

ROLNIK EKONOMISTA

ORGAN

ZWIĄZKU IZB I ORGANIZACJI ROLNICZYCH

RZPLITEJ POLSKIEJ

REDAKTOR: Dr. WACŁAW BOROWSKI.

Sekretarz Redakcji:
WŁODZIMIERZ KLENIEWSKI.

T R E Ś Ć :

— Katastrofa eksportu rolniczego	241	KRONIKA KRAJOWA	
Wł. Wakar — Kolejowe taryfy zbożowe	246	Stan kredytów	263
Włodzimierz Kleniewski — Amerykańska ustawa ratunkowa	253	Cło wywozowe	263
DZIAŁALNOŚĆ ORGANIZACJI ROLNICZYCH		Cło na korzenie	264
Kalendarzyk posiedzeń Związku Izby i Organizacji Rolniczych R. P.	258	Ulgi celne na ryby	264
Prezydium Związku Izby i Organizacji Rolniczych R. P.	258	Organizacja eksportu jaj	264
Towarzystwo Kredytowe Ziemskie w Warszawie	259	Podatek majątkowy	265
PRZEGLĄD RYNKÓW		Przegląd ustaw i rozporządzeń	266
Edward Szturm de Sztrem — Produkcja zbożowa i rynki zbożowe	259	KRONIKA ZAGRANICZNA	
S. K. — Eksport i rynki zbytu zwierząt rzeźnych i produktów uboju	260	Anglia	266
Z. G. — Rynki masłarskie	261	Austria	266
J. V. — Rynki jajczarskie	262	Czechosłowacja	267
E. I. — Rynki rybne	262	Dania	267
W. B. — Ceny drewna	263	Holandja	267
		Łotwa	267
		Węgry	267
		STATYSTYKA	268

Katastrofa eksportu rolniczego.

Bieżący rok gospodarczy mija pod znakiem gwałtownego załamania wywozu naszych najważniejszych artykułów gospodarstwa wiejskiego. Wpływają na to następujące czynniki: spadek siły nabywczej zagranicznego konsumenta, wzrost tendencji autarkicznych w zakresie rolniczym państw importujących polskie płody rolne i wreszcie zmniejszenie się naszej własnej produkcji rolniczej w wyniku zaostrenia się kryzysu na wsi.

Pierwszy czynnik — spadek siły nabywczej obcokrajowego społeczeństwa — nie potrzebuje szczegółowego wyjaśnienia, jest on bowiem sam przez się zrozumiały: państwa, przywożące nasze produkty rolnicze, mają charakter przemysłowy i większa część ich ludności, konsumującej importowane artykuły gospodarstwa wiejskiego, jest związana z produkcją przemysłową; wzrost tedy bezrobocia w przemyśle automatycznie redukuje ich zdolność nabywczą tak na towary krajowe jak zagraniczne,

co przede wszystkim znajduje wyraz w kurczeniu się importu wogóle, a m. in. również importu artykułów spożywczych.

Drugi z wspomnianych czynników, wpływających na redukcję polskiego wywozu rolniczego, — wzrost tendencji autarkicznych w zakresie rolnictwa w państwach importujących płody gospodarstwa wiejskiego — pozostaje w związku z czynnikiem pierwszym. Spadek bowiem zdolności nabywczej ludności miejskiej w tych krajach przyczynił się do zwężenia rynku zbytu dla produkcji własnego rolnictwa, które w dodatku równocześnie musiało walczyć na własnym rynku z wzmagającym się importem rolniczym z krajów o niższych kosztach wytwórczości. Okoliczność ta spowodowała rządy omawianych krajów do zastosowania różnego rodzaju ograniczeń w stosunku do przywozu artykułów gospodarstwa wiejskiego.

W roku 1932 i 1933 dążności w tym kierunku stały się szczególnie silne, odbijając się

ujemnie na rozmiarach i wartości naszego wywozu rolniczego. Najważniejsze i najbardziej niekorzystne dla nas fakty z tej dziedziny są następujące: redukcja kontyngentu importowanego polskiej nierogacizny na rynek wiedeński do 2.230 sztuk tygodniowo; wprowadzenie przez Czechosłowację restrykcji dewizowych, które do reszty podcięły i tak bardzo poważnie zredukowany od końca 1930-go roku nasz eksport hodowlano-zwierzęcy do tego kraju; zastosowanie przez Anglię kontyngentów przywozowych do bekonów i szynek; podwyższenie przez Niemcy ochrony celnej dla masła i jaj; przejście z dniem 1. IX. 1932 Włoch do prohibicjonizmu celnego w zakresie artykułów hodowli zwierzęcej; rozbudowa przez Francję systemu kontyngentów przywozowych i stopniowe zmniejszanie czy zamknięcie tych kontyngentów.

Wreszcie ostatni z omawianych tu czynników — spadek produkcji rolniczej — w wyniku zaostrzania się kryzysu rolniczego i zaniku intensyfikacji w gospodarce na roli — powoduje poprostu brak odpowiedniej ilości artykułów na rynku krajowym dla wywozu zagranicznego. Zjawisko to występuje szczególnie jaskrawo o ile chodzi o trzodę chlewną, masło i niektóre inne produkty. Powoduje ono między innymi niewykorzystywanie w ostatnim czasie przyznanych nam przez Austrię kontyngentów przywozowych na świnie, bo podaż odpowiedniego materiału jest za mała i ceny krajowe utrzymują się wskutek tego powyżej parytetu eksportowego.

Dla zilustrowania spadku wywozu artykułów rolniczych z Polski pozwolimy sobie na przytoczenie na str. 243 tabeli, przedstawiającej eksport tych artykułów w ciągu pierwszych ośmiu miesięcy (I. VIII. — 31. III) bieżącego roku gospodarczego oraz w analogicznych okresach dwóch poprzednich lat gospodarczych.

Pozostawiając czytelnikowi dalej idącą analizę powyższych cyfr, ograniczymy się w tym miejscu do wypowiedzenia kilku ogólnych uwag na ten temat.

W przedstawionej przez nas tabeli uderza przede wszystkim na ogół mniejszy spadek eksportu roślinnego niż eksportu hodowlano-zwierzęcego, przemysłowo-rolnego

g o l u b d r z e w n e g o. Jęczmień, owies, strączkowe, nasiona lub len w bież. roku gospodarczym wykazały nawet pewien wzrost wywozu w porównaniu z poprzednimi okresami (pod względem ilości, a nie wartości, bo ta z powodu spadku cen zmniejszyła się). Również wywóz żyta w tym roku wyraża się w bardzo poważnej cyfrze, niewiele ustępując cyfrze z r. 1930/31. Oczywiście, że tego rodzaju wyniki w eksporcie roślinnym, a zwłaszcza w eksporcie zbożowym, zależą od wyników urodzajów w danym roku i od rozmiarów wewnętrznej konsumpcji, a więc od czynników nader zmiennych i trudnych do przewidzenia. Tem niemniej wyniki wywozu zbóż w bież. roku gosp. na tle ogólnego załamania się wywozu rolniczego wskazują na znaczenie, jakie ta gałąź wywozu posiada dla naszego gospodarstwa, oraz na konieczność prowadzenia nadal polityki popierania wszelkimi sposobami naszego eksportu zbożowego. Jest to tem ważniejsze, że zboże jako surowiec, niezbędny dla produkcji innych bardziej wartościowych produktów gospodarstwa wiejskiego, w porównaniu z wytworami hodowli zwierzęcej czy przemysłu rolnego, napotyka w międzynarodowych obrotach handlowych na stosunkowo dużo mniej przeszkód w postaci prohibicyjnych stawek celnych czy zakazów przywozu.

