlowych lub studiowaniu statystyk danego kraju i donoszeniu o tym kanadyjskim władzom i towarzystwom handlowym, wiemy bowiem z doświadczenia, że nie one rozwiązują aktualne problemy zapotrzebowania danego rynku. Ludzie ci znajdują się w wirze życia handlowego, żyją i oddychają tą atmosferą, wyczuwają wszystkie potrzeby, wiążą nić łączności i dlatego są w stanie wykorzystać każdą aktualną sposobność, którą w lot chwytają dla korzyści swego kraju. Na podstawie ich doniesień kanadyjski przemysł dostosowuje się do wymagań danego rynku wykonuje i dostarcza swój towar szybko, tanio, w odpowiednim opakowaniu, co przyczynia się do łatwego spopularyzowania kanadyjskiej produkcji na różnych rynkach świata. Elastyczność i wzorowa organizacja kanadyjskiego przemysłu łącznie ze znakomitą reklamą ułatwiają komisarzom handlowym pracę. Przy tego rodzaju systemie pracy Kanada jest zdolna zwiększyć kilkakrotnie swoją produkcję, a tym samym swój obrót zagraniczny. Jak z statystyki wynika, Kanada wykazuje od lat dwudziestu stałą poważną nadwyżkę eksportu nad importem.

Globalną wartość obrotu zagranicznego Kanady w ub. roku, mimo sygnalizowanego w różnych krajach przesilenia gospodarczego, sięgała pokaźnej sumy półtora miliarda dolarów (7,500,000,000 zł.), co świadczy doskonale o pracowitości i przedsiębiorczości 11-milionowego narodu kanadyjskiego. Import wyraża się w cyfrach okrągłych, kwotą 600 milionów dolarów, zaś eksport prawie o 50 procent wyższą, czyli około 900 milionów dolarów rocznie.

Tak mniej więcej kształtuje się od prawie dwudziestu lat bilans kanadyjskiego handlu zagranicz-

nego, czym nie wiele innych krajów może się pochwycić. Tego rodzaju żywe obroty świadczą, że Kanada może z łatwością wywiązywać się ze swych zobowiązań wobec zagranicy i że opłaca się nawiązać stałą łączność handlową z takim krajem, gdzie nie istnieje zamrożony kapitał.

Najgłówniejszymi produktami eksportowymi Kanady, z których każdy przedstawia wartość powyżej 1 miliona dolarów, są następujące:

Pszenica, papier gazetowy, złoto w sztabach, nikiel, wyroby przemysłu tartaczego, mięso, miedź, miazga drzewna na papier, ryby, wódka, mąka pszena, samochody, futra surowe, jęczmień, bydło, ołów, aluminium, sery, asbest surowy, cynk, papierówka (masa-pulp), platyna i inne metale z tejże rodziny, opony samochodowe, maszyny za wyjątkiem maszyn rolniczych, srebro, gonty, skóry niewyprawione, narzędzia rolnicze, nawozy, szmergiel do metali, jabłka świeże, obuwie gumowe, nasiona, soda i produkty z jej składników, owoce, deski papierowe prasowane, drzewo pół-obrobiobe, skóry surowe, elektryczne aparaty, filmy, owies, narzędzia gospodarskie, produkty walcowni, preparaty owsiane, kwasy, części automobilowe, tytoń surowy, skarpetki i pończochy, żyto, drzwi i okna, kartofle, wełna, sól, żelazne wyroby, stare żelazo, bawełniane wyroby, suszone warzywa i sosy, mleko kondensowane i sproszkowane, konserwy jarzynowe, lekarstwa, narzędzia warsztatowe, skóry wyprawione, masło, drut, i artykuły mosiężne. Prócz wyżej wymienionych Kanada eksportuje szereg innych artykułów w mniejszych ilościach, niżej jednego miliona dolarów.

Importowymi artykułami Kanady, również ułożone kolejno według wartości w dolarach są następujące:

Ropa naftowa, części automobilowe, bawełna, cukier surowy dla rafinerij, węgiel bitumiczny, kauczuk, blacha, wełna, barwniki i garbniki, futra gatunków nie istniejących w Kanadzie, skóry, automobile, jedwab, drzewo twarde, olej-oliwa dla przemysłu mydlarskiego, kawa, rury żelazne, manila, sisal i inne włókna, aluminium, skóry nie wyprawione, kakao, nikiel, siarka, diamenty czarne dla przemysłu

wiertniczego, nici bawełniane, ruda żelazna, guma i żywice, futra częściowo lub całkowicie wyprawione, wyroby tekstylne, nawozy, a raczej surowiec na nawozy sztuczne, nici jedwabne, celuloide, kapelusznicze materiały, oleje roślinne, oraz szereg pomniejszych artykułów w ilościach poniżej jednego miliona dolarów każdy.

Powyższe zestawienie daje ogólne pojęcie co do charakteru kanadyjskiego handlu zagranicznego i jak na wstępie zazaczyłem, w przyszłości będę omawiał szczegółowo pojedyncze dziedziny przemysłu w Kanadzie, co pozwoli polskiemu eksporterowi dokładnie zorientować się w sytuacji i wyciągnąć własne wnioski co do ewentualnych możliwości handlowych dla niego na rynku kanadyjskim.

Polska, przez szereg ostatnich lat, posiada ujemny bilans handlowy z Kanadą może nie tyle z powodu braku artykułów eksportowych, nadających się na rynek kanadyjski, ile z braku odpowiedniego sztabu ludzi do tej pracy. Jest jednak nadzieja, że szereg wybitnych kupców w Polsce skoordynuje swoje wysiłki i że w niedalekiej przyszłości powstanie sprawny polski aparat eksportowy, który wyeliminuje ob-

cych pośredników, tuczających się pracą polskiego przemysłowca i polskiego kupca.

Na zakończenie muszę tu jeszcze kilka słów powiedzieć o „Polskim Eksporcie-Importie“, z którym niedawno poznałem się.

„Polski Eksport-Import“ uważam za niezwykle wartościowe pismo, które może odegrać niesłychanie ważną rolę w dziedzinie polskiej ekspansji gospodarczej na rynkach szerokiego świata. Dlatego też cały, bez wyjątku, polski przemysł i handel winien znaleźć się na szpaltach „Polskiego Eksportu-Importu“, w formie ogłoszeń, artykułów, czy ilustracji, aby dawać znać szerokiemu światu o swym istnieniu.

Nie wątpię także, że polskie czynniki oficjalne w kraju oraz placówki oficjalne, reprezentujący Polskę wśród obcych narodów poprą „Polski Eksport-Import“, który będzie należycie propagował polską ekspansję gospodarczą, dzięki czemu, zdobędziemy napewno szacunek i poważanie u narodów świata. Niech ludzie silnej woli i nieustannej przedsiębiorczości staną zgodnie do pracy przy budowie naszego aparatu handlu zagranicznego — a z pewnością zdobędziemy rezultaty wspaniałe.

CAFE-DANCING

WARSZAWA, MONIUSZKI 10

ADRIA

BANK CUKROWNICTWA SPÓŁKA AKCYJNA W POZNANIU

Z a w i a d a m i a, z e

**Centrala Banku w Poznaniu, ul. Sew. Mielżyńskiego 7 oraz oddziały w:
Warszawie, ul. Karowa 20, Lwowie, ul. Akademicka 7 i Gdyni, ul. Mściwoja 9**

przyjmują wpłaty na rachunek

POLSKIEGO INSTYTUTU ROZRACHUNKOWEGO (P.I.R.)

Na podstawie zezwolenia Ministerstwa Skarbu wszystkie wyżej wymienione placówki Banku przyjmują wkłady na książeczki wkładowe, zawierające automatyczne warunki wypowiedzenia i płatne okazicielowi przy oprocentowaniu

Książeczki opiewające na złote — 4^o/_o (cztery procent) w stosunku rocznym

Książeczki opiewające na złote w złotych — 2¹/₂ (2 i pół procent) w stosunku rocznym

Regulamin dla książeczek wkładowych wysyła Bank na żądanie

Stosunki handlowe państw bałtyckich z Polską

Die baltischen Staaten, d. i. Estland, Lettland und Litauen bilden eine Gruppe von ähnlicher geographischer und wirtschaftlicher Struktur. Zwischen Polen und diesen Staaten besteht eine sog. baltische Regional-klausel, die darauf beruht, dass die Waren dieser Staaten in den gegenseitigen Umsätzen günstiger behandelt werden, als die Waren dritter Länder. Der Aussenhandel Estlands, Lettlands und Litauens ist ähnlich, wie auch der Aussenhandel Polens reglementiert und stützt sich auf Kontingentsabkommen und Devisenrestriktionen.

Der polnisch - estische Warenaustausch hat verhältnismässig geringe Ausmasse, was seine Begründung in der ähnlichen Wirtschaftsstruktur beider Länder findet. Die Einfuhr aus Estland nach Polen betrug im Jahre 1937 — 2.526.000 Zł., die Ausfuhr 2.448.000 Zł. Die wichtigsten Artikel der estischen Einfuhr nach Polen sind: Baumwollgarn, Lumpen, Schrott, Kasein und Fische — während Polen nach Estland vor allem folgende Waren ausführt: Eisen und Stahl, Zucker, Roggen, Gerste, chemische Artikel (Soda, Zinkweiss, Sprengstoffe), Kohle und Gasolin.

Die wirtschaftliche Struktur Lettlands weist eine grosse Aehnlichkeit zu der Estlands auf. Die Einfuhr auf. Die Einfuhr betrug im Jahre 1937 — 965.000 Zł. und die Ausfuhr aus Polen nach Lettland 4.387.000 zł. Lettland ist jedoch höher industrialisiert als Estland. Eine wichtige finanzielle Position in den polnisch - lettischen Umsätzen bilden die saisonmässige Auswanderung nach Lettland (rd. 20.000 Personen im Jahre 1937).

Der Warenaustausch mit Estland und Lettland ist durch Kontingentsverträge geregelt, deren Höhe alljährlich festgesetzt wird. Mit Estland wurde das betreffende Abkommen am 19. Februar d. Js., mit Lettland am 5 März d. Js. unterzeichnet.

Da zwischen Litauen und Polen keine diplomatischen Beziehungen unterhalten wurden, bestand auch zwischen diesen beiden Ländern kaum ein Warenaustausch. Nach der Aufnahme der diplomatischen Beziehungen werden in beiden Ländern Vorbereitungen für Wirtschaftsverhandlungen getroffen.

Das zu der Gruppe der baltischen Staaten miteinbezogenen Finnland besitzt eine andere wirtschaftliche Struktur, als die oben genannten Länder, die derjenigen der skandinavischen Staaten sehr ähnlich ist. Finnland betreibt weiter die Politik des freien Handels, und die ausgezeichnete Wirtschaftskonjunktur gestattet die Durchführung bedeutender Investitionen, die eine weitere Industrialisierung des Landes zum Ziele haben. Unter den Lieferanten des finnischen Marktes nimmt Polen die 10-te Stelle ein. Im Jahre 1937 betrug die Ausfuhr aus Polen nach Finnland 20.398.000 zł., die Einfuhr aus Finnland nach Polen 2.744.000 zł. Für eine Reihe von finnischen Standarderzeugnissen, wie: Zellulose, Papier, Käse, Leder und Erzeugnisse aus Leder sowie Erze ist die Aussicht auf eine Vergrösserung der Ausfuhr nach Polen vorhanden.

Kraje bałtyckie t. j. Estonia, Łotwa i Litwa, stanowią zwartą grupę państw z punktu widzenia geograficznego i gospodarczego, zaznaczają tę swoją wspólnotę i podobieństwo strukturalne w prowadzonej przez siebie polityce handlowej, stosując przy zawieraniu traktatów z państwami trzecimi t. zw. regionalną klauzulę bałtycką.

Jest to zastrzeżenie preferencji i uprzywilejowania handlu między nimi na niekorzyść państw trzecich, wyrażające się w tym, że towary jednego z państw bałtyckich są lepiej traktowane w drugim z tych państw i korzystają z większych ulg celnych i innych wszelkiego rodzaju udogodnień niż te same towary państw trzecich.

Jest to oczywiście automatyczne ograniczenie klauzuli największego uprzywilejowania, co jednak jest w pełni honorowane przez kontrahentów między innymi i przez Polskę.

Finlandia, będąca państwem skandynawskim, może być traktowana na wspólnej płaszczyźnie z państwami bałtyckimi, wychodząc z przesłanek politycznych, jednakże należy podkreślić, że tak jej polityka ekonomiczna, jak i handlowa wykazuje daleko idące różnice od polityki handlowej państw bałtyckich i ciąży bardzo wyraźnie ku państwom skandynawskim, hołdując ich systemom gospodarczym.

Tak więc handel zagraniczny Estonii, Łotwy i Litwy jest reglamentowany i opiera się w praktyce na układach kontyngentowych i restrykcjach dewizowych, podczas gdy Finlandia trwała i trwa nadal przy polityce wolnego handlu.

Ten liberalizm gospodarczy przetrwał pomyślnie lata kryzysu, a nawet w ostatnich czasach w końcu 1937 roku fińska Rada Ministrów powzięła na jednym ze swych posiedzeń decyzję wprowadzenia pewnych zasadniczych zmian w taryfie celnej na rok bieżący w sensie dość poważnej obniżki stawek celnych. Zdaniem Rady Ministrów nie zachodzi obawa, by konkurencja zagraniczna mogła zepsuć rynek zbytu dla artykułów krajowych, bowiem niskie koszty administracyjne, daleko idąca mechanizacja oraz ulepszenia techniczne umożliwiają przemysłowi fińskiemu konkurencję z towarami zagranicznymi.

Analizując wymianę towarową Finlandii z zagranicą, należy stwierdzić coraz większy wzrost importu artykułów o charakterze inwestycyjnym, co jest wyrazem silnie akcentowanych dążeń ku większemu przemyślowieniu kraju. Równocześnie podniesienie standardu życiowego i związana z tym wzmocniona siła łupna ludności widoczne są ze znacznego wzrostu przywozu artykułów konsumcyjnych.

Wśród dostawców rynku fińskiego zajmuje Pol-

ska 10-te miejsce po Anglii, Niemczech, Szwecji i t. d., i mimo że dostawy nasze zostały zwiększone, jednakże wyzyskaliśmy tylko w ograniczonym zakresie pomyslną sytuację gospodarczą w Finlandii, gdyż w porównaniu z innymi krajami wzrost wartości importu z Polski jest bardzo niewielki i w dużej mierze należy go przypisać ogólnemu wzrostowi cen rynkowych. W dzisiejszych warunkach rozwoju życia gospodarczego Finlandii, jej uprzemysłowienia i jej reorganizacji ekonomicznej w kierunku daleko idących inwestycji, należy przypuszczać, że nasz wywóz do Finlandii ustabilizuje się w przyszłości na obecnym poziomie i obejmować będzie wg. wszelkiego prawdopodobieństwa surowce i półfabrykaty, zwłaszcza w dziedzinie włókienniczej, produktów rolnych i wyrobów metalowych oraz żelaza.

Obroty wzajemne w roku 1937 (wg. pols. danych stat.) wyniosły 23,192,000 zł. przy eksporcie w wysokości 20,398,000 zł. i imporcie 2,794,000 zł.

Ważniejszymi artykułami przywozu z Finlandii są: celuloza bielona, papier gazetowy w rolach, makulatura, papier pakowy niebarwiony z niebielonej celulozy, tłuszcze, oleje roślinne, futra, wypalki pirytowe i rudy żelazne, oraz śledzie i tłuszcze zwierzęce, a ważniejszymi artykułami wywozu z Polski — węgiel, żyto, mąka żytnia, mąka pszenna, ryż, cukier, przetwory chemiczne, jak węglan sodu i t. p. żelazo i stal, szmaty, pakuły lniane i przędza wełniana, oraz deski iłaty dębowe.

Porównanie cyfr obrotów w dziedzinie artykułów o charakterze inwestycyjnym, importowanych z Polski z odpowiednikami pochodzącymi z innych krajów wypada dla nas bardzo niekorzystnie i stwierdzić należy, że nasze obroty z Finlandią w tej dziedzinie są bardzo niskie.

Charakteryzując pokrótce eksport fiński do Polski należy pokreślić pewne różniczkowanie artykułów wywozowych i pojawienie się szeregu „nowych” produktów fińskich na rynku polskim. Należy zaznaczyć, że eksporterzy fińscy stoją na stanowisku iż celuloza, papier, sery, dykty, skóry i wyroby skórzane, smary i ruda, będące stadartowymi artykułami eksportowymi do Polski mogą w przyszłości ulec zwiększonemu wywozowi.

Możliwości dalszego wzrostu obustronnych obrotów towarowych będą uwarunkowane inicjatywą i przedsiębiorczością sfer handlowych obu krajów, dążących do maksymalnego wykorzystania wzajemnego zapotrzebowania, gdyż wszelkiego rodzaju sztuczne tendencje nie dadzą pozytywnych rezultatów.

Przechodząc z kolei do krótkiego omówienia wymiany towarowej polsko-estońskiej, należy podkreślić, że jej stosunkowo szczupłe rozmiary znajdują w poważnym stopniu uzasadnienie w analogii charakteru eksportu Polski i Estonii.

Struktura gospodarcza Estonii, znajdująca swoje odbicie w jej handlu zagranicznym, ma charakter mieszany rolniczo-przemysłowy, jednakże z bardzo wyraźnym podkreśleniem przewagi strony rolniczej.

Podstawowymi artykułami eksportu estońskiego są: produkty hodowlane zestandaryzowane i nastawione zasadniczo na wywóz zagranicę, jak masło, jaja i mięso, poza tym jest wywożone drewno surowe, surowce papiernicze, włókiennicze, przetwory chemiczne, z wyrobów gotowych — wyroby drzewne

(meble), papiernicze i włókiennicze, a zasadniczymi artykułami importu — zboża, cukier, owoce, warzywa, sól, rośliny, nasiona, surowce włókiennicze, chemiczne, a także maszyny i aparaty elektrotechniczne.

Polska nie tylko nie jest importerem wyż. artykułów lecz eksportując sama ich poważne ilości, jest raczej konkurentem Estonii na rynkach państw trzecich.

Estonia posiada również kopaliny, przy czym na specjalną uwagę zasługuje tu łupek palny, którego pokłady należą do najbogatszych na świecie (ca 5,500 milionów ton), posiadający przy tym wielorakie zastosowanie — tak n. p. wydobywa się z niego benzynę wymagającą jednak oczyszczenia z siarki. Jak dotychczas łupek ten idzie w większości, zwłaszcza w postaci surowej na użytek rynku wewnętrznego, a chociaż nie jest w porównaniu z węglem kamiennym produktem wysokiej jakości, jednakże przez swą taniąść coraz bardziej eliminuje z rynku estońskiego polski węgiel, a częściowo naftę i benzynę.

Z ważniejszych artykułów przywozu estońskiego do Polski należy wymienić przędzę bawełnianą, szmaty, wszelkie żelastwo, galalit, itp. materiały plastyczne sztuczne, formowane na podstawie kazeiny, kazeinę i ryby, a z artykułów wywozu do Estonii — żelazo i stal, cukier, żyto, jęczmień, mąkę żytnią, przetwory chemiczne jak soda, biel cynkowa, i materiały wybuchowe, oraz węgiel kamienny i gazolinę.

Ogółem przywóz z Estonii wyniósł w roku 1937 2,526,000 zł., a wywóz — 2,448,000 zł. Chociaż więc obroty te są stosunkowo niskie, gdyż warunki naturalne nakreślają naszym stosunkom handlowym z Estonią dość szczupłe ramy, to jednak w ramach tych wymiana odbywa się sprawnie na płaszczyźnie wspólnego porozumienia.

Stosunki handlowe polsko-estońskie są regulowane układami kontyngentowymi, na który to system przeszły oba państwa w momencie największego nasilenia wszechświatowego kryzysu gospodarczego, i które są ustalane w drodze rok rocznie odbywających się rokowań handlowych. Również i w roku bieżącym w dniu 19 lutego układ taki został podpisany.

Tak więc Polska i Estonia w miarę swoich możliwości chociaż w skromnych ramach kontyngentowych troszczą się o zapewnienie jaknajprzychylniejszych warunków dla swej wymiany towarowej.

Struktura gospodarcza Łotwy wykazuje poważne i daleko idące analogie ze strukturą Estonii, co uzasadnia również stosunkową szczupłość rozmiarów wymiany towarowej polsko-łotewskiej, a mianowicie przywóz z Łotwy wyniósł 965,000 zł., a wywóz z Polski — 4,587,000 zł.

Należy jednak pokreślić, że uprzemysłowienie Łotwy chociaż w innych dziedzinach i o innym charakterze jest jednakże większe niż w Estonii.

Z ważniejszych artykułów przywozu łotewskiego należy wymienić papier pakowy, szmaty, przetwory chemiczne, jak glejta ołowiana, ultramaryna i t. d. śledzie wędzone, szkło do wyrobu płyt fotograficznych, wypalki pirytowe, a z artykułów wywozu polskiego — węgiel kamienny, skóry cielece, kłody drzew iglastych i brzożowe, pszenicę, konie, cementy, sól i chmiel. (Znikł zupełnie bardzo poważny dawniej wywóz lnu trzapanego i wyczesków lnianych).

Należy zaznaczyć że wymiana towarowa z Łotwą

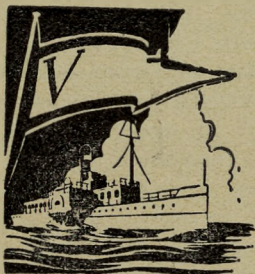
została uregulowana po raz pierwszy od zawarcia traktatu (1929 r.) — w dniu 5 marca b. r. układem kontrygentowym, co usunęło w poważnym stopniu dotychczasowe trudności i przyczyniło się do usprawnienia techniki obrotów, opierających się uprzednio na częściowej kompensacie.

Obecnie z chwilą nawiązania stosunków politycznych polsko-litewskich, przybył ostatni z bałtyckich kontrahentów, z którym dotychczas brak jakichkolwiek stosunków handlowych i komunikacyjnych uniemożliwiał niemal całkowicie wymianę towarową. Tym niemniej jednakże wymiana ta, aczkolwiek w szczyptych ramach (przywóz: 780,000 zł., prawie

wyłącznie żelastwo, wywóz: 67,000 zł.), miała miejsce za pośrednictwem państw trzecich.

Analizując strukturę handlu zagranicznego Litwy należy przypuszczać że poważniejszą rolę w zainteresowaniach polskich importerów mógłby odegrać przywóz takich produktów jak skóry niewyprawione, tłuszcze jadalne i celuloza. Natomiast eksporterzy polscy mają bardzo poważne możliwości lokowania prawie wszystkich swoich artykułów na rynku litewskim, co jednak narazie napotykałoby na trudności z tytułu całego szeregu zawartych już przez Litwę umów handlowych z innymi państwami.

WISŁĄ DO MORZA!



Codzienna regularna bezpośrednia komunikacja salonowymi statkami Tow. „Vistula“. Odejście codz. z Warszawy do Gdyni o godz. 23,30 (salonowe) o godz. 17 m. 30 (zwykłe).

Przejazd w obie strony od zł. 12,40. Całodziennie utrzymanie zł. 5. Znaczne zniżki otrzymują wycieczki. Poza tym parostatki nasze odchodzą codziennie z Warszawy do Płocka i Włocławka, o godz. 9,—, 17,30, 22,— i 23,30.

z W-wy do Tczewa o godz. 9,00, 17,30 i 23,30
„ Gdańska o godz. 9,00
„ Sandomierza o g. 17,00
„ Puław o godz. 21,50.

Informacji udziela i zamówienia na kabiny przyjmuje w Warszawie: Kasa zamawiań, Mazowiecka 12, tel. 216-31, 637-97 oraz wszystkie Oddziały i Agentury „VISTULI“ na linii Wisły.

POLSKI EKSPORT ŻELAZA

SPÓŁKA
Z OGR.
ODPOW.

HEAD OFFICE: KATOWICE, Lempy 14

TELEPHONE: 359-01

TELEGRAMS: PEZKA, KATOWICE

BRANCH OFFICE: POLNISCHER EISEN EKSPORT GMBH. HAMBURG

AMSTERDAM 8 — TELEPHONE HAMBURG 33-45-51 — TELEGRAMS: POLEXPORT, HAMBURG

SOLE EXPORTERS OF:

Wire rods — Steel bars — Joists and Channels — Hot rolled hoops — Universal plates — Black sheets and plates — Galv. Sheets — Black and galv. tubes — Rails and accessories — Wire products

of the following Polish undertakings:

1. Wspólnota Interesów Katowickiej Spółki Akcyjnej i Górnośląskich Zjednoczonych Hut Królewskiej i Laury, Katowice, ul. Kościuszki 30
2. Modrzejów-Hantke, Zjednoczone Zakłady Górniczo-Hutnicze S. A. Sosnowiec, ul. Francuska 12.
3. Śląskie Zakłady Górniczo-Hutnicze, Huta Pokój S. A., Katowice, ul. Zamkowa.
4. Towarzystwo Akcyjne Zakładów Hutniczych Huta Bankowa S. A. Dąbrowa Górnicza.
5. Towarzystwo Sosnowieckich Fabryk Rur i Żelaza S. A., Sosnowiec.
6. Polskie Zakłady Przemysłu Cynkowego S.A. Będzin.
7. Śląski Przemysł Cynkowy S. A. Kostuchna.
8. Biuro Sprzedaży Zjednoczonych Polskich Fabryk Druku i Gwoździ Sp. z o. o., Warszawa

REPRESENTATIVES IN 25 COUNTRIES THROUGHOUT THE WORLD

ZBOŻE

CORN

MOCNA KONIUNKTURA ZBOŻOWA W POLSCE

W Polsce koniunktura zbożowa kształtuje się dość mocno, ceny przeważnie mają tendencję wyższą. Dotyczy to nie tylko zbóż chlebowych, ale i owsa, a zwłaszcza jęczmienia przemiałowego (browarny przeważnie nie jest notowany). W drugiej połowie maja ceny zbóż prawie zrównały się z poźniwnymi. Jeżeli zaś wziąć przeciętną za ubiegłe 42 tygodnie bież. kampanii, to się okaże, że — z jednej strony — jest ona prawie równa poźniwej — z drugiej — nie wiele różni się od przeciętnej rocznej kampanii poprzedniej. To znaczy, że przeciętne ceny dwóch ostatnich lat utrzymują się mniej więcej na jednakowym poziomie. Jeżeli zaś obecna wyższa się utrwali, to przeciętna kampanii bież. będzie może nawet cokolwiek wyższa od zeszłorocznej. W takim razie zeszłoroczny mniejszy urodzaj został by w pewnej mierze zrównoważony lepszą ceną. Jest to rachunek o tyle realny, że w miarę zbliżania się do żniw, zapasy zeszłoroczne maleją, a ceny powinny by się utrzymać. Dotyczy to przede wszystkim żyta, ale i o pozostałych zbożach można by powiedzieć to samo, za wyjątkiem jęczmienia browarnego, któremu zdaje się już nie pomóc.

Z innych ziemiopłodów wyższowały lubiny, seradela, oraz wszystkie oleiste, skutkiem wyczerpania wszelkich zapasów.

Jeżeli chodzi o kampanię przyszłą, to, jak wiadomo urodzaj zapowiada się lepszy od zeszłorocznego. Ponieważ żniwa będą prawdopodobnie opóźnione o jakiś tydzień, przeto przyszła kampania będzie jakby o tydzień krótsza. Rozpocznemy ją wprowadzić z pewnymi remanentami jedynie jęczmienia, ale podaż będzie niezawodnie większa, niż w roku 1937/38, rozłożona zaś na cokolwiek krótszy okres czasu, wywołać może poważne nadwyżki, które powinny być wywiezione. Ponieważ na rynkach zagranicznych ceny po żniwach będą zapewne niskie, a oderwać się od rynków światowych nie będziemy mogli, przeto przyszła kampania rozpocznie się przy cenach bardzo niskich. W tej sytuacji eksport zbóż z Polski natrafiłby na duże trudności i przy takich cenach światowych, będzie możliwy przy przynajmniej eksporterom zwrotu cel. Niewątpliwie rząd z początkiem kampanii zbożowej zajmie w tej sprawie odpowiednie stanowisko.

FIRMER TRENDS IN THE POLISH CORN TRADE.

Corn quotations in Poland towards the end of May this year were on the whole at a higher level than at the beginning of the season (in August 1937) and above the average mean prices for the various world markets.

The cereal crops in Poland this year are more promising than last year's; in the face of downward

tendencies for corn prices in the rest of the world with the opening of the 1938/39 season, Polish corn export will be held up and it can be expected that the Polish Government will possibly grant Customs rebates for shipments of cereals exported to other lands.

ZIEMNIAKI

POTATOES

SYTUACJA NA RYNKU ZIEMNIACZANYM W MAJU R. B.

Maj odznaczał się znacznym ożywieniem w handlu ziemniakami i to zarówno na rynku wewnętrznym, jak i dla celów eksportowych. Dzięki zabiegom Zw. Eksporterów Ziemniaków w Toruniu i poparciu Państw. Inst. Eksport. w Warszawie, kontyngent ziemniaków jadalnych w Belgii dla Polski został znacznie podwyższony. Z powodu wytworzonego silnego popytu, ceny ziemniaków jadalnych w ciągu 5-ciu dni podskoczyły o 1 zł. na q t. j. o 30%. Ponieważ w ciągu maja wyeksportowano przeszło 2,000 ton ziemniaków jadalnych, rolnictwo pomorskie osiągnęło za te ziemniaki 80,000 zł. Eksporterzy płacili rolnikom od zł. 3,50 — 4,25 za 100 kg. loco stacja załadowca.

Dostawy do Gdańska, mające być uskutecznione po zł. 4,55 za 100 kg. fr. loko Gdańsk, zostały wykonane w drugiej połowie maja z poważnymi stratami kupiectwa, które do dostaw tych musiało dopłacić, nie znajdując przy tej cenie kalkulacji. W roku bieżącym Gdańsk nie odebrał całej umówionej ilości ziemniaków jadalnych z Polski, wskutek czego mogą zajść komplikacje i żądanie odszkodowania przez polskich dostawców.

W detalu cena ziemniaków osiągnęła od 6—8 groszy za 1 kg.

Na rynku jako nowalijki ukazały się pierwsze nowe ziemniaki, za które żądano w sklepach detalicznych po zł. 2 za 1 kg.

Eksporterzy weszli w fazę przygotowywania rynków odbiorczych dla eksportu jesiennego.

Celem wszechstronnego i opartego na opinii wszystkich zainteresowanych czynników przeprowadzenia zagadnienia jesiennego eksportu ziemniaków, ogólnopolski Związek Eksporterów Ziemniaków w Toruniu powołał do życia komisję porozumiewawczą, do której zaprosił przedstawicieli samorządu rolniczego i przemysłowo-handlowego. Krok ten zainteresowane sfery przyjęły z wielkim uznaniem, podkreślając celowość współpracy eksportera z organizacjami rolniczymi.

POMYŚLNA KONIUNKTURA DLA DOSTAW ZIEMNIAKÓW DO ANGLII I HOLANDII.

Wskutek posuchy, która ostatnio panowała w Anglii, powstały sprzyjające warunki dla przywozu ziemniaków. Dania oferuje pewne ilości tego artykułu.

kułu, nawet w ładunkach o małym tonażu. Dla polskich eksporterów istnieją możliwości wywozu, jednak warunkiem zbytu jest dostawa dobrych gatunków. W ofercie należy podać importerowi nazwy gatunku ziemniaków, ceny oraz ilości możliwej dostawy. Ceny rynkowe w Anglii kształtują się obecnie na wysokim poziomie.

W połowie maja r. b. w Holandii wzmógł się popyt na ziemniaki konsumcyjne, spowodowany niespotykanym od lat niedoborem na rynku holenderskim. W Holandii istnieje specjalna opłata od ziemniaków, która obecnie wynosi 3 centy od kg., przeznaczona na fundusz popierania krajowego rolnictwa (z funduszu tego otrzymują producenci wyżej wymienione premie). Opłata ta stoi poważnie na przeszkodzie importowi ziemniaków do Holandii, kiedy w krytycznej chwili, jak obecnie, wwóz ten staje się koniecznością, zważywszy, że ziemniaki są dla sfer robotniczych i małomieszczańskich równie ważnym i codziennym artykułem spożywczym, jak chleb. Ponieważ drożyzna ziemniaków wywołać może niezadowolone sfer biedniejszych, stąd niektóre gminy starają się o zwolnienie ziemniaków zagranicznych, a specjalnie polskich, z wyżej wymienionych opłat wwozowych. W ten sposób otwierają się do końca czerwca możliwości zbytu dla ziemniaków polskich na rynku holenderskim.

ZWYŻKA OPŁATY IMPORTOWEJ DO SZWAJCARII

Począwszy od 1.VI.38 pobierana jest dodatkowa opłata od importu kartofli do Szwajcarii w wysokości 0.50 c od 100 kg., zamiast dotychczasowych 0.20 c.

DRZEWO

TIMBER

WŁADZE RADY NACZELNEJ ZWIĄZKÓW DRZEWNYCH.

Na ogólnym sprawozdawczym zebraniu Rady Naczelnej Związków Drzewnych, które odbyło się 9 maja r. b. po załatwieniu spraw formalnych, jak zatwierdzeniu budżetu i przyjęciu sprawozdania z działalności, dokonano wyboru prezydium Rady w następującym składzie: prezes — dr. inż. Krystyn Ostrowski, wiceprezesa: Mieczysław Bohdanowicz, Bolesław Bystrzycki, dr. Paweł Csala, Izidor Goldberger, Marian Kubica, Adam Monitz, Feliks Strzegowski, dr. Artur Wistreich. Ponadto w skład prezydium weszli: delegat Komitetu Eksportowego Materiałów Tartych inż. E. Kroszkin, oraz jego zastępca Al. Garbarski, delegat Komitetu Eksportowego Papierówki inż. E. Leszczyński oraz jego zastępca dr. A. From. Skarbnikiem Rady Naczelnej wybrany został p. Leopold Milsztein. Do Komisji Rewizyjnej wybrano pp. dr. I. Raskina, inż. W. Znajdowskiego oraz inż. J. Weysenhoffa. Dyrektorem Rady Naczelnej został wybrany dr. Witold Czerwiński.

Zaznaczyć należy, że skład osobowy prezydium Rady Naczelnej pozostał taki sam, jak w r. ub.

—000—

Zebranie Rady Naczelnej zbiegło się z jubileuszem 10-lecia pracy dr. Witolda Czerwińskiego na stanowisku dyrektora Rady Naczelnej Związków Drzewnych.

W związku z tym prezes hr. Krystyn Ostrowski w obszernym zagajeniu do przemówienia sprawozdawczego wyraził groące podziękowanie dr. Czerwińskiemu za jego owocną pracę na tym stanowisku, podkreślając wielkie zasługi, jakie dr. Czerwiński położył dla Rady Naczelnej oraz polskiego przemysłu i handlu drzewnego.

Z okazji 10-lecia dr. W. Czerwińskiego, redakcja nasza, przyłącza się do licznych głosów uznania, składając Jubilatowi serdeczne życzenia osiągnięcia jak najbardziej owocnych wyników pracy na swoim stanowisku.

BLOK POLSKICH ORGANIZACJI DRZEWNYCH.

Pod powyższą nazwą założoną została w dniu 11 czerwca w Poznaniu nowa organizacja drzewnictwa, zrzeszająca w sobie następujące związki drzewne:

Związek Przemysłowców i Kupców Drzewnych w Poznaniu, Związek Właścicieli Tartaków i Kupców Drzewnych na Pomorzu w Gdyni, Związek Właścicieli Tartaków i Kupców Drzewnych w Bydgoszczy, Zrzeszenie Przemysłu i Handlu Drzewnego w Warszawie, Polski Związek Drzewny Wojew. Krakowskiego w Krakowie, Związek Polskich Przemysłowców i Kupców Drzewnych Wojew. śląskiego w Katowicach, Zrzeszenie Polskich Przemysłowców i Kupców Drzewnych Wojew. Lubelskiego w Lublinie i Zrzeszenie Polskich Przemysłowców i Kupców Drzewnych Wojew. Kieleckiego w Kielcach.

Wyżej wymienione organizacje drzewne, po uchwaleniu statutu Bloku, wybrały zarząd w osobach pp.: Prezes Rady Naczelnej Związków Drzewnych w Polsce dr. inż. Krystyn hr. Ostrowski — przewodniczący, Marian Kubica — wiceprzewodniczący, dyr. Kazimierz Weiss — sekretarz, dyr. Bronisław Szymczak — p. o. skarbnik.

PRZETWORY MIĘSNE Meat Preserves

USPRAWNIENIE ZBYTU TRZODY CHLEWNEJ NA TERENIE MAŁOPOLSKI WSCHODNIEJ.

Na terenie Małopolski Wschodniej obserwuje się od szeregu lat rozwój produkcji trzody chlewnej oraz jej dostawę do miejscowych bekoniarni. Do niedawna odczuwało się jednak brak należycie zorganizowanej centralnej spółdzielczej placówki dla zbytu trzody chlewnej, bydła, drobiu i innych artykułów pochodzenia zwierzęcego, które mogłyby imieniem organizacji rolniczych prowadzić samodzielny eksport tych artykułów na rynki zagraniczne oraz zapatrywać w nie rynki krajowe, znacznie oddalone od środków produkcji. Luka ta została już jednak uzupełniona przez powołanie do życia — przez organizacje rolnicze Małopolski Wschodniej — Eksportowej Spółdzielni Rolniczo - Handlowej pod Firmą „DOSTAWA“ z siedzibą Centrali we Lwowie, przy ul. Kopernika 20 (tel. 206-76).

Spółdzielnia „Dostawa” we Lwowie rozpoczęła swą działalność organizacyjną i handlową pod patronatem Lwowskiej Izby Rolniczej i Małopolskiego Towarzystwa Rolniczego we Lwowie, — podejmując organizację skupu i zbytu trzody chlewnej, cieląt, drobiu, a ostatnio bydła i jaj. Po siedmiu miesiącach swej działalności handlowej Spółdzielnia „Dostawa” we Lwowie zorganizowała już trzy swoje oddziały (ośrodki zakupu) a to w Rudkach (woj. lwowskie) w Kołomyży (woj. stanisławowskie) i w Kopyczyńcach (woj. tarnopolskie), obejmując swym zasięgiem 16 powiatów. Surowcem na tym terenie zakupionym, zaopatruje Spółdzielnia „Dostawa” 5 bekoniarni krajowych, obsługuje krajowy rynek wewnętrzny oraz prowadzi samodzielny eksport.

Najbardziej pocieszającym jest fakt, że „Dostawa” jest pierwszą polską placówką spółdzielczą, podejmującą samodzielny eksport drobiu, — oraz że Spółdzielnia ta operuje własnym kapitałem udziałowym, koncentruje swe obroty w dwóch najważniejszych w Polsce Rolniczych Instytucjach finansowych, t. j. w Państwowym Banku Rolnym, jeżeli chodzi o obrót z zagranicą, — a obrót krajowy w Centralnej Kasie Spółek Rolniczych we Lwowie, — oraz ze skupu surowca dokonuje bezpośrednio od producentów przy pomocy spédów, urządzanych przez ich zawodowe organizacje.

Mamy nadzieję, że dobrze zapowiadająca się Spółdzielnia zbytu żywca, jaką jest „Dostawa” we Lwowie (ul. Kopernika 20) po uporządkowaniu rynku trzody chlewnej i drobiu, przystąpi niebawem do rozwiązania spółdzielczego zbytu i eksportu bydła i jaj. Życzymy zatem nowej placówce wytrwania na stanowisku oraz konsekwentnego realizowania określonego planu.

PODWYŻKA CEN NA ZWIERZĘTA I MIĘSO DO ITALII.

Gazetta Ufficiale z dnia 20.V. br. zawiera zarządzenie, mocą którego wprowadzone zostają na nowo zredukowane lub zniesione 6.10.1936 stawki celne na zwierzęta i mięso. I tak cło na woły wynosi 85 lirów od 100 kg. żywej wagi; to samo cło obowiązuje wobec bawołów, krów, jałówek i byków. Cło na cielęta wynosi 106 lirów od 100 kg. żywej wagi przy wadze cieląt do 300 kg. — 90 lirów przy wadze cieląt powyżej 300 kg. Mięso, nie przygotowane, (z wyjątkiem kuropatw, gołębi i królików), świeże, także mrożone — 200 lirów od 100 kg; mrożone, wołowe — 140 l. od 100 kg., — inne 200 l. od 100 kg. Smalec wieprzowy — 150 lirów od 100 kg., słonina wieprzowa — 180 lirów od 100 kg.

KONTYNGENT BEKONÓW DO ANGLII.

W miesiącach sierpniu i wrześniu 1938 ustalono kontyngent na przywóz bekonów na ogólną sumę 880.724 cwts plus kontyngent dodatkowy 20.000 cwts. Polska uczestniczy z kontyngentem normalnym 70.018 cwts oraz dodatkowym 1.590 cwts.

ZARZĄDZENIA SANITARNE PRZY IMPORCIE KONI.

Angielskie Ministerstwo Rolnictwa i Rybołówstwa wprowadziło z dn. 1.6 rb. nowe zarządzenia ochronne przeciwko zawleczeniu do Anglii zakaźnej niedokrwiistości koni oraz encephalomyelitisu.

Zarządzenie to wymaga aby konie, osły i muły, importowane do Wielkiej Brytanii z jakiegokolwiek kraju, oprócz Północnej Irlandii i wysp na Kanale La Manche, posiadały zaświadczenia, podpisane przez

urzędowego lekarza weterynarii i stwierdzające, że dana sztuka została zbadana przez państwowego weterynarza bezpośrednio przed odstawieniem do portu załadowania na statek do Wielkiej Brytanii i nie wykazała żadnych symptomów wymienionych chorób.

WARUNKI IMPORTU ŻOŁĄDKÓW CIELEŃCYCH DO KANADY.

W związku z trudnościami, jakie istniały w zakresie przywozu z Polski do Kanady suszonych żołądków, należy zaznaczyć, że Departament Rolnictwa w Ottawie nie ma obecnie zastrzeżeń co do przywozu z Polski suszonych żołądków cieleńczych, o ile żołądki będą opakowane w zamkniętych naczyńach i wysłane do Kanady na warunkach zazwyczaj stosowanych; w myśl tych przepisów, przesyłki winny być skierowane do urzędowo wyznaczonych miejsc, w których będą poddane kwarantannie i zbadaniu oraz kontroli urzędnika wydziału sanitarnego (Health of Animals Division). Zniszczenie naczyń i materiałów zepsutych, poddane będzie również rewizji i kontroli.

PRZEMYSŁ CHEMICZNY Chemical Industry

MIĘDZYNARODOWY KONGRES CHEMICZNY. W RZYMIE.

X Międzynarodowy Kongres Chemiczny, który odbył się w Rzymie, w okresie 15—21 maja 1938, zgromadził ok. 2,800 uczestników z różnych stron świata (Rosja sowiecka nie była reprezentowana). Jednocześnie z Kongresem, a właściwie — w jego ramach — odbyły się: XIII Konferencja Międzynarodowej Unii Chemii Czystej i Stosowanej, wystawa dokumentacji chemicznej i pokaz zastosowania kinematografii do wykładów chemicznych.

Na plenarnych posiedzeniach Kongresu wygłoszony został długi szereg odczytów, obrazujących postępy dokonane w poszczególnych dziedzinach chemii.

Prelegentami byli najwybitniejsi luminarze współczesnej wiedzy chemicznej: dzięki temu — liczne wykłady stały się prawdziwą atrakcją i gromadziły wielkie zastępy publiczności.

Jednym z prelegentów na plenum był p. Minister Prof. W. Świętosławski, który również przewodniczył II Sekcji Kongresu („Podstawowe produkty chemiczne”). Odczyt p. t. „Uwagi ogólne o postępie wielkiego przemysłu chemicznego i perspektywach jego rozwoju w przyszłości” był niezmiernie interesujący.

Ze strony Polskiej Delegacji wystąpili jako referenci profesorowie: Achmatowicz, Centnerszwer, Hrynakowski, Kemula, Kuczyński, Lachs, Małachowski, Świętosławski, Urbański, Zawadzki; ponadto szereg referatów został wygłoszony przez przedstawicieli nauki i przemysłu polskiego.

Zarówno naukowe prace Kongresu, jak uroczystości, przyjęcia, przedstawienia, jak wreszcie — wycieczki i podróże związane z Kongresem były przygotowane i przeprowadzone bez zarzutu.

ZJAZD CHEMIKÓW POLSKICH W WILNIE.

W końcu czerwca rb. odbędzie się w Wilnie IV Zjazd Chemików Polskich, połączony z obchodem setnej rocznicy śmierci Jędrzeja Śniadeckiego.

ZMIANY CELNE I KONTYNGENTOWE.

BELGIA. Podwyższenie cel na benzole, toluole i lekkie oleje mineralne.

DANIA. Następujące produkty wprowadzone zostały na listę towarów, przy przywozie których nie jest wymagane przedstawianie zaświadczeń dewizowych: celuloid, mączka kosna, smoła drzewna, terpentyna.

ESTONIA. Wskutek wejścia w życie układu z Polską obniżone zostały cła (w ramach kontyngentów niskocelnych) na rośliny lekarskie i materiały wybuchowe i zapalcze.

FRANCJA. Zmiana wysokości opłat dodatkowych, pobieranych obok cła przy przywozie różnych towarów.

HOLANDIA. Przedłużenie okresu kontyngentowania przywozu przędzy jedwabiu sztucznego i superfatu.

KUBA. Przyznanie towarom polskim minimalnej taryfy celnej.

ŁOTWA. Obniżono cel na szereg artykułów chemicznych. Bliższe dane w dziale: Europa—Łotwa.

VENEZUELA. Ogłoszona została nowa zasada stosowania kontyngentów importowych wobec państw, których bezpośrednie zakupy w Venezueli są minimalne.

WŁÓKIENICTWO TEXTILE INDUSTRY

PRZEMYSŁ WŁÓKIENNICZY OKRĘGU BIELSKIEGO W KWIECNIU I MAJU.

Kwiecień 1938 r. wykazał niestety dalsze pogłębienie się spadku wywozu wyrobów włókienniczych z okręgu bielskiego i to we wszystkich gałęziach produkcji, za wyjątkiem tkanin lnianych i wyrobów konopnych, które utrzymały się na ogół na równym poziomie roku ub.

Wywóz tkanin wełnianych przedstawia w kwietniu 1938 r. małą różnicę in plus w porównaniu do kwietnia 37 r. a to dzięki wzmożonemu wywozowi do Austrii w obawie utraty tego rynku po włączeniu go do 3-ciej Rzeszy.

Cyfrowo przedstawia się wywóz w kwietniu 1938 r. w porównaniu z okresami ub. roku, jak następuje:

Tkaniny wełniane: Kwiecień 38 wzmożenie się o 13,8% w kg., a 11,1% w zł. — 1.-IV.38 r. spadek o 23,3% w kg. a 14,5% w zł.

Tkaniny bawełniane: Kwiecień 38 r. spadek o 44% w kg., a 50% w zł. — 1.-IV.38 r. wzrost o 14% w kg., a 29% w zł.

Stożki wełniane: Kwiecień 38 r. spadek o 4% w kg., a 7,5% w zł. — 1.-IV.38 r. spadek o 54% w kg., a 56% w zł.

Maj 1938 r. nie przyniósł w wywozie wyrobów włókienniczych z ośrodka bielskiego zasadniczej zmiany a pozostał na obniżonej przed paru miesiąca-

mi stopie. Jako nowy rynek odbiorczy występuje rynek angielski a szczególnie dla jakościowo wyższych gatunków tkanin damskich. Cyfrowo przedstawia się wywóz w miesiącu maju b. r. następująco:

Tkaniny wełniane: Maj 1938 r. wzmógł się o 0,9% w kg., a obniżył o 3,6% w zł.; I.—V. 1938 obniżenie w kg. o 16%, w wartości o 13%.

Tkaniny bawełniane: Maj 1938 zniżka w kg. o 73%, w zł. o 69%, I.—V. 38 zwyżka w kg. o 1,5%, a w zł. o 15%.

Stożki wełniane: Maj 1938 zwyżka o 2,4% w kg., a zmniejszenie w zł. o 13%, I.—V. 38 obniżenie w kg. o 46% a w zł. o 50%.

Wywóz w wyrobach lnianych doznał pewnego przestawienia, eksport tkanin zmniejszył się prawie do zera, natomiast wzrósł wywóz przędzy lnianej o blisko 60%.

WSTRZYMANIE IMPORTU WYROBÓW WŁÓKIENNICZYCH DO KOLUMBII.

Uchwałą Komisji Dewizowej z dnia 22.IV br. wstrzymano wydawanie zezwoleń przywozowych na tkaniny wełniane i bawełniane następujących pozycji kolumbijskiej taryfy celnej: 220, 221, 222, 222 bis, 226 B. Zarządzenie to ma charakter przejściowy; w wyjątkowych wypadkach (interes ogólny, brak produkcji w Kolumbii) Komisja Dewizowa może zezwolić na import jakiegoś rodzaju zakazanych do przywozu tkanin.

ZNACZNE ZAPOTRZEBOWANIE AMERYKI PŁDN. NA WYROBY WŁÓKIENNICZE.

Według informacji zdobytych ostatnio w całym szeregu krajów Południowej Ameryki, poszukiwane są artykuły włókiennicze produkcji europejskiej. Z drugiej strony zanotowano częściową likwidację ograniczeń i utrudnień importowych, wprowadzonych niedawno przez państwa południowo-amerykańskie.

Dla przemysłów włókienniczych krajów europejskich, które posiadają pewne doświadczenie w dziedzinie potrzeb i gustów ludności południowo-amerykańskiej na artykuły włókiennicze, otwierają się bardzo duże możliwości eksportowe do tych krajów.

Przyczyną ożywionej wymiany krajów południowo-amerykańskich jest niewątpliwie poprawa koniunktury gospodarczej.

PRZEMYSŁ METALOWY Metal Industry

EKSPORT PRZEMYSŁU METALOWO-PRZETWÓRCZEGO W I KWARTAŁE 1938 R.

Wywóz artykułów przemysłu metalowo-przetwórczego, korzystających ze zwrotu cła — na podstawie danych statystycznych Polskiego Związku Przemysłowców Metalowych — w I kwartale b. r. wyniósł 3,516,322 kg. wartości zł. 3,137,534. W analogicznym okresie ub. r. eksport przemysłu metalowego wyniósł 6,876,289 kg. wartości zł. 2,990,195, w roku bieżącym nastąpił więc wzrost wartościowo o zł. 147,339 przy jednoczesnym spadku wagowym o 3,559,967 kg.

Na ogólne zwiększenie się wartości wywozu w I kwartale b. r. wpłynął głównie wzrost eksportu maszyn włókienniczych o zł. 709,579, naczyń blaszanych emaliowanych o zł. 204,523, przewodów rurowych o zł. 153,941, maszyn i narzędzi rolniczych o zł. 106,213, wyrobów kotlarskich i konstrukcyj żelaznych o zł. 67,280. Znacniejszy zaś spadek w wywozie obserwujemy w pozycjach: drutu żelaznego o zł. 370,352, gwoździ o zł. 236,198, blachy, pokrytej cynkiem, o zł. 260,989, odlewów żeliwnych o zł. 204,523 i t. d.

CEMENT

CEMENT

WYKAZ EKSPORTU CEMENTU

za czas od 1 stycznia do 31 maja 1938 roku.

K R A J	Kilogramy
Afryka Południowa	3.063.588
Argentyna	3.000.000
Gwinea Francuska	400.000
Irlandia	3.644.114
Kamerun	1.150.000
Łotwa	750.000
Malaje Brytyjskie	85 275
Malta	400.000
Norwegia	3.151.762
Rumunia	800.000
Senegal	600.000
St. Zjedn. A. P.	1.000
Sudan	200.000
Szwecja	1.517.682
Wybrzeże Kości Słon.	2 000.000
R a z e m	20.763 421

RÓŻNE

MISCELLANEOUS

OGRANICZENIA IMPORTU DO JUGOSŁAWII.

Zarządzeniem Ministra Opieki Społecznej zezwolenia na przywóz lekarstw, nie zarejestrowanych dotychczas w Jugosławii, wydawane będą na przyszłość tylko w wypadkach wyjątkowych.

CŁO PRZY WYWOZIE ŻELAZA Z TUNISU.

W Jurnal Officiel Tunisien z dnia 19.IV. pojawił się dekret, ustanawiający stawkę celną wywozową fr. 10.— od 100 kg. starego żelaza, wywołonego zagranicę z Tunisu. Zmiana ta jest ważna dla naszych importerów, którzy sprowadzili ostatnio większe ilości żelaza z Tunisu do Polski.

ZAKAZ IMPORTU ALKOHOLU DO STANÓW ZJEDNOCZONYCH A. P.

Przywóz napojów alkoholowych do U. S. A. w paczkach pocztowych jest — mimo zniesienia prohibicji — w dalszym ciągu zakazany. Przesyłki pocztowe, zawierające napoje wysokokowe są przez władze celne konfiskowane i niszczone. Odnosi się to także wobec innych towarów, zawierających alkohol, np. słodycze, czekolada, pralinki itp.

MOŻLIWOŚCI ZWIĘKSZENIA IMPORTU DROŻDZY POLSKICH DO ST. ZJEDNOCZONYCH.

Zainteresowanie importem drożdży pochodzenia polskiego jest na terenie Chicago duże, szczególnie między piekarzami polskimi. W samym mieście Chicago, jedna z firm amerykańskich dostarcza obecnie drożdży ponad stu piekarzom polskim, których zapotrzebowanie wynosi 1500—2000 lb. tygodniowo. Nie mając niejednokrotnie dostatecznej ilości na składzie drożdży polskich dostarcza musi towar pochodzenia niemieckiego. Zaznaczyć wypada, że jakość towaru polskiego odpowiada wymaganiom piekarzy. Zastrzeżenia idą w kierunku nienależytego opakowania, które powinno być staranniejsze, towar jest ciągle nienależyte ubity, denka miedopasowane. Stwierdzono jednak, że ostatnie przesyłki drożdży polskich są jakościowo znacznie lepsze od poprzednich. Gdyby dostawy mogły być regularne i częstsze, możliwości zbytu znacznie wzrosłyby, przy czym zasięg odbiorców na terenie Stanów Zjednoczonych mógłby być znacznie powiększony.

ZETWEST

S. A.

WARSZAWA. JASNA 8

Telefony 6-13-24, 6-13-25, 6-13-41, 6-13-89
Telephones

Adr. teleg. ZETWEST — WARSZAWA
Telegrams

— Eksport wyrobów lnianych, stożków filcowych do kapeluszy i innych artykułów —
Export of Linen goods, Felt Hat Hoods and other products

KRAJE EUROPEJSKIE – EUROPEAN COUNTRIES

BELGIA.

PODWYŻKA STAWEK CELNYCH.

Z dniem 8.IV b. r. obowiązują podwyższone cła na surowce do wyrobu piwa, wody mineralne i lemoniady, benzole i toluole, lekkie oleje mineralne, piwo i miód pitny.

BULGARIA

GWARANCJE EKSPORTOWE W BANKACH BULGARSKICH.

Zgodnie z przepisami obowiązującymi w Bułgarii wystawianie wszelkich gwarancji wobec instytucji bułgarskich przez banki bułgarskie z polecenia banków polskich (bądź innych zagranicznych) za eksporterów polskich wymaga odpowiedniego zezwolenia Banku Narodowego Bułgarskiego.

Uzyskanie takiego zezwolenia na wystawienie gwarancji wymaga pewnego czasu, toteż ważnym jest, aby eksporterzy polscy, szczególnie stawający do przetargów, możliwie wcześniej kierowali swe polecenia do banków w Polsce, by umożliwić w ten sposób udzielenie i przyjęcie zlecenia przez bank bułgarski. W przeciwnym bowiem razie istnieje niebezpieczeństwo, że gwarancje mogą nie być wystawione na czas.

Zaznaczyć trzeba, że podobne przepisy co do uzyskiwania zezwoleń na przyjęcie gwarancji obowiązują również w innych krajach, stosujących ograniczenia dewizowe, jak Grecja, Rumunia, Turcja, Czechosłowacja i t. d.

FILANDIA

OGRANICZENIA IMPORTU LNU.

Parlament fiński chcąc zabezpieczyć zwiększony zbyt lnu fińskiego na własnym rynku (eksport jest minimalny) pragnie obecnie wprowadzić cło na len surowy wszelkiego rodzaju, — co wpłynie hamująco na import zagraniczny.

IMPORT MĄCZKI KOSTNEJ.

Finlandia jest stosunkowo poważnym importerem mąki kostnej (Knochenmehl).

Ceny cif mąki kostnej wynosiły plus minus 1 Fmk. za kg. netto.

Wśród dostawców mąki kostnej największe ilości sprowadza się z Z. S. R. R., Węgier, Holandii i Bułgarii.

Import mąki kostnej jest wolny od cła. Korespondować należy najlepiej w języku niemieckim, oferty zaś składać cif port fiński n. p. Helsinki, który posiada komunikację morską z Gdynią — Gdańskiem.

FRANCJA

SKONTYNGENTOWANE TOWARY.

Z dniem 18.V b. r. skontyngentowane zostały niektóre towary, które dotychczas wolne były do wwozu. Równocześnie ustalono kwoty importowe na każdy kwartał. Skontyngentowaniu podlegają: imitacje porcelany — 1,250 q kwartalnie, urządzenia do ogrzewania wody, również w łazienkach i ich części — 195 q, auta ciężarowe, z karoserią — 2.050 q, karoseria i szkielety — 2.014 q, guziki fantazyjne z metali nieszlachetnych — 70 q, z orzecha kamiennego — 95 q, z celulozoidu i t. p. — 1.5 q, z sztucznego rogu — i t. p. — 50.75 q. Import warsztatów tkackich również podlega reglamentacji importowej. Równocześnie wydano dokładne wskazówki, gdzie i w jaki sposób należy się starać o licencje importowe.

ZMIANA PODATKU PRZY IMPORCIE.

Dekretem z dnia 5.V b. r. zmieniono wysokość opłat dodatkowych, pobieranych obok cła przy przywozie różnych towarów do Francji. W dekrete określono wysokość podatku globalnego obrotowego od importu (taxe unique globale) na 8,7% od wartości (dotychczas 8%) od towarów, zawierających żywicę, podatek ten wynosi obecnie 2,7% od wart., podatek od węgla — 5,6%, od konserw rybnych — 6,5 proc., od innych konserw z wyjątkiem konserw z mięsem wieprzowym — 5,9%. Poza tym zmienione zostały stawki podatku ubojowego, pobieranego przy imporcie bydła.

HOLANDIA

SKONTYNGENTOWANE TOWARY.

Z dniem 1 maja r. b. skontyngentowany został przywóz do Holandii rygli pionowych (espagnolette) do okien i drzwi. Warunki kontyngentowania są następujące: Okres bazowy: 1957; przydział autonomiczny 100% wagi brutto; bieżący okres kontyngentowania: 1.V.—1.XII.58.

Z dniem 1 maja r. b. przedłużono okres kontyngentowania przywozu następujących artykułów do Holandii:

	Okres bazowy	Przydział autonom.	Bieżący okres kontyngent
Przędza sztucz. jebwabiu	1933/34	40% wagi net.	1.V-38—1.V-39
Chusteczki	1930/31	50% wartości	1.V-38—1.V-39
Żarówki elektryczne	1936/37	50% „	1.V-38—1.V-39
Superfosfat	1.V-35—1.V-36	60% wagi br.	1.V-38—1.V-39
Sznurki i przędza konopna	1931/32/33	40% „	1.V-38—1.V-39
Zamki	1932/33	25% „	1.V-38—1.V-39
Wyroby z kokosu	1.XII-34—1.VIII-35	100% „	16.IV-38—1.X-38

Na uwagę zasługuje zmiana okresu bazowego dla kontyngentu żarówek — z 1930/31 na 1956/57.

LITWA.

PRZED ROKOWANIAM I GOSPODARCZYMI Z LITWĄ.

Po nawiązaniu stosunków dyplomatycznych Polski z Litwą, została już między obu państwami nawiązana komunikacja pocztowa, telegraficzna i telefoniczna. Od 22 czerwca istnieje też komunikacja kolejowa. W sprawie komunikacji lotniczej toczyły się już rokowania, które zakończyły się pomyślnie. Rządy obu państw przygotowują obecnie materiały do rokowań gospodarczych, które w niedługim czasie powinny się rozpocząć.

Grunt do tych rokowań przygotowany, nawiązano kontakty między polskimi i litewskimi sferami gospodarczymi.

Ostatnio m. in. odwiedzili Kłajpedę przedstawiciele gdyńskich kół gospodarczych i portowych. Przeprowadzono rozmowy na temat przyszłej współpracy obu portów.

W Kownie powstał już specjalny dom towarowy, który pośredniczyć będzie w wymianie towarowej między obu krajami.

NEGOTIATIONS FOR A POLISH-LITHUANIAN TRADE AGREEMENT

Since the establishment of diplomatic relations between Poland and Lithuania, postal, telegraphic and telephone communication has been installed between

the two republics, and since June 22nd. railway communication has also been maintained. Negotiations for air communication services have also been successfully completed. The Governments of the two countries are now actively preparing the material for negotiations for a commercial treaty soon to be arranged.

The ground has been prepared for these negotiations, and contacts have been set up between the Polish and Lithuanian business worlds.

Amongst others, Klaipeda was recently visited by the representatives of Gdynia port and business quarters and conversations were conducted for future collaboration between the two harbours.

A special trading house has been founded at Kaunas which is to act as an intermediary in commodity exchange between the two countries.

LOTWA

ZNIŻKI CELNE.

Z dniem 1.V. b. r. obowiązują na Łotwie ostatnio wprowadzone niżki celne. M. in. cło na przędzę bawełnianą ustalono bez różniczkowania na 2 Ls od kg. Nasiona marchwi, kapusty i t. p. zwolnione zostały od cła. Cło na olej kreozotowy nieczyszczony obniżono z 0,12 Ls na 0,02 od kg. Kwas mleczny podlega obecnie cłu 0,30 Ls zamiast 1.— od kg, kali carbonat — 0,05 Ls (0,30), eter etylowy — 1 Ls (3,—), środki dezynfekcyjne, przeznaczone do zwalczania zarazy pyśka i racic — bez cła, sole niklu — 0,30 Ls, środki do impregnowania drzewa — 0,20 (dotychczas cło 2 Ls), związki antymonu, siarki i cynobru antymonowego — 0,20 (1,80), jelita steryzalizowane — 10 Ls, inne wyroby z jelit — 1 Ls, pończochy i opaski lecznicze — 1,50 (20.—), szkło faliste i szkło z ozdobami — 2 Ls (4,50), motory o wewnętrznym spalaniu dla celów rolnictwa i rybołówstwa — bez cła za zezwoleniem Min. Rolnictwa. Aparaty i maszyny dla podgrzewania i chłodzenia, przeznaczone dla przemysłu mleczarskiego, maszyny liczące, księgujące, kasy rejestrowe, maszyny biurowe i aparaty — 5 Ls od kg (10.—), miary dla płynów o wadze do 10 kg — 1,50 Ls od kg; inne — 0,20 Ls. Kolekcje muzealne — bez cła, nasiona traw — bez cła za zezwoleniem Min. Skarbu, farby patentowe dla malowania statków — bez cła pod pewnymi warunkami. Począwszy od 5.V. b. r. obowiązują nowe listy towarów, zakazanych do importu na Łotwę. Należą do nich m. in.: środki do ogłuszania ryb, sztuczny szafran, amunicja, chwasty i in., następnie na liście figuruje 318 preparatów farmaceutycznych, jak: allonal, aspiryna, bromural, chlorosan, hexophan, prominal, myo — i neosalwar-san.

RUMUNIA

TENDENCJE POLITYKI GOSPODARCZEJ.

Nową politykę ekonomiczną Ministra Gospodarki Narodowej charakteryzują trzy zasadnicze usiłowania: 1) organizacja produkcji, 2) rozszerzenie pojemności rynku wewnętrznego i poszukiwanie nowych rynków zbytu za granicą, 3) nowa polityka kredytowa.

Program reform wynika organicznie z konieczności podwyższenia dochodu narodowego, a środki zastosowane zmierzają do ogólnego ożywienia życia ekonomicznego.

Ponieważ rynek wewnętrzny siłą rzeczy jest ograniczony w swej zdolności absorbcyjnej, dla podwyższenia dochodu narodowego, poszukuje się nowych rynków zbytu za granicą, a w tym celu uważane jest za konieczne nastawienie produkcji na eksport.

Powołana została specjalna komisja dla popierania eksportu. Kompetencje komisji obejmują wszystkie cztery główne gałęzie eksportu rumuńskiego: naftę, drzewo, zwierzęta i zboże. Podkomisje dla popierania

eksportu nafty, drzewa i zwierząt są już zorganizowane.

Podkreślić jednocześnie należy dążność do zastępowania eksportu surowcowego przez wywóz fabrykatów i półfabrykatów, otrzymanych z krajowych surowców przez własny przemysł narodowy.

Poza tym podjęta została inicjatywa potaniaenia kredytu, w myśl której Bank Narodowy Rumuński obniżył stopę dyskontową z 4 i pół na 3 i pół proc., zaś stopę lombardową z 5 na 4 i pół proc.

Specjalna uwaga ma być zwrócona na dostarczenie taniego kredytu dla rolnictwa. Równocześnie z akcją potaniaenia kredytu, opublikowany został 5 maja b. r. dekret królewski, ustalający odsetki ustawowej i zapobiegający lichwie.

NOWE WARTOŚCI DLA OBLICZANIA CŁA.

Począwszy od 16.V. b. r. obowiązują nowe wartości urzędowe dla niektórych importowanych towarów. Wartości urzędowe są podstawą ocenia danego towaru. Wynoszą one: ryby solone — 2,000 lei za 100 kg, tkaniny czysto jedwabne, białe lub farbowane — 500 lei od kg, narzędzia z drzewa — 20.000 lei od 100 kg, zamki patentowane do torebek i t. p. — 260.000 lei od 100 kg.

NIEMCY.

ZMIANY CELNE.

Dnia 16.V. b. r. weszły w życie zmiany w taryfie celnej niemieckiej. Zwolnione zostały od cła nasiona cleiste; przy poz. 76 dodano uwagę: drzewo, tarte wzdłuż (z wyjątkiem desek), jeśli jest przeznaczone do miejsca, oznaczonego przez dyrektora lasów państwowych (Reichsforstmeister), twarde — 0,40 M. od 100 kg lub 3,20 M od metra kubicznego; miękkie — 0,40 od 100 kg lub 2,40 M od metra kubicznego. Poz. 80 otrzymuje następujące brznienie: podkłady kolejowe, obrobione siekierą, tarte najwyżej po dwu stronach wzdłuż, nie heblowane, z twardego drzewa — od 0,40 M. do 100 kg lub 5,20 M od metra kub. (dotychczas 1 M od 100 kg lub 8 M od m. k.), z miękkiego drzewa — 0,40 M od 100 kg lub 6 M od m. k.). Poza tym zmieniono cło na otręby, imbir i inne korzenie.

NORWEGIA

OGRANICZENIA IMPORTU I EKSPORTU.

Import niektórych gatunków obuwia wymaga osobnego zezwolenia Min. Handlu. Przepis obowiązuje od 5.V b. r.

Począwszy od 10.V. b. r. import cementu zależy od pisemnej zgody Min. Handlu.

Z Norwegii został zakazany ekport koni.

SZWAJCARIA

WZROST OBROTÓW POLSKO - SZWAJCARSKICH

Obroty polsko-szwajcarskie w okresie styczeń — kwiecień 1938 r. w porównaniu do tegoż okresu 1937 r. kształtowały się według statystyki polskiej następująco (w nawiasach cyfry za ten okres z 1937 r.).

Przywóz do Polski ze Szwacarii 8.621 tys. zł. (4.469 tys. zł.), wywóz z Polski do Szwajcarii 9.681 tys. zł. (5.795 tys. zł.); saldo dodatnie dla Polski 1.060 tys. zł. (1.326 tys. zł.).

Statystyka szwajcarska natomiast podaje za ten okres obroty następujące: wywóz ze Szwajcarii do Polski 6.727 tys. fr. szw. (5.693 tys. fr.), przywóz z Polski do Szwajcarii 9.829 tys. fr. szw. (7.118 tys. fr. szw.); saldo ujemne dla Szwajcarii 5.102 tys. fr. szw. (5.425 tys. fr. szw.).

Powyższe cyfry wskazują na wydatne zwiększenie obrotów handlowych polsko - szwajcarskich w pierwszych czterech miesiącach r. b. w porównaniu z analogicznymi miesiącami roku 1937. Zwiększył się przy tym zarówno eskport z Polski do Szwajcarii jak też i import do Polski ze Szwajcarii. Wydatne zwiększenie eksportu z Polski do Szwajcarii zostało

w pierwszych czterech miesiącach r. b. w porównaniu z wzrostem eksportu zbóż, a właściwie tylko jęczmienia. Na cyfrę ogólnego wzrostu importu z Polski do Szwajcarii w okresie od I—IV.1938 r. w porównaniu z analogicznym okresem 1937 r. t. j. na cyfrę 2.711 tys. Sfrs. w/g statystyki szwajcarskiej wzrost importu samych zbóż wyniósł 2.029 tys. Sfrs. Według statystyki polskiej zaś na cyfrę ogólnego wzrostu eksportu z Polski do Szwajcarii w okresie I—IV.1938 r. w porównaniu z analogicznym okresem 1937 roku, t. j. na cyfrę 3.886 tys. zł. przypadł wzrost wywozu samych zbóż w wysokości 2.664 tys. zł.

Poza tym na wzrost ogólnego wywozu z Polski do Szwajcarii złożyły się między innymi wzrost wywozu jaj, koni, dykt oraz ostatnio ponowne pojawienie się wywozu siodła, który był już wywożony w końcu r. 1937 ale w pierwszych miesiącach r. ub. jeszcze nie szedł do Szwajcarii.

TURCJA

ZMIANY CELNE.

Ustawą z dnia 18.IV b. r. niektóre stawki celne zostały obniżone lub zniesione. Dotyczy to m. in.:

papieru gazetowego i książkowego, używanego dla druku książek, wydawanych przez Min. Oświaty, przedmiotów, przywiezionych do Ankarę z okazji zeszłorocznej wystawy węglowej, drzewa, używanego do wyrobu skrzyń do cukru, flaszek do piwa dla użytku browaru w Ankarze, oraz cukru. Rada Ministrów uwolniła od cła szereg surowców, potrzebnych różnym fabrykom w Turcji. W ogłoszonej liście figurują imienne fabryki wraz z wykazem artykułów, które im wolno bezcłowo sprowadzić z zagranicy. W grę wchodzi tu głównie chemikalia, rury, blacha stalowa, koks i chmiel. Maszyny do dziania i wyrobu trykotaży zwolnione zostały od cła przywozowego, a to celem rozwinienia produkcji skarpet i pończoch w Turcji.

WĘGRY

IMPORT ROŚLIN.

Z dniem 6.V. b. r. obowiązują przepisy, regulujące import i tranzyt roślin i części roślinnych. Przesyłki tego rodzaju zaopatrzone być muszą w świadectwo zdrowotności i świadectwo pochodzenia, gdyż bez tych dokumentów władze celne nie dokonają odprawy celnej towarów.

KRAJE POZAEUROPEJSKIE – NON-EUROPEAN COUNTRIES

BRAZYLIA

ROZWÓJ GOSPODARCZY BRAZYLII.

(Od własnego korespondenta)

Kurytyba, w maju

Brazylia, kraj liczący blisko 50 mil. ludności rozsiadanej na przestrzeni z górą 8 mil. klm. kw., zajmuje przodujące stanowisko w życiu gospodarczym licznych republik południowo-amerykańskich. Pomimo kilku ostrych kryzysów gospodarczych w latach ubiegłych, jak również dość częstych zmian politycznych — Brazylia nie zatrzymuje się w rozwoju i wzmocnieniu tętna życia gospodarczego. Jego sercem i motorem jest stan Sao Paulo z 1,5 milionową stolicą tejże samej nazwy. Miasto, zamieszkałe głównie przez Niemców i Włochów (ostatnio większy napływ Japończyków) rozwija się w ścisie amerykańskim tempie. Wystarczy powołać się na statystykę, która głosi, że w Sao Paulo co godzinę wykańcza się 1 nowy dom. Rosną nowe fabryki, zakłady przemysłowe, wielkie domy towarowe i wszędzie aż dudni od gorączkowego rytmu pracy. To samo się dzieje w innych większych miastach brazylijskich, jak w Rio de Janeiro, Santos, Porto Alegre i t. d. Wzrasta konsumpcja wyrobów przemysłowych — pieniądź szeroką falą płynie we wszystkich kierunkach.

Wobec stałego wzrostu rodzimego przemysłu brazylijskiego, doskonalenia się jego form i zwiększania się krajowej produkcji szeregu artykułów — pozornie zdawałoby się, że import Brazylii w dziale artykułów fabrycznych powinien się kurczyć. Jednak statystyki mówią wręcz odwrotnie — import tych ar-

tykułów zarówno pod względem wagi, jak i wartości stale wzrasta:

Wyroby fabryczne — import Brazylii

Rok	Ton	Wartość w tys. milr. w zł. f. ang.
1933	228.066	Rs. 626.382 8.729.000
1934	295.735	„ 760.075 7.617.000
1935	317.871	„ 1.245.626 9.051.000
1936	325.626	„ 1.345.059 9.347.000
1937 (za 8 m.)	460.728	„ 1.699.969 13.371.000

Główne artykuły fabryczne importu Brazylii:

Rok	Auta	Żelazo i stal	Maszyny	Produkty chemiczne
1933	5.900	104.101 ton	20.455 ton	39.007 ton
1934	9.721	157.934 „	23.457 „	36.543 „
1935	12.491	133.451 „	34.689 „	45.585 „
1936	13.875	134.269 „	36.921 „	54.449 „
1937 (za 8 mies.)	18.706	199.469 „	54.584 „	80.285 „

A czy nasze zainteresowania pojemnym i ciekawym rynkiem brazylijskim również wzrastają? Niezupełnie. Rynek ten dla polskiego kupca i eksportera jest nadal rynkiem egzotycznym. Sfery kupieckie polskie powinny nim się bliżej zainteresować czy to przez urządzenie chociażby jednej, już dawno zapowiedzianej wycieczki kupców i przemysłowców polskich do Brazylii, jak również przez dobrze przemysłaną akcję wysyłania młodych ludzi (np. absolwentów Kursów Eksportowych Świat. Zw. Polaków) na odpowiednie praktyczne przeszkolenie handlowe.

Al. Ziółek.

Wilhelm i Hugo Bracia Müller

Merceryzownia, Bielarnia,
Farbiarnia, Wykończalnia
i Tkalnia w Kaliszu, S. A.

KALISZ, Majkowska 22

Wilhelm and Hugo Müller Bros., Ltd.

Weaving Mill, Mercerizing
Works, Bleachery, Dye-
Works and Finishing Shops

22, Majkowska, KALISZ

KURCZENIE SIĘ RYNKU BRAZYLIJSKIEGO DLA ZAGRANICZNEGO CEMENTU.

Prasa brazylijska po przewrocie politycznym, dokonany bezkrwawo przez Prezydenta Getulio Vargasa w listopadzie r. ub., wiele miejsca poświęca propagandzie w kierunku uniezależnienia się od zagranicy w szeregu dziedzinach gospodarczych. Dopomaga również w tym ostra polityka nacjonalistyczna zarówno w życiu gospodarczym, jak i społecznym.

Jednym z głównych zagadnień rodzimej produkcji, jakim ostatnio poświęca miejsca lokalna prasa, jest produkcja żelaza oraz stworzenie krajowego przemysłu metalurgicznego. Jak wiemy — Brazylia posiada bogate i w minimalnym stopniu wyzyskane złoża rudy żelaznej, którymi ostatnio bardzo żywo zainteresowały się Zakłady Kruppa.

Prasa brazylijska, komentując konieczność uruchomienia nowego działu gospodarki narodowej, przytacza bardzo charakterystyczny przykład z cementem.

Jeszcze w r. 1926 Brazylia sprowadzała z zagranicy 396.322 ton cementu, a własna produkcja wynosiła zaledwie 13.382 ton. Już w r. 1936 produkcja cementu w Brazylii wyniosła 490.491 ton, a import w r. 1935 wyniósł tylko 114.154 ton, natomiast w r. 1936 statystyka importu zalicza cement zagraniczny do działu mało znacznych artykułów. W tymże czasie wartość wyprodukowanego cementu w Brazylii z 1.974.000 milrejsów (r. 1926) wzrosła do 74.760.000 milrejsów (r. 1936) i wobec stale rozwijającego się ruchu budowlanego i uprzemysłowienia kraju — produkcja cementu brazylijskiego ma szansę dalszego wzrostu.

Doświadczenie, jakiego nabyła Brazylia na przykładzie usamodzielnienia się w produkcji cementu, napewno nie pozostanie bez wpływu i w innych dziedzinach przemysłu. Przy odpowiedniej organizacji — Brazylia w wielu dziedzinach przemysłu fabrycznego może nie tylko w dużym stopniu zaspościć zapotrzebowanie wewnętrzne, ale stopniowo opanowywać rynki południowo - amerykańskie, dzisiaj pozostające pod wszechwładnymi wpływami Stanów Zjedn. Am. Pół. Anglii, Niemiec i Francji.

UTRUDNIENIA DLA CUDZOZIEMCÓW W HANDLU I PRZEMYSŁE NA TERENIE BRAZYLII.

Nowo wydany dekret rządu federalnego Brazylii wprowadza dla cudzoziemców poważne trudności w zajmowaniu się handlem i przemysłem.

Cudzoziemiec, pragnący trudnić się handlem lub przemysłem na terenie Brazylii, musi posiadać na paszporcie specjalną deklarację, potwierdzoną przez właściwe władze imigracyjne brazylijskie. Deklaracja brzmi: „Está autorizado a trabalhar no Brasil (comercio e industria)”. (Jest upoważniony do pracy w Brazylii w handlu i przemyśle).

Od przedstawienia paszportu zagranicznego wraz z deklaracją przy rejestracji firmy są zwolnieni jedynie cudzoziemcy, którzy przebywają w Brazylii bez przerwy 5 lat lub ożenił się z brazylianką albo posiadają dzieci urodzone w Brazylii.

Jednocześnie zostały wydane ostre zarządzenia do władz stanowych i municypalnych o bezwzględnym przestrzeganiu wydanego dekretu.

Cudzoziemcy, zajmujący się handlem lub przemysłem w Brazylii bez wypełnienia powyższych przepisów, będą natychmiast wydaleny z Brazylii bez jakiegokolwiek odszkodowania ze strony władz brazylijskich.

Al. Z.

JAK KORESPONDOWAĆ Z BRAZYLIA.

Eksporтеры, którzy chcą wejść na rynek brazylijski, muszą się dostosować do zwyczajów miejscowych.

Jednym z podstawowych zwyczajów jest szybkie załatwianie korespondencji. Na listy należy odpowiadać w każdym wypadku, negatywnie czy też pozytywnie. Na zapytanie wysłane pocztą lotniczą, należy bezwzględnie odpowiadać pocztą lotniczą, cho-

ciażby importer tego w liście swym specjalnie nie zaznaczył.

Pomieważ przeciętna różnica czasu między nadaniem listu w Polsce a wręczeniem go w Rio de Janeiro czy też w Sao Paulo wynosi około dni 25, posługiwanie się pocztą zwykłą powinno się ograniczać do minimum i to przy korespondencji mniej ważnej. Posługując się jednak pocztą zwykłą, należy przed wysłaniem listu każdego zbadać dokładnie datę odejścia statku polskiego do Gdyni, i w razie gdy termin odejścia jego do portów Ameryki Południowej jest bliski, należy zaznaczyć na dolnym lewym brzegu koperty „via Gdynia”, w innych wypadkach należy zaznaczyć, że list ten ma zostać przesłany „via Lisbona”, ponieważ port ten ma największą ilość połączeń bezpośrednich z portami Ameryki Południowej.

Posługując się pocztą lotniczą, eksporter polski ma tygodniowo dwie możliwości wysyłki korespondencji do portów Ameryki Południowej: Via Condor (niemiecka) i Via Air France. Wszelką korespondencję nadawaną w niedzielę — poniedziałek i wtorek do południa należy skierowywać „via Condor”. Odlot z Frankfurtu n. M. w każdą środę, przylot do Rio de Janeiro w niedzielę, wręczenie korespondencji następuje w Rio de Janeiro w poniedziałek, w Sao Paulo zaś najdalej we wtorek.

Korespondencję nadawaną w Polsce we wtorek — środę — czwartek i piątek do południa należy wysyłać „via Air France”. Odlot z Francji w niedzielę, przylot do Rio de Janeiro we wtorek, wręczenie korespondencji w Rio de Janeiro, następuje w środę, w Sao Paulo zaś najdalej w czwartek.

Wysyłanie listu jakiegokolwiek „ekspres” mija się zupełnie z celem.

Wobec dużych kosztów przy wymianie depesz, ze względu na odległość dzielącą Amerykę Południową od Europy, należy stosować korespondencję telegraficzną w następujących wypadkach: 1) w razie zapytania telegraficznego, 2) w razie zapytania listownego, w którym to nadawca prosi o odpowiedź telegraficzną, 3) w razie, gdy ważność poruszanej sprawy tego wymaga.

Celem oszczędzenia wydatków eksporter polski może posługiwać się trzema kategoriami depesz: 1) depeszą kodowaną, 2) depeszą zniżkową, 3) listem telegraficznym.

1) Depesze kodowane. Telegramy te powinny być oznaczone znakiem „CDE” przed tekstem, przy czym znaku tego do kosztów depeszy się nie wlicza. Sam tekst depeszy powinien być ujęty w kodzie nie przekraczającym pięciu liter każdy wyraz. Numerów do układu depesz kodowanych nie dopuszcza się, o ile nie wchodzi one w skład zastrzeżonej marki lub znaku handlowego. Koszt depeszy kodowej wynosi 2/3 opłat od depesz zwykłych. Depesze te są wysyłane na równi z depesami zwykłymi natychmiast po depesach specjalnie pilnych.

2) Depesze zniżkowe. Depesz tych używa się do przesyłania wiadomości mniej pilnych, gdyż przekazywanie ich odbywa się dopiero po depesach pilnych, zwykłych i kodowych. Układ depeszy musi być ujęty w jednym języku tylko (nie dopuszczalnym jest użycie dwóch lub więcej języków do układu tych depesz. Znak „LC” powinien być umieszczonym przed tekstem depeszy, a opłaca się od niego takse, jak od jednego słowa. Do układu depesz tych dozwolonym jest używanie numerów, cyfr i skrótów kupieckich, jednakże do jednej trzeciej tekstu jedynie. Opłata za depesze te, wynosi 50% taryfy normalnej.

3) Listy telegraficzne. Opłacają jedną trzecią taryfy normalnej i doręczane bywają w kraju przeznaczenia z zasady następnego dnia po ich nadaniu. Znak „NLT” powinien być umieszczonym przed tekstem i płaci takse jak za jeden wyraz. Zasady układu tekstu listów telegraficznych są te same co przy depesach zniżkowych. Jako minimum kosztów listu telegraficznego przyjęto opłatę za 25 (dwadzieścia i pięć) wyrazów. Telegramy te, wręczone bywają adresatowi dnia następnego po ich nadaniu, przy czym należy wziąć pod uwagę różnicę czasu jaka

wynosi trzy i pół do czterech godzin między czasem w Polsce a czasem w Brazylii (o tę różnicę czas jest w Brazylii wcześniej).

EKWADOR

PODWYŻKA CEL

Z dniem 30.III.br. weszła w życie nowa taryfa celna, która poza kilkoma obniżkami przynosi generalną podwyżkę cła w granicach od 10% do 50%. Na razie taryfa ta ma zastosowanie wobec państw bez klauzuli największego uprzywilejowania (również Polska). Podwyższenie stawek obowiązywać ma później także wobec państw umownych.

KONTROLA IMPORTU

Na skutek trudności walutowych wprowadził rząd ekwadorski z natychmiastową ważnością całkowitą kontrolę importową oraz pewne, na razie bliżej nieokreślone ograniczenia dewizowe. Towary, zaokrętowane do 30.V br., na które dotychczas nie potrzeba było zezwolenia importowego, mogą być wwiezione bez licencji.

HONDURAS

ŚWIADECTWA POCHODZENIA.

Obok innych dokumentów eksportowych, legalizowanych konsularnie, wymagane są obecnie również świadectwa pochodzenia, uwierzytelnione przez Konsulat Rep. Hondurasu.

KUBA

UPRZYWILEJOWANIE POLSKIEGO EKSPORTU

W dzienniku urzędowym kubańskim z dnia 11.IV.br. ogłoszono wykaz krajów, które stosownie do bilansu swych obrotów handlowych z Kubą korzystają bądź to z taryfy celnej minimalnej, bądź też pośredniej (taryfa minimalna plus 25%), lub wreszcie generalnej. Do krajów najbardziej uprzywilejowanych pod względem celnym należą m. in. USA, Kanada, Niemcy, Anglia, Francja, Polska, Norwegia, Szwecja i in., z taryfy pośredniej korzystają: Austria, Węgry, Irlandia i Włochy, cła maksymalne stosowane są na wyroby z Czechosłowacji, Grecji, Portugalii, Rumunii, Turcji, Jugosławii, Chin i Japonii. Powyższy podział państw obowiązuje na rok bieżący.

STANY ZJEDN. A. P.

EKSPozytura KONSULATU GENERALNEGO W SAN FRANCISKO.

Utworzona została w San Francisco stała ekspozytura Konsulatu Generalnego R. P. w Chicago, której głównym zadaniem będzie praca nad rozwojem eksportu polskiego do zachodniej części Stanów Zjednoczonych.

Nowa ekspozytura konsularna nad Pacyfikiem służy z jaknajwiększą gotowością firmom polskim informacjami co do możliwości zbytu na tamtejszym rynku interesujących ich towarów, jak również ułatwia nawiązywanie kontaktów z miejscowymi importerami. Przy zapytaniach firmy proszone są o załączenie katalogów, oraz o podawanie poszczególnych warunków dostawy. Wysoce pożądane jest również nadsyłanie wzorów i próbek.

WENEZUELA

UTRUDNIENIA IMPORTOWE

W dniu 11.IV. br. opublikowany został dekret Prezydenta Wenezueli, ustalający zasadę stosowania kontyngentów importowych szczególnie wobec państw, których zakupy w Wenezueli są minimalne.

Należy też zaznaczyć, że niezależnie od techniki przyszłych kontyngentów, dekret ten zawiera w sobie niebezpieczeństwo dla importu z Polski. Import ten zaczął się rozwijać korzystnie, rokując w pierwszym miesiącach bież. r. dalszy korzystny rozwój.

Kontyngenty ustalone zostaną niezawodnie na podstawie oficjalnej wenezuelańskiej statystyki, w której eksport do Polski występuje jedynie fragmentarycznie. Polska zatem należeć będzie do państw, z którymi Wenezuela ma ujemny bilans handlowy. Można się więc spodziewać, iż artykuły pochodzenia polskiego ulegną skontyngentowaniu specjalnemu. Takie postawienie kwestii byłoby dla Polski wybitnie krzywdzące, gdyż w rzeczywistości bilans handlowy w Wenezuelę kształtuje się dla nas ujemnie. Dotąd jednakże nie istnieją bezpośrednie stosunki handlowe między Polską i Wenezuelą. Importerzy polscy kupują kakao, kawę i skóry wenezuelańskie w portach zachodnio - europejskich (przeważnie w Hamburgu), a Wenezuela natomiast wywóz ten notuje na dobro kraju pośredniczącego.

W interesie więc rozwoju naszego handlu z Wenezuelą należy w pierwszym rzędzie dążyć do ubezwzględnienia naszego importu. Dodać wypada jeszcze, że rynek wenezuelański nie był dotąd dostatecznie opracowany przez eksporterów polskich.

Szereg naszych artykułów eksportowych, jak rury, blachy, żelazo konstrukcyjne, cement i t. p. ma widoki zbytu, a przy systematycznej pracy wywóz do Wenezueli mógłby w dotychczasowej cyfry pół miliona wzrosnąć kilkakrotnie, stwarzając dla nas z Wenezueli jeden z ciekawszych rynków Ameryki Centralnej.

NOWA FUNLANDIA

ZMIANA TARYFY CELNEJ.

Niedawno przeprowadzone zmiany w taryfie celnej obejmują następujące towary: wyroby mączne, wołowina, wieprzowina, mięso w puszkach, czekolada i kakao, sosy i przyprawy, korzenie miód, marmelady i jamy, cebula, drożdże, wosk, wyroby żelazne, baterie elektryczne, odzież skórzana, odzież inna, rękawiczki, skóry wyprawione, rury, wanny, porcelana, szkło, artykuły galanteryjne tłuszcze i in.



**Lehrmodelle Anatomie
Zoologie, Botanik, Biologie**

LOUIS M. MEUSEL

Sonneberg Thür. Vertreter gesucht

HOTEL GEORGE'A

== Lwów, Pl. Marjacki 1. ==

Fabryka Sukna i Watoliny

Manufacturers of Woollens
and Wadding Stuffs

C. BREITBART - Bielsko

Specjalność: Płaszczki
damskie i materiały na ko-
sultymy oraz watolina w naj-
różniejszych gatunkach.

Specialities: All types
of ladies overcoats and
suitings' as also wadding
stuffs.

TARGI I WYSTAWY – FAIRS & EXHIBITIONS

PAWILON POLSKI NA WYSTAWIE W NOWYM JORKU.

Pawilon Polski na Wystawie w Nowym Jorku składa się z dwóch nierównej wielkości brył i wieży. Mniejsza bryła czarna w kolorze, o pionowo falowanej błyszczącej powierzchni. Większa bryła, w kolorze piaskowca. U zbiegu obydwóch brył stoi wieża wysokości 56 metrów, t. j. 16-piętrowego budynku. W wieży znajduje się brama na kształt Bramy Floriańskiej w Krakowie, przez którą wchodzi się do ogromnej sali honorowej, mierzącej 42 metry długości. Przed czarnym mniejszym blokiem, którego wysokość wynosi około 7 m., stać będzie pomnik Pułaskiego, dłuta Ksawerego Dunikowskiego. Około wieży na placyku utworzonym przez ścianę wyższego bloku, mierzącego 10 m. wysokości i boczną ścianę wieży, stać będzie pomnik konny Bolesława Chrobrego, dłuta S. K. Ostrowskiego. Pawilon tonąć będzie w kwieciu.

Komisja Artystyczna Wystawy Nowojorskiej orzekła, iż z wszystkich pawilonów dotychczas zgłoszonych, Polska najlepiej łączy tradycję z nowoczesnością i zarówno pod względem estetyki jak i prostoty rozwiązania uważać go należy za najbardziej charakterystyczny.

POLSKI PAWILON NA
WYSTAWIE W NOWYM
JORKU.



THE POLISH PAVILION AT THE NEW YORK EXHIBITION, 1939.

The architectural motifs of the Polish pavilion at the coming New York exhibition consist of two uneven blocks and a tower. The smaller block is executed in black with a vertically corrugated shining surface, whilst the larger one has a sandstone finish. A 56-metre tower stands at the junction of the blocks and has a gateway (modelled after the famous Florian Gate of Cracow) through which the visitors will enter the enormous Hall of Honour, 42 metres long. A statue of Pulaski (by Xavier Dunikowski) will be erected before the black, smaller block, which is seven metres high. An equestrian statue of King Boleslas the Brave (by S. K. Ostrowski) will stand on the space between the front of the larger block (10 metres high) and the side-wall of the tower. The whole will be finished off by an abundance of flowers growing around the building.

The Art Commission of the Exposition has stated that of all the pavilions, so far presented for approval, Poland's best unites tradition with modernity, and that in point of esthetic effect and simplicity of solutions it is one of the most characteristic works sent in.

EXHIBITIONS AND FAIRS IN POLAND

The following more important fairs will be held in Poland during the course of the current year:

Eastern Fair, Lwów, Sept. 3—13th (Technical Fair, held in conjunction with the general fair, to be held for the first time).

Northern Fair, Wilno, Sept. 17—Oct. 2nd.

WZNOWIENIE TARGÓW PÓŁNOCNYCH W WILNIE.

Po kilkuletniej przerwie przystąpiło Towarzystwo Targów Północnych w Wilnie do urzędzenia IV. Targów Północnych w terminie od 17 września do 2 października b. r.

„TARGI WSCHODNIE“

XVIII MIĘDZYNARODOWE TARGI WSCHODNIE WE LWOWIE

odbędą się w dniach od 5 do 15 września br.

Warto nadmienić, że w ramach tegorocznych Targów Wschodnich zostaną zorganizowane po raz pierwszy Targi Techniczne, na wzór targów tego rodzaju, urządzanych w Lipsku. Patronat nad Targami Technicznymi objęła Naczelna Organizacja Inżynierów w Polsce.

WYSTAWA POLSKICH TOWARÓW W KANADZIE.

Państwowy Instytut Eksportowy w Warszawie postanowił zorganizować w roku bieżącym w Toronto pierwszą wielką wystawę polskich towarów i wzorów. Wystawa będzie urządzona w ramach Kanaadyjskiej Wystawy Narodowej, która w tym roku organizuje 60-letnią t. zw. „Diamentową Wystawę Jubileuszową” zakreślona z tej okazji na wielką skalę.

Wystawa polska będzie tworzyć osobną sekcję w pawilonie międzynarodowym i będzie według narysowanego i przyjętego planu wystawą również reprezentacyjną.

Akcja Państwowego Instytutu Eksportowego spotkała się z żywym zainteresowaniem polskich sfer gospodarczych tak, że początkowy projekt urzędzenia tylko małego stoiska został znacznie rozszerzony, gdyż do wzięcia udziału w tej wystawie zgłosiło się w Polsce około 100 firm, a waga eksponatów, które mają być z Polski wysłane do Toronto przekracza 12,000 funtów.

Nadmienić wypada, że wystawa polska spotyka się z żywym zainteresowaniem rządowych, gospodarczych i handlowych sfer kanadyjskich, które okazują życzliwą pomoc i współpracę w urzędzeniu tej gospodarczej imprezy.

Otwarcie polskiej wystawy towarów nastąpi w Toronto dnia 26 sierpnia b. r., równocześnie otwarciem 60-letniej Kanaadyjskiej Wystawy Narodowej a wystawa trwać będzie do dnia 10 września b. r. W czasie wystawy planowane jest zorganizowanie w Toronto polskich imprez propagandowych.

Państwowy Instytut Eksportowy wysyła do Toronto dla zorganizowania i urzędzenia wystawy specjalnego delegata.

Podstawowe wiadomości dla importera

Vorschriften für Importeure.

Die Polnische Devisenkommission hat verschiedene Vorschriften über die Begrenzung des Importes von Waren nach Polen herausgegeben. Wir geben nachstehend eine Zusammenstellung dieser, für den polnischen Importeur wichtigen, Vorschriften.

Od maja 1936 r. istnieje w Polsce ogólny zakaz przywozu towarów z zagranicy. Wyjątek stanowi tylko kilka artykułów, jak np. rudy wszelkiego rodzaju, czasopisma ilustrowane i nieilustrowane w językach obcych, nuty, mapy, reklamowe książki, broszury itp.

Towary, podlegające zakazowi można sprowadzać za pozwoleniami przywozu, które udziela Ministerstwo Przemysłu i Handlu. Przywóz ich jednakże podlega t. zw. reglamentacji, czyli ograniczeniu i kontroli. W tym celu ustala się na podstawie porozumień handlowych między poszczególnymi krajami pewne ściśle określone ilości odnośnych towarów, t. zw. kontyngenty, które można z danego państwa w ciągu trwania umowy handlowej sprowadzać do Polski. Kontyngenty te ustala się na poszczególne pozycje, a nawet punkty Taryfy Celnej, którym dane towary podlegają.

Informacji co do istnienia kontyngentów na poszczególne towary oraz ich wysokości względnie wykorzystania udzielają Wydziały Handlu Zagranicznego w Izbach Przemysłowo-Handlowych.

O zezwolenie na przywóz towarów z zagranicy ubiegać się mogą:

1. firmy handlowe, wykupujące I, II lub III kategorię handlową;

2. firmy przemysłowe, wykupujące wszystkie kategorie świadectw, przy czym tak firmy handlowe, jak i przemysłowe muszą prowadzić księgi handlowe prawidłowe lub uproszczone, oraz

3. zakłady rzemieślnicze, wykupujące kategorię B VII i VIII i posiadające karty rzemieślnicze. Te ostatnie ubiegają się o pozwolenie przywozu za pośrednictwem Izby Rzemieślniczej, natomiast firmy handlowe i przemysłowe za pośrednictwem Izby Przemysłowo-Handlowej;

4. osoby prywatne, sprowadzające towar do własnego użytku w drobnych ilościach, mogą zwracać się o pozwolenia przywozu bezpośrednio do Komitetu Przywozowego w Warszawie, w większych zaś partiach za pośrednictwem Izby Przemysłowo-Handlowej.

Firmy, chcące importować, muszą zaopatrzyć się w specjalny formularz podaniowy, który następnie należy wypełnić, podając w nim wszystkie cechy towaru, a więc: nazwę towaru, pozycje taryfy celnej, pod którą zamieszczony jest on w nomenklaturze celnej, jego wagę, wartość i miejsce odprawy celnej.

Do podania o pozwolenie przywozu muszą być dołączone każdorazowo bądź ostateczne, bądź pro forma faktury firm zagranicznych.

Przy wypisywaniu formularza podaniowego należy brać pod uwagę i wartość importowanego towaru z faktury zagranicznej, przy czym wartość waluty obcej przeliczać należy na złote i obliczać franko granica względnie cif port polski.

Wobec tego, że kontyngenty ustalane są osobno dla różnych krajów i dla różnych towarów, podania o pozwolenie przywozu muszą być składane oddzielnie na poszczególne kraje i pozycje taryfy celnej, a nawet punkty pozycji.

Podanie o zezwolenie przywozu należy zaopatrzyć znaczkiem stemplowym za zł. 5, a wszystkie załączniki, jak faktury, rysunki, znaczkiem za 0,50 zł., przy czym zaznacza się, że importer znaczków nie kasuje.

Podania o zezwolenia przywozu składa się w Izbie Przemysłowo-Handlowej. W wypadkach otrzymania drobnych przesyłek pocztowych o wadze poniżej 5 kg. importer może zwrócić się z formalnym podaniem do Komitetu Przywozowego w Warszawie, do którego prócz rachunku winno być dołączone również awizo Urzędu Pocztowo-Celnego.

Podania o pozwolenie przywozu, wpływające do Izby, są albo po zaopiniowaniu kierowane do Komitetu Przywozowego w Warszawie, albo też załatwiane przez nią bezpośrednio, co ma miejsce głównie z całym szeregiem — około 100 — artykułów sprowadzanych z Niemiec. Załatwiane przez Izbę są również podania na surowce z różnych krajów, jak np. wszystkie surowce tekstylne, mydlarskie itp.

Pozwolenia zatem przywozu wydaje Izba Przemysłowo-Handlowa terytorialnie właściwa dla danego importera i Komitet Przywozowy.

Pozwolenie przywozu jest imienne i nie może być odstąpione innej osobie.

Ubieganie się o pozwolenie przywozu i uzyskanie samego pozwolenia związane jest z następującymi opłatami:

1. opłaty stemplowe na podanie o pozwolenie przywozu;

2. opłaty organizacyjne, jakie pobiera się przy składaniu podania według pewnego klucza w zależności od wagi i wartości towaru, a mianowicie: dla surowców wynoszą one od gr. 50 do zł. 50,—, a dla wszystkich innych artykułów od gr. 50 do zł. 120,—;

3. opłaty manipulacyjne od wydanych pozwoleń przywozu na rachunek Ministerstwa Przemysłu i Handlu w wysokości około 1% od wartości krajowej towarów, oraz

4. przy niektórych artykułach dobrowolne świadczenia importerów zależnie od wartości importowa-

nego towaru, czyli t. zw. opłaty na rachunek Związku Izby Przemysłowo-Handlowych dla utrzymania organizacji zbytu naszych wyrobów na odpowiednio wysokim poziomie.

Pozwolenia przywozu w zależności więc od charakteru opłat przesyłane są albo bezpośrednio na adres importera za zaliczeniem, albo też importer otrzymuje najpierw zawiadomienie o opłatach, które musi wpłacić w podany na nim terminie i dopiero wówczas otrzymuje pozwolenie przywozu. W wypadku wysłania zawiadomienia przez Izbę a nie przez Komitet Przywózowy, importer musi dla uzyskania pozwolenia okazać dowody wpłat w Izbie.

Pozwolenie ważne jest na przeciąg trzech miesięcy od daty wystawienia i uprawnia do dokonania pięciu odpraw celnych. W tym zaś wypadku, gdy strona pragnie dokonać więcej odpraw aniżeli pięciu, musi dołączyć np. drugi znaczek stempłowy za zł. 5, który upoważni ją do następnej ilości odpraw celnych itd.

Urzędy celne otrzymują duplikaty pozwoleń, na podstawie których dokonują odpraw celnych, po przedłożeniu przez importera oryginału pozwolenia.

W wypadku sprowadzenia towaru z krajów wolnych, to znaczy nieclearingowych, importer otrzymuje nie tylko oryginał pozwolenia, ale również i kopię jego, przeznaczoną dla banku dewizowego. Tego rodzaju kopie pozwoleń zostały wprowadzone po wejściu w życie w Polsce od 1936 r. reglamentacji dewizowej.

Każdy zatem importer, otrzymujący wraz z oryginalnym pozwoleniem taką kopię, musi się z nią udać do banku dewizowego oraz oryginalnym rachunkiem dostawcy zagranicznego i kwitem celnym. Na podstawie powyższych dokumentów bank przyjmuje wpłaty i przekazuje je na konta zagranicznych dostawców, ale tylko wówczas, gdy kwota złotych, mająca służyć do pokrycia równowartości za towar, odpowiada wartości na pozwoleniu przywozu.

Pozwolenia przywozu opiewają na określoną w złotych sumę, do wysokości której importer może sprowadzić do kraju ilość towaru, oznaczoną w pozwoleniu. Cena jednostkowa towaru, wynikająca z faktury, nie może zatem z reguły przekraczać ceny przeciętnej, wynikającej z danego pozwolenia.

W przypadkach, gdy określona w fakturze cena jednostki towaru jest wyższa od ceny przeciętnej wynikającej z pozwolenia przywozu, strona obowiązana jest załączyć dodatkowo do wniosku o przekaz dewiz jeszcze odpowiednie poświadczenie ceny takturowej przez właściwą terytorialnie Izbę.

W tym celu składać należy w Izbie Przemysłowo-Handlowej odpowiednie podanie ze znaczkiem stempłowym za zł. 5,— w sprawie zmiany wzgl. przekroczenia wartości towaru. Ponadto dołączyć do niego należy kopie pozwolenia przywozu dla banku dewizowego, rachunki zagraniczne w podwójnym wygotowaniu, kwity celne oraz oświadczenie, że poza kosztami wymienionymi na fakturze towar nie jest obciążony żadnymi innymi kosztami, związanymi z jego zakupem i transportem do granicy celnej polskiej. W razie zaś obciążenia towaru dodatkowymi kosztami, winien importer dołączyć szczegółowy wykaz tych kosztów. Wszystkie wyżej wspomniane załącz-

niki do podania o zmianie wartości w pozwoleniu przywozu podlegają opłacie stempłowej.

O ile zaś towar został sprowadzony nie za pozwoleniami przywozu, lecz 1) za ulgą celną Ministerstwa Skarbu, 2) nie podlega zakazowi przywozu, 3) przywieziony został przed dniem 27 maja 1936 r. — w tych wszystkich wypadkach Izba poświadcza tylko zgodność cen rynkowych sprowadzanych towarów.

W ostatnich czasach wprowadzone zostały pewne udogodnienia w dziedzinie przekazu dewiz z tytułu zakupionych za granicą towarów, a mianowicie nie jest wymagane poświadczenie ceny fakturowej, gdy:

1. różnica cen przeciętnych nie przekracza 20%.

2. wartość pozwolenia nie jest przekroczona i towar cłony jest brutto za netto, oraz gdy

3. sprowadza się z za granicy płatne za sztukę maszyny, narzędzie itp. Nie jest wymagane również obecnie poświadczenie cen towarów sprowadzanych za ulgą celną, jeśli należność za towar nie przekracza równowartości 100 zł.

Oprócz pozwolenia przywozu niezbędnym jest jeszcze do oclenia towarów z niektórych krajów tak zwane „świadectwo rozrachunkowe“. Są to kraje, z którymi Polska ma clearing towarowy, a więc: Niemcy, grupa państw bałkańskich oraz Turcja i Italia.

W tym więc wypadku importer nie wpłaca równowartości za towar bezpośrednio do banku, do którego i kiedy chce na rachunek swego zagranicznego dostawcy, ale musi przekazać ją przed ocleniem towaru do określonego banku na rachunek Polskiego Instytutu Rozrachunkowego w Warszawie.

Polski Instytut Rozrachunkowy prowadzi następnie rozrachunek z odnośnymi instytucjami dla danego kraju za granicą, które dopiero dokonują wypłat swoim eksporterom.

O specjalnym charakterze jest nasz obrót towarowy ze Szwajcarią. Ostatni traktat handlowy polsko-szwajcarski opiera go na tak zwanych prywatnych transakcjach kompensacyjnych, t. zn., że importer, który pragnie sprowadzić towar ze Szwajcarii, musi albo sam wyeksportować towar o równej wartości, albo też znaleźć na wywóz kontrahenta. Po zatwierdzeniu dopiero tej transakcji przez Polskie Towarzystwo dla Handlu Kompensacyjnego w Warszawie — może ubiegać się o pozwolenie na przywóz ze Szwajcarii.

Dla drobnych importerów z tego kraju został wprowadzony wyjątek od tej zasady przy przywozie towaru do wartości zł. 500,—. Strona wówczas może uzyskać świadectwo rozrachunkowe tylko po wpłacie równowartości towaru, 20% premii i opłat Zahanu do banku na rachunek Polskiego Towarzystwa dla Handlu Kompensacyjnego.

Tak się przedstawiają formalności przy uzyskiwaniu pozwoleń na przywóz oraz sprawy związane z samymi pozwoleniami przywozu.

ZRACJONALIZOWANIE IMPORTU ARTYKUŁÓW SEZONOWYCH.

Komitet Przywózowy Rady Handlu Zagranicznego rozpiął ostatnio do zarejestrowanych firm i instytucyj ankietę, mającą na celu ustalenie okresu

przywozu poszczególnych artykułów. Zarówno Ministerstwo Przemysłu i Handlu jak i Komitet Przywozowy zwróciły już oddawna uwagę na kwestję sezonowości w imporcie. Dla usprawnienia importu i ze względów dewizowych projektuje się w najbliższym czasie pewne przegrupowanie w imporcie artykułów sezonowych. Ażeby zebrać jak najlepsze dane dotyczące okresów zapotrzebowania, wspomniana ankieta ma ustalić: najkorzystniejszy moment wprowadzenia towaru w granice celne, rozkład importu na poszczególne miesiące, sprawy dewizowe i t. p. biorąc pod uwagę, również koniunkturę na rynku zagranicznym (okres najniższych cen), sezonowość zbytu w kraju, długoterminowe umowy z dostawcami, zdolności finansowe importerów i t. p.

MOŻLIWOŚCI IMPORTOWE.

SZWAJCARSKIE FIRMY POSZUKUJĄ ZASTĘPCÓW W POLSCE.

Sc./50. Szwajcarska firma, produkująca skórzane pasy napędne i techniczne artykuły skórzane, szuka zastępcy na Polskę.

Sc./55. Poważna firma szwajcarska, chcąc eksportować do Polski swe produkty chemiczne oraz środki chemiczny rozpuszczający kamień (wapienny) w kotłach i chłodniach samochodowych, szuka zastępcy.

Sc./54. Szwajcarskie przedsiębiorstwo, produkujące i eksportujące manometry, termometry i armatury, szuka zastępcy w Polsce.

Sc./55. Szwajcarska firma, produkująca urządzenia maszynowe do podnoszenia dużych ciężarów zarówno elektryczne, jak i ręczne, chcąc zapoczątkować eksport do Polski, szuka zastępcy na Polskę.

Sc./56. Szwajcarska firma, pragnąca eksportować do Polski sery odda zastępstwo w Polsce.

Sc./57. Firma szwajcarska, produkująca opatentowane maszyny do żłobienia brózd zakrętowych w gwintach chce oddać zastępstwo na Polskę.

Sc./58. Szwajcarska firma szuka w Polsce zastępcy na swe elektromedyczne aparaty.

Sc./59. Szwajcarska fabryka produkująca odkurzacze w bardzo dobrym gatunku i konkurencyjny pod względem cen, szuka w Polsce generalnego zastępcy lub kilku zastępców rejonowych.

Sc./63. Przedsiębiorstwo szwajcarskie z branży elektrotechnicznej szuka zastępców wzgl. agentów w kilku miastach Polski (w Warszawie, Łodzi, Krakowie, Katowicach i Lwowie).

Sc./65. Szwajcarski producent lodowni do użytku domowego i drobnego przemysłu pragnie oddać w Polsce swe zastępstwo.

Sc./66. Firma szwajcarska, produkująca wyroby dentystyczne i chcąc zapoczątkować zbytych artykułów w Polsce, szuka w Polsce zastępcy.

Sc./67. Szwajcarskie przedsiębiorstwo, posiadające maszyny, urządzenia i t. p. do ułatwienia prowadzenia księgowości, chce zorganizować w Polsce placówkę przedstawicielską i pragnie nawiązać kontakt z jakąś firmą polską, mogącą objąć odnośne zastępstwo.

Sc./68. Szwajcarski producent igieł do maszyn do szycia, chcąc zapoczątkować wywóz, pragnie oddać zastępstwo na Polskę.

Sc./70. Firma szwajcarska, wyrabiająca techniczno-chemiczne artykuły dla przemysłu budowlanego, szuka zastępcy odpowiedniego w Polsce.

Sc./71. Szwajcarski producent wodoodpornego papieru do szlifowania karoserii samochodowych, pragnie oddać w Polsce swe zastępstwo.

Sc./72. Pierwszorządna szwajcarska fabryka maszyn włókienniczych, poszukuje w Polsce zastępcy na swoje maszyny włókiennicze.

Sc./73. Poważna szwajcarska firma chemiczna, szuka zastępcy w Polsce.

Sc./73. Poważna szwajcarska firma chemiczna, szuka zastępcy w Polsce.

Sc./74. Szwajcarski producent wełnianej, bawełnianej i jedwabnej bielizny męskiej, (crepe de santé), chciałby oddać swe zastępstwo na Polskę.

Sc./75. Firma szwajcarska, produkująca śruby i części zakrętowe, szuka zastępcy w Polsce. W grę wchodzi przede wszystkim fabryki wyrobów optycznych, aparatów fotograficznych.

Sc./76. Firma szwajcarska, produkująca aparaty do spawania dla branży tekstylnej i to zarówno dla przemysłu jedwabniczego, jak też sztuczno-jedwabniczego, szuka zastępcy na rynku polskim.

Sc./77. Szwajcarska firma, zajmująca się produkcją i montowaniem konstrukcji żelaznych i budową kotłów i aparatów, interesuje się zorganizowaniem w Polsce zastępstwa i pragnie wejść w kontakt z firmą polską, dobrze zaprowadzoną w branży technicznej, chemiczno-technicznej, któraby podjęła się objęcia względnie zorganizowania tego zastępstwa.

Sc./78. Szwajcarski eksporter artykułów z branży odlewniczej jak betonii, puder do wysypywania form, związki żelaza i t. d. szuka w Polsce zastępcy.

PRZEDSTAWICIELE POSZUKIWANI PRZEZ ANGLIĘ.

Poszukiwani są przez firmy angielskie przedstawiciele na Polskę następujących artykułów:

W.B./V. klozetów przenośnych, dla dworów wiejskich, domków campingowych i t. p. (554).

W.B./V. specjalnych pustaków (z rur ogumionych) do budowy lekkich podłóg, ścian i t. p. (601).

W.B./VI. Ponadto poważna firma londyńska oferuje swe usługi firmom polskim, jako przedstawiciel na Anglię w branży chemicznej i metalowej. (563).

Poszukiwani przedstawiciele w całej Polsce na sprzedaż herbaty, kawy, perfum i wyrobów kosmetycznych.

MOŻLIWOŚCI IMPORTOWE.

149/38. Firma w Polsce pragnie importować z zagranicy szczeciń w każdej ilości.

150/38. Firma polska pragnie nawiązać bezpośrednie stosunki z eksporterami korzeni, kawy, surowej, sardynek, migdałów, wanilii, orzechów, owoców suszonych. Oferty w języku niemieckim cif Gdynia. Przyjmie też przedstawicielstwo na Małopolskę.

BUSINESS OPPORTUNITIES.

149/38. Polish firm desires to import bristles in any quantity.

150/38. Polish firm wishes to establish direct relations with exporters of spices, coffee beans, sardines, almonds, vanilla, nuts, dried fruits. Offers in German, cif Gdynia. We are also open to accept agencies for Southern Poland.

TYGODNIK "CZAS"

Najstarsze i najpoczytniejsze polskie pismo tygodniowe w Kanadzie, oficjalny organ Zjednoczenia Zrzeszeń Polskich w Kanadzie — specjalnie interesuje się i omawia na swych łamach sprawy handlowe, oraz przynosi w każdym numerze ciekawe wieści z całej Kanady.

CZYTAJCIE I OGŁASZAJCIE SIĘ W TYGODNIKU "C Z A S"

Prenumerata roczna w Kanadzie \$2.00

Prenumerata roczna w Europie \$3.00

Zamówienia nadsyłać do:

POLISH PRESS LIMITED

848 MAIN STREET — WINNIPEG, CANADA.

Die Wirtschafts - und Finanzlage Polens

Von der polnischen Staatswirtschaftsbank geht uns folgender Bericht über die Wirtschafts- und Finanzlage Polens zu.

Der Beginn der Bautätigkeit und die grossen Investitionen im Zusammenhang mit dem hohen Produktionsstand der Industrie haben den Geldbedarf in den letzten Wochen stark ansteigen lassen. Auch der Geldbedarf der Landwirtschaft zur Finanzierung der Feldbestellung und der allgemeine Geldbedarf der Bevölkerung im Zusammenhang mit den Frühjahrs- und Sommereinkäufen sind gestiegen. Dies machte sich in einem gewissen Einlagenrückgang bei den Banken bemerkbar. Indessen zeigten die Spareinlagen weiterhin eine leichte Zunahme.

Der erhöhte Kreditbedarf trat vor allem in den wichtigen Industriezentren infolge der grösseren Ausgaben für den Ankauf von Rohstoffen und infolge höherer Lohnzahlungen in Erscheinung. Die Zahl der zum Diskonto gelandeten Wechsel nahm infolgedessen zu, diese konnten jedoch ohne Schwierigkeiten bei den Banken untergebracht werden, die wiederum ihre Kreditreserven bei der Emissionsbank in stärkerer Masse in Anspruch nahmen. Die Zahlungsfähigkeit war, allgemein genommen, weiterhin gut. Die Wechselproteste zeigten jedoch in einigen Wirtschaftszweigen eine Steigerung.

Die Industrieproduktion hielt sich in der Metall- und Maschinenindustrie, in der Industrie der Steine und Erden, in der chemischen - Holz- und Kohlenindustrie weiter auf hohem Stande. Auch die Erdölför-

derung hat sich ohne grössere Änderungen auf ihrem Stande gehalten, wobei der Inlandsabsatz von Erdöl-erzeugnissen gestiegen, die Ausfuhr dagegen zurückgegangen ist. In der Eisenindustrie ist die Erzeugung nach den Rekordziffern des März im April wieder etwas zurückgegangen. Ein Beschäftigungs- und Absatzrückgang im Vergleich zum Vorjahr trat dagegen bei der Zinkindustrie infolge der schlechteren Ausfuhrkonjunktur in Erscheinung.

Von den Verbrauchsgüterindustrien zeigten die Textil- und Bekleidungsindustrie, die ihre Saison-erzeugung beendet haben, eine Abschwächung der Produktion. Im Zusammenhang damit hat sich auch die Zahlungsfähigkeit im Textileinzelhandel verschlechtert. Unter günstigen Bedingungen haben die Papier- und die Zellstoffindustrie gearbeitet.

Die Zunahme der in der Industrie und bei öffentlichen Arbeiten Beschäftigten um etwa 100 000 im Vergleich zum Vorjahr hat zu einem Rückgang der Zahl der registrierten Arbeitslosen auf etwa 140 000 Personen im April, bzw. in der ersten Maihälfte geführt.

In der Landwirtschaft waren die Witterungsverhältnisse für das Wachstum der Pflanzen im April wenig günstig, doch ist der Saatenstand zurzeit besser als im Vorjahr. Die Absatzbedingungen für Agrarprodukte haben sich leicht gebessert, nachdem der Rückgang der Getreidepreise aufgehört und die Schlachtviehpreise sich leicht befestigt haben. Letzteres hat auch dazu geführt, dass der allgemeine Index der Grosshandelspreise, der seit der zweiten Hälfte des Vorjahres ständig zurückgegangen war, im April wieder leicht angestiegen ist.

FESTE TENDENZ FÜR GETREIDE IN POLEN.

Die Getreidepreise haben in Polen Ende Mai im allgemeinen die Höhe der Preise zu Beginn der Getreidekampagne (August 37) erreicht und sind höher als die durchschnittlichen Weltmarktpreise.

Die Getreideernte in Polen verspricht in diesem Jahre besser zu werden als im Vergangenen. Da sich die Weltmarktpreise zu Beginn der Getreidekampagne 1938/39 niedriger anlassen, dürfte ein Getreideexport aus Polen unrentabel sein. Es ist daher mit der Möglichkeit zu rechnen, dass die polnische Regierung zu dem System der Zollrückerstattung für die Ausfuhr von Getreide zurückkehrt.

DER POLNISCHE AUSSENHANDEL IM APRIL UND MAI 1938 J.

Der polnische Aussenhandel, einschliesslich der Freien Stadt Danzig, weist für den Monat April, ds. Jhrs. nachstehende Zahlen auf: Einfuhr 114. Mil. Zł., Ausfuhr 93.6 Mil. Zł. Der Einfuhrüberschuss für Polen beträgt also 20,8 Mil. Zł. Gegenüber dem Vormonat weisen diese Umsätze einen Rückgang von 17,7 Mil. Zł. d. s. 7,8% auf. (208 Mil. Zł. gegenüber 225,7 Mil. Zł. Bei dieser Summe hat sich die Einfuhr um 9,2 Mil. Zł. (7,4%) und die Ausfuhr um 8,5 Złoty (8,3%) verringert.

Der Aussenhandel für den Monat Mai weist folgende Zahlen auf: Einfuhr - 270.145 ton im Werte von 112,497 Tsd. Zł. Ausfuhr - 1.220.621 ton im Werte

maszyna
zapisująco-licząca

Addo

usprawni
pracę
w każdym
biurze
mała...

cicha...
tania...

MODELE RĘCZNE I ELEKTRYCZNE

Demonstracje i oferty na ządanie

Dogodne warunki wymiany starych maszyn
na najnowsze modele

TEOFIL GLOCER i SYN

WARSZAWA, KRAKOWSKIE PRZEDMIEŚCIE 7

Telef. 5.02-91 i 2.36-69

Przedstawicielstwa we wszystkich większych miastach Polski.
Powiat Morski - Wirpsza, Czerniawski i S-ka, Gdynia,
Starolejska 13.15, tel. 12-05.



von 95,920 Tsd. Zł. Der Einfuhrüberschuss für den Monat Mai betrug also 16,557 Tsd. Zł.

Auf diesen Abschluss der Handelsbilanz wirkt sich teilweise die Wareneinfuhr aus Deutschland zur Liquidierung der eingefrorenen Forderungen aus dem Bahntransit durch Polen aus. Die Einfuhr dieser Waren zieht keinen Abfluss von Valuten aus Polen nach sich, ebenso wie der Clearingverkehr, der eine Ausfuhrdeckung in späteren Zeitpunkten vorsieht. Im Vergleich zu dem Monat April ds. Jhrs. stieg die Ausfuhr um 2296 Tsd. Zł. und ging die Einfuhr um 1923 Tsd. Zł. zurück. In der Hauptsache vergrößerte sich die Einfuhr von Rohstoffen (Wolle, Oelsaaten, Erze) Motoren, Lokomobilen und Kraftwagen.

Im Vergleich mit dem Monat Mai des Vorjahres weisen die diesjährigen Umsätze unseres Aussenhandels eine Erhöhung um 12,5% auf. Im Laufe der ersten 5 Monate ds. Jhrs. (Januar — Mai) gestaltete sich unser Aussenhandel, wie folgt (in Mil. Złoty).

	Einfuhr	Ausfuhr	Saldo
Januar	103,4	91,5	— 11,9
Februar	109,1	84,7	— 24,4
März	123,6	102,1	— 21,5
April	114,4	93,6	— 20,8
Mai	112,5	95,9	— 16,6

Der Einfuhrüberschuss betrug in diesen 5 Monaten also über 95,2 Mil. Zł. Wenn auch bei die bestehenden Devisenbewirtschaftung eine passive Handelsbilanz keine direkte Gefahr bedeutet, so ist doch die Beibehaltung eines so grossen Passivsaldo unzweifelhaft eine ungünstige Erscheinung. Auf der anderen Seite deutet eine hohe Importziffer auf eine feste Konjunktur des Inlandsmarktes hin.

DIE BEVORSTEHENDEN WIRTSCHAFTLICHEN VERHANDLUNGEN MIT LITAUEN.

Nach Anknüpfung der diplomatischen Beziehungen zwischen Polen und Litauen, wurde unter beiden Staaten auch ein Post-Telegraph, und Telephonverkehr angebahnt.

Seit dem 22 Juni d. J. besteht gleichfalls ein Bahnverkehr: —

Bezüglich des Luftverkehrs wurden bereits entsprechende Verhandlungen gefuehrt, die einen guenstigen Verlauf hatten.

Die Regierungen Polens und Litauens bearbeiten zurzeit Unterlagen fuer die bevorstehende wirtschaftliche Verhandlungen, die kuerzlich beginnen.

Zwischen den polnischen und litauischen wirtschaftlichen Kreisen sind inzwischen rege Beziehungen angebahnt worden.

Neulich haben Vertreter der Gdyniaer Wirtschaftskreisen den Memeler Hafen besucht. Es wurden Gespraechе ueber die kuenftige Zusammenarbeit beider Haefen gepflogen.

Es ist bemerkenswert, dass in Kowno (Kaunas) ein spezielles Handelshaus errichtet wurde, das beim Warenaustausch unter den beiden Laendern vermitteln wird.

MESSEN UND AUSSTELLUNGEN IN POLEN.

In der Zeit vom 2. — 15. September findet in Lemberg die diesjährige Ostmesse statt, in deren Rahmen zum ersten Male eine technische Messe organisiert wird.

In Wilno findet in der Zeit vom 17.9 bis zum 2.10 die diesjährige Nordmesse statt.

Bacon Eksport Gniezno S. A. The Gniezno Bacon Export Co. Ltd.

Exporters of Products of the Highest Quality
Bacon, Meat Products, Canned Meat, Cured Meat, Lard, Poultry, and Eggs

Registered Offices: **12/14 Piotrowskiego, BYDGOSZCZ**

Factory Branches: Bydgoszcz, Warsaw, Gniezno, Dubno, Tczew, Skalmierzyce and Chojnice

SALES OFFICE OF THE POLISH TUBE WORKS

EXPORT OF IRON AND STEEL PIPES

GAS, WATER AND STEAM TUBES, WELDED OR SEAMLESS.

LOCOMOTIVE TUBES ACCORDING TO VARIOUS SPECIFICATIONS,

OTHER SEAMLESS TUBES FOR VARIOUS PURPOSES.

14 UL. LOMPY, KATOWICE, POLAND.

CODES: RDF: AB5: AB6: BN2. CABLES: RURPOL, KATOWICE.

POLONIA ZAGRANICĄ — POLES ABROAD

BRAZYLIA

PRZEŚLADOWANIE POLAKÓW

Rozpoczęta ostatnio na szeroką skalę akcja nacjonalistyczna władz brazylijskich, skierowana początkowo głównie przeciw Niemcom, bardzo szkodliwie odbiła się na życiu naszej emigracji, po prostu uniemożliwiając jej byt narodowy.

Już wydane w styczniu dekrety szkolne uniemożliwiły faktycznie istnienie polskich szkółek wiejskich.

Przerzucając się z terenu szkolnictwa na teren organizacji, akcja nacjonalistyczna skierowała się przeciwko polskim organizacjom. Władze brazylijskie zamknęły biura Centralnego Związku Polaków, Przedstawicielstwa Ligi Morskiej i Kolonialnej oraz Zrzeszenia Nauczycieli Szkół Polskich, zawieszając te organizacje w ich czynnościach. Władze policyjne zabroniły na podstawie tego dekretu urzędzenia polskim towarzystwom obchodu 3-go Maja.

W pierwszych dniach maja władze wojskowe dokonały przymusowej reorganizacji tow. Wych. Fiz. „Junak”, posiadającej charakter zbrojnej okupacji. Na zwołane zebranie „Junaka” w dniu 4 maja przybyło około 30 oficerów i kilkunastu tajnych agentów. Z chwilą rozpoczęcia zebrania na salę weszli uzbrojeni żołnierze i pod groźbą bagnetów narzucony został „Junakowi” nowy statut, usuwający z celów organizacji wszelkie ślady łączności kulturalnej z Macierzą.

Z dnia na dzień władze wojskowe stosują coraz sroższe prześladowania, przechodzące wszelkie oczekiwania co do swej bezwzględności i brutalności. Należy wreszcie nadmienić, że równoległe z akcją nacjonalistyczną, przeprowadzaną przez rząd brazylijski, również i władze kościelne zaczynają wywierać pewien nacisk w kierunku wynaradawiania katolików pochodzenia cudzoziemskiego.

Ostatnie wypadki na terenie Brazylii poważnie zaniepokoiły opinię polską na całym świecie ze względu na poważne zagrożenie naszych rodaków, których na terenie Brazylii zamieszkuje 275.000. Z tej liczby 72.000 posiada obywatelstwo polskie. W 95% jest to ludność rolnicza. Zwartą masą zamieszkują Polacy stan Parana. Polacy, broniąc się przed wynaradowieniem dużą wagę przykładają do szkolnictwa oraz zrzeszenia się w towarzystwach, które to zostały obecnie tak poważnie zagrożone w swojej egzystencji. Szkół polskich istnieje ogółem 326 (w tej liczbie 30 zakonnych). Na terenie Parany — 179 szkół. St. Catharina — 19, Rio Grande do Sul — 106, Sao Paulo — 1, Espirito Santo — 1. W szkołach tych naucza 352 nauczycieli, a dzieci uczęszcza 9.184. Ponadto pracuje 11 instruktorów, a 7 oświatowych, 2 rolników, 1 wychowania fizycznego, 1 kilimkarz. Organizacji kult.-oświatowych jest 265, z tego do Centr. Zw. Polaków

należy — 172, do „Oświaty” — 50. Na terenie Brazylii pracuje 67 księży.

ARGENTYNA

SYTUACJA GOSPODARCZA.

Sytuacja gospodarcza Argentyny w oświetleniu sfer gospodarczych Argentyny przedstawia się następująco:

W roku 1937 eksport Argentyny wyniósł, stosownie do statystyki oficjalnej za 11 miesięcy i cyfr szacunkowej za 12 miesiąc — 2.345 milionów pesów, natomiast import 1.580 milionów pesów.

Tym samym saldo bilansu handlowego za rok 1937 wyraża się cyfrą 765 milionów. W pierwszych miesiącach 1938 r. nastąpił silny spadek argentyńskiego wywozu. Przyczyniło się do tego zmniejszenie zbiorów pszenicy o około 50%, zbiorów lnu o około 20%, jak również spadek cen artykułów wywozowych; toteż liczyć się należy z tym, że w roku 1938 wartość wywozu nie przekroczy 1.650 milionów pesów. Wywóz kukurydzy prawdopodobnie nie przekroczy 3.000.000 ton, co pociągnie za sobą spadek wywozu w porównaniu z rokiem 1937 o 700 milionów. Jeżeli ceny na rynku światowym spadną, okazać się może wartość wywozu jeszcze niższą od przewidywanej.

Przywóz w roku 1937 dosięgnął cyfr 1.580 milionów, a zatem o 265 miliony więcej niż w roku 1936. Gdyby cyfra ta utrzymała się w roku 1938, wówczas saldo handlowe oznaczałoby deficyt w kwocie 450 milionów pesów.

Wobec tych perspektyw byłoby rzeczą wysoce rzadką i sprzeczną z ogólnym interesem kraju, idąc w jakikolwiek sposób popierać import m. in. drogą niżek celnych.

Przytoczona powyżej ocena nasuwa przypuszczenia, że rząd argentyński może w przyszłości wprowadzić zarządzenia, których celem będzie zachowanie równowagi płatniczej. Posunięcia takie odbiją się prawdopodobnie na imporcie zagranicznych wph.

Pierwszym sygnałem, zwiastującym wprowadzenie w czyn tego rodzaju kierunku w polityce zagranicznej jest niedawno wyszły dekret z 27.4. rb. obstrzegający przepisy dewizowe. Dekretem tym zastrzeżone zostały dotychczasowe przepisy o permio previo i ograniczone udzielanie pozwoleń dewizowo-importowych. T. zw. tolerancja permisa może wynosić najwyżej 10%, a za nie dokonanie importu w czasie przez pozwolenie określonym grozi kara w wysokości 10% wartości towaru, który miał być importowany.

H. CEGIELSKI SP. AKC. LIMITED

POZNAŃ — Górna Wilda 136

Adr. telegr.: „HACEGIELSKI”
Telegrams:

Fabryki: Poznań — Rzeszów
Works: Poznań and Rzeszów

Dział eksportowy dostarczał: parowozy do Bułgarii i Chin, części parowozowe dla Indii, wagony restauracyjne dla Cie. Wagons-Lits

Produkcja ogólna: obrabiarki do metali, tabor kolejowy, wozy tramwajowe, urządzenia kotłowe, chłodnicze, cukrownicze, chemiczne i gorzelnicze, konstrukcje żelazne i zbiorniki, narzędzia do metali oraz odlewy żeliwne i z brązu

Kosztorysy, katalogi i prospekty na żądanie — bez płatnie

The Export Department has delivered locomotives to Bulgaria and China, and dining-cars to the Wagons-Lits Company

General Production: machine-tools for metal working, railway rolling stock, tramcars, boiler equipment, refrigerators; sugar-work, chemical and distillery equipment; iron constructions, reservoirs, metal-working tools, iron and bronze castings, etc.

Price-quotations, catalogues and descriptive literature gratis

Uroczystość zakończenia VI Kursu Eksportowego

Dnia 21 czerwca b. r. odbyło się uroczyste zakończenie VI z kolei Kursu Eksportowego przy Światowym Związku Polaków z Zagranicy. W uroczystości tej wzięli udział: z ramienia M. S. Z. nac. **Zaleski**, radca ekonomiczny konsul **Lubaczewski** oraz konsul **Fiedler-Alberti**, z Państwowego Instytutu Eksport., nac. **Świdorski**, z ramienia Min. W.R. i O.P. wizytator **Korolkiewicz**, z ramienia Związku Izby Przem.-Handl. dyr. **J. Jakubowski**, Rady Handlu Zagranicz., dyr. **J. Kulikowski**, oraz dr. **Zieliński**, z ramienia Zgromadzenia Kupców dyr. **Wizel**, Polsk. Tow. Handlu Kompens. dyr. inż. **Srebrny**; Komitet Gospodarczy Świat. Związku Polaków z Zagr. reprezentowali: dyr. **Pankiewicz** i dyr. **Sobecki**; przedstawicielami Świat. Zw. Polaków z Zagr. byli dyr. **Szwedowski**, dyr. **S. Lenartowicz**, dyr. **T. Kowalski**, oraz radca ekonom. **St. Więclawski**.

W uroczystości wzięli udział in corpore członkowie Koła Eksportowego z prezesem **L. Gałęckim** na czele.

Po zagajeniu uroczystości przez przewodniczącą Komitetu Gospodarczego Świat. Zw. Polaków z Zagr. dyr. **J. Jakubowskiego**, zabrał głos konsul **Lubaczewski**, który stwierdził, że M. S. Z. z zainteresowaniem śledzi akcję Kursów Eksportowych. Słuchacze Kursów tych będą armią pomocniczą urzędów zagranicznych w dziedzinie handlu zagranicznego; będą oni musieli w pierwszym okresie swej pracy wyjść daleko poza własne obowiązki i dać inicjatywę poczyną gospodarczych. M. S. Z. zaś ze swej strony będzie się starało pomóc im w ich pionierskiej pracy.

Wizytator **Korolkiewicz** podkreślił celowość prowadzenia Kursów Eksportowych oraz ich wzorową organizację, która pozwala na uzupełnienie wiedzy eksportową wiadomości absolwentów wyższych i średnich uczelni handlowych. Kurs Eksportowy wypełnia od 6-ciu lat istniejącą lukę w szkolnictwie zawodowym — dostarczając zastępy wyspecjalizowanych ludzi w handlu zagranicznym. Stwierdził on, że Kursy Eksportowe ze swym sześcioletnim doświadczeniem mają przed sobą piękną przyszłość.

Dyr. **J. Jakubowski** oświadczył w imieniu samorządu gospodarczego, że w społeczeństwie naszym aktualne są hasła usamodzielnienia i unarodowienia naszego handlu zagranicznego, a hasła te mają wprowadzać w życie absolwenci Kursu Eksportowego. O ile dzisiaj bankrutuje typ inteligenta z wykształceniem ogólnym, o tyle wielkie możliwości posiadają fachowcy i specjaliści w wielu dziedzinach życia gospodarczego zwłaszcza w handlu zagranicznym.

Po wręczeniu dyplomów przez dyr. **Jakubowskiego** przemówił w imieniu słuchaczy VI Kursu

K. Laszkowski (z U. S. A.), który podziękował Światowemu Związkowi za zorganizowanie Kursu oraz Kierownictwu Kursu za poniesione trudy nad dostarczeniem maksimum wiedzy eksportowej. Zwracając się z kolei do swoich kolegów z Kursu p. **Laszkowski** życzył im, aby szli w życie z amerykańską dewizą: „Keep smiling“ — co pozwala każdemu z uśmiechem przetrwać początkowe trudności i osiągnąć powodzenie.

W czasie towarzyskiej herbatki zabrał głos dyr. Świat. Związku Polaków z Zagranicy p. **St. Lenartowicz**, który zwrócił uwagę na znaczenie 8-milionowej rzeszy Polaków zagranicą, która przy należytych jej zorganizowaniu i wyrobieniu, może stać się wielkim rynkiem zbytu polskiej wytwórczości. Zadaniem wychowanków Koła, którzy znajdują się na obczyźnie wśród Polonii, winno być ściśle utrzymywanie łączności z Polonią zagraniczną i dążenie do nawiązania i zacieśnienia stosunków gospodarczych między naszymi rodakami a Macierzą.

Koło, zrzeszające absolwentów Kursów Eksportowych jest łącznikiem między kupcami, wychowankami Kursów Eksportowych, rozrzuconymi po świecie i spełnia wielce dodatnią rolę o dużym znaczeniu gospodarczym i społecznym. Świat. Zw. Polaków z Zagr. jest przekonany, że absolwenci Kursów nie zawiodą pokładanych w nich nadziei i będą realizować wielkie hasła współpracy na odcinku gospodarczym Polonii z kupiectwem krajowym, tak ważnej dla wielkości Narodu i Państwa.

Następnie prezes Koła Eksportowego p. **L. Gałęcki**, podał do wiadomości, w imieniu Kierownictwa Kursu wyniki VI Kursu Eksportowego. Kurs ten trwał od jesieni 1937 r. do maja 1938 r. Zapisало się 103 osoby, ukończyło Kurs z pomyślnym rezultatem 54 osoby. Wielu absolwentów Koła jest dziś już rutynowanymi kupcami, zajmującymi niejednokrotnie poważne i odpowiedzialne stanowiska. Koło kładzie nacisk, aby członkowie jego ściśle przestrzegali zasady etyki i solidności kupieckiej, to też już dziś świat handlowy liczy się z jego absolwentami, a opinia Koła — tej poważnej korporacji eksporterów polskich — o swoim członku starczy niejednokrotnie w kraju i zagranicą za najlepsze referencje.

Pracując zagranicą — członkowie Koła nie mogą się uchylić od współpracy z ideologią Świat. Związku Polaków z Zagranicy, albowiem otrzymując z rąk tej Instytucji wiedzę eksportową — splecają tym samym moralne zobowiązanie, zaciągnięte z tego tytułu.

Uroczystość ta, która przeciągnęła się w serdecznym nastroju do późnego wieczora, została zakończona wspólną fotografią.

KRÓL SZWEDZKI GUSTAW V UKOŃCZYŁ 80 LAT.

Dzień 16 czerwca był wyjątkowym świętem w życiu Szwecji obchodzonym niezwykle uroczysto przez cały naród. W dniu tym przypadła bowiem 80 rocznica urodzin Króla Szwecji Gustawa V, który dla swych wysokich zalet charakteru i długoletniego panowania jest niezwykle popularną osobistością, ukochaną przez cały naród.



To też w dniu święta Sztokholm stał się terenem olbrzymich manifestacyj na cześć monarchy i zabaw ludowych. Na uroczystości szwedzkie przybyli do stolicy liczni przedstawiciele domów panujących Danii i Norwegii oraz prezydent Finlandii.

W uroczystościach jubileuszowych brał również udział polski statek szkolny „Dar Pomorza”, wzbudzając zachwyt swym pięknym wyglądem wśród mieszkańców Sztokholmu. W dniu wyjątkowego święta Królestwa Szwecji społeczeństwo polskie, które tylokrotnie wykazywało przyjaźń dla rycerskiego narodu, łączy się z nim w jego najwyższych radościach.

WIZYTA MIN. J. BECKA W ESTONII.

W połowie czerwca bawił polski min. spraw zagr. J. Beck w Estonii. Minister Beck przyjął przedstawicieli prasy estońskiej, wobec których oświadczył m. in., że z pobytu swego w Estonii wywozi jak najlepsze wrażenia. Oba kraje łączą tradycyjne węzły stałej i mocnej przyjaźni, opartej również na jednokowym pojmowaniu współpracy międzynarodowej.

Minister z naciskiem stwierdził, że Polska powróciła na Bałtyk i szukając dróg dla swej polityki nad tym morzem, doszła do przeświadczenia, że Bałtyk przeżył już dość wstrząsów i wobec tego postanowiła ona być nad Bałtykiem partnerem twórczej współpracy a nie konkurentem. To dążenie polityki polskiej

zawsze znajdowało i znajduje zrozumienie i zaufanie w Estonii a to zaufanie — podkreślił minister — jest dla mnie ważniejsze od wszelkich pisanych paktów. Moja ojczyzna żywi wielką sympatię dla Estonii i przybyciem moim do Tallina w tak trudnym momencie życia międzynarodowego chciałem dać dowód najgłębszej przyjaźni i szacunku dla Estonii.

HANDEL ZAGRANICZNY POLSKI.

w kwietniu i maju r. b.

Handel zagraniczny Polski i W. M. Gdańska przedstawiał się w kwietniu r. b. następująco: przywóz 114,4 miln. zł., wywóz 93,6 miln. zł. Saldo ujemne dla Polski — 20,8 miln. zł. W obrotach tych zaznaczył się spadek aż o 17,7 miln., czyli o 7,8% (208 miln. zł., wobec 225,7 miln. zł.). W sumie tej zmniejszył się przywóz (w porównaniu z marcem) o 9,2 miln. zł. (7,4%), a wywóz o 8,5 miln. zł. (8,3%).

Handel zagraniczny w maju r. b. przedstawiał się jak następuje:

Przywóz — 270,145 ton wartości 112,497 tys. zł.

Wywóz — 1,220,621 ton wartości 95,920 tys. zł.

Ujemne saldo w maju r. b. wyniosło więc 16,577 tys. zł.

Na taki rezultat bilansu handlowego wpłynął w części przywóz towarów z Niemiec, z tytułu likwidacji zamrożonych należności za tranzyt kolejowy przez Polskę. Przywóz tych towarów nie powoduje odpływu walut z Polski. Również nie wpływa na odpływ walut przywóz towarów w obrocie clearingowym, za które należność jest pokrywana wywozem towarów w okresach późniejszych.

W porównaniu do kwietnia r. b. wywóz wzrósł o 2,296 tys. zł., natomiast przywóz zmniejszył się o 1,923 tys. zł. Zwiększył się głównie przywóz surowców (wełny, nasion oleistych, rud) silników, lokomobil i samochodów.

W porównaniu z majem roku ub. tegoroczny obrót naszego handlu zagranicznego był większy o 12,5 proc. W ciągu 5-ciu miesięcy r. b. (styczeń — maj) handel zagraniczny kształtował się następująco (w miln. zł.):

	Przywóz	Wywóz	Saldo
styczeń	103,4	91,5	— 11,9
luty	109,1	84,7	— 24,4
marzec	123,6	102,1	— 21,5
kwiecień	114,4	93,6	— 20,8
maj	112,5	95,9	— 16,6

W ten sposób ujemne saldo wyniosło przeszło 95,2 miln. zł. Jakkolwiek wobec istnienia ograniczeń dewizowych ujemne saldo obrotów handlowych nie przedstawia bezpośredniego niebezpieczeństwa, to jednak dłuższe utrzymywanie się tak znacznego salda jest zjawiskiem niewątpliwie niekorzystnym. Z drugiej natomiast strony wysoka cyfra importu wskazuje na utrzymującą się koniunkturę wewnętrzną.

Na Wybrzeżu Gdańskim u wylotu ul. Rybaki w Warszawie stanie wspaniały gmach p. n. „Dom Polaków z Zagranicy im. Marszałka Józefa Piłsudskiego”.

Budowa gmachu została zapoczątkowana w dniu 14 czerwca przez założenie i poświęcenie kamienia węgielnego.

W pobliskim kościele Najśw. Panny Marii na Nowym Mieście ks. arcybiskup Gall odprawił mszę św., po czym dostojnicy państwowi, przedstawiciele komitetu budowy, oraz delegaci Polaków z zagranicy przeszli na Wybrzeże Gdańskie, gdzie rozpoczęła się uroczystość.

Na trybunie zasiedli min. opieki społecznej Kościalkowski, inspektor armii gen. K. Sosnkowski, przedstawiciele M. S. Z. z dyr. Drymmerem na czele, prezes Światowego Zw. Polaków woj. Raczkiewicz, przewodniczący komitetu budowy prezes N. T. A. dr. Hełczyński, wojew. Jaroszewicz, prezes komitetu zbiórki dr. Gruber oraz liczni przedstawiciele organizacji społecznych. Obecni na uroczystości dostojnicy podpisali akt erekcyjny, na którym uprzednio położone były podpisy p. Marszałkowej Aleksandry Piłsudskiej i p. premiera gen. Sławoja Składkowskiego.

Ks. arcybiskup Gall poświęcił kamień węgielny i zobrazował znaczenie budowy Domu Polonii zagranicznej w Warszawie.

Z kolei przemawiał prezes Światowego Związku Polaków woj. Raczkiewicz, podkreślając, iż Dom Polonii zagranicznej stanie się trwałym symbolem solidarności wszystkich Polaków na świecie.

Z kolei przemawiali prezes komitetu budowy dr. Hełczyński, prezes komitetu zbiórki dr. Gruber i wreszcie powitany żywymi oklaskami prezes Związku Polaków Czechosłowacji poseł dr. Wolff. Po przemówieniach zgromadzeni udali się w stronę wykopanych już fundamentów, gdzie wmurowano akt erekcyjny. Przy dźwiękach I Brygady zakończono uroczystość, której przyglądały się tłumy mieszkańców Starego Miasta i Powiśla.

ZNACZENIE LOTU MJR. MAKOWSKIEGO Z AMERYKI DO POLSKI.

32.000 km. liczący lot mjra Makowskiego, lot którego trasa wiodła poprzez góry i puszcze Ameryki Południowej, przez Ocean Atlantycki i pustynie afrykańskie został pomyślnie ukończony.

Jakież jest znaczenie tego wyczynu poza propagandą polskiego lotnictwa? Trzeba sobie uświadomić, że mjr. Makowski leciał na samolocie komunikacyjnym i jego lot ma wielkie znaczenie dla badań możliwości naszej ekspansji komunikacyjnej, a zwłaszcza dla utrzymania komunikacji z krajami Ameryki Południowej, z którymi stosunki handlowe ulegają coraz większemu zacieśnieniu. Stała komunikacja lotnicza dla podtrzymania tych stosunków ma b. ważne znaczenie.

Dnia 13 czerwca odbyło się w Warszawie w lokalach Izby Walne Roczne Zgromadzenie Polsko-Szwedzkiej Izby Handlowej z udziałem ministra Królestwa Szwecji Envoye J. Legerberga. Zebranie zagaił oraz zebraniu przewodniczył Prezes Izby Axel von Arbin.

Po zatwierdzeniu sprawozdania rocznego, ilustrującego rozwój stosunków handlowych między Polską a Szwecją oraz rozwój Izby, wyrażający się w znacznym wzroście liczby członków, oraz po zatwierdzeniu bilansu rocznego, udzielono zarządowi absolutorium. Ustępujących członków pp. Axel, Herslow i Molander ponownie wybrano. Ponadto dokooptowano do zarządu pana Axel Benzler'a.

Warto podkreślić, że Szwecja jako kupująca towary polskie posunęła się na 4 miejsce wśród wszystkich innych krajów świata. Przed Szwecją stoją tylko Anglia, Niemcy i Stany Zjednoczone Ameryki Północnej.

PIONIERSKI LOT KOMUNIKACYJNY POLSKA — AMERYKA.

Izba Handlowa Polsko-Łacińsko-Amerykańska zorganizowała w dniu 14 czerwca wieczór, na którym inż. major Makowski wygłosił interesującą prelekcję o swoim locie z Ameryki do Polski. Połączenie lotnicze Ameryka — Polska jest, zdaniem prelegenta, sprawą nader ważną, wszystkie bowiem nasze linie lotnicze, z wyjątkiem Helsinki — Warszawa — Palestyna, są tylko treningami doświadczałnymi dla pilotów. Natomiast Linia Polska — Ameryka dałaby nie tylko połączenie, potrzebne dla rozwoju naszego handlu, lecz również połączenie skupisk polskich w Ameryce. Poza tym wpłynęłaby na obniżenie taryfy pocztowej za przewóz listów drogą lotniczą do Ameryki, dzisiaj bowiem opłacamy nader wygórowane opłaty na rzecz obcych towarzystw.

Zebranie zagaił Prezes Izby p. Emil Modrycki, po czym wiceprezes p. Władysław Mazurkiewicz wygłosił wstępny referat na temat stosunków handlowych Polski z krajami Ameryki Łacińskiej. Na wieczór przybyli pełnomocny Poseł Brazylii, Konsulowie Generalni Wenezueli, Urugwaju, Kolumbii i Brazylii, przedstawiciele władz i ministerstw, organizacji gospodarczych i finansowych, oraz bardzo liczna publiczność.

KONSERW—EKSPORT Hog Merchants Co., Ltd.

Cured - Meat Works, Meat - Packing
Plant and Lard Refinery
Wholesale and Retail Sales at Home
and Abroad

Works: 50, Kopernika, ŁÓDŹ

Phones: 125-35 (Offices) 125-45 and 125-45

Bankers: Union Bank of the Cooperative Societies
Postal Cheque Account: Łódź, PKO 605,520

Z IZBY HANDL. BAŁTYCKO-SKANDYNAWSKIEJ.

W dniu 17 b. m. odbyło się doroczne Walne Zgromadzenie Członków Izby Handlowej Bałtycko-Skandynawskiej pod przewodnictwem senatora Józefa Everta.

Zebrani uchwalili na podstawie orzeczenia Komisji Rewizyjnej udzielenie absolutorium ustępującemu Zarządowi, zatwierdzili sprawozdanie z czynności Izby za rok 1937 i preliminarz budżetowy na rok 1938.

W dalszym przebiegu obrad dokonano wyborów członków Rady Izby, oraz członków Komitetu Wykonawczego.

Na zakończenie porządku dziennego był dyskutowany cały szereg spraw bieżących, między innymi kwestja prac sekcji litewskiej Izby.

Z wydawnictw

Organizacja Skupu i Zbytu Zwierząt Rasowych
Trojan Feliks. Broszura form. 21 × 15 str. 16. Cena 1 zł. Warszawa 1928, nakład Stowarzyszenia Nauczycieli Szkół Zawodowych.

Broszura jest częściowym zastąpieniem luki w dziedzinie krótkiego informacyjnego podręcznika dla nauczycieli szkół handlowych, którego to brak dotkliwie dawał się odczuć od chwili wprowadzenia do programów szkolnych dla szkół handlowych zagadnień organizacji zbytu. Obszerność tematu, który musiał być potraktowany w stosunkowo bardzo wąskich ramach zmusiła autora do posługiwania się formą niemal konспектową w skrótach prawie perspektywicznych. W potraktowaniu tematu autor przeprowadza umiejętnie i zrecznie połączenia momentów pedagogiczno - dydaktycznych i ściśle fachowo handlowych, ujmując je jednocześnie na szerszym podłożu ekonomicznym. Ścisłe ujmowanie zagadnie-

nia pod kątem widzenia interesów li tylko handlu — spowodowało szcuplejsze potraktowanie zagadnienia zbytu od strony producenta, ograniczając je do podania zasadniczych wiadomości o produkcji. Poruszając z widoczną gruntowną znajomością tematu zagadnienie standaryzacji, klasyfikacji i nomenklatury, autor niemal nie wspominał o zagadnieniu polityki cen przy zakupie: albo nie chciał zdradzać tajemnic zawodowych w tym miejscu szczególnie czułych, albo też uważał, że podanie niektórych metod polityki cen mogłoby kolidować z momentami dydaktyczno-wychowawczymi, poruszonymi w broszurze. Reasumując, broszurę czyta się łatwo zarówno ze względu na zawarte w niej świeże i cenne wiadomości fachowe, jak i na dużą gładkość i potoczność stylu.

O PRZYSZŁOŚĆ MŁODZIEŻY POLSKIEJ ZAGRANICĄ.

Trudno znaleźć w życiu Polonii Zagranicznej zagadnienie bardziej doniosłe i wszystkim obchodzące, jak kwestia wychowania młodego pokolenia. Temu właśnie zagadnieniu poświęcony został najnowszy czerwcowy numer miesięcznika „Polacy Zagranicą”. Otwiera numer artykuł dr. Tad. Kowalskiego p. t. „Służba narodowa młodzieży”, wyszczególniający dziesięć zasadniczych cech, jakie należy wyrobić w naszej młodzieży zagranicą. W numerze tym zabiera również głos sędziwy filozof polski prof. Wincenty Lutosławski w artykule p. t. „Co czytać na wychodźstwie”. W części instrukcyjnej numeru znajdujemy artykuły zarówno na temat zorganizowania, jak i szkolenia, czy kształcenia zawodowego młodzieży polskiej zagranicą, na temat wydawania i redagowania pism młodzieżowych, roli młodzieży akademickiej itp. Informacje o życiu młodzieży polskiej na różnych terenach zagranicznych, artykuły okolicznościowe, stałe działy i kronika uzupełniają bogato ilustrowany numer.

POLSKA GOSPODARCZA.

Tygodnik, wydawany przy poparciu Ministerstwa Przemysłu i Handlu oraz Ministerstw: Skarbu, Rolnictwa, i Reform Roln., Komunikacji, Poczty i Telegrafów.

Ostatnie cztery zeszyty tygodnika zawierają m. in. następujące artykuły:

z. 22 „Wyniki budżetowe” — A. K. Ivanká; „Bank Gospodarstwa Krajowego w roku 1937” — i. l.; „Możliwości polskiej turystyki zagranicznej” — Ed. Wierchoń.

z. 23 „Analiza bierności bilansu handlowego” — W. S-ki; „Budżet Warszawy na rok 1938/39” — Wł. Lewandowski.

z. 24 „Regulacje rolne” — Al Okołowicz; „W sprawie organizacji i badań cechów” — Roman Piotrowski.

z. 25 „Program inwestycji wodno-komunikacyjnych w r. 1938” — inż. H. Herbiech; „Sytuacja kredytowa rolnictwa w roku 1937” — H. Olsienkiewicz.

Poza tym szereg artykułów i notatek zawierają specjalne działy tygodnika, jak np.: „Światowe cukrownictwo w kampanii 1937/38 r.” — L. i P. Kaltenbergowie, „W sprawie handlu tranzytowego i obrotu uszlachetniającego zbożem” — Wł. Łochocki, „Obroty portów europejskich w 1937 r.” — K. Meier, „Polsko-litewska komunikacja towarowa” — Z. H., „Plan finansowy Komisji do Spraw Przemysłu Ludowego i Domowego” — J. Oryżyna itp.

Również wyczerpujące informacje znajdują się w stałych działach, poświęconych skarbowości i finansom, przeglądowi zagranicznemu, kronice zagranicznej i t. p.

Prenumerata roczna w kraju wynosi zł. 60.— półroczna zł. 30.— kwartalna — zł. 15. Za granicą: rocznie zł. 100.—, półrocznie zł. 50.— kwartalnie zł. 25. Redakcja i Administracja Warszawa, ul. Elekoralna 2 (parter) tel. 5.12-66; 5.12-73 i 5.35-35.

ZAKŁADY PRZEMYSŁOWE

„DYKTA”

Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością

OSTRÓW (Wlkp.)

Eksportuje: sucho klejone dykty olszowe, brzożowe, sosnowe do wszystkich krajów europejskich i zamorskich — marki:



MADE IN POLAND

The Dykta Industrial Works Ltd.

OSTRÓW-Wlkp., Poland

Industries-Werke „Dykta” G. m. b. H.

Ostrów Wlkp., Polen

**Exporters of dry-glued alder, birch, pine
plywood to all European and Overseas**

Countries. “Aera” Brand.

Możliwości eksportowe

WŁÓKIENICTWO.

20/V. **Wyroby włókiennicze.** Firma turecka poszukuje dostawców: przędzy wełnianej, przędzy bawełnianej, przędzy lnianej, płócien lnianych, płócien jutowych i worków jutowych. — P/11162/4M/5B/Ł.

20/V. **Gobeliny.** Jest możliwość eksportu gobelinów na rynek angielski. Próbkę do obejrzenia w P. I. E. w Warszawie i w Delegaturze P. I. E. w Łodzi. P/11472/5B/Ł.

20/V. **Przędza wełniana i lniana, ołówki, żarówki, celuloza.** Firma czeska interesuje się eksportem tych artykułów do Hiszpanii Narodowej P/11575/5K/Ł.

20/V. **Szale kaszmirowe.** Firmy w Płd. Afryce interesują się importem z Polski szali kaszmirowych. P/12017/64/Ł.

20/V. **Czesanka wełniana, przędza wełniana i bawełniana, płótna na worki jutowe.** Firma turecka interesuje się importem do Turcji wyżej wymienionych artykułów. Szczególnie chodzi o dużą ilość czesanki wełnianej. P/11979/46/Ł.

20/V. **Flanela czysto wełniana, skóry wyprawione i podszewowe.** Firma syryjska interesuje się importem z Polski wyżej wymienionych artykułów. P/11882/4E/Ł.

1/VI. **Filce, tkaniny meblowe, bawełniane, obrusy lniane i tanie obrusy bawełniane.** Firma agenturowa kanadyjska pragnie nawiązać kontakt z eksporterami wyżej wymienionych artykułów. P/15192/46/Ł.

1/VI. **Lniane ręczniki i ściěrki.** Firma angielska interesuje się wyżej wymienionymi artykułami. P/15118/46/Ł.

1/VI. **Tkanina włókiennicza zwana „diabelską skórą” (Black Leather Cloth).** Firma angielska pragnie nawiązać kontakt z fabrykantami wyrabiającymi wyżej wymieniony artykuł. P/12966/58/Ł.

1/VI. **Chustki bawełniane na głowę.** Firma importowo-eksportowa w Hamburgu pragnie skomunikować się z fabryką polską mogącą dostarczać do Afryki chustki bawełniane na głowę. P/12899/64/Ł.

1/VI. **Artykuły włókiennicze.** Firma agenturowa fińdzka pragnie nawiązać bezpośredni kontakt z fabrykantami wyrabiającymi następujące artykuły: potniki damskie, pasy damskie (wszelkie rodzaje), zamknięcia błyskawiczne z bakelitu, chustki damskie, szaliki z tiulu, fartuchy (ozdobne), wstążki różne używane w przemyśle damskiej garderoby, tkaniny wełniane, bawełniane etc., używane w przemyśle wyrabiającym damskie suknie (dobre gatunki), wszystkie półfabrykaty do wyrobu sztucznych kwiatów (liście itp. również tkaniny), żaboty, kołnierzyki etc., rękawiczki damskie, włókiennicze, fantazyjne. P/12866/64/Ł.

1/VI. **Przędza i nici.** Firma szwedzka pragnie skomunikować się z firmami wyrabiającymi wyżej wymienione artykuły (Fibergarn, Normalschur und Kreppschnur). P/15379/57/46/Ł.

ARTYKUŁY CHEMICZNE I FARMACEUTYCZNE.

1/VI. **Wyroby chemiczne i farmaceutyczne.** Poważna firma brazylijska poszukuje przedstawicieli firm polskich w zakresie wymienionych artykułów. P/15671/47/TC.

20/V. **Chlorek baru.** Firma angielska poszukuje dostawców wym. artykułu. P/12969/47/TC.

20/V. **Chemikalia.** Poważna firma kanadyjska (Montreal) kupująca na własny rachunek, interesuje się importem różnego rodzaju chemikalii. P/12858/47/TC.

20/V. Firma turecka poszukuje przedstawicieli fabryk polskich w zakresie różnego rodzaju chemikaliów. P/12548/47/TC.

20/V. Firma węgierska interesuje się importem terpentyny i innych produktów chemicznej przeróbki drewna oraz wszelkiego rodzaju chemikalij przemysłowych. P/12161/61/TC.

20/V. **Klej kostny w taflach.** Firma czechosłowacka poszukuje dostawców wymienion. artykułu celem reeksportu na rynki zamorskie. P/12806/59/TC.

20/V. **Chemikalia i artykuły farmaceutyczne.** Firma jugosłowiańska interesuje się importem wymienionych artykułów. P/47/5/TC.

20/V. **Wyroby perfumeryjne i kosmetyczne.** Firma portugalska poszukuje przedstawicieli poważnych fabryk tutejszych w zakresie wymienion. artykułów. P/12804/47/TC.

1/V. **Artykuły farmaceutyczne i przeciwinsektowe.** Firma cypryjska pragnie nawiązać kontakt z tut. firmami produkującymi wymienione artykuły. — P/15195/5B/TC.

10/VI. **Wyroby chemiczne, farmaceutyczne i gumowe.** Poważna firma palestyńska interesuje się importem wymienionych wyrobów. P/15953/47/ID.

10/VI. Firma holenderska poszukuje przedstawicieli firmy polskiej w zakresie produktów chemicznych nie wprowadzonych dotychczas na rynek holenderski. P/14859/47/ID.

10/VI. Firma marokańska interesuje się importem wodorotlenku potasu i sodu oraz węglanu potasowego. P/14798/47/ID.

10/VI. **Artykuły gumowe higieniczne.** Firma południowo-afrykańska interesuje się importem wymienionych artykułów. P/14753/59/ID.

SZKŁO — FAJANSE.

20/V. **Wyroby szklane, fajansowe i porcelanowe.** Poważna firma agenturowa marokańska (Casablanca), kupująca na własny rachunek interesuje się importem wymien. artykułów. P/11614/3R/TC.

20/V. **Wyroby szklane.** Firma angielska interesuje się importem spodeczków szklanych do masła. Wzór do obejrzenia. P/12390/63/TC.

20/V. **Płytki fajansowe i tektura smołowcowa.** Firma turecka poszukuje dostawców wymien. artykułów. P/11708/40/4M/TC.

20/V. **Cylindry szklane do lamp.** Firma czeska interesuje się importem wymienionego artykułu. — P/12855/65/TC.

1/VI. **Szko stołowe.** Firma hamburska zajmująca się eksportem do Indji Bryt. Zachodnich poszukuje dostawców szkła stołowego, w szczególności kieliszków do win i likierów. P/15079/65/TC.

20/V. **Fajanse sanitarne.** Firma marokańska poszukuje przedstawicieli tut. fabryk w zakresie fajansów sanitarnych. R/12261/79/5R/TC.

1/VI. **Soczewki, przmykaty i t. d.** Firma egipska interesuje się importem różnych wyrobów optycznych. P/15477/55/TC.

SZKŁO.

10/VI. Firma w Aleksandrii nawiąże kontakt z producentami wyr. szklanych, porcelanowych i wyrobów kamionkowych. E/14250/95/KL.

10/VI. Firma angielska poszukuje dostawców szkła szybowego i linoleum, celem reeksportu do Unii Połd. Afrykańskiej. P/14205/58/ID.

10/VI. Firma holenderska interesuje się importem szkła z wtopioną siatką drucianą. P/14840/65/ID.

RÓŻNE.

1/VI. **Wapno bielące (chlorek wapna).** Firma szwedzka interesuje się importem wymienionego artykułu. P/15390/47/TC.

1/VI. **Aparaty do impregnowania drzewa.** Firma holenderska poszukuje dostawców aparatów do kreozotowania drzewa, specjalnie trawersów i pali. P/15075/47/TC.

1/VI. **Higieniczne artykuły gumowe.** Firma z Unii Połudn. Afrykańskiej poszukuje dostawców wymien. artykułów. P/15460/5G/TC.

1/VI. **Ołówki.** Firma czeska interesuje się importem wymien. artykułu. P/11575/5K/TC.

20/V. **Cerata.** Firma czeska poszukuje dostawców wymien. artykułu. P/12805/64/TC.

20/V. **Żelatyna.** Firma hamburska poszukuje dostawców żelatyny celem reeksportu na rynki Wschodu. P/12901/59/TC.

ZRZESZENIE EKSPORTERÓW WYROBÓW WŁÓKIENNICZYCH

(ASSOCIATION of EXPORTERS of TEXTILE GOODS)

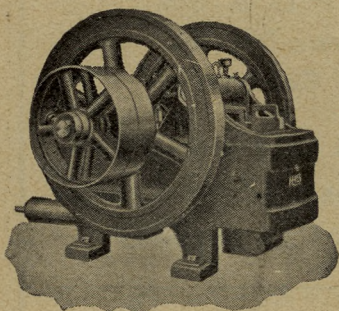
Bielsko, ul. Marszałka Piłsudskiego 4

Obejmuje przemysł włókienniczy wyrobów czysto wełnianych męskich i damskich, towarów modrych karin bawełnianych, lnianych konopnych, jutowych, przędzy wełnianej i lniane, wełnianych kapeluszy i stożków, pluszów i sztucznych bańków.

W sprawach eksportowych, nawiązania kontaktu, informacji o specjalnych wyrobach, uzyskania zastępstwa i t. p. prosimy się zwracać do wyżej podanego Zrzeszenia.

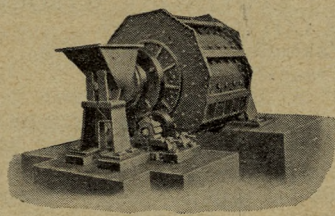
Embraces the textile industry manufacturing pure woollen men's and ladies' goods, novelty articles, cotton, linen, hemp and jute materials, wool and cotton yarn, woollen hats and hoods, velvet and artificial lambskins.

In export matters, in order to establish connections, to secure information as to special articles, to get agencies, etc. please get in touch with the above Association.



BYDGOSKA FABRYKA MASZYN
H. LÖHNERT S. A.

Bydgoszcz, ul. Generała Bema 19
POLAND



Maszyny i urządzenia cukrownicze — Maszyny i urządzenia do kruszenia i pomiału materiałów twardych
Młyny do pomiału materiałów twardych, kulowe, rurowe, uniwersalne i inne

Sugar Factory Machinery — Crushing machines for hard materials — Grinding mills for all kinds of materials, ball tube-kent- and universal mills

Spółka Akcyjna Fabryk Metalowych
pod firmą

NORBLIN, B-cia BUCH i T. WERNER

Zarząd w Warszawie, ulica Żelazna Nr. 51.

Telefon: Centrala 569-90 — Skrzynka pocztowa Nr. 617

Wykonywana zamówienie:

Blachę handlową, miedzianą i mosiężną, jak również blachę paleniskową do kotłów parowych.

Druty miedziane, mosiężne, aluminiowe i krzemobronzowe do telefonów, telegrafów i tramwajowe „Trolley”

Rury miedziane, mosiężne, aluminiowe ciągnięte, bez szwu, systemu Manesmana.

Pręty i szyny miedziane, mosiężne i aluminiowe.

Kable - linki miedziane gołe.

Poleca gotowe na składzie:

Platery: Szluciec z białego metalu, grubo srebrzony, gładki i stylowy.

Galanterję: kosze, etażery, cukiernice, lichterze i t. p.

PRZEDMIOTY KOŚCIELNE — URZĄDZENIA DLA RESTAURACJI i HOTELI.

Spis firm według branż w Nr 5-6 „Polskiego Eksportu-Importu“ index of Firms by Trades in No 5-6 „Polish Export-Import“ Inserenten nach Branchen geordnet im Nr. 5-6 „Polski Export-Import“

	Str.		Str.
BANKI — BANKS.		SUKNO I WATOLINA — CLOTH AND WADING.	
Bank Cukrownictwa, S. A. Poznań, Seweryna Mielżyńskiego 1	5	F-ma C. Breitbart. Bielsko	18
BEKONY — BACON.		TKALNIE I FARBIARNIE — WEAVING MILLS AND DYE-WORKS.	
Bacon Export. Gniezno — W-wa, Lwowska 9	24	Wilhelm i Hugo, B-cia Müller. Kalisz	16
F-ma Konserw, Eksport — Łódź, Kopernika 50	28	UZDROWISKA — HEALTH RESORTS.	
CEMENT — CEMENT.		„Nałęczów“	
Związek Polskich Fabryk Portland Cementu, Warszawa, Mazowiecka 4	15	WŁÓKIENICTWO — TEXTILE INDUSTRY.	
CHMIEL — HOPS.		Żrzeszenie Eksporterów Włókienniczych. Bielsko	31
Koncern Chmielowy, Sp. z o. o., Lwów, Słowackiego 18	32	ŻEGLUGA RZECZNA — RIVER TRANSPORT.	
DRZEWNY PRZEMYSŁ — TIMBER.		„Vistula“. Warszawa, Mazowiecka 12	8
Zjednoczone Towarz. Przemysłu Drzewnego „WSCHOD“, Katowice, Ligonia 22	okł. 3	ŻOŁĄDKI CIEŁĘCE — RENNET.	
DYKTY — PLYWOOD		Neuman Adolf. Kraków, Berka Joselewicza 19	32
Zakłady Przemysłowe „DYKTA“, Su. z o. o., Ostrów, Wlkp.	29	Portbox — Eksport żołądków cielęcych	32
GAZOWNIE — GASWORKS.		ŻELAZO — IRON.	
Zarząd Gazowni Miejskiej w Łodzi, ulica Targowa		Polski Eksport żelaza. Katowice, Lompy 14	8
GWOŹDZIE, DRUTY, SPRĘŻYNY — NAILS, WIRE, SPRINGS.		RÓŻNE — MISC.	
B-cia Bauminger, Kraków, Grzegórzki	52	Polski Eksport. W. Breyvogel i S-ka. Warszawa	okł. 5
Fabryka gwoździ, drutu, sprężyn stalowych, siatek i podkówek, skrzynka poczt. 143	52	Konopczyńskiego 1-25	
HOTELE — HOTELS.			
Hotel George'a. Lwów, pl. Mariacki 1	18		
KAWIARNIE — CAFES.			
Cafe Adria. Warszawa, Moniuszki.	5		
KONSTRUKCJE ŻELAZNE — IRON CONSTRUCTIONS.			
H. Cegielski, Sp. Akc., Poznań	25		
LNIANE I BAWELNIANE WYROBY — LINEN & COTTON GOODS.			
Tow. Zakładów Żyrardowskich. Warszawa, ul. Traugutta 8	okł. 5		
„Zetwest“ S. A. Warszawa, Jasna 8	15		
MASZYNY DO PISANIA I LICZENIA — TYPEWRITERS & CALCULATING MACHINES.			
Teofil Glocer i Syn. W-wa, Krak.-Przedm. 7	25		
MASZYNY CUKROWNICZE, MASZYNY DO KRUSZENIA — MŁYNY — SUGARWORKS MACHINERY, CRUSHING, MACHINES, MILLS.			
Bydgoska Fabryka Maszyn, H. Lohnert. Bydgoszcz, ulica Bema 19	31		
METALOWE FABRYKI — METAL WORKS.			
S. A. Norblin, B-cia Buch i Werner. Warszawa Żelazna 51	31		
NAFTA — PETROLEUM.			
Polski Eksport Naftowy. Lwów, Kopernika 15			
RURY — TUBES.			
Biuro Polskich Walcowni Rur. Katowice, ul. Lompy 14	24		
SŁÓD I JĘCMIEN — MALT AND BARLEY.			
Firma „Perol“, Sp. z o. o., Warszawa, Marszałkowska 158	52		
SPÓŁDZIELNIE ROLNICZO - HANDLOWE — AGRIC. — TRADING COOPERATIVES.			
Spółdzielnia „DOSTAWA“. Lwów, ulica Kopernika Nr. 20	10, 11		

PEROL

SPÓŁKA Z OGR. ODP.
Warszawa, P O B. 330
Telef. Centr.: 556-33
Adr. Telegr. **Consortiom**

Eksport słodu i jęczmienia browarnego do wszystkich krajów europejskich i zamorskich

PEROL

LIMITED
Postal Address: P. O. Box 330, Warsaw
Telephone Central Exchange: 556-33
Telegrams and Cables: **Consortiom**

Exporters of Malt and Brewery Barley to all European and Overseas Countries

Redaktor i Wydawca: Tadeusz Skrabski — Printed in Poland.

Prenumerata w kraju: rocznie 15 zł. | zagranicą: rocznie 4 dol. am., półroc. | Cena pojed. egzempl. w kraju półrocznie 8 zł., kwartalnie 4.50 zł. | 2.50 dol. am., kwart. 1.40 dol. am. | 1.50 zł., zagranicą 40 cent. am.

PRZEDRUK DOZWOLONY ZA PODANIEM ŹRÓDŁA. Konto P. K. O. 8459. OPŁATA POCZTOWA UISZCZONA RYCZAŁEM

Zakł. Graf. „Polska Zjednoczona“ Warszawa, Nowolipie 2.