

# Landwirtschaftliches Zentralwochenblatt für Polen

Einzelnenpreis Mt. 20 000.—  
für die Millimeterzeile.  
Fernsprechanruf Nr. 5626

Bezugspreis Mt. 140 000.—  
für Dezember

Blatt des Verbandes deutscher Genossenschaften in Polen T. z.  
Blatt des Verbandes landw. Genossenschaften in Polen T. z.  
Blatt des Verbandes der Güterbeamten für Polen in Poznań T. z.

21. Jahrgang des Posener Genossenschaftsblattes.

25. Jahrgang des Posener Raiffeisenboten

Nr. 50

Poznań (Posen), Wjazdowa 3, den 14. Dezember 1923

4. Jahrgang

Nachdruck des Gesamtinhaltes nur mit Erlaubnis der Schriftleitung gestattet.

3	<b>Bank und Börse.</b>	3
---	------------------------	---

## Seldmarkt.

Kurse an der Posener Börse vom 11. Dezember 1923.

Bank Przemysłowców I.-II. Em. — %	Hartwig Kantorowicz I. Em. (ohne Kupons) 350 %
Bank Związków. Akt. I.-XI. Em. 400 %	Żsbra I.-III. Em. 220 %
Polski Bank Handlowy. Akt. I.-IX. Em. 230 %	Lubasz. Fabryka przetr. ziemn. I.-IV. Em. (o. Kupons) 8 000 %
Pozn. Bank Pieniąż. Akt. I.-V. Em. 65 %	Dr. Rom. Maj. Akt. I.-IV. Em. (o. Kup.) 40 50 %
Bank Młynarzy 20 %	Młyn Pieniążki I. Em. ohne Bezugsrecht 120 %
Arcona I.-V. Em. (o. Kup.) 185 %	Młynotwórnia I.-V. Em. 150 %
A. Barc. kowski I.-VI. Em. 60 %	Satria-Aktien I.-VIII. Em. 200 %
S. Cegielski-Akt. I.-IX. Em. 95 %	Plótno I.-II. Em. 96 %
Centrala Skór I.-V. Em. 250 %	Pozn. Spółka Drzewna I.-VII. Em. 152 %
Cukrownia Zdunyl.-II. Em. 4 200 %	Unja I. u. III. Em. (o. Kup.) — %
G. Hartwig I.-VI. Em. 57 %	Mławant — %
Perzelski Victorius I.-II. Em. 635 %	

Kurse an der Warschauer Börse vom 11. Dezember 1923.

1 Dollar = poln. Mark 3 900.—	1 öterr. Krone = poln. M. 0,055
1 deutsche-polnische Mark —	1 norweg. „ = poln. M. —
1 Pfd. Sterling = poln. M. 17 000.—	1 schwed. „ = poln. M. —
1 schw. Frs. = poln. M. 670.—	1 dänische „ = poln. M. —
1 frz. Frs. = poln. M. 210.—	1 holl. Gulden = poln. M. 1483,50
1 belg. Frs. = poln. M. 181.—	1 tschech. Krone = poln. M. 112,75

Die Kurse an der Posener und Warschauer Börse verstehen sich in Tausend Mark. Es sind also an jede Zahl 3 Nullen zu hängen.

Kurse an der Danziger Börse vom 11. Dezember 1923.

1 Doll. = Danz. Gulden 5,7275	1 000 000 polnische Mark = Danziger Gulden 1,375
1 Pfund Sterling = Danziger Gulden 25.—	

Kurse an der Berliner Börse vom 11. Dezember 1923.

100 holl. Gulden —	3½ % Pos. Pfdbr. C. —
deutsche Mark 160 000	4½ % Pol. Pfdbr. D. u. E. —
100 schw. Francs —	5 % Dt. Reichsanleihe (10.12.) 51 %
deutsche Mark 73 200	Ostbank-Akt. (10.12.) 1 800 %
1 engl. Pfund = deutsche Mark 18 300	Oberschl. Koks-Werte (10.12.) 22 000 %
1 Dollar = dtsch. M. 4 200	Oberschl. Eisenbahnbed. (10.12.) 34 000 %
100 polnische Mark = deutsche Mark —	Laura-Hütte „ „ 17 500 %
	Hohehohen-Werte „ „ 23 500 %

Die Kurse an der Berliner Börse verstehen sich in Milliarden Mark. Es sind also an jede Zahl 9 Nullen zu hängen.

Kursnotierungen für den Schweizer Franken an der Warschauer Börse

3. 12. 609 700.—	4. 12. 608 000.—	5. 12. 619 000.—
6. 12. 620 000.—	7. 12. 625 000.—	10. 12. 662 000.—
11. 12. 670 000.—		

9	<b>Bücher.</b>	9
---	----------------	---

## Bücherleseartikel.

Die Deutsche Bucherei richtet mit Beginn des neuen Jahres neben ihren Zeitschriftenleseartikeln

Bücherleseartikel für Neuerscheinungen

ein und fordert zur Teilnahme daran auf. Eine Auswahlliste von 50 Werken mit Charakteristiken und eine Liste mit 200 weiteren

zur Verfügung stehenden Werken können angefordert werden. Nachtragslisten mit kurzen Charakteristiken werden unberechnet vierteljährlich übersandt. Sämtliche aufgeführten Werke sind vorläufig der allgemeinen Benutzung in der Bucherei entzogen, die Teilnehmer erhalten daher auch vorwiegend gut erhaltene Bücher.

**Bedingungen.** Die Leihgebühr beträgt für drei Bände das Vierteljahr bei beliebig häufigem Wechsel 3 Reich zum Tageskurs des Schweizer Franken. Die Leihfrist darf nicht ein Vierteljahr übersteigen. Das Abonnement ist rechtzeitig vierteljährlich zu erneuern bzw. die Kündigung mitzuteilen. An Haftgeld ist für die drei Bände eine Summe von 2 Millionen zu entrichten, die nach Auflösung des Abonnements zurückgezahlt wird. Dieses Haftgeld wird in besonderen Fällen (bei Geistlichen, Lehrern, bei Bürgerschaft durch Genossenschaften und gemeinnützigen Vereinen) auf besonderen Antrag erlassen. Die Zustellung der Bücher erfolgt nach freier Wahl des Teilnehmers auf Grund der übersandten Listen. Zweckmäßig ist die Mitteilung einer größeren Anzahl gewünschter Werke, die nach der Reihenfolge der Bestellungen und Zurückgabe übersandt werden. Der Versand durch die Post bei auswärtigen Teilnehmern erfolgt auf Verantwortung des Teilnehmers. Auch für durch Schuld der Post verloren gegangene Sendungen ist daher der Teilnehmer schadenerkennpflichtig. Der Büchertausch kann auch durch Bote und besondere Gelegenheit erfolgen, wenn sie sich durch die Teilnehmerkarten ausweisen. Es ist zulässig, daß mehrere Teilnehmer sich zu einem Abonnement zusammenschließen, doch haftet der Bucherei der Teilnehmer, auf den das Abonnement lautet. Die Portokosten und Versandspesen trägt für Hin- und Rücksendung einschließlich der Abtragegebühr der Teilnehmer. Sie sind laut jeder Sendung beiliegender Quittung spätestens mit dem nächsten Buchwechsel zu entrichten. Bei Verzug treten Verzugsgebühren ein, die durch Nachnahme eingezogen werden. — Möglichst baldige Meldung zur Teilnahme unter genauer Angabe von Namen, Stand und Anschrift sind zu richten an die Deutsche Bucherei in Posen (Poznań, ul. Zwierzyniecka 1).

## Landwirtschaftlicher Kalender für Polen für das Jahr 1924.

(Preis 450 000 M.)

Abschrift aus der Zeitschrift „Der Landbund“, Nr. 9, 29. Nov. 1923.

Im Verlage des „Landwirtschaftlichen Zentralwochenblattes für Polen“ in Poznań ist auch in diesem Jahre wieder der beliebte Kalender erschienen, herausgegeben vom Verband deutscher Genossenschaften in Polen. Der Kalender ist, wie immer, außerordentlich vielseitig gehalten und wird auch dieses Mal seine alten Freunde befriedigen und sich sicherlich eine Menge neuer erwerben.

Der sehr reichhaltige Inhalt ist in drei Teile gegliedert. Der erste Teil enthält in der Hauptsache Aufsätze und fachwissenschaftliche Artikel über das Genossenschaftswesen und seine Aufgaben sowie solche auf landwirtschaftlichem Gebiete und ist durchflochten von einer Anzahl reizvoller Skizzen, von denen uns besonders „Die Weichsellandschaft von Thorn bis Danzig“ von Dr. Geisler-Halle mit zahlreichen Abbildungen interessiert. Selbstverständlich wird in dem Kalender auch der Toten des vergangenen Jahres gedacht, unter ihnen das verdienstvolle Mitglied des Landbundes Weichselgau, Georg von Kries-Wacziarg, dessen stimmungsvolle Gedichte auch im „Landbund“ häufiger erschienen sind, so das im vorliegenden Kalender wiedergegebene „Pflügerlieb“.

Der zweite Teil ist lebhaft der Unterhaltung gewidmet und enthält Aufsätze von Trojan, Loenz, Hofegger u. a.

Der dritte Teil umfaßt ein sehr umfangreiches Kalendarium auf einer Reihe von Gebieten, ferner die Adressen der deutschen Gesandtschaften und der deutschen Konsulate in Polen, sowie die Adressen der deutschen Sejmureans und Vertreter im Sejm und Senat sowie die der 83 polnischen Gesandtschaften und Konsulate im Ausland.

Auch dem Landbund Weichselgau ist ein Abschnitt im Kalender gewidmet. Schließlich folgt ein Verzeichnis der Jahrmärkte für die ehemals preussischen Teilgebiete mit Ausnahme von Oberschlesien, und der zum Teil angrenzenden Nachbargebiete. Eine sehr anregende Unterhaltungsbeilage macht den Beschluß. Beigefügt ist ein Wandkalender und eine Eisenbahnkarte von Polen. Wir können den Bezug des Kalenders unseren Mitgliedern durchaus empfehlen; der Bezugspreis beträgt 450 000 M. Bestellungen sind, soweit sie nicht die Geschäftsstellen der K. W. B. entgegennehmen, an den Verlag des „Landwirtschaftlichen Zentralwochenblattes für Polen“, Poznań, ul. Wiazowna 3, zu richten.

14

### Fragekasten.

14

**Frage:** Die Schinken der im letzten Jahre geschlachteten Schweine waren in starker Menge von der Springmade befallen. Die Schinken waren tadellos gepökelt und geräuchert bis zum letzten Stückchen ohne den geringsten Geruch. Da ich keine Vorratskammer hatte, mußte ich sie in einem Zimmer aufbewahren, in welchem vielleicht noch wie Räucherwaren aufbewahrt wurden. Von der Brummermade ist keine Stelle der Schinken angegriffen worden. Ich bitte um Auskunft, wie ich den Schädling fernhalten kann.

**Antwort:** Die kleine Speck- oder Springmade richtet zuweilen erheblichen Schaden an Räucherwaren an. Sie scheint sich besonders gern anzusiedeln in Räumen, in denen es etwas zu warm ist. Ausgeschlossen scheint es nicht zu sein, daß durch die Aufbewahrung von anderen Gegenständen in demselben Raum sich die Made leichter einbürgert, als wenn Räucherwaren allein aufgehoben werden. Ein nach Norden gelegener, dunkel gehaltener Raum ist jedenfalls für die Aufbewahrung besser, als ein Raum, in welchen die Sonne Zutritt hat. Das Kühlhalten des Raumes durch Hereinlassen kalter Nachtluft und Zug durch den Schornstein durch offene Ofentüre haben sich als günstig erwiesen. Es empfiehlt sich, Schinken in leichten Beuteln aufzuhängen.

Das Günstigste zur Aufbewahrung von Räucherwaren ist entschieden eine Räucherkammer, in der die Zuglöcher in den Schornstein und Tür mit feiner Gaze verkleidet sind und in der hin und wieder etwas Rauch gemacht wird. Solche Räucherkammer pflegt auch meistens vollständig in einem anderen Raum eingebaut und daher gut isoliert zu sein und ist dann sehr viel kühler im Sommer als ein irgendwie direkt von außen beleuchteter Raum.

Am allermeisten scheint das Auftreten der Speck- und Springmade begünstigt zu sein durch anderweitige schlechte Dünste und Gerüche. In einem Falle, wo die Made hartnäckig auftrat, fand sich ein Baufehler. Es hatten die Maurer einen Luftabzug von einem anderen Raum, der keine gute Luft enthielt und wenig gelüftet wurde, in den gleichen Schornstein geleitet, der den Luft- und Schmodabzug der Räucherammer aufnahm; allerdings trat der Luftabzug sehr viel höher in den Schornstein. Es ist darauf der Luftabzug in einen anderen vorhandenen Schornstein gelegt und das Abzugsloch der Räucherammer mit feiner Gaze verkleidet worden. Die ganze Räucherammer jedoch, in der sich auch Maden angesiedelt hatten, wurde vom Maurer gründlich gesäubert und gefalzt, so daß der Raum vollständig desinfiziert war. Die Maden blieben dann fort. Es ist möglich, daß zu kaltes Räuchern die Made begünstigt. Jedenfalls ist es ratamer, Speck und Schinken zur Aufbewahrung in die Räucherammer zurückzutragen, als sie in einem warmen Bodenraum mit anderen Sachen aufzuheben. Ein passender Aufbewahrungsort für Schmalzwurst findet sich leichter als für Schinken. Zum Beispiel ist für die Konservierung der Perbelatwurst im Sommer die kühle, reine Luft eines Zimmers Ofens geeignet, weil durch den Schornstein eine geringe Luftzirkulation entsteht. Allerdings läßt sich diese Vorratskammer nicht hinreichend verschließen. Vor vierbeinigen Mäusen ist sie jedoch fast sicher. Hat man zu ungünstige Räume, so kann man Schinken auch in einer Kiste, ganz von trockenem Salz umgeben, aufheben, bei ganz gesundem Fleisch.

In Westfalen hängt man Speck und Schinken, beide wenig geräuchert, in die Diele, in den starken Zug, der zwischen Boden und Diele zirkuliert. Dort halten sich die Waren vorzüglich. Der Luftzug ist also das beste Konservierungsmittel.

Da die Springmade auch in Tierfelle geht und ähnliche Abfälle liebt, ist eine Nachbarschaft solcher Dinge besonders zu meiden.

15

## Suttermittel und Futterbau.

15

### Die Konservierung von Grünfutter in Silos.

Von Dr. Th. Heutel,

Professor für Agrilkulturchemie und Milchwirtschaft an der Technischen Hochschule München.

(Fortsetzung aus Nr. 48).

Das bei uns in Bayern sehr verbreitete „Herba“-Verfahren wurde jahrelang in der Schweiz ausprobiert und verbessert. Es besteht darin, daß man das durch Anwelken auf 70–72 Grad Celsius abgewelkte Futter locker in die Gärkammer etwa 1½ Meter hoch eingezettelte Futter, meist Gras, aber auch Klee, Rübenblätter usw. der Selbsterwärmung durch Atmung überläßt, bis die Wärme 45–50 Grad Celsius erreicht hat. Höher braucht die Erhitzung nicht zu gehen. Um die weitere Erwärmung zu verhindern, soll das Futter zusammengedrückt werden, entweder durch Ausbringen einer neuen Schicht Futter oder, wenn das gerade nicht möglich ist, durch starkes Pressen des Futters, um die Luft herauszuschaffen. Die Wärme von 40–50 Grad Celsius ist der Milchsäurebildung besonders günstig. Man bezeichnet darum das Verfahren als Süßpressfuttermittelverfahren. Der Hauptzweck, daß man vom Wetter vollständig unabhängig ist, wird nicht ganz erreicht. Das war schon bei den amerikanischen Silos nicht der Fall. Aber das Abwelken geht auch bei trübem, kühlem Wetter, wo das Gras nicht dörft, vor sich. Die Wärme von 50 Grad wird erreicht in 24–12 Stunden, so daß man, wenn man nur eine Gärkammer hat, das Füllen unterbrechen muß. Meist aber hat man mehrere nebeneinander, dann kann das Einfahren ununterbrochen vor sich gehen. Ähnlich ist es auch beim Elektro-Silo, wo die jeweilige Füllung auch nicht über 70 Zentimeter bis 1 Meter hinausgehen soll. Bei richtiger Ausführung erhält man ein aromatisches, nach gedörrten Bienen, Honig, Brot riechendes Futter, sogenanntes Süßpressfuttermittel, das von den Tieren sehr gerne genommen wird. In Deutschland wurde das Verfahren durch die Firma Gärtner & Aurich, Dresden-N., die es für die verschiedenen Verhältnisse durchgearbeitet und die Pressvorrichtungen vereinfacht hat, und in Bayern vor allem durch die Süddeutsche Gärfutter-Gesellschaft, jetzt „Dublex-Futtermittel-Gesellschaft“ in Obermenzing, Menzinger Straße 53¼, verbreitet. Es stehen in Bayern, namentlich im Voralpengebiet, gegen 100 Anlagen, eine Kammer faßt etwa 90 Kubikmeter, bei einer Bodenfläche von zirka 18 Quadratmeter und 5 Meter Höhe. Die Silos können frei stehen mit Dach oder in Gebäude eingebaut werden, dann natürlich ohne Dach. Die Wände zur Isolierung sind mit Hohlsteinen ausgeführt. Die Baufirma Gebrüder Rank, München, hat eine eigenartige, von Ingenieur Arquint erdachte Bauweise ausgeführt. Der Silo ist rund, aus eigenartig verbundenen armierten Betonplatten ausgeführt. Zwischen die Holzverchalung und die Mauer wird Kohlsch oder Torfmulle eingefüllt. Eine von Ingenieur Arquind konstruierte Presse hat den Vorteil leichter und schneller Bedienung. Die Aufstellung solcher Silo-Futtermittel erfolgt durch die Industrie für Landwirtschaft „Silo“-Gesellschaft, Lindwurmstraße 88. Im übrigen ist das Prinzip das des Herba-Verfahrens bei den genannten verschiedenen Ausführungen. Die Stoffe für die Selbsterwärmung werden dem Futter selbst entnommen. Diesen Stoffverbrauch und -verlust soll das Kohlsäure-Verfahren, welches vom Milchwirtschaftlichen Institut in Weihenstephan ausgearbeitet wird, vermeiden. Hier wird in das fest gelagerte Futter von außen Kohlsäure eingeleitet. Die Pflanzen sollen ersticken. Nähere Anweisungen sind noch nicht bekannt. Ein eiserner Futtermittel wird von der Firma Steineder in Freising gebaut. Die freistehenden Wände sind mit Holzverchalung umgeben, der Zwischenraum ist mit Torfmulle ausgefüllt. Das Futter wird eingetreten und durch einen schweren, an einer Seilwinde hängenden Deckel beschwert. Das Futter ist zum mindesten ein gutes Sauertutter.

Seit einem Jahre kam auch die elektrische Futtermittelkonservierung von Dipl.-Landwirt Schweizer verschiedentlich zur

**Einführung.** Es sollen für die Erwärmung nicht Nährstoffe des Futters verbraucht, sondern die Erwärmung durch Zuführung elektrischen Stromes erreicht werden. Das frische Futter leitet den Strom schlecht, das Futter wird als Widerstand zwischen die Elektroden, Boden und Deckel, gelegt und so erwärmt. Es ist notwendig, daß das Futter recht saftig ist, und daß durch Häckeln Saft austritt. Der salzhaltige Pflanzensaft leitet nun den Strom genügend, andererseits ist aber der Widerstand gegen den Stromdurchgang noch so groß, daß in kurzer Zeit das Futter auf 50 Grad erwärmt wird. Es tritt immer Saft aus, die Leitungsfähigkeit des Futters wird immer größer, bis schließlich der Strom ohne Widerstand durchgeht. Dann hat auch das Futter gerade die Wärme von 50 Grad Celsius erreicht, und eine höhere Erwärmung ist ohne weiteres aufgehoben. Die Elektrofutter-Gesellschaft „Eful“, Dresden-A., liefert das Material, die Firma Siemens-Schuckert, München, besorgt die Elektrifizierung.

Nun aber die Einwendungen!

1. Das öftere Mähen erfordert mehr Arbeit und kostet mehr. Das gilt nicht, denn man hat mehr Futter. Dann weiter: Das Einfahren erfordert mehr Gespanne. Richtig. Eine Fuhre Heu mit 20 Zentner, mehr kann man nicht laden, entspricht etwas über 80 Zentner Gras. Das sind gu'e zwei Fuhren. Aber das Gras ist schneller ge'aden, und das erfordert auch keine Kunst.

2. Das Einlegen in den Silo erfordert mehr Arbeit und Zeit. Das ist richtig. Das Ausbringen des Heues auf den Stock erfordert auch Arbeit. Das lockere Einzetteln erfordert mehr Fleiß und Geschicklichkeit und Überwachung. Auch das ist richtig. Man darf im ganzen annehmen, daß der Arbeitsaufwand bei der Dürrfutterbereitung bei ganz gutem Wetter und die Silo-Arbeiten ungefähr gleich sind, aber bei trübem Wetter oder Regenwetter erfordert die Heubereitung mehr Arbeit und bringt vor allem viel größere Verluste.

3. Auch im Silo gehen Nährstoffe verloren, bis 10 Proz., aber bei der Heubereitung im Durchschnitt 20—25 Prozent. Da bringen also die Silos Gewinn, die die Mehraufwendung von Gespannen sicher ausgleichen.

4. Ist ein hohes Anlagekapital zu verzinsen. Bei den jetzigen hohen Futterpreisen und Milchgelbeinmahlen macht sich auch eine sehr teure Anlage in kürzester Zeit bezahlt, weil man eben das Futter retten kann, das nur schwer, schlecht oder gar nicht gewonnen werden kann. Man darf sich nur vorstellen, daß so ein letzter Schnitt Mitte Oktober, sogar Anfang November noch 70—80 Zentner Gras vom Tagwerk ergeben hat, das nicht mehr gedort werden konnte, also verloren war. Daraus würde man 54 Zentner fertiges Silofutter bekommen, das ausreichend wäre, einer Kuh 200 Tage lang täglich 30 Pfund zu geben. Erfahrungsgemäß ist das Silofutter ergiebig. Zum Ersatz von 1 Teil Heu braucht man nur 2½ bis 2 Teile gutes Silofutter. 1 Teil Silofutter ersetzt die doppelte Menge Rüben. Die von der Flächeneinheit geerntete Menge Stärkewert verhält sich bei der Heubereitung gegenüber der Herstellung von Silofutter wie 1:1,4. Demgemäß stellt sich der Preis für 1 Stärkewert bei der Silofutterbereitung merklich billiger. Dazu kommt noch die günstige Wirkung des Silofutters auf die Milchzeugung: ½ bis 1½ Liter täglich mehr von einer Kuh. Auch bei der Mast von Kindern hat das Silofutter günstig gewirkt.

Also wird man kein Heu machen, sondern alles Futter grün in die Silos bringen? Man könnte es, aber zu empfehlen ist es nicht. Man kann ja z. B. einem Rind 30—80 Pfund, ja noch mehr Silofutter geben. Aber bei dem weichen Futter ist doch etwas Raufutter, Heu (oder Stroh), nötig zur vollen Sättigung. Es empfiehlt sich, an Milchkuhe mit einem Milchertag von 10 Liter 60 Pfund Silofutter und 12 Pfund Heu zu geben, also die fünfache Menge Silofutter vom Heu. Man kann natürlich auch mehr Heu geben. Das Heu gibt man vor dem Silofutter, weil die Tiere es sonst nicht mehr nehmen, da sie auf Silofutter ganz gierig sind. Auch Pferden kann man Silofutter geben, man kann damit viel Hafer sparen. Auch an Schweine, Ziegen, Schafe und Geflügel kann es gegeben werden, am besten gehäckselt,

für Zucht- und Masttiere möglichst junges, eiweißreiches. Das gilt auch für Jungvieh. Wegen des Säuregehaltes empfiehlt sich auch eine Beigabe von kohlensaurem Kalk, Futterkalk, auch reiner Alm kann ganz gut verwendet werden; für 1 tück Großvieh 1 Eßlöffel voll, für kleinere Tiere ein Kaffeelöffel voll.

Wie ist nun die Milch?

Die Milch ist gehaltvoll, soll sogar fettreicher sein. Als Gemüßmilch kann sie unbedenklich verwendet werden. Für die Emmenthaler-Käseerei ist sie nicht verwendbar. Ob sie für Weichkäseerei tauglich ist, müßte noch versucht werden.

Im ganzen genommen, ist das Silofutter ein sehr gutes, bekömmliches, ergiebiges Futter, womit auch Kraftfutter gespart, ja sogar entbehrlich wird. Also ist die Konservierung in Silos wirtschaftlich sehr vorteilhaft.

Es fragt sich nur, welches Silo-System das beste ist. Das richtet sich nach den Betriebsverhältnissen, der Größe des Betriebes. Für kleine und mittlere Betriebe genügen 1 oder 2 „Herba“-Gärkammern, für größere Betriebe mehr unter Verwendung von maschinellen Einrichtungen. Außerdem für große Betriebe auch der amerikanische Silo oder mindestens 3 elektrische Silos. Gruben können für kleine und große Betriebe passen. Man kann auch in demselben Silo verschiedene Verfahren anwenden. Auf die eine oder andere Weise kommt man zum Ziel. Man verlange von den verschiedenen Firmen Kostenanschläge und besichtige schon vorhandene Anlagen.

Hauptsache ist: Überhaupt Silos bauen. Und noch eines: Ich getraue es mir fast nicht zu sagen: Braucht man die Silos nicht mehr für Futter, benützt man sie als Müßsilos. Das gilt besonders für die Gruben. Viele Wege.

Vollständige Mißerfolge sind nicht zu befürchten. Die Behandlung muß man lernen, überhaupt lernen! Pragis und Wissenschaft müssen zusammen lernen. Im Talmud heißt es: Solange einer die Wahrheit sucht, ist er ein Weiser, wenn er sie gefunden hat, ein Narr. Weiter, immer suchen, dann sind wir Weise. Arbeit kostet's.

18

## Genossenschaftswesen.

18

### Bekanntmachungskosten.

Vom 15. November 1923 an betragen die Kosten für Bekanntmachungen der Gerichte im Dziennik Urzędowy Ministerstwa Skarbu:

- 230 000 bis 350 000 M. für Bekanntmachungen, die enthalten,
  - die erste Eintragung,
  - die Gründung einer Geschäftsstelle,
  - die Änderung von mehr als 3 Satzungsparagrafen,
- 115 000 bis 175 000 M. für jede andere Registerbekanntmachung.

### Unterverbandstage.

Die nächsten Unterverbandstage finden statt:

- für den Bezirk Breschen am 17. d. Mts., mittags 12 Uhr im SitzungsSaale des Konsums Breschen,
- für den Bezirk Krotoschin am 18. d. Mts., 11 Uhr vormittags im Hotel zum „Weißen Adler“ in Krotoschin,
- für den Bezirk Lissa am 21. d. Mts., nachm. 3½ Uhr im evgl. Gemeindehausaale in Lissa.

Tagesordnung:

- Eröffnung und Begrüßung durch den Unterverbandsdirektor,
- Feststellung der stimmberechtigten Teilnehmer,
- wertbeständige Spareinlagen,
- genossenschaftliche Zeitfragen,
- Wahl des Unterverbandsdirektors,
- verschiedenes.

Die Verbands-Satzung enthält in bezug auf den Unterverbandstag folgende Bestimmung:

Die beteiligten Mitglieder haben die Pflicht, sich bei den Unterverbandstagen durch je einen stimmführenden Abgeordneten vertreten zu lassen. Ist dieser durch die

Genossenschaft nicht schon vorher bezeichnet, so führt die Stimme der Vorsitz oder sein Stellvertreter und bei dessen Abwesenheit der Schlichter (Kassenwart). Wenn auch dieser fehlt, der Vorsitzende des Ausschusses. Außer den Abgeordneten der Genossenschaften, Gesellschaften usw. können deren Mitglieder und andere dem Genossenschaftswesen geneigte Personen — jedoch ohne Stimmberechtigung — an den Unterverbandsversammlungen teilnehmen.

Verband deutscher Genossenschaften.

### Zur neuen Gewerbesteuer.

1. Für unsere Molkereien werden von einigen Steuerämtern für den Verkauf der Molkereierzeugnisse besondere Gewerbescheine verlangt. Wir weisen hierzu auf die Bestimmung des Art. 14 des Gewerbesteuergesetzes hin. Dieser besagt: Wenn ein Industrieunternehmen auch eine Handelsanstalt unterhält, um darin die eigenen Erzeugnisse zu verkaufen, dann werden solche Handelsanstalten als besondere Anstalten angesehen, für die besondere Gewerbescheine zu lösen sind. Wenn jedoch der Einzelverkauf und der Kleinverkauf der eigenen Erzeugnisse direkt aus der Industrieanstalt ohne Einrichtung eines besonderen Verkaufsraumes stattfindet, so liegt keine besondere Handelsanstalt vor; insoweit braucht kein besonderer Gewerbeschein (swiadectwo przem.) für den Handel gelöst zu werden. Unsere Molkereien haben wohl fast alle keinen besonderen Verkaufsraum, sondern verkaufen Milch und Butter an einzelne Kunden im Kleinverkauf direkt aus dem Annahmeraum. Diese Genossenschaften brauchen also keinen besonderen Gewerbeschein für den Handel zu lösen. Ebenso wenig brauchen sie für den Verkauf im großen einen Schein zu lösen, da derselbe Artikel bestimmt, daß der Verkauf der eigenen Erzeugnisse im großen in der Industrieanstalt selbst keine besondere Anstalt darstellt.

Nur wenn für den Kleinverkauf eine besonderes Zimmer bestimmt ist, muß für den Handel mit Molkereierzeugnissen ein besonderer Schein gelöst werden.

2. Wenn unsere Spar- und Darlehnskassen außer der Erteilung von Kredit und der Annahme von Spareinlagen und den sonstigen Geldgeschäften auch Warengeschäfte betreiben, so gilt für sie die Bestimmung des § 47 der Ausführungsverordnung zu dem Gewerbesteuergesetz. Danach werden sie als Kreditgenossenschaft oder als Handelsgenossenschaft, je nach ihrer Hauptaufgabe, die in der Satzung an erster Stelle genannt ist und tatsächlich den überwiegenden Teil ihrer Tätigkeit bildet, angesehen. Wenn also eine Spar- und Darlehnskasse nur gelegentlich ihren Mitgliedern Waren besorgt, in der Hauptsache aber den Geldverkehr ihrer Genossen vermittelt, so wird sie von der Lösung eines Gewerbescheines und von der Umsatzsteuer befreit sein; wenn sie aber vornehmlich Warengeschäfte betreibt, muß sie für diese Warengeschäfte einen gesonderten Gewerbeschein lösen und auch für die Umsatzsteuer als Genossenschaft zahlen. Welcher Ansicht in den einzelnen Fällen die Steuerbehörde sein wird, läßt sich nicht sagen, da Entscheidungen in dieser Beziehung noch nicht vorliegen.

Verband deutscher Genossenschaften in Polen.

### Anstellung eines gemeinsamen Geschäftsführers im Hauptamt für mehrere Genossenschaften.

In vielen Orten bestehen nebeneinander 2 oder 3 Genossenschaften. Trotz der Verschiedenartigkeit des Zweckes, den sie verfolgen, sind sie doch sämtlich auf der gleichen gesetzlichen Grundlage aufgebaut und haben dasselbe System der Buchführung. Jeder Geschäftsführer oder Rechner für sich hat vielleicht ziemlich wenig zu tun, denn seine Genossenschaft ist klein geworden oder hat ihren Tätigkeitskreis einschränken müssen. Seine Vergütung kann deshalb nur gering sein. Trotzdem ist auch bei verhältnismäßig geringfügiger Arbeit seine Inanspruchnahme ziemlich groß, denn oft bekommt er gerade zu ungelegener Zeit Besuch in Genossenschaftssachen, muß sich von anderer Arbeit lösen und vielleicht Wichtiges versäumen. Gerade für die kleinen Genossenschaften wird es immer

schwieriger, geeignete Männer zu finden, zumal sie so wie so bei uns nicht mehr dicht gesät sind. Da erscheint die nur durch die Vereinigung der Geschäftsführung der im selben Ort befindlichen oder einander dicht benachbarten Genossenschaften zu ermöglichende Anstellung von Geschäftsführern im Hauptamt durchaus gerechtfertigt. Dann vereinigen sich alle Fäden der genossenschaftlichen Organisation eines Ortes in einer Hand. Dann hat der Genosse, der vielleicht — und das trifft hoffentlich immer öfter zu — bei mehreren örtlichen Genossenschaften Mitglied ist, nicht mehr nötig, mehrere Gänge zu machen. Sondern wenn er Milchgeld von der Molkerei, Eiergeld von der Geflügelzucht- und Eierverkaufs-genossenschaft, einen Betrag für verkauftes Vieh von der Viehwoerwertungs-genossenschaft zu fordern hat, so läßt er diesen Betrag sofort bei einem und demselben Geschäftsführer seinem Konto bei der Spar- und Darlehnskasse gutschreiben und bezahlt damit bezogene Dünges- und Futtermittel, mit denen er dort belastet worden war. So wird der bargeldlose und der Überweisungsvorkehr mehr und mehr eingeführt. Auch der gemeinsame Geschäftsführer selbst bekommt einen viel besseren Überblick über die Genossen. Er kann auch viel besser für die Ausbreitung des Genossenschaftswesens wirken. Einem Genossen der Spar- und Darlehnskasse, der Geld überweisen läßt, erzählt er von den günstigen Abzügen, die von der Bezugs- und Abzugs-genossenschaft mit der Lanow. Hauptgesellschaft gemacht worden sind, und er kann es leicht erreichen, daß dieser der Bezugs- und Abzugs-Gen. beiträgt. Umgekehrt wird er manch einen Lanowirt, der Milchgeld abholt, veranlassen, sich ein Konto bei der Darlehnskasse anzulegen und später ihr beizutreten. Die Befolgung eines gemeinsamen Geschäftsführers wird sicher nicht teurer werden als die Einzelbefolgungen, wird aber den gemeinsamen Rechner sicher mehr zufrieden stellen, als die Rechner der einzelnen Vereine. Als Hauptamt, das die ganze Zeit und Kraft eines Mannes ausfüllt, dafür aber auch ihm den vollen Lebensunterhalt bietet, wird sich bei uns eine solche gemeinsame Geschäftsführung nur an sehr wenigen Orten gestalten lassen. Aber auch als größeres Nebenamt würde die Vereinigung dem Manne mehr Befriedigung bieten. Die stellenweise auftretende scheinbare Verteuerung des Betriebes wird sich später reichlich bezahlt machen, denn ein gemeinsamer Geschäftsführer, der in dieser Tätigkeit viel mehr seine Lebensaufgabe sieht als bisher die Rechner der einzelnen kleinen Vereine, wird auch viel mehr auf Ausdehnung des Betriebes Bedacht nehmen. Wo irgend möglich sollte man sogar dazu übergehen, den Beruf als Genossenschafts-Geschäftsführer als Hauptberuf auszugestalten.

Verband Deutscher Genossenschaften T. z.

29

Landwirtschaft.

29

### Verkaufstafel.

**Aufnahmebedingungen:** Für jeden Gegenstand das doppelte Brieporto, für 1 Stück Großvieh das dreifache Brieporto. Für jeden getätigten Verkauf sind 1 1/2 % für Vieh 1 % Vermittlungsgebühr am Verkaufstage zu zahlen. Bei Zwischenverkauf ist sofortige Benachrichtigung erforderlich, anderenfalls etwaige Unkosten zu Lasten des Auftraggebers gehen.

#### Zu verkaufen:

1 Walzenschrotmühle „Hansa“, sehr gut erhalten, wegen Anschaffung einer Steinschrotmühle. Preis nach Vereinbarung.

10 000 Stück unverschulte, harte Borkenpflanzen.

Eber und Sauerkel des deutschen veredelten Landschweines. Preis auf Anfrage.

Nähere Auskunft erteilt:

Landwirtschaftliche Beratungsstelle Poznań,  
ul. Dr. Natalska 391, Tel. 1460.

### Ueber den Geschäftserfolg in der Stammviehzucht.

Ein Hochzüchter wird geboren, nicht erzogen. Frühzeitige Bergesellschaftung mit anderen Züchtern und Erfahrung werden einen derartigen Mann weiterentwickeln; der

Unterschied jedoch zwischen demjenigen Manne, der instinktiv ein guter Züchter ist, und demjenigen, der es nicht ist, ist ebenso groß wie der Abstand zwischen den Erdpolen.

Ebenso wie nicht jeder große Züchter ein guter Geschäftsmann ist, so ist nicht jeder gute Geschäftsmann nun auch ein erfolgreicher Züchter. Handelt es sich darum, die höchsten finanziellen und materiellen Erfolge ebenso wie die höchste geistige Befriedigung zu erringen, so ist eine glückliche Vereinigung von züchterischer Fähigkeit mit geschäftlichem Scharfsinn von wesentlicher Bedeutung. Nur zu oft sehen wir, daß irgend ein anderer Mann die finanziellen Ertragnisse einheimst, welche in jahrelanger gebuldiger Arbeit von einem Tierkenner ohne große Fähigkeit zur eigenen Verwertung seiner Arbeitserfolge in die Zucht hineingesteckt sind.

Der wahre Geist und große Künstler, der aus Liebe zu seinem Werk tätig ist, bemißt den Erfolg nicht ausschließlich nach dem klingenden Gelde. Aber Geld bildet ein starkes Hilfsmittel zur Macht, und wer gebiegene Grundlagen besitzt, wird zu einem bedeutend größeren Fortschritt in seinem Arbeitsgebiet befähigt sein.

Der Züchter einer Reinzuchttherde, mag es sich um Wauch- oder Mastreider, Pferde, Schweine, Schafe oder Geflügel handeln, hat gewöhnlich ein höheres Ziel vor Augen, — nämlich sich selbst und seiner Familie einen guten Lebensunterhalt zu schaffen. Er weiß, daß er zur Eringung eines Erfolges instande sein muß, diejenige Art von Stammvieh zu züchten, nach der eine Nachfrage besteht, anderenfalls seine Abnehmer allmählich von ihm abfallen werden. Derjenige, welcher sich mit dem Züchterhandwerk beschäftigt, ohne irgend welche besondere Zuneigung zu den Tieren zu besitzen, wird in seinem Vorwärtskommen schwer gehemmt und täte besser daran, irgend einen anderen Zweig der Landwirtschaft zu bevorzugen. Doch wenn einmal eine Tierform geschaffen ist, nach der Nachfrage besteht, so ist die nächste Frage die der Verkaufsweise: Von zwei gewissen Deuten mag der eine für einen gut gezogenen Bullen mit dem gleichen Verkaufswert 300 Dollar erzielen, während der andere über 150 Dollar nicht hinauskommt. Das ist vielleicht ein etwas übertriebener Vergleich, trifft aber im Prinzip zu.

Wenn man annimmt, daß jemand als Züchter zielbewußt ist, immer Tiere von zufriedenstellendem Typ, Bau und Blutlinien zieht, hat man sich zu fragen, welches die Grundlagen für den finanziellen Erfolg sind.

Nach einer genauen Ermägung der Umstände, welche zu dem Erfolge der leitenden Züchter unseres Landes beigetragen haben, bin ich zu der Folgerung gelangt, daß Redlichkeit die Grundlage jedes dauerhaften Erfolges bildet. Der Züchter, auf dessen Wort man vertrauen kann, wird gut dastehen. Da die Tiere nur aus Fleisch, Blut und Knochen bestehen, können sie nicht wie eine beliebige Maschine standardisiert werden; aber sie sind mit allen Fehlern der lebenden Masse erblich belastet, und zwischen Käufer und Verkäufer treten häufig schwere Meinungsverschiedenheiten auf.

Hat der Verkäufer ein Tier gezüchtet und aufgezogen, so ist er im allgemeinen mit dem Gesundheitszustand desselben völlig vertraut. Er weiß, ob es auf die Tuberkulinprobe reagiert hat oder nicht und ob es irgend eine geringfügige Konstitutionschwäche besitzt, die sich später zu einer Störung entwickeln könnte. Wer seine Person hinter der Sache in verständiger, aber geschäftstüchtiger Weise zurücktreten läßt, wird sich seinen Abnehmerkreis erhalten; der allzu Eifrige und der allzu Zurückhaltende aber, mögen sie in ihrem Fach noch so hervorragten, werden meist im Laufe der Zeit der finanziellen Erfolge ermangeln. Es gibt viele Fälle, welche dies beweisen; früher oder später erreicht die Strafe den Dieb, und ein unredlicher Tierzüchter ist nur dem Grade nach von dem Einbrecher zu unterscheiden, der eine Bank austraut.

Wenn man weiterhin nicht nur zugestehet, daß jemand ein guter Züchter und von größter Unbescholtenheit ist, so

gibt es doch noch andere Elemente, welche den Eintritt des Erfolges in materieller Hinsicht beschleunigen werden. Diese können allgemein unter die Rubrik: „Verkaufsweisen“ eingereiht werden.

Der Züchter mit einiger Bedeutung wird einen mehr oder weniger beständigen Besucherstrom bei sich sehen, der seine Herde besichtigen will und Angebote erwartet. Die Besucher verlangen nicht unbedingt, daß das Gut des Züchters wie ein Ausstellungsplatz aussieht, aber sie erwarten hübsche, gutgehaltene Gebäude, einen trockenen, gesundheitsförderlichen Hof und allenthalben Beweise von Sorgfalt und Ordnungsliebe. Überhängende Tore, schadhafte Einfriedigungen, ungepflegte Baulichkeiten rufen bei dem Besucher sicher ein Vorurteil hervor, denn er wird sich sagen, daß jemand, der in einer Sache sorglos ist, auch in anderen Dingen keine Sorgfalt walten läßt.

Jede Herde sollte reinlich, jederzeit in gutem Zustande und in verhältnismäßig guter Kondition sein. Die Käufer haben keine Vorliebe für überfettet angebotene Tiere, aber sie verworfen ebenso dürre, magere Stücke. Je näher man dem Ideal eines sorgfältigen, erfolgreichen Stammviehzüchters zu kommen scheint, einen desto besseren Eindruck wird man erzielen. Die Luxus-Ausstellungshallen wenden sich nur an eine begrenzte und gewöhnlich unerfahrene Käuferschicht.

Es gibt zwei Wege der öffentlichen Ankündigung: vermittels des gedruckten Wortes und der Ausstellung. Der Milchviehzüchter ist naturgemäß an den Berichten über die Milch- und Butterproduktion sehr interessiert. Die Geschichte der erfolgreichen Züchter zeigt, daß sie meistens zunächst nur mäßig an die Öffentlichkeit traten, indem sie ihre Hilfsmittel sorgfältig derart auswählten, daß sie gerade diejenige Abnehmerklasse zu interessieren vermochten, welche für ihre Angebote am ehesten in Frage kam. Der Anfangszüchter wird an den alten Züchter nicht sehr oft verkaufen können.

Viele Stammzuchtunternehmungen sind an die Wand gedrückt worden, weil ihre Besitzer der Versuchung, sich zu überstürzen, nicht widerstehen konnten. Sie glaubten sich zu extravaganten Gewohnheiten verleiten lassen zu müssen infolge der Praxis mancher vermögender Leute, bei denen die landwirtschaftliche Stammviehzucht lediglich eine Liebhaberei bedeutete, und zwar nicht einmal immer eine einträgliche. Der Durchschnittslandwirt muß durch seine Maßnahmen seinen Lebensunterhalt aufbringen und auch den gesunden Menschenverstand bei seinen Geldgeschäften walten lassen.

Man kann sich beim Einkauf von teurem, überwertetem Zuchtvieh eine Voreiligkeit zu schulden kommen lassen, aber auch beim übermäßigen Gebrauch von Annoncen. Unter Umständen kann ein Züchter in die finanzielle Lage kommen, wo er einen Kanzlisten oder Buchhalter beschäftigt und alle Anfragen umgehend zu erledigen bemüht ist; die meisten Landwirte aber haben ihre Briefe mühevoll zu beantworten, sobald die Lagesarbeit verrichtet ist. Es besteht eine Versuchung, diese Briefe zu vernachlässigen, entweder durch Verschiebung der Antwort bis zum Wochenende oder gar durch so unforgfältige Erledigung, daß die Anknüpfungen sich zerschlagen.

Das viele Briefschreiben bedeutet tatsächliche Arbeit; um kürzere Briefe zu ermöglichen und um gleichzeitig die Ausführung wirkungsvoll zu machen, sollten jeden Brief gedruckte Prospekte und Kataloge begleiten, welche genaue Stammbäume und Beschreibungen der Herde enthalten, auch einige Bilder. Die schriftliche Mitteilung läßt sich dann auf Preisangaben und solche Angelegenheiten beschränken, die sich nicht in einem allgemeinen Katalog unterbringen lassen.

Ausdauer ist eines der Stichworte des Erfolges in der Stammviehzucht. Ein Mann muß die Entschlossenheit besitzen, in schlechten und guten Zeiten durchzuhalten. Beharrlichkeit muß auch beim Verkauf geübt werden. Besteht einmal Übersicht in den Büchern, so sollten sie methodisch ge-

pflegt werden. Der Fehler der Welt besteht darin, daß das Erste nicht auch als das Letzte aufrechterhalten wird.

**Nachschrift:** Diese ausgezeichneten Ausführungen von W. M. Freehoff im amerikanischen Guenscheizüchter-Journal sind auch für unsere Verhältnisse so zutreffend, daß ich sie nach der ersten Veröffentlichung in der deutschen landwirtschaftlichen Tierzucht (Nr. 16, 1922) hier nochmals mitteilen möchte. Viele Gedanken in dem erwähnten Artikel sind wert, näher erörtert und in die Praxis umgesetzt zu werden.  
Dr. Feige.

**30 Marktberichte. 30**

**Marktbericht der Landwirtschaftlichen Hauptgesellschaft, Tow. z ogr. odp. zu Poznań, vom 12. Dezember 1923.**

**Benzin.** Benzin für landw. Motore 751/71 und für Automobile 721/80 halten wir ständig am Lager und liefern zu Tagespreisen. Auf Wunsch machen wir ausführliches Angebot.

**Düngemittel.** Dadurch, daß das polnische Geld jetzt ausländischen Devisen gegenüber eine ganze Weile stabil geblieben ist, die Getreidepreise aber wesentlich angezogen haben, ist es möglich geworden, Stickstoffdüngemittel, die bisher keine Rentabilität den Getreidepreisen gegenüber aufwiesen, zu handeln. Am günstigsten stellte sich Kalkstickstoff, der zum Gegenwert von weniger als 2 Ztr. Roggen für 50 Kilogr. zu haben war. Im allgemeinen ist überhaupt regeres Interesse infolge der besseren Getreidepreise für den Anlauf von künstlichen Düngemitteln vorhanden. Wissenswert für unsere Kundschaft wird es sein, daß Kalkstickstoff jetzt von den Werken auch in Häffern geliefert werden soll, wodurch u. U. eine bessere Lagerung als in Säcken bis zum Verbrauchs-termin möglich ist.

**Futtermittel.** Das Geschäft ist nach wie vor reger, obwohl die Kleiepreise verhältnismäßig höher sind als die Getreidepreise. Die guten Kartoffelpreise haben aber Veranlassung zu großen Verkäufen in diesem Artikel gegeben, so daß jetzt Kleie als Futtermittel gekauft werden muß. In Olschun besteht nach wie vor absolut kein Angebot.

**Flachsstroh.** In Flachsstroh sind wir weiterhin Abnehmer und bitten um Angebot. Wir zahlen:

- für Flachsstroh bis 50 cm lang und Weirstroh = 0,3 Dollar,
- 50—70 cm lang . . . . . = 0,4 Dollar,
- 70 cm und länger . . . . . = 0,5 Dollar

per Ztr., Gegenwert auszahlfähig in Polenmark nach dem Durchschnittkurs der Warschauer Börse. Als Stichtag ist der Vortag der Verladung maßgebend. Diese Preise gelten nur für ganze Waggonladungen; Decken stellen wir!

**Getreide.** Der Mehlsack ist der kommenden Feiertage wegen ein sehr guter gewesen, weshalb die Nachfrage nach Roggen und Weizen seitens der Mühlen verstärkt war. Das Angebot ist klein. Die Preise zogen weiter an. Speziell war Roggen gesucht. Die Börse notierte am 12. Dezember wie folgt: für Roggen 8 600 000 Mark, für Weizen 15 500 000 Mark, für Hafer 8 700 000 Mark, für Wintergerste 7 500 000 Mark, für Braugerste 8 700 000 Mark, alles per 100 Kilogramm.

**Heu und Stroh.** Für Heu und Stroh sind wir weiterhin Abnehmer in guter, gesunder Qualität und zahlen:

- für Heu gepreßt 700 000 Mk.,
- „ „ lose 400 000 Mk.,
- „ Stroh gepreßt 650 000 Mk.,
- „ „ lose 400 000—450 000 Mk.

per Zentner. Wir bitten um Angebot.

**Süßensrüchte.** Der Absatz in Widen und Belusken ist kleiner geworden, weil die vom Produzenten geforderten Preise absolut keine Rechnung lassen. Gleichfalls hat das Angebot in Viktoriarerbisen nachgelassen, da Danzig und Oberschlesien, welche in erster Linie als Abnehmer in Frage kommen, die bisher angelegten Preise für Viktoriarerbisen nicht mehr bewilligen. Es sind gehandelt worden: Futtererbisen bis zu 6 Millionen Mark, Kocherbisen bis zu 9 Millionen, Viktoriarerbisen bis zu 18 Millionen, Belusken bis zu 6 Millionen, Widen bis zu 6 Millionen Mark, alles per Ztr. bei Wagenladungen ab Station.

**Kartoffeln.** Die Festigkeit auf dem Getreidemarkt hat naturgemäß auch eine solche für Kartoffeln herbeigeführt. Für gute, gesunde, sandfreie Fabrikkartoffeln, wie sie das Feld gibt, zahlen wir Mk. 825 000 bis 850 000 per Ztr. waggonfrei Vollbahnverladestation. Gekartoffeln werden nicht gehandelt.

**Kartoffelstoden.** Auch in Kartoffelstoden sind höhere Angebote, als die von uns bisher genannten, nämlich 13—14 Schweizer Franken per Doppelzentner frei Grenze nicht zu erreichen.

**Kohlen.** Die Preise haben am 1. Dezember eine neue Erhöhung von 45 Prozent erfahren. Trotzdem die Waggonstellung

im Kohlenrevier sehr zu wünschen übrig läßt, kann doch noch ziemlich prompt geliefert werden, weil bei den jetzigen hohen Preisen nicht übermäßig große Bestellungen vorliegen. Wesentlich verteuert werden Kohlen durch die hohen Frachten.

**Maschinen.** Wir melden bereits in unserem Berichte von der Vorwoche, daß sich trotz der allgemeinen Geschäftsstille auf dem landwirtschaftlichen Maschinenmarkt eine lebhaftere Nachfrage bei uns bemerkbar gemacht hat. Diese lebhaftere Nachfrage bestand auch in der verfloffenen Woche und zwar nach den verschiedensten landwirtschaftlichen Maschinen. Besonders gefragt waren Drillmaschinen, Sädelmaschinen und Breitreiber, vereinzelt wurden auch Kartoffelgraber gehandelt. Zurückzuführen ist diese lebhaftere Nachfrage zum Teil auf die steigenden Getreidepreise. Das Verhältnis der Getreidepreise zu dem Dollarkurs hat sich in der Berichtwoche zugunsten der Getreidepreise wesentlich geändert. Der Roggenpreis ist auf über einen Dollar für den Zentner gestiegen, so daß also die Preise für die landwirtschaftlichen Maschinen, wenn man den Roggenpreis zugrunde legt, billiger geworden sind. Auch der Absatz in Düseln, Sägen und Sähen, sowie in Ölen und Fetten war in der verfloffenen Woche recht lebhaft. Wir erlauben uns, auf die in der letzten Nummer erscheinende diesbezügliche Annonce hinzuweisen und stehen bei Bedarf in Ölen und Fetten gern mit bewilligten, billigsten Offerten zu Diensten.

**Textilwaren.** Die allgemeine Lage ist unverändert. Ware ist genügend vorhanden. Die Fabrikanten halten auf ihre Dollarkurse und schränken den Betrieb dauernd ein, da gegen Barzahlung nicht genügend Käufer vorhanden sind, und sie infolge der Selbstverwertung auf Kredit keine Ware abgeben wollen. Der Dollar ging Anfang der Woche plötzlich an zu steigen, was wieder eine verstärkte Nachfrage nach Ware zur Folge hatte. Wir erlauben uns, auf unsere in der gleichen Nummer erscheinende Annonce hinzuweisen und bitten, bei Bedarf in Textilwaren zum Weihnachtseffekt unsere Läger zu besichtigen. Dieselben sind für den Weihnachtbedarf besonders reichhaltig sortiert und aufgefällt.

**Wolle.** Die bereitwillig auf den Markt kommenden Partien haben guten Absatz finden können. Es sind Preise bis zu 90 Millionen Mark per Ztr. und darüber gezahlt worden.

**Wollumtausch.** Wir kaufen nach wie vor Schafwolle, gewaschen und ungewaschen, zu den bekanntesten günstigen Bedingungen gegen prima deutsche Strickwolle um. Auch kaufen wir, falls Umtausch nicht gewünscht wird, Schafwolle zu höchsten Preisen.

**Roggennotizen (pro 50 kg).**

1. Letzte Notiz im November . . . . . 9 150 000.— Mk.
2. Durchschnittspreis im November . . . . . 1 767 000.— Mk.
3. Letzte Wochennotiz am 12. Dezember . . . . . 4 800 000.— Mk.

**Wochenmarktbericht vom 12. Dezember 1923.**

**Alkoholische Getränke:** Liköre und Cognac 1 000 000 Mk. pro Liter nach Güte. Bier <sup>5</sup>/<sub>10</sub> Ltr. Glas 60 000 Mk. Eier: Die Mandel 1 050 000 Mark. Fleisch: Rindfleisch 450 000 Mk., Schweinefleisch 500 000 Mk., geräucherter Speck 600 000 Mk., p. Pfd. Milch und Molkereiprodukte: Vollmilch 100 000 Mk. pro Liter, Butter 900 000 Mk. pro Pfd. Zucker und Schokoladenfabrikate: Gute Schokolade 800 000 Mk., gutes Konfekt 700 000 Mk., Zucker 150 000 Mk. pro Pfd., Kartoffeln 400 000 Mk. pro Zentner. Kaffee 140 000 Mk. pro Pfd., Kakao 560 000 Mk. pro Pfd., Salz 25 000 Mk. pro Pfd.

**Schlacht- und Viehhol Poznań.**

Freitag, den 7. Dezember 1923.

**Auflrieb:** 8 Ochsen, 67 Bullen, 85 Kühe, 161 Kälber, 331 Schweine, 440 Ferkel, 16 Schafe, 31 Ziegen, — Bidaeln.

Es wurden gezahlt pro 100 Kilo Lebendgewicht:  
für Küder I. Kl. 38 000 000 A | für Schweine I. Kl. 60-61 000 000 A  
II. Kl. 35 000 000 A | II. Kl. 54-56 000 000 A  
III. Kl. 24-26 000 000 A | III. Kl. 48-49 000 000 A  
für Kälber I. Kl. 34-35 000 000 A | für Schafe I. Kl. — A  
II. Kl. 30-31 000 000 A | II. Kl. — A  
III. Kl. 26-27 000 000 A | III. Kl. — A

Ferkel, das Paar 6—8 Wochen alte 5 000 000 bis 6 000 000 A  
9 Wochen alte 6 000 000 bis 9 000 000 A. — Tendenz: lebhaft.

Mittwoch, den 12. Dezember 1923.

**Auflrieb:** 28 Ochsen, 162 Bullen, 221 Kühe, 274 Kälber, 1896 Schweine, — Ferkel, 95 Schafe, 26 Ziegen.

Es wurden gezahlt pro 100 Kilo Lebendgewicht:  
für Küder I. Kl. 48 000 000 A | für Schweine I. Kl. 64 000 000 A  
II. Kl. 40 000 000 A | II. Kl. 57-58 000 000 A  
III. Kl. 30-34 000 000 A | III. Kl. 48-52 000 000 A  
für Kälber I. Kl. 39-40 000 000 A | für Schafe I. Kl. 42 000 000 A  
II. Kl. 35-36 000 000 A | II. Kl. 34 000 000 A  
III. Kl. 31 000 000 A | III. Kl. 22-26 000 000 A

Tendenz: ruhig.

## Berechnung des landwirtschaftlichen Vermögenswertes zur Vermögenssteuer.

In diesen Tagen sind die Ausführungsbestimmungen zur Vermögenssteuer erschienen, enthaltend die Grundsätze, nach denen der Wert des steuerpflichtigen Vermögens zu berechnen ist.

Da in den nächsten Wochen die Erklärungen zur Vermögenssteuer abgegeben werden müssen (letzter Termin 31. Januar 1924), so kann man bei diesen Erklärungen bereits auf die Ausführungsbestimmungen zurückgreifen. Das wird besonders dem Landwirt willkommen sein, der dadurch Anhaltspunkte für die sonst sehr schwierige Berechnung seines Vermögenswertes hat.

Es sollen nun die Einzelheiten der Ausführungsbestimmungen durchgegangen werden, so daß im Anschluß an meinen Aufsatz: „Landwirte und Vermögenssteuer“ (siehe die Nr. 41 und 42 dieses Blattes) jeder einzelne sich die Höhe seines der Vermögenssteuer unterliegenden Vermögens errechnen kann.

### 1. Wirtschaftsbezirke (Zonen).

Der ganze Staat ist zur näheren Berechnung des Wertes ländlicher Besitzungen in 5 Wirtschaftsbezirke eingeteilt. Als Maßstab für die Einteilung berücksichtigt man die Nachfrage nach Grund und Boden, die Bevölkerungsdichte und den Stand des landwirtschaftlichen Nebengewerbes. Die einzelnen Kreise der Wojewodschaft Posen gehören damit folgenden Wirtschaftsbezirken an:

**Bezirk 1:** Kreise: Gostyn, Inowroclaw, Kofien, Krotoschin, Kosmin, Ostrowo, Posen-Ost, Posen-West, Rawitsch, Samter und Wreschen.

Außerdem gehören zum ersten Wirtschaftsbezirk sämtliche Kreise der Wojewodschaft Schlesien.

**Bezirk 2:** Kreise: Bromberg, Kolmar, Gnesen, Grätz, Jarotschin, Kempen, Lissa, Mogilno, Neutomischel, Obornik, Udelnau, Pleschen, Strelno, Schubin, Schrimm, Schmiegel, Schröda, Wągorowiz, Wiltowo, Wollstein, Wirsitz und Znin.

**Bezirk 3:** Kreise: Czarnikau, Birnbaum und Schildberg.

### 2. Bodenklasse.

In jedem Wirtschaftsbezirk werden wieder Bodenklassen unterschieden, je nach Bearbeitung und Qualität der Böden.

#### A. Acker.

**Klasse I:** Sehr gute Böden, die hohe Erträge der feinsten Gemüsearten geben (Gurken, Zwiebeln usw.), sowie von Hans und Pflanzen mit tiefgehenden Wurzeln, wie zum Beispiel Luzerne. Die Bestellung mit Halmfrüchten ist erst längere Zeit nach Stalldüngung möglich. Ferner gehören zu dieser Klasse leicht zu bearbeitende, warme, tätige und nicht verkrustende Böden, desgleichen leicht nach Süden oder Südwest geneigte Böden.

**Klasse II:** Gute Weizen- und Rübenböden, die reiche Weizen- und Rübenernten geben, sogar in zweiter Frucht. Die Bestellung feiner Gemüsearten macht sich bei reichlicher Stalldüngung bezahlt, Kottlee gedeiht gut. Luzernernten sind bereits nach drei Jahren unsicher.

**Klasse III:** Gute Roggen- und Kartoffelböden. Die Bestellung von Weizen und Rüben macht sich nur bei guter Düngung und bei günstigen klimatischen Verhältnissen bezahlt. Die Bestellung von Luzerne ist unsicher; Kottlee gedeiht gut.

**Klasse IV:** Mittlerer Roggen- und Kartoffelboden, jedoch geringwertiger infolge übergroßer Feuchtigkeit oder infolge Überschwemmung. Sein Wert kann bei entsprechenden Meliorationen bis zur Klasse II gehoben werden. Ohne Melioration pflegen die Weizen- und Hafenernten nur in ausnahmsweise günstigen Jahren reichlich zu sein.

**Klasse V:** Böden, die sich allenfalls zur Bestellung mit Lupinen sowie mit Roggen und Kartoffeln unter günstigen Düngungsverhältnissen eignen. Auf den Böden dieser Klasse gedeiht Kottlee nicht mehr. Der Anbau von Weißklee ist für Weide möglich.

**Klasse VI:** Magere, sandige Böden, auf denen nur gelbe Lupine gedeiht; Roggen und Kartoffeln können in günstigen Jahren und bei guter Düngung Erträge geben. Weiter gehören dazu sehr feuchte und sumpfige Böden, die sich nur zur Bestellung von Hafer sowie bei starker Düngung von einigen Gemüsearten (Kraut) eignen.

**Klasse VII:** Böden, die sich zur Feldbestellung nicht eignen, sei es infolge Flugsandes, Sumpfigkeit oder zu starkem Geröll; ferner sonstige unbenutzbare Bodenflächen, wie z. B. Gruben nach Kies, Torf, Lehm und ähnlichem.

#### A. Acker.

Wirtschafts- Bezirk	Bodenwert pro 1 Morgen in Klasse:						
	I	II	III	IV	V	VI	VII
	in Tausenden Mark						
Erster.....	4 500	3 600	3 000	2 250	1 150	450	62,5
Zweiter.....	4 000	3 200	2 650	2 000	1 000	400	50
Dritter.....	3 500	2 800	2 300	1 750	850	350	87,5
Vierter.....	3 000	2 400	1 950	1 350	750	300	25
Fünfter.....	2 250	1 800	1 500	1 100	650	200	12,5

#### B. Wiesen.

**Klasse I:** Beste Wiesen, die als mittleren Ertrag über 35 Ztr. ausgezeichnetes Süßheu pro Morgen ergeben, ohne Zumischung von sauren Gräsern. Leichter Zutritt, ebene Fläche. Zu dieser Kategorie gehören natürliche Wiesen, die alljährlich durch Frühjahrsabgüsse von fruchtbaren Feldern und Abflüsse von Dörfern Nährstoffe erhalten, die aber weder die Ernte noch die Bestellung erschweren. Ferner bewässerte Wiesen, mit reichlichem Zufluß gesunden und nährstoffhaltigen Wassers.

**Klasse II:** Wiesen an Flüssen, durch Überschwemmungen der Flüsse in verschiedenen Jahreszeiten fruchtbar gemacht, sowie trockenere Wiesen mit sehr gutem Boden, die durch Frühjahrsabgüsse von den Feldern Nährstoffe erhalten. In Normaljahren geben sie Heu, bezüglich der Qualität und Menge wie Klasse I, doch sind sie manchmal zu un rechter Zeit verschlammmt, und die Feuchtigkeitsverhältnisse sind nicht immer günstig, was in trockeneren Jahren geringere Grasernte bewirkt, im Mittel 30 bis 35 Ztr. Süßheu pro Morgen.

**Klasse III:** Feldwiesen, an Seen oder Flüssen gelegen, nicht überschwemmt oder mit nicht genügendem Abfluß. Neben den besten Gräsern treten minderwertige bidere oder saure auf. In trockeneren Jahren ist die Heumenge größer, seine Qualität jedoch schlechter, im Durchschnitt  $17\frac{1}{2}$  bis 30 Ztr. pro Morgen. Zu dieser Klasse gehören auch mähhare Bergwiesen.

**Klasse IV:** a) Trockene Wiesen auf sandigem Untergrund, die sich mehr zur Feldbestellung eignen, mit sehr unsicherem Ertrage; Heu sehr guter Qualität von 10 bis  $17\frac{1}{2}$  Ztr.;

b) nasse Wiesen, die sehr mähhiges Heu geben, obgleich der Ertrag hoch ist; schwer zugänglich.

c) Wiesen, die mit Rücksicht auf die Qualität und Menge des Heues sowie auf ihre Lage zu Klasse III zu rechnen wären, aber infolge der erschwerten Zugänglichkeit sowie der nicht ebenen Oberfläche (Gebüsch, Steine), die die Ernte erschweren, in die Klasse IV übergehen.

**Klasse V:** a) Sumpfige Wiesen, die Heu von sehr schlechter Qualität geben, das sogar von Ochsen nur ungern gefressen wird. Arbeit mit Maschinen ist ausgeschlossen. Die Wäher mähen im Wasser. Wagen haben nur im Winter oder in sehr trockenen Zeiten Zufahrt.





Bilanz am 30. Juni 1923.

Table with columns for Aktiva (Kassenbestand, Guthaben bei der P. L. O. B., etc.) and Passiva (Geschäftsguthaben der Mitglieder, etc.).

Bilanz am 30. Juni 1923.

Table with columns for Aktiva (Kassenbestand, Guthaben bei der P. L. O. B., etc.) and Passiva (Stammkapital, etc.).

Bilanz am 30. Juni 1923.

Table with columns for Aktiva (Kassa-Konto, Anteile bei der P. L. O. B., etc.) and Passiva (Geschäftsanteil-Konto, etc.).

Deutsche Holzerei-Gesellschaft Rogosow.

Bilanz am 30. Juni 1923.

Table with columns for Aktiva (Kassenbestand, Guthaben bei der P. L. O. B., etc.) and Passiva (Geschäftsguthaben der Mitglieder, etc.).

Dreineri-Gesellschaft Wargentin.

Bilanz am 30. Juni 1923.

Table with columns for Aktiva (Kassenbestand, Guthaben bei der P. L. O. B., etc.) and Passiva (Geschäftsguthaben der Mitglieder, etc.).

Bilanz am 30. Juni 1923.

Table with columns for Aktiva (Kassenbestand, Guthaben bei der P. L. O. B., etc.) and Passiva (Geschäftsguthaben der Mitglieder, etc.).

Bilanz am 30. Juni 1923.

Table with columns for Aktiva (Kassenbestand, Guthaben bei der P. L. O. B., etc.) and Passiva (Geschäftsguthaben der Mitglieder, etc.).

Bilanz am 30. Juni 1923.

Table with columns for Aktiva (Kassa-Konto, Inventar-Konto, etc.) and Passiva (Weizen-Konto, Roggen-Konto, etc.).

Bilanz am 30. Juni 1923.

Table with columns for Aktiva (Kassa-Konto, Inventar-Konto, etc.) and Passiva (Geschäftsanteil-Konto, etc.).

Bilanz am 30. Juni 1923.

Table with columns for Aktiva (Kassa-Konto, Inventar-Konto, etc.) and Passiva (Weizen-Konto, Roggen-Konto, etc.).

Bilanz am 30. Juni 1923.

Table with columns for Aktiva (Kassenbestand, Guthaben bei der P. L. O. B., etc.) and Passiva (Geschäftsguthaben der Mitglieder, etc.).

Bilanz am 30. Juni 1923.

Table with columns for Aktiva (Kassenbestand, Guthaben bei der P. L. O. B., etc.) and Passiva (Geschäftsguthaben der Mitglieder, etc.).

Bilanz am 30. Juni 1923.

Table with columns for Aktiva (Kassa-Konto, Anteile bei der P. L. O. B., etc.) and Passiva (Geschäftsanteil-Konto, etc.).

Bilanz am 30. Juni 1923.

Table with columns for Aktiva (Kassa-Konto, Inventar-Konto, etc.) and Passiva (Weizen-Konto, Roggen-Konto, etc.).

Bilanz am 30. Juni 1923.

Table with columns for Aktiva (Kassa-Konto, Inventar-Konto, etc.) and Passiva (Geschäftsanteil-Konto, etc.).

Bilanz am 30. Juni 1923.

Table with columns for Aktiva (Kassenbestand, Konto-Korrent-Konto, etc.) and Passiva (Geschäftsguthaben, etc.).

Bilanz am 30. Juni 1923.

Table with columns for Aktiva (Kassenbestand, Guthaben bei der P. L. O. B., etc.) and Passiva (Geschäftsguthaben der Mitglieder, etc.).

**Bekanntmachung.**

Bei Generalversammlungsbefchluss vom 24. Juni und 10. Juli d. J. ist die **Auflösung** unserer Spar- und Darlehnskasse beschlossen worden. Zu Liquidatoren sind gewählt die Herren **Wendt** und **Korstin**.

**Spar- und Darlehnskasse Anielsa.**  
Sp. z. odpow. nieogr. w likwidacji.

Die Liquidatoren:  
**Wendt.** **Korstin.**

(976)

**Bekanntmachung.**

In den außerordentlichen Generalversammlungen vom 25. August und 3. November d. J. wurde die **Auflösung** unserer Genossenschaft einstimmig beschlossen. Zu Liquidatoren wurden die Herren **J. Draber** und **Aug. Sperling** gewählt. Die Gläubiger der Genossenschaft werden aufgefordert, sich zu melden.

**Spar- und Darlehnskasse Dobzowicz**  
Sp. z. z nieogr. odp. in Liquidation.

Die Liquidatoren:  
**J. Draber.** **Schabe.**

(995)

**Bekanntmachung.**

In der Generalversammlung vom 4. Oktober 1923 wurde folgendes beschlossen: Gemäß dem Gesetz vom 7. 4. 22 über den Zusammenschluß der Genossenschaften wird einstimmig der Zusammenschluß der Spar- und Darlehnskasse zu Sieraków, sp. z. z nieogr. odp. mit dem Ein- und Verkaufverein in Niedzichód beschlossen. Die Ein- und Verkaufsgenossenschaft in Niedzichód soll die übernehmende Genossenschaft sein, und ihre Firma die nach der Verschmelzung maßgebend; ebenso soll die Satzung der Ein- und Verkaufsgenossenschaft in Niedzichód maßgebend sein. Die Genossenschaft ist bereit, auf Verlangen sämtliche Gläubiger zu befriedigen, deren Forderungen am Tage der letzten Bekanntmachung bestehen werden; außerdem ist sie bereit, die zur Sicherstellung nicht fälliger bzw. streitiger Forderungen notwendigen Beträge beim Gericht zu hinterlegen; jedoch gelten Gläubiger, die sich nicht innerhalb dreier Monate von diesem Tage an bei der Genossenschaft melden, als mit der beabsichtigten Änderung einverstanden. (1000)

**Spar- und Darlehnskasse zu Sieraków, sp. z. z nieogr. odp.**  
Der Vorstand: **H. Bieske.** **C. Kneugebauer.**

Wir empfehlen aus unseren für den **Weihnachtsbedarf** besonders reichhaltig aufgefüllten Lägern:

**Schürzen** (dunkle Muster), **Züchen** (Bettzeug), **Hemdentuch**, dunkle **Blusenbarchende**, **Trikotagen**, wollgemischt, **Taschentücher**, **Hosenträger**, **Strickwolle** in den gangbaren Farben, alles beste deutsche Fabrikate, ferner

**Inlett**, 80, 130 und 150 cm breit, garantiert federdicht, in der bestbekanntesten Qualität,

**Weisswaren und Leinen** in allen Breiten und verschiedenen Qualitäten,

**Strümpfe** für Damen, Herren und Kinder, **Barchende** bis 80 cm breit, extra starke, feste Ware,

**Sibier,**

**Tüll- und Madras-Gardinen**,

**Blusen- u. Kleiderstoffe** in Baumwolle, Halbwole u. reiner Wolle, einfach u. gemustert,

**Gabardine, Damentuche.**

Für Herren:

1033

Erstkl. **Kammgarnstoffe**, garantiert reinwollene **Ulster-, Paletot- u. Anzugstoffe** in hervorrag. ausgeprobten Qualitäten.

**Teppiche, Vorleger u. Läuferstoffe, Pferddecke, Scheuertücher.**

**Landwirtschaftl. Hauptgesellschaft** Tow. z ogr. por.

**Poznań, ul. Wjazdowa 3.**

# Benzin

für landwirtschaftl. Motore 751/770 spez. Gewicht  
„ Automobile 721/730 „  
offeriert zu Tagespreisen

## Landw. Hauptgesellschaft

Tow. z ogr. por.

**Benzin-Abteilung.**

(632)

== Original ==

**Mahndorfer Viktoria,**  
in das Hochzuchtregister der  
D. L. G. eingetragen, von der Izba  
Rolnicza, Poznań anerkannte und  
aus den meisten Anbauversuchen  
als Siegerin hervorgegangene,  
frühreifste gelbe Viktoriaerbse,

hat als einzige Anbaustation in Polen in handverlesener Ware anzubieten, steht mit Probe auf Wunsch zu Diensten und nimmt Bestellungen darauf schon jetzt entgegen. (922)

## Dominium Lipie,

Post- und Bahnstation **Gniwkowo.**

Falzhufeisen, H- u. Keilstollen  
Pflugschare — Streichbleche  
Huf- u. Drahtnägel  
Kultivatorzinken  
Prima „Vacuum“ Oele u. Fette  
liefert zu günstigen Preisen

„**MECENTRA**“

Maschinen-Zentrale, T. z o. p.  
Poznań, Zwierzyniecka 13. (1027)

Seit 80 Jahren  
erfolgt  
Entwurf und Ausführung  
von  
Wohn- und Wirtschaftsbauten  
in  
Stadt und Land  
durch 846  
W. Gutsche, Grodzisk-Poznań  
früher Gräß-Posen.

Gebrauchte oder neue (1024)  
**Rübensamenstoppel-  
auslesemaschine**  
zu kaufen gesucht. Angebot an  
Herrschaft Przybyszewo,  
pow. Leszno.

Fabrikneue

„**Hawa**“  
Dampfdresch-  
maschinen

(Deutsches Fabrikat)  
mit voller Reinigung, Sortier-  
zylinder, Kaffeblase, Trommel-  
breite 1700 mm.  
Stundenleistung ca. 20 Ztr.  
sofort ab Lager lieferbar

„**Mecentra**“  
Maschinen-Zentrale, T. z o. p.  
Poznań, ul. Zwierzyniecka 13.

Wir bieten an zur sofortigen Lieferung von unserem Lager:

**Hufeisen,** Fabrikat Bismarckhütte, in den Größen 0, 1, 2, 3 u. 4,  
**H-Stollen,** **Keil-Stollen,**  
**Hufnägel,** deutsches Fabrikat,  
**Drahtnägel,** 4-kantig, in den Größen von 1" bis 10",  
**Pflugschare, Streichbleche, Anlagen,**  
**Sohlen** für Sack- und Ventzki-Pflüge,  
**Kultivatoren, Zinken und Schare.**

**Ia. helles Maschinenöl,**  
**Motoröl,**  
**Heißdampfcylinderöl,**  
**Autoöl,**  
 konsistentes **Fett (Staufer-Fett),**  
**Wagenfett**  
 Dichtungen und Packungen.  
**Kernleder und Kamelhaar-Treibriemen**

mit  
 bemittelte  
 Offerte  
 stehen wir  
 gern zu  
 Diensten,

## Landwirtschaftliche Hauptgesellschaft

Tow. z ogr. por.  
 Poznań, ulica Wjazdowa 3.

109

## Związkowa Centrala Maszyn Tow. Akc.

POZNAŃ-Wjazdowa 9.

Empfehlen zur sofortigen Lieferung:

**Kartoffeldämpfer Ventzki aller Grössen,**  
**Kartoffelsortierer — Kartoffelwäscher,**  
**Rübenschneider mit Doppelkamm,**  
**Häckselmaschinen** für Dampf-, Göpel- und Handbetrieb,  
**Stiftendreschmaschinen — Breiddrescher,**  
**Getreidereinigungsmaschinen „Ideal“,**  
**Windfegen „Triumph“,**  
**Getreidetriebre — Schneckenetriebre,**  
**Tiefkultur- und Zweischarpflüge Orig. Ventzki,**  
**Kleereiber, Kreissägen.**

**Grösstes Ersatzteillager Westpolens.**

## Danziger Siemens-Gesellschaft

Poznań, ul. Fredry 12 m. b. h. Bydgoszcz, Dworcowa 61  
 Tel. 23-18, 31-42 Ausführung von Tel. 5-71

**elektrischen Licht- u. Kraftanlagen**  
 ————— speziell für die Landwirtschaft —————

962)

**Nur Siemens-Schuckert-Material**

Ingenieurbesuch kostenlos.

Großes Materiallager.

Reparatur-Werkstatt in Poznań • Wiederverkäufern hoher Rabatt

## Oberinspektor,

evangelisch, ledig, polnischer Staatsangehöriger, wünscht sich zu verändern. Gesl. Zuschriften mindestens 6 Wochen vor Antrittstermin sind zu richten unter Nr. 1001 an die Geschäftsstelle dieses Blattes.

**Beamtenochter,** 20 J., die Nähtennüsse besitzt, wünscht den **Haushalt zu erlernen.** Gesl. Angebote unter C. S. 1034 an die Geschäftsstelle dieses Bl. erb.

## Deutsche Hauslehrerstelle

von jung., evangel., m. l., aladem. Hauslehrer gesucht. Besitze poln. Unterrichts-erlaubnis für alle Fächer und Sprachen. Habe Schulpraxis, gute Zeugn. u. Referenzen. Da noch in Stellung, Eintritt nach Wunsch. Angebote erbeten unter Nr. 978 an die Geschäftsstelle dieses Blattes.

## Heiz-, Elektr.-, Koch-Körper

werden prompt und zu billigen Tagespreisen repariert. (1002)  
 A. Wilsch, Poznań, Stroma 26 II.

**Draht-Geflechte,**  
 lieferbar in jeder Maschinenweite u. Höhe, in Drahtstärke der am Lager vorhandenen Drähte.  
 Offerte auf Anfrage. (963)

**Alexander Maennel,**  
 Nowy Tomysl 4 (Pozn.).

## Dogcart,

gebraucht, gut erhalten, gibt ab

**Fritz Lutz,**  
 Nowy Tomysl. (1031)

*Felicitas.* Die glückliche Geburt eines  
gesunden

## Mädelchens

zeigen hochehrent an

**Richard Geppert und Frau**  
Irene, geb. Lentz.

Wagrómiec, den 7. Dezember 1923.

(1008)

Wir empfehlen zur sofortigen Lieferung  
als unsere langjährige Spezialität:

## Häckselmaschinen

für Hand-, Göpel- und Kraftbetrieb,

**Göpel,** 2—6spännig, (1029)  
36—42 Touren,

## Rübenschneider

für Kraftbetrieb mit Fest- und Losscheibe.

## Kreissägen.

Öelgewinnungs-Anlagen.

## MECENTRA,

Maschinen-Zentrale, T. z. o. p.,  
Poznań, ul. Zwierzyniecka 13.

## Ia Steindachpappen

in 6 Stärken,

## Ia präp. Dachteer,

## Ia Klebemasse

aus eigener Fabrikation empfiehlt

**Oskar Becker, Poznań, sw. Marcin 59.**

## Nachruf!

Am 8. d. Mts. starb plötzlich der  
Ratsrat und Rittergutsbesitzer

## Wilhelm Hoberg

aus Gwiazdowo.

Der Verstorbene war seit mehreren Jahren  
Mitglied unseres Aufsichtsrats und hat die  
Interessen unseres Unternehmens stets auf das  
wärmste vertreten.

Wir werden ihm ein treues und dankbares  
Andenken bewahren.

Poznań, den 12. Dezember 1923.

Die Geschäftsführer und der Aufsichtsrat  
der

**Mecentra,** Maschinen-Zentrale des Verbandes lhw.  
Genossenschaften in Großpolen T. z. o. p.  
Poznań und Międzybódz.

## Alle Anzeigen:

Familienanzeigen      Stellenangebote  
An- und Verkäufe usw.

gehören in das

**Landw. Zentralwochenblatt.**

## Betrifft: Thomasmehl.

Unserer verehrlichen Kundschaft in Polen teilen wir hier-  
durch mit, daß wir die Ausführgenehmigung für  
1500 Tonnen Thomasmehl 15/19 2/0  
von dem Ministerium für Landwirtschaft in Paris erhalten  
haben.

Hierdurch sind wir in die angenehme Lage versetzt, Auf-  
träge bis zur vorbezeichneten Höhe wieder prompt auszuführen  
und bitten hierdurch, sofort billigste Offerte einzuholen.

**Landwirtschaftl. Ein- und Verkaufszentrale**

G. m. b. H.

Saarbrücken 1, Hundestraße 7.

Telegr.-Adr.: Weingezentrale.

## Eiserne Breitdreschmaschinen

eigenes Fabrikat, System „Jaehne, Landsberg“, mit Rollenschüttler,  
im Kugellager laufend, fahr- und lenkbar, Trommelbreite 1750 mm,

liefert günstig sofort ab Lager (1030)

**MECENTRA** Maschinen-Zentrale  
T. z. o. p.

Poznań, ul. Zwierzyniecka 13.