W przeciwieństwie do artykułów wytworzości roślinnej sytuacja w dziedzinie wywozu hodowlano-zwierzęcego przedstawia się wręcz katastrofalnie. Z wyjątkiem drobiu oraz bekonów i szynki (dla których NB. widoki eksportu z powodu dalszych ograniczeń importowych ze strony Anglii oraz wyczerpywania się surowca krajowego nie przedstawiają się świetnie), a także niektórych odpadków, niemających zresztą istotnego znaczenia, spadek wywozu w tej grupie tak ilościowo jak i wartościowo jest kolosalny. W bież. roku gosp. nie wywieźliśmy nawet 30% ilości trzody chlewnej z przed dwu laty; wywóz bydła rogatego zredukował się w tym czasie do 9%, a koni do 22%; zupełne załamanie wywozu nastąpiło w dziele mięsa; eksport jaj stanowi niespełna 2/3 wywozu z r. 1930/31; najbardziej jednak katastrofalnie wygląda eksport masła, o którym bez przesady możemy powiedzieć, że narazie

Wywóz głównych artykułów rolniczych z Polski w okresie 1. VIII. — 31. III. 1933 roku.

	1930/31		1931/32		1932/33		1930/31		1931/32		1932/33	
	tonny	%	tonny	%	tonny	%	tys. złotych	%	tys. złotych	%	tys. złotych	%
Pszenvca	60.332	100,0	31 276	51,8	11.334	18,8	14.370	100,0	7 777	54,1	3.098	21,6
Żyto	229.690	100,0	85.690	37,3	191.767	83,5	37.005	100,0	19.506	52,7	26.578	71,8
Jęczmień	120.108	100,0	127.133	105,8	141.623	117,9	24 071	100,0	27.519	114,3	20.818	86,5
Owies	4 999	100,0	1.249	25,0	7.046	140,9	921	100,0	366	39,7	1.087	118,0
Strączkowe	43.525	100,0	35.728	82,1	45.300	104,1	17 822	100,0	12.032	67,6	13.538	76,0
Nasiona pastewnych i traw	24.896	100,0	19.978	80,2	26.705	107,3	17 207	100,0	16.187	94,1	15.023	87,3
„ oleiste	13.393	100,0	13.207	98,6	10.042	75,0	8 833	100,0	6 691	75,8	5.938	67,2
„ buraków cukrowych	4.854	106,0	6.969	142,3	3 701	76,2	6.817	100,0	7.8 0	114,4	3 906	57,3
Ziemiaki	21.730	100,0	46.690	214,9	13.432	61,8	1.464	100,0	2 797	191,1	701	47,9
Chmiel	1 609	100,0	1.234	76,7	1.580	98,2	1.840	100,0	1.939	56,5	3 224	175,2
Len i konopie	3.927	100,0	6.178	157,3	5.919	150,7	2.620	100,0	3.882	148,2	3 377	128,9
Konie	38.874	100,0 szt.	23 119	59,5	8.731	22,5	9.114	100,0	3.022	43,0	1.360	14,9
Bydło rogate	28 214	100,0 szt.	6.954	24,6	2.588	9,2	14 596	100,0	3.362	23,0	1.359	9,3
Trzoda chlewna	465.933	100,0 szt.	146.599	31,5	137.262	29,5	81.061	100,0	20.737	25,6	15.883	19,6
Drób żywy	1.681.860	100,0 szt.	2 061.236	122,6	1.814.402	107,9	11.833	100,0	9.568	80,9	7.110	60,1
Mięso cielece	6 244	100,0	1.855	29,7	886	14,2	9.465	100,0	2.139	22,6	830	8,8
„ wieprzowe	9.498	100,0	4.489	47,3	943	9,9	17.425	100,0	6.742	38,7	1 085	6,2
„ baranie	823	100,0	479	58,2	451	54,8	2.112	100,0	1.091	51,7	714	33,8
Bekony	23.369	100,0	36.861	157,7	33.093	141,6	53.960	100,0	56.004	103,8	46.518	86,2
Wędliny i szynki	3.218	100,0	5.369	166,8	4.932	153,3	9.955	100,0	12 780	128,4	6.257	62,6
Masło	7.818	100,0	5.430	69,5	133	1,7	37.217	100,0	23.385	62,8	335	0,9
Jaja	27.880	100,0	22.452	80,5	18.362	65,9	73.285	100,0	45 952	61,5	29.678	40,5
Skóry i futra surowe	7.285	100,0	6.453	88,6	10.038	137,8	19.681	100,0	11.099	56,4	12.130	61,6
Włosie, szczecina i sierść	406	100,0	530	130,5	720	177,3	3 173	100,0	2.663	83,9	2.645	83,4
Pierze i puch	543	100,0	1.289	237,4	895	164,8	5.869	100,0	7 688	136,1	4.541	77,4
Mąka pszenna	22 678	100,0	19.751	87,1	8.613	38,0	7.543	100,0	4.726	62,7	1.531	20,3
„ żytnia	51.306	100,0	8.054	15,7	16.772	32,7	12.225	100,0	1.804	14,8	2.585	21,1
Cukier	205.869	100,0	226.292	109,9	61.110	29,7	58.563	100,0	40 103	78,7	10.867	18,6
Ziemiaki suszone i płatki	16.765	100,0	8.757	52,2	7.977	47,6	2 802	100,0	1.594	56,9	1.177	42,0
Mąka i krocł mal ziemniaczany	8.999	100,0	5.571	61,9	1.987	22,1	3.120	200,0	1.882	60,1	668	21,3
Drewno:												
Papierówka	305 597	100,0	133.847	43,8	179.672	58,8	15.885	100,0	5.155	32,5	5.303	33,4
Kopalniaki i słupy telegraficzne	239 666	100,0	140.645	58,7	64.269	26,8	12.767	100,0	7.959	62,3	2.140	16,8
Kłody, kłocce i dłużyce	113 556	100,0	89.841	79,1	106.168	93,5	11.223	100,0	6.080	62,2	6.202	55,3
Bale, deski, łaty i podkłady kolejowe	709.774	100,0	525.185	74,0	342.462	48,2	122.282	100,0	74 662	66,5	49.049	35,7

przestał prawie istnieć. W ten sposób z wyjątkiem bekonów spadek wywozu dotknął najbardziej wartościowe pozycje naszego wywozu hodowlano-zwierzęcego.

W dziale przemysłu rolnego gwałtowne zmniejszenie wywozu nastąpiło w największej jego pozycji, jaką jest cukier. Zupełne załamanie występuje również w eksporcie naszego drewna, a zwłaszcza drewna napół-obrobionego, gdy redukcja wywozu surowca jest stosunkowo mniejsza.

Przedstawione przez nas straty, jakie w bież. roku gosp. ponieśliśmy i wciąż ponosimy w naszym wywozie rolniczym, wywierają fatalny wpływ nie tylko na ogólny stan naszej gospodarki, zwłaszcza z punktu widzenia kształtowania się bilansu płatniczego, lecz przede wszystkim pogarszają znacznie i tak trudną sytuację rolnictwa. Wprawdzie z niezliczonymi wyjątkami ilość wywożonych płodów rolnych w stosunku do ich produkcji jest nieznaczna, ale, biorąc pod uwagę fakt, że znaczna część tych płodów jest spożywana w gospodarstwach wiejskich, liczba artykułów rolniczych, wywożonych zagranicę, w rzeczywistości stanowi dość poważny odsetek tych artykułów wyrzucanych przez rolników na rynek. Dzięki więc temu, że wywoziliśmy poza granice kraju nadwyżki produkcji rolnej, których nie mógł pochłonąć rynek wewnętrzny, podciągaliśmy ceny krajowe płodów rolnych do międzynarodowego parytetu (ewentualnie plus premja), a więc do poziomu z reguły wyższego od poziomu, jaki mielibyśmy w kraju w wypadku zupełnego zamknięcia naszych granic dla wywozu rolniczego i ograniczenia obrotów artykułami gospodarstw wiejskich do potrzeb wewnętrznych. W warunkach takich rolnik, licząc się z istniejącym poziomem cen i z możliwościami zbytu, mógł produkować odpowiednio wielkie ilości tych artykułów i w ten sposób utrzymywać swoją wytwórczość na pewnym poziomie. Gdy możliwości wywozowe z tych czy innych przyczyn spadają, jak to obecnie zachodzi, to przy niezmienionej, a jeszcze bardziej przy zredukowanej chłonności rynku wewnętrznego, rolnik, nie znajdując dostatecznego zbytu dla swych produktów po cenie pokrywającej jego koszty własne, zmuszony jest zmniejszyć wytwórczość swego warsztatu względnie przestawić ją na pokrywanie swych potrzeb tak osobistych jak gospodarskich.

Dla lepszego unaocznienia, jakie znaczenie dla rolnictwa ma eksport jego produktów, pozwolimy sobie przytoczyć kilka cyfr orientacyjnych, opartych wprawdzie na przybliżonych szacunkach, lecz tem niemniej używających nas do wyciągnięcia z nich konkretnych wniosków. W tym celu przyjrzymy się najpierw następującemu zestawieniu, przedstawiającemu stosunek wywozu żyta i jęczmienia — naszych głównych zbóż eksportowych — do jego konsumpcji w kraju (w tonnach, dane sumaryczne dla trzechlecia 1929-30 — 1931-32):

	Żyto	Jęczmień
Zbiór ogólny	19.670.443	4.999.434
Wysiew	3.116.287	668.282
Pozostałość na spożycie	16.554.156	3.931.152
Saldo wywozowe { w tonnach	833.499	532.288
{ w % spożycia	5.0%	13.5%

Dla osiągnięcia potrzebnego nam celu właściwie winniśmy byli obliczyć odsetek salda wywozowego nie w stosunku do pozostałości spożycia (obejmującej tak spożycie wewnątrz gospodarstw wiejskich jak poza niemi), lecz tylko w stosunku do konsumpcji poza gospodarstwami wiejskimi czyli do zboża „rynkowego”. Z braku jednak odpowiednich danych nie mogliśmy tego zrobić. Tem niemniej, licząc się z powszechnie znanym faktem znacznego zużycia zboża wewnątrz gospodarstw wiejskich, zwłaszcza o ile idzie o żyto, mamy pełne prawo przypuszczać, że wyżej wyprowadzone salda wywozowe w stosunku do zboża wyrzuconego na rynek przedstawiają w cyfrach procentowych znacznie większych np. dla żyta zapewne do 20%. Usunięcie z rynku krajowego tak poważnej ilości tego zboża jest więc momentem decydującym o cenie wewnątrz kraju i o dalszych losach jego produkcji.

Dla zobrazowania analogicznego zjawiska w dziedzinie trzody chlewnej przytoczymy następujące zestawienie (w sztukach, dane sumaryczne dla trzechlecia 1930-32):

Ubój	13.349.790
Saldo wywozowe żywca	1.278.303
Konsumcja	14.628.093
Saldo wywozowe sztuk przerobionych*)	3.276.427
Ogólny wywóz trzody { w sztukach	4.554.730
{ w % konsumpcji	31.1%

Widzimy z cyfr powyższych, że blisko $\frac{1}{3}$ świń przeznaczonych na konsumpcję została

*) Mięso wieprzowe oraz wędliny i szynki przeliczono według klucza: 50 kg = 1 sztuka; bekony według klucza: 53 kg = 1 sztuka.

wywieziona zagranicę, że tedy eksport nie-rogaczyny ma pierwszorzędne znaczenie dla zbytu i hodowli trzody chlewnej w gospodarstwach wiejskich.

Reasumując, eksport produktów rolnych jest momentem decydującym o poziomie cen tych produktów w kraju, a więc wywiera bezpośredni wpływ na rentowność gospodarstw wiejskich i na zdolność nabywczą rolnictwa w ogóle. Dlatego też sprawa eksportu rolniczego staje się kwestją pierwszorzędnej wagi ogólnogospodarczej, w której zainteresowany jest zarówno Skarb Państwa i samorządy ze względów budżetowych, jak Bank Polski ze względów walutowych, jak sfery wierzycielskie z uwagi na wypłacalność dłużników rolniczych, a przemysł i inne działy produkcji krajowej, ze względu na zdolność nabywczą rolnictwa.

To też z zupełnem uznaniem należy powitać zapoczątkowaną akcję rządu, zmierzającą do ratowania naszego wywozu rolniczego. Szczególnie należy podkreślić poważne wysiłki w tym względzie, jakie czyni Państwowy Instytut Eksportowy, powołując do współpracy w tej dziedzinie zainteresowane sfery gospodarcze.

Niewątpliwie umiejętna polityka może odnieść pewne sukcesy w dziedzinie wywozu rolniczego. Wiemy wszyscy dobrze, że eksport płodów rolnych pozostawiał u nas zawsze dużo do życzenia i jest duże pole dla pracy w kierunku jego poprawy.

Nie miejsce tutaj rozwodzić się nad szczegółami tego zagadnienia, które są nader liczne i skomplikowane. Natomiast pozwolimy sobie zwrócić uwagę na jedną rzecz, rzecz najbardziej zasadniczą, która winna być punktem wyjścia do wszelkich naszych prac w dziedzinie naprawy stosunków w rolniczym handlu eksportowym.

W międzynarodowej wymianie towarowej panuje zasada pewnej równowagi. Niezależnie od tego, jak się kształtuje saldo bilansu handlowego, daje się tam zauważyć tendencja do zrównoważenia przywozu z wywozem. Kraj, który wiele importuje, równocześnie wiele eksportuje i naodwrot. Nie do pomyslenia jest kraj, który by nic albo mało

importował, ale dużo eksportował. Jeżeli jakieś państwo z jakichkolwiek powodów redukuje środkami polityki gospodarczej przywóz obcokrajowych towarów, to prędzej czy później musi ono liczyć się ze zmniejszeniem własnego eksportu mimo tego, że w międzyczasie eksport ten może utrzymać się na niezmiennym poziomie, a handel zagraniczny wykazywać nawet znaczną nadwyżkę salda wywozowego. Utrudnienia bowiem, stawiane importowi przez jedno państwo, wywołują analogiczne utrudnienia ze strony innych państw, odbierających eksport tych pierwszych.

W przeżywanym przez nas momencie ta zasada wzajemności w międzynarodowych obrotach towarowych nabiera szczególnego znaczenia. Dowodem tego, że liczne kraje wprowadzają zakazy przywozu czy prohibicyjne stawki celne na pewne artykuły często nie dlatego, by ochronić własną wytwórczość, lecz aby wzamian za ustępstwa w formie kontingentów przywozowych czy obniżonych stawek celnych zmusić inne kraje do koncesyj dla swojego eksportu. Dążność do wyrównywania na drodze wzajemnych kompensat (mniejsza o to z jakim wynikiem) bilansów handlowych z poszczególnymi krajami jest cechą niezmiennie charakterystyczną obecnej polityki gospodarczej większości państw cywilizowanych.

Jeżeli tedy Polska przystępuje do walki o utrzymanie swego eksportu rolniczego, stanowiącego niezmiennie ważny składnik naszego systemu gospodarczego, to nie może tego robić bez przeprowadzenia pewnych zmian w swej polityce przywozowej. Jeżeli bowiem chcemy, by kraje przemysłowe Zachodniej i Środkowej Europy odbierały nasze produkty rolnicze, to nie możemy żądać spełnienia naszych postulatów w tej dziedzinie bez przyznania koncesyj tym krajom w dziedzinie importu przemysłowego stosownie do zasady „do ut des”.

Niestety, uzyskanie jakichkolwiek dalej idących koncesyj od naszego przemysłu w tym względzie natrafia na poważne trudności. Nowa taryfa celna wprowadza integralną wysoką ochronę celną dla wszystkich nie-

mal istniejących u nas (czy nawet mogących istnieć) gałęzi przemysłu, który na tej drodze pragnie odciąć się zupełnie od konkurencji obcokrajowego towaru. Również przy negocjacjach handlowych strefy przemysłowe zajmują oporne stanowisko, o ile chodzi o przyznanie ulg dla przywozu przemysłowego z państw kontrahenckich.

Tego rodzaju polityka przemysłu wywołuje ujemne skutki nie tylko w dziedzinie samego eksportu rolniczego, lecz przede wszystkim przynosi szkodę samemu przemysłowi jako całości. Redukcja bowiem importu pociąga za sobą redukcję eksportu, przede wszystkim eksportu rolniczego, co wpływa jak to wyżej przedstawiliśmy, na skutek siły nabywczej ludności rolniczej. Wobec tego, że przemysł nasz z małymi wyjątkami nastawiony jest na zbyt na rynku wewnętrznym i że głównym nabywcą jest rolnictwo, polityka bezwzględnego prohibicjonizmu w stosunku do obcokrajowych wytworów przemysłowych, stosowana u nas pod naciskiem sfer przemysłowych, prowadzi ogólną drogą do osłabienia zdolności nabywczej najpoważniejszego klienta tegoż przemysłu. To zmniejszanie zdolności nabywczej rolnictwa będzie stale potęgować się w miarę zaostrza-

nia restykcji importowych, a tem samem wpływać na stan zatrudnienia w rodzimej produkcji przemysłowej.

Wszystko to wskazuje na konieczność pewnego zliberalizowania naszej polityki handlu zagranicznego. Dalecy jesteśmy od tego, by żądać otwarcia granic Polski dla importu wszystkich zagranicznych artykułów przemysłowych. Tem niemniej interesy nie tylko rolnictwa, ale również niektórych gałęzi górnictwa i najbardziej żywotnych gałęzi przemysłu przetwórczego domagają się wyrzeczenia się u nas integralnej ochrony naszej produkcji przemysłowej i zrobienia pewnych wyłomów w naszym murze celnym. Oczywiście, że początkowo pociągnie to za sobą straty w pewnych działach tej produkcji, równocześnie jednak, dzięki zacieśnieniu eksportu rolnictwa i polepszenia jego siły nabywczej na tej drodze, poprawi sytuację w tych przemysłach, które mają u nas wszelką rację zbytu i które słusznie korzystają z ochrony celnej.

Poruszyliśmy tu problem wagi bardzo zasadniczej, który nie da się wyczerpująco omówić ani tem bardziej rozstrzygnąć w ramach jednego czy kilku artykułów. Wydaje się nam jednak, że problemem tym we wspólnym interesie winny zająć się wszystkie zainteresowane sfery gospodarcze oraz naczelne władze państwowe w charakterze superarbitra oraz wykonawcy naszej polityki gospodarczej.

Kolejowe taryfy zbożowe.

Obowiązująca taryfa kolejowa, znacznie podnosząca w porównaniu z poprzednią koszty przewozu, oparta została o ceny towarów z okresu pomyślnej konjunktury w latach 1927 i 1928, weszła zaś w życie w końcu r. 1929, czyli już w okresie kryzysu rolnego. Gdy więc sumowano wysiłki poszczególnych resortów gospodarczych rządu w walce z kryzysem, okazywało się, że ze strony Ministerstwa Komunikacji przeciwnie poczyniono rolnictwu utrudnienia pomimo jego ciężkiej sytuacji.

Przedstawiciele rolnictwa w Państwowej Radzie Kolejowej, na konferencjach rządowych i na swoich zjazdach od chwili zaprojektowania nowej taryfy nie ustawiali w pro-

testach, żądaniach i próbach takiego ukształtowania taryf, ażeby nie obciążały one przewozu produktów rolnych zbyt wysokimi kosztami i przez to nie obniżały dalej niepomierne niskich cen, płaconych za nie rolnikowi na miejscu produkcji.

Wolania te naogół pozostawały bez echa. Ministerstwo Komunikacji przyznawało czasami pewne zniżki, ale albo nieznaczne, albo dyktowane interesami kolei. Ani te ani tamte nie miały dla rolnictwa poważniejszego znaczenia.

Reprezentacja rolnictwa więc występowała przy każdej sposobności z powodzią postulatów zniżkowych, z których każdy zoso-

Objaśnienie: W tym miejscu w oryginale znajduje się fragment zdania, który został w całości zniekształcony przez OCR. W oparciu o kontekst i fragmenty widoczne na skanach, zrekonstruowałem go jako: „bądź objaśnienie, że...”. Wskazuję jednak, że jest to domniemanie, a nie pewność.

spadkiem cen, bądź trudnościami rynkowymi, bądź pionierską produkcją, bądź możliwościami eksportu etc. — w sumie jednak wymagały one od kolei ofiary częstokroć nie-możliwej do poniesienia. Ministerstwo Komunikacji zaś oczywiście nie zajmowało się kwalifikacją tych postulatów i ich motywów pod względem wagi gospodarczej.

Reprezentacje zaś rolnictwa lub jego od-lamów, widząc niechęć kolei do takich zni-żek taryfowych, co by zdolne były dać po-ważniejszy efekt gospodarczy, zaczęły we wnioskach do Ministerstwa Komunikacji kłaść nacisk na postulaty podrzędne, doty-czące artykułów bardziej specjalnych, a przewozów kolejowych stosunkowo mniej znacznych. Tłómaczyło się to próbami ucie-żki poszczególnych grup lub przedsiębior-stw od kryzysu ogólnorolniczego do produk-cji i obrotu w dziedzinach, przez kryzys na-razie oszczędzonych. Postulaty te łatwo znaj-dywały posłuch w Ministerstwie Komunika-cji, ponieważ zadośćuczynienie im nie po-ciągało większych ofiar kolei. Kończyło się zazwyczaj jednak na tem, że kolej ponosiła czystą stratę, gospodarstwo rolne zaś nie zyskiwało nic lub bardzo niewiele, a i to prze-ściowo, moda bowiem na jakąś nowa lub specjalną produkcję ogarniała cały kraj i rozciągała na nią ten sam kryzys ogólny i nieopłacalność pracy.

Po tych wielokrotnych, niezawsze skoor-dynowanych doświadczeniach zwyciężyła w rolnictwie opinia, że wprowadzenie uzupełnianie produkcji w miarę koniunktury poszczegól-nymi specjalnościami jest pożyteczne, je-dnakże kluczem ewentualnej poprawy sytu-acji pozostaje wciąż produkcja tradycyjna i najbardziej masowa, której przestawić na in-ną nie da się i nie należy, czyli gospodarstwo zbożowe.

W związku z tym wnioskiem zostały skon-centrowane i postulaty taryfowe rolnictwa. Owszem, niech sfery rolnicze ściśle zainte-resowane przekonywują związki ogólnorol-nicze do zniżki na przewóz kazeiny, bekonów, cebuli, soi, roślin leczniczych, grzybów i ra-szków, a kolej niechaj im czyni wszelkie ustę-pstwa w granicach swojego gospodarskiego rachunku, organizacje ogólnorolnicze mogą to tylko popierać, ale jeżeli z powodu tych ustępstw za przewóz korca żyta trzeba za-płacić grosz więcej lub nie dostać o ten grosz

zniżki, przychyłność ogółu rolniczego dla tych wniosków musi mieć zastrzeżenia.

Być może, przed zajęciem tego stanowi-ska przez zrzeszenia centralne, niejedna zni-żka taryfowa w zakresie podrzędnych pro-duktów rolnych obciążyła nieco pośrednio koszty przewozów zbożowych lub utrudnia-ła ich potanienie. Spostrzeżono się jednak, i w żądaniach ulg taryfowych dla rolnictwa dokonano pewnej klasyfikacji hierarchicz-nej. Sformułowano to w sposób dobitny po-raz pierwszy podczas słynnego „tygodnia rolniczego“. Również stanowczo wypodzie-działa się konferencja taryfowa w Min. Rol-nictwa w końcu roku ubiegłego.

Sprecyzowano tu uogólnie-nie, że dla rolnictwa znacz- nie najbardziej zasadnicze mają taryfy zbożowe, że zaś wszelkie postulaty, doty-czące produktów rolnych in-nych, mają dlań znaczenie drugorzędne, o tyle tylko ogół rolni-ctwa interesują, o ile odpowiedniemu ukształtowaniu taryf zbożowych na zawa-dzie nie stoją.

Były wprowadzić podnoszone zarzuty, że stanowisko to jest zanadto jednostronne, po-nieważ produkcja zbożowa czy wogóle ro-slinna stanowi tylko część naszego gospodar-stwa rolnego, wobec czego były stawiane wnioski o uzupełnienie poprzedniego stwier-żenia np. wyrazem „i hodowlane“. Gdyby nawet temu uzupełnieniu nie przeciwstawi-ły się względy zasadnicze, nie byłoby ono słuszne w dzisiejszym układzie taryfy, która obciąża zboże ad valorem dziesiątkami pro-centów, wszelkie produkty zaś hodowlane bez porównania niżej. Ale uzupełnienie to jest i zasadniczo niesłuszne, jeżeli musimy wybierać pomiędzy mniejszem potanieniem przewozów i zbożowych i hodowlanych, a większem samych zbożowych. Taryfy bowiem zbożowe dla rolni-ctwa, jak węglowe dla przemysłu, ma-ją znaczenie najbardziej podsta-wowe.

Z tego wynika, że właściwie nawet w in-teresie innych dziedzin produkcji rolnej i na rolnictwie opartych leży bardziej potanienie taryf zbożowych, aniżeli na ich artykuły, że tę prawdę zasłania przed niemi jedynie nie-jakie krótkowidztwo gospodarcze, kwestja

bezpośredniego wykładu gotówki za przewóz, lecz ze stanowiska na dalszą metę rozumianych celów swych korzystają one z niższych taryf zbożowych zupełnie wyraźnie. Pomiedzy bowiem poszczególnymi produktami rolnymi istnieje w znacznej mierze substytucja, a w jeszcze większej korelacja cen. Gdy tańsza taryfa zbożowa podniesie cenę zboża u producenta, wzrosnąć muszą ceny jeśli nie wszystkich, to bardzo wielu innych wytworów gospodarstwa rolnego.

Proklamowanie tego założenia podczas „tygodnia rolniczego“ i na wspomnianej konferencji taryfowej, stanowiąc o uporządkowaniu postulatów kolejowych rolnictwa, wywarło skutek niemal natychmiastowy, przekonywując Ministerstwo Komunikacji o jego słuszności. W styczniu r. b. została ogłoszona i weszła w życie poważna ulga taryfowa w postaci aneksu b 8, obniżająca opłaty za przewozy wewnętrzne zboża o 10—15% zależnie od odległości.

Obecnie odbywają się znów narady w rządzie z udziałem przedstawicieli rolnictwa w sprawie niezbędnych zmian w taryfie kolejowej. Powstaje pytanie, czy sukces osiągnięty w postaci wymienionego aneksu uznać należy za wystarczający, a więc teraz już nacisk położyć na taryfy inne, dotyczące ryb, wędlin, serów itd., czy też rozwijać dalszą akcję przede wszystkim w zakresie taryf zbożowych?

Nie lekceważymy bynajmniej produkcji rolniczej poza zbożami i uważamy, że częstość doznaje ona w taryfach kolejowych krzywd, wymagających naprostowania. I wydaje się, że w tej dziedzinie jest wiele do zrobienia, zwłaszcza, że liczne postulaty z tego zakresu godzą się łatwo z interesami kolei.

Z drugiej strony, nie ulega wątpliwości, że zniżka 10—15%owa w opłatach za przewozy tak masowe, jak zboża stanowi ze strony kolei ofiarę wielką. Tej właśnie zniżki domagano się na Państwowej Radzie Kolejowej już w r. 1929. Wtenczas Ministerstwu Komunikacji udzielić jej było dość łatwo, a skutki gospodarcze tego do tej pory byłyby zapewne poważne. Reforma jest spóźniona i dziś jest w istocie niedostateczna. Ale należy mieć na względzie, że w r. 1929 przeżywało kryzys tylko rolnictwo, a dziś ogarnął on,

nie mówiąc o przemyśle, również transport. Kolej w najlepszym razie zaledwie wiąże koniec z końcem. Oczywiście do pomyslenia są i przewozy deficytowe, ale wówczas dopłaty do przedsiębiorstwa transportowego obciążą w innej drodze tych samych rolników. Ta droga nie wiedzie do celu. Postulaty taryfowe rolnictwa powinny więc obracać się w granicach opłacalności kolei. Zagwarantować zaś w obecnej chwiejnej sytuacji gospodarczej przy zniżce taryfowej większe przewozy rolnictwo nie jest w stanie. Innymi słowy, obniżka styczniowa taryfy zbożowej wydaje się bliską kresu możliwości ustępstw Ministerstwa Komunikacji w tym zakresie.

Jednakże obstajemy przy założeniu poprzednim, że w tych warunkach — pomimo uzyskanej ulgi — zagadnienie taryf zbożowych pozostaje dla rolnictwa najdonioślejsze, że wobec tego zagadnienia inne postulaty powinny być wysuwane z zastrzeżeniem jego bezwzględnej pierwszeństwa.

W sytuacji obecnej jednak, — skoro uznajemy, że o dalszej jeneralnej obniżce taryf zbożowych trudno marzyć, — punkt ciężkości tego zagadnienia przenosi się na inną płaszczyznę, z kwestji ogólnej redukcji opłat przeobraża się ono w sprawę rekonstrukcji taryf zbożowych. Postaramy się udowodnić, że pod tym względem reforma styczniowa nie tylko nie odpowiedziała zadaniu, ale właśnie wysunęła stronę strukturalną na czoło zagadnienia.

Aneks b 8, obniżając koszty przewozów zbożowych wewnątrz kraju, osiąga rezultaty bardzo poważne. Z chwilą, gdy transport z Zamościa do Warszawy tanieje o tyle i tyle groszy na kwintalu, rolnik zamojski otrzymuje w przybliżeniu tyleż groszy za kwintal więcej. Innymi słowy, nowa taryfa sprzyja pewnemu wyrównaniu cen zbożowych w kraju pomiędzy ośrodkami konsumcyjnymi a okręgami produkcyjnymi.

Lecz tylko wyrównaniu. Bowiem teoretyczne ich obniżenie przeciętne o 10—15% średnich kosztów przewozu odgrywa naogół rolę minimalną. Jest oczywiście dobrodziejstwem dla okolic produkcyjnych, szcze-

gólnie odległych od głównych rynków, i z tego względu ma wielkie znaczenie. Ale na poziom ogólny cen zbożowych w kraju wpływa w stopniu zupełnie nieznacznym.

A wszakże o to chodzi przedewszystkiem. Jeżeli więc Ministerstwo Komunikacji może konstrukcją taryfową to właśnie wymagania spełnić, jest to jego pierwszym zadaniem.

O cenach wewnętrznych zboża decyduje u nas eksport. Wprawdzie zdarza się nam sporadyczne „odrywanie się od kryzysu światowego“, zazwyczaj wszakże dopiero wtedy, gdy przeważająca masa rolników już zboża na sprzedaż nie ma i z wyższych stosunkowo cen jego korzyści nie odnosi. Z reguły jednak zboże osiąga w kraju cenę eksportową, powiększoną o premję wywozową, a pomniejszoną o koszty transportu. A nie obniżenie kosztów transportu przy eksporcie zdolne jest podnieść cenę wewnętrzną zboża.

Zagadnienie jest bardzo doniosłe dla ogółu rolniczego. Niewielki nawet wywóz zboża zagranicę decyduje o cenie, uzyskiwanej przez rolnika w obrocie wewnętrznym, we wszystkich transakcjach. Każda więc obniżka transportu eksportowego, dotyczącego stosunkowo niewielkiej ilości przewozów, a więc kolej, nie kosztując drogo, o tę różnicę kształtuje wyżej cenę każdego kwińskiego u każdego producenta, chociażby był najdalszy od bezpośredniego udziału w eksporcie.

Kolej to rozumie i odpowiednią do tego jest konstrukcja naszych taryf. Obok normalnej wewnętrznej istnieją taryfy zbożowe B 7 przy eksporcie lądowym i PB 1 przy eksporcie morskim. Dziś jednak, pomimo wymienionych zalet taryfy aneksowej B 8, należy stwierdzić, że dotychczasowa konstrukcja taryf została naruszona. Wobec obniżenia taryfy wewnętrznej nastąpił stan, bliski równania jej z taryfami eksportowymi. Struktura taryf nie przynagla rolnika do wyrzucenia nadmiarów zboża zagranicę, a taryfy te nie oddziałują zwykłowo na ceny wewnętrzne. Innymi słowy, należy przywrócić zasadę konstrukcyjną taryfy dotychczasowej

eksportu przywilejować. Po nieważ eksport lądowy roli nie odgrywa obecnie, a od tranzytu przez Niemcy odciągamy przewozy zboża do portów za pomocą specjalnych taryf stacyjnych, taryfa B 7 może być poprostu zniesiona. Punkt ciężkości należy przenieść na taryfę portową.

Dotychczasową politykę naszą w tym zakresie było przyznawanie jeneralnej obniżki przy eksporcie portowym od taryfy ogólnej niezależnie od odległości. Nietrudno wyjaśnić, że konstrukcja ta była błędna. Oczywiście bowiem taka zniżka ogólna dla całego kraju, wszystkich przewozów eksportowych, ze wszystkich stacji, na wszystkich odległości nie mogła być wysoka. Jeżeli stanowiła, przypuśćmy 10—15% rolnik z okolic, odległych od portów o 200—300 km prawie jej nie odczuwał, czyli na cenę zboża w tym rejonie wpływała ona w stopniu niegodnym uwagi. Natomiast rolnik, położony o 700—800 km od granicy, pomimo tej zniżki płacił przewoźne tak wysokie, że cena zboża pozostawała równie niska, jak w wypadku, gdyby to zboże sprzedął w kraju.

Skoro bowiem o cenach wewnętrznych zboża decyduje eksport, to znaczy, że stawowi o nich cena okręgów produkcyjnych, położonych najbliżej punktów, przez które odbywa się wywóz. Dla okolic zaś dalszych będzie się ona kształtowała zawsze jako cena na tych okręgach bliższych, powiększonych o koszty przewozu.

Innymi słowy, im wyższa będzie cena zbożowa w okręgach produkcyjnych, najbliżej portów położonych, tem odpowiednio wyższą będzie cena zbożowa w całym kraju. Gdyby nawet była osiągalna redukcja jeneralna taryfy o 40%, lepiej zrezygnować z tego na rzecz 80%-owej redukcji z okolic bliższych. Idealnym jest transport do portów z pobliskich okręgów produkcyjnych zupełnie bezpłatny, co by stanowiło swoistą premję eksportową, już gdzieś indziej udzielaną rzeczywiście. Każda bowiem obniżka taryfy na tych odległościach stanowi istotnie podwyższenie o tę sumę ceny zboża w całym kraju, niezależnie od tego, czy idzie na eksport czy na użytek wewnętrzny.

Takim okręgiem produkcyjnym, posiadającym poważne nadwyżki eksportowe, jest u nas strefa położona w odległości od portów do 400 km, do łuku Ciechanów—Warszawa—Kalisz. I właśnie w tej strefie powinna obowiązywać możliwie najniższa taryfa kolejowa na eksport morski. Zaznaczamy, że wewnątrz strefy dość szeroki pas pograniczny korzysta już z wyjątkowych taryf stacyjnych, czyli ofiara kolei przy wprowadzaniu tu specjalnej taryfy ulgowej nie może być wielka. Tą strefą ta taryfa powinna być ograniczona. Należy zaznaczyć, że zamyka ona okrąg, którego produkcja rzeczywiście pracuje na eksport i odpowiada wysoką kulturą rolną jego standartom. Bezpośrednio dalej idą obszary nieprodukcyjne, a więc w uldze eksportowej zainteresowane słabiej. Obszary zaś szczególnie daleko położone, już nie mówiąc o gorszej jakości ich produkcji, działającej częstokroć przy eksporcie na pewne obniżenie marki polskiego zboża, więcej, naszym zdaniem, skorzystają przez ogólne podniesienie cen wewnętrznych, aniżeli przez ulgi eksportowe.

To, co proponujemy, nazywa się regionalizacją eksportu. Budzi ona pewne zastrzeżenie na naszym południowym wschodzie, jak widzimy, nieistotne. Jedyńm ich argumentem jest względna łatwość sprzedaży zboża zagranicą w pewnych okresach, a więc uzyskanie niezbędnych środków gotówkowych. Nie jest to motyw błahy, skoro jednak weźmiemy pod uwagę, że eksport stamtąd nie może nie oddziaływać swą konkurencją i niższą jakością produktów ujemnie na cenę eksportową, przekonywamy się, że kraj by drogo płacił za doraźne korzyści niewielkiej grupy eksportowej.

Nie znaczy to zresztą, że pragniemy upośledzić inne okręgi produkcyjne państwa w porównaniu z bliższym morzem. Po pierwsze bowiem przy takim ukształtowaniu taryfy portowej, jakie proponujemy, eksporterzy zboża z naszego wschodu nic tu albo prawie nic w porównaniu ze stanem obecnym nie tracą, opłacając tyleż przy przewozie do portów, co dziś, a przy taryfach zawozowych nawet mniej. Ogół zaś rolników tamecznych, jak dowodzimy, korzysta.

Ale na tem nie koniec. Obniżenie taryfy eksportowej jest w naszych oczach pierwszym szczegółem szerszego programu, dotyczącego kierunku naszych przewozów kolejowych. Należy pamiętać, że nieudzielenie tej zniżki portowej dla strefy czterysta-kilometrowej północno-zachodniej kraju stwarza dla pozostałych dzielnic niebezpieczeństwo bardzo poważne częściowego kierowania zboża z tej strefy wewnątrz kraju. Za iluzoryczne ulgi eksportowe dla zboża np. lubelskiego płaciłoby ono realną konkurencją ze zbożem poznańskim w Warszawie. To, co proponujemy, ma na celu usunięcie chaosu w naszym obrocie zbożowym wypychanie zboża na eksport z dzielnic, przez położenie geograficzne do tego przeznaczonych, i usunięcie jego ciężenia na rynek wewnętrzny.

Konsekwentnie zaś dzielnice produkcyjne wschodnie powinny korzystać z ulg przewozowych w stosunku do swoich nadwyżek zbożowych przy przewozie ich wewnątrz kraju. **C h a o t y c z n y r u c h z b o ż a**, krzyżujący zboże wielkopolskie ze wschodnio-małopolskiem tak w Gdańsku i Gdyni, jak w Warszawie, Radomiu czy Siedlcach powinien być zastąpiony przez odpowiednią strukturę taryf, racjonalizację przewozów, nadaniem im w całym kraju jednokierunkowego ruchu zachodniego, a więc obok ulg dla północnego zachodu przy wywozie wewnętrznym, do środka państwa. Odpowiednią taryfę możnaby nazwać kompensacyjną.

Taryfa taka istnieje obecnie w postaci aneksu b 1. Stanowi on stawki ulgowe przy przewozie zboża w ziarnie z dyrekcyj kolejowych wschodnich do dyrekcyj pozostałych (z wyjątkiem słusznym poznańskiej). Należy jednak zaznaczyć, że z wprowadzeniem ogólnej zniżki taryf wewnętrznych w taryfie b 8 stracił on prawie całą swoją wartość, gdyż stawki tej taryfy kompensacyjnej niewiele są dziś niższe od ogólnej. Sądzymy, że pozostawienie jej na tak wysokim poziomie przy jednoczesnem obniżeniu taryfy normalnej stanowi proste niedopatrzenie kolei. Opłaty więc tej taryfy powinny ulec poważnej redukcji, ażeby ruch zboża ku zachodowi doznał dostatecznego bodźca, a w

wyniku wywierał wpływ na ceny taceczne zboża u producenta. Aneks b 1 należy zatem rozszerzyć na część lubelska Dyrekcji Radomskiej, która również jest okręgiem produkcyjnym.

Druga taryfa kompensacyjna powinna uwzględnić, że w strefie północno-zachodniej, którą projektujemy uprzywilejować przy eksporcie, położone są główne obszary jęczmienia browarnego. Korzystałby więc on ze znacznych ulg przy wywozie, co wpływałoby wprawdzie dodatnio na ceny wewnętrzne jęczmienia browarnego pozostałych dzielnic, nie premjowałoby jednak jego godnej poparcia produkcji w przewozach wewnętrznych. To też uważamy za niezbędne utworzenie wyjątkowej taryfy na przewóz jęczmienia do słodowni i do browarów, według stawek o 15% niższych od ogólnych, — wzorem odpowiednich taryf na przewozy innych surowców do przetwórci krajowych jak owoców, nasion oleistych i t. d.

Premjowanie przez przewozy produkcji uszlachetnionej powinno znaleźć wyraz w przyznaniu specjalnej niżki przy wysyłkach zboża przez czyszczalnie krajowe. Korzystają one dziś z normalnej taryfy zawozowej, czyli z łącznego liczenia odległości od miejsca nadania zboża wysłanego do nich do miejsca przeznaczenia zboża wysłanego z nich. Ale korzystają z tej ulgi również ze zwykłymi składami, gdzie zboże uszlachetnieniu nie jest poddawane. Słusznem jest wyróżnienie pracy ich, podnoszącej nasze standarty zbożowe, przyznaniem 10% niżki od taryfy zawozowej, zwłaszcza że odpadki pozostają przytem w kraju.

Jednocześnie z taryfą b 8, obniżającą stawki w przewozach wewnętrznych zboża i mąki na odległościach od 90 km, została wprowadzona taryfa b 7, obniżająca je w większym jeszcze stopniu na odległościach do 100 km względem samego zboża w ziarnie. Wprawdzie organizacje rolnicze występowały o obniżenie taryf zbożowych na wszystkich odległościach, jednakże zostały zaskoczone uwzględnieniem

postulatów ich zamiast w jednym w dwu aneksach odrębnych. Ze stanowiska ich więc taryfy b 7 i b 8 powinny być po prostu zespolone.

Utworzenie odrębnej taryfy b 7 ze specjalnie niskimi stawkami na zboże w ziarnie tłumaczy się więc nie tyle pragnieniami rolników, ile rachubą kolei na przeciągnięcie z furmanek przewozów zbożowych, adresowanych do młynów. Stąd pochodzi, że dotyczy ona tylko ziarna, nie obejmując mąki. Ministerstwo Komunikacji wychodziło z założenia mylnego, sądząc, że ziarno jest dostarczane końmi do młynów, a mąka stamtąd idzie dalej do ośrodków konsumpcyjnych kolejami. Dotyczy to sto unkowo niewielkich ilości mąki, ogromne zaś przeważające jej ilości temież furmankami wracają z młynów do rolnika. W tej więc postaci aneks b 7 zdolny jest wciągnąć do przewozów kolejowych stosunkowo drobne ilości ziarna. Dopiero odpowiednie obniżenie stawek za przewóz mąki może obecny ruch kołowy zastąpić przewozem kolejowym. Inne mi słowy, dla odrębnego traktowania aneksu b 7 od b 8 niema podstaw: w myśl poprzednich postulatów rolniczych powinny one być złączone, w obecnej bowiem formie stają się faktycznie uprzywilejowaniem jednych młynów w porównaniu do innych.

Tak w oczach naszych wyglądać winien konsekwentny program ukształtowania naszych taryf zbożowych. Motywujemy go oczywiście koniecznościami rolnictwa, ale bynajmniej nie jesteśmy obojętni również i na interesy kolei z pobudek wyżej wyluszczonych. Pragniemy więc wskazać, że zdaniem naszym kolej z systemu powyższego odnosi korzyści pomimo proponowanych tu niżek taryfowych. Sądzymy mianowicie, że uwzględnienie każdego z pięciu punktów powyższych przysparza jej przewozów. Tylko pozornie chaos i niekonsekwencja w obecnym obrocie zbożowym mógł dawać kolei efekty ilościowe. W istocie utrudniały one liczny szereg przewozów, co zresztą potwierdza statystyka kolejowa. Natomiast ułatwienie eksportu dla szerokiego pasa przy-morskiego, — wywozu zboża ze wschodu na zachód wewnątrz kraju, przewozów zboża przez czyszczenie, — jęczmienia do browarów, — są to ulgi dla obrotu, które powinny

mieć w wyniku znaczne jego ożywienie. W tym przecie celu te wnioski są stawiane.

Na tem moglibyśmy poprzestać, gdyby nie konieczność wyjaśnienia jednej kwestji ubocznej, wiążącej się z taryfą regionalną dla wschodu. Jak wiadomo, nasze taryfy zbożowe od r. 1929, oznaczają stawki jednakie na przewóz zarówno ziarna, jak jego przetworów: mąki, kasz, słoju etc. Motywowano tę równość taryf słuszością gospodarczą przetwarzania ziarna w okręgach produkcyjnych, ażeby pierwsze przetwórczość była organizacyjnie możliwie związana z produkcją, po drugie, ażeby otręby i inne odpadki pozostawały na miejscu, służąc rozwojowi hodowli. Wniosek ten wychodzi w pierwszej linii z kół rolniczych wielkopolskich, gdzie istotnie młynarstwo jest w poważnej mierze zespolone z rolnictwem, a wysoko postawiona hodowla zużywa znaczne ilości pasz treściwych. Argumentacja więc tych kół przeciw poprzedniej różności taryf na zboże i mąkę polegała na tem, iż obawiały się one, że przez wywóz zboża w ziarnie do innych dzielnic podważą byt miejscowego młynarza, czyli stracą pewnego stałego kupca, a zarazem, że różność taryf na zboże i mąkę powoduje nieusprawiedliwione gospodarczo przewozy zboża w ziarnie z zawartemi w niem otrębami w jedną stronę i otrąb z powrotem. Przeciw tym argumentom opowiada się Małopolska, gdzie związek rolnictwa z młynarstwem był zawsze luźny, a pomimo rozwoju hodowli istniał stale nadmiar otrąb, wywożonych stąd do dzielnic innych. To samo stanowisko zajmowało i młynarstwo małopolskie. Gdy jednak równość taryf na zboże i mąkę została wprowadzona w życie, młynarstwo Małopolski wschodniej uzyskało łatwość wywozu mąki do innych dzielnic, tamując wywóz ziarna, wobec czego swoje stanowisko poprzednie zmieniło. Z punktu widzenia rolników miejscowych wszakże równość taryf na zboże i mąkę była niekorzystna, ponieważ w handlu zbożowym ustalała w istocie monopol młynów miejscowych, z rolnictwem niezwiązanych, technicznie naogół zafakowanych, czyli udzielając młynom niesłusznej premji, dla rolników zwężała rynek na ziarno. Z tego względu taryfa b 1 wprowadziła ulgi dla okręgów wschodnich jedynie

przy przewozie ziarna. Gdy wobec wprowadzenia taryfy b 8 ulgi te stały się niedostateczne i uznaliśmy za konieczne je zwiększyć, w dalszym ciągu powinny one obowiązywać jedynie zboże w ziarnie. Młynarstwu zaś Wsch. Małopolski, Wołynia i Wileńszczyzny wystarczy jako zadanie aprowizowanie swoich okręgów. Na innem stanowisku można by było stanąć jedynie w tym wypadku, gdyby istniały tu poważne szanse powstania sieci młynów rolniczych. Ale oczywiście w obecnych warunkach nie ma o tem mowy.

Ten wyłom w zasadzie równości taryf na zboże i mąkę jest więc usprawiedliwiony lokalnemi warunkami. Bo i wogóle zasada ta nie była i nie może być traktowana jako doktryna. Uznano ją za podstawę taryfową dlatego, że odpowiada pewnym warunkom czasu i miejsca, stwarzając w przekonaniu przedstawicieli rolnictwa pewne korzyści większe od niektórych niewygód. Organizacje rolnicze Wielkopolski w dalszym ciągu przy tej zasadzie obstają, i rzeczywiście przy eksporcie wydaje się słusznem, by mąka była taryfowana narówni ze zbożem, ponieważ wywóz mąki winien być szczególnie faworyzowany, gdyż popiera to przetwórczość krajową. Odzwierciadła to i system premjowania eksportu. Kwestja otrąb natomiast, gdy eksport ich dawno ustał, dziś nie ma w tej sprawie obecnie tego znaczenia, co poprzednio. Skoro zaś Poznańskie stało się eksporterem zboża, które idzie przede wszystkim w ziarnie, związek rolnictwa z młynarstwem rozluźnić się musi, młynarstwo miejscowe pomimo związku z produkcją cierpi na brak zatrudnienia i chcąc niechcąc dostawiać się zmuszone jest do zmniejszonej podaży zboża na przemiał. Gdyby więc w poszczególniej konjunkturze eksport tu zawiódl, mogłoby nie sprostać zadaniu, a wtenczas równość taryf nie zdołałaby zapobiec zasadniczo niekorzystnemu ruchowi ziarna na wschód.

To zresztą jest взгляд podrzędny. Natomiast poważniej brać pod uwagę należy w kwestji równości czy różności taryf na zboże i mąkę fakt, że za równość taryf zboże płaci odpowiednio wyższemi stawkami taryfowymi. Różnica według obliczeń prezesa Komitetu Taryfowego p. B. Chodkiewicza wynosi 7%. Jeżeli zaś uznajemy, że ta strata

pokrywana jest korzyściami przemiału na miejscu produkcji, zupełnie niesłuszne jednak jest, że za tę równość taryf na zboże i mąkę płać droższe stawki przewozowe nie tylko pszenica i żyto, lecz również jęczmień, owies, inne zboża oraz strączkowe. których przetwory w przewozach kolejowych stanowią drobny odsetek produktów surowych. W taryfikacji należałoby więc je

wyodrębnić, — a toby podniosło obciążenie pszenicy i żyta z racji równości taryf z mąką z 7%, najmniej na 12%.

Sprawa tej równości została zresztą w r. 1929 przesądzona, co jednak nie oznacza, by nie poddawać jej w każdym szczególe konkretnego działania sprawdzaniu z bieżącymi wymaganiami produkcji i warunkami obrotu zbożowego. *Wł. Wakar.*

Amerykańska ustawa ratunkowa.*)

W jednym z pism prasy codziennej znaleźliśmy krótki komunikat, w którym podano wiadomość, że w stanie Iowa (St. Zj. Am.) doszło w kilku punktach do krwawych ruchów na tle egzekucyj majątkowych. W miejscowości Lemare farmerzy usilowali zlin czować komornika. W Denison 500 farmerów napadło na 50 policjantów. 14 policjantów odniosło w czasie starcia ciężkie rany. Gubernator ogłosił stan wojenny w 5-ciu okręgach. Gwardja narodowa, uzbrojona w karabiny maszynowe, przywraca porządek w miejscach, gdzie się wydarzyły zaburzenia.

Komunikat ma wyraźne cechy sensacji. Dla poważniejszego oświecenia tej wiadomości podamy kilka liczb o wiele dosadniej dla ekonomisty charakteryzujących obecne położenie rolnictwa amerykańskiego. Liczby te są oficjalnymi danymi Departamentu Rolnictwa Stanów Zjednoczonych Ameryki.

Jeśli przyjmiemy za podstawę wskaźnika cen przeciętną dla lat 1909 — 1914 za 100, to wskaźnik cen artykułów sprzedawanych przez farmerów w czerwcu roku ubiegłego wynosi 52, a w lutym r. b. wynosi 49. Natomiast wskaźnik cen przy tejże samej podstawie dla artykułów przemysłowych, nabywanych przez rolników w tychże okresach — czerwiec ubiegłego roku i luty bieżącego roku — równa się 110 i 114. Rozbieżność bardzo znaczna, a jednak rolnictwu polskiemu dobrze znana z naszych wewnętrznych stosunków. Te cztery liczby wymownie oddają niezwykle ostry spadek siły nabywczej rolnictwa amerykańskiego, co — rzecz zrozumiała — nie tylko wpływa na zubożenie farmerów, ale również na utratę wewnętrznego rynku zbytu przez przemysł amerykański. Teraz wia-

domość podana na wstępie staje się bardziej zrozumiała. Dodamy jeszcze parę liczb, które uzupełnią nam stan wypłacalności amerykańskiego rolnictwa, a mianowicie wskaźnik podatków płaconych przez farmerów, obniżający się stale z 267 w roku 1929 do 250 w roku 1931 i do 215 w roku 1932; obecnie wskaźnik ten w dalszym ciągu wykazuje tendencję zniżkową. Obok słabnącej wypłacalności zadłużenie stoi na wysokim poziomie, mimo silnych restrykcji ze strony kredytodawców; gdy zadłużenie hipoteczne w roku 1910 wynosiło 3,3 miljarde dolarów to w r. 1928 wzrosło do 9,5 miljarde, a obecnie zadłużenie hipoteczne równa się ca. 8,5 miljarde dolarów. Aby przedstawić całość zadłużenia rolniczego w Stanach Zjednoczonych należy dodać, że zadłużenie inne, poza hipotecznym, szacowane jest na 3,5 miljarde dolarów. Wierzytelności hipoteczne, obciążające gospodarstwa farmerskie, należą w 30% do prywatnych kapitalistów, w 23% do towarzystw ubezpieczeniowych, w 19% do banków rezerwy federalnej i stanowych (prowincjonalnych) banków akcyjnych, w 11% do banków kredytu krótkoterminowego, w 10% do innego rodzaju wierzycieli. Widzimy, że w przeważającej większości zadłużenie rolnicze oceniane jest według zadłużenia hipotecznego, a równocześnie wiadomo, że około 60% ogólnej ilości farm nie posiada ksiąg hipotecznych i ich zadłużenie długoterminowe, oczywiście, dużo trudniejsze jest do uchwycenia. Na jaki coroczny wysiłek gotówkowy musi się zdołać rolnictwo, aby móc podolać najpilniejszym swoim zobowiązaniom pieniężnym — zobrazuje nam w pewnej mierze, roczne obciążenie odsetkami długów hipotecznych, które wynosi około 500 milionów dolarów, i roczne obciążenie podatkami własności ziemskiej, które w r. 1929 wynosiło — 777 milionów dolarów — obecnie zaś obciążenie poda-

*) Omówiony w tym artykule projekt ustawy został przyjęty przez władze ustawodawczą z dużymi uzupełnieniami, które poruszamy w jednym z następnych zeszytów Rolnika i Ekonomisty w formie artykułu lub w Kronice Zagranicznej.

kowe wynosi rocznie zaledwie o ca 20% mniej. Przy takich warunkach rentowność rolnictwa kurczy się niezwykle silnie. W tej chwili dysponujemy tylko szacowanym dochodem brutto rolnictwa, który dla roku 1919 był oceniany na 17 miliardów dolarów, dla lat między 1923 — 1929 na 11 do 12 miliardów dolarów, a dla roku 1932 na 5 miliardów dolarów. Jasnym będzie, że przy tak zniżającej się rentowności rolnictwa wartość posiadłości ziemskich jest szacowana w r. 1932 o 50% niżej niż w roku 1920.

Ten szereg podanych liczb jest tłem, na którym jasnym się stają zabiegi prezydenta Roosevelta, aby bodaj drogą jaknajbardziej drastycznych środków podnieść chociażby w pewnej mierze z upadku rolnictwo. Pośród szeregu zagadnień, którym Roosevelt poświęcił swoje pierwsze wystąpienie w dziedzinie kryzysowego ustawodawstwa ratunkowego, na czoło wybija się projekt ustawy o pomocy dla rolnictwa. Wzbudził on w opinii amerykańskiej poważne zainteresowanie i duże zastrzeżenia ze względu na swój niejednokrotnie rewolucyjny charakter, a jednak opinia amerykańska wypowiedziała się niemal jednomyślnie, że ustawa, która polepszy w pewnej mierze byt farmera, jest niezbędną. Roosevelt, zdając sobie sprawę z rewolucyjności swego projektu, nazwał go „nową i niewydeptaną ścieżką“ i jednocześnie z całą szczerością zastrzegł się, że jeśli wykonywanie projektowanej ustawy nie wyda spodziewanych skutków, wówczas będzie pierwszym, który wyraźnie to stwierdzi i poda do wiadomości ogółu.

Omawiany projekt ustawy (nazywać go będziemy w dalszym ciągu artykułu bill'em lub po prostu ustawą) nie jest pierwszym ratunkowym projektem, który drogą oddziaływania na ceny ma podnieść rentowność produkcji rolnej. Jednym z pierwszych, z długiego szeregu rozważanych w parlamencie projektów, był bill Nary-Hangen odrzucony w roku 1928 przez prezydenta Coolidge'a; pomoc dla rolników opierał on na zbyciu produktów rolnictwa zagranicą po ustalonej cenie; w razie niemożności uzyskania oznaczonej ceny Rząd miał premjować eksport. Dalszy szereg projektów ustawodawczych szedł po linii podnoszenia cen przy jednoczesnym ograniczeniu rozmiarów produkcji rolniczej.

Obecnie omawiany bill ma być pociągnięciem ustawodawczym, idącym mniej więcej wzdłuż tych samych koncepcyj.

w uzasadnieniu do omawianego projektu powiedziane jest, że celem jego jest usunięcie obecnej rozbieżności pomiędzy cenami artykułów rolniczych a przemysłowych dla przywrócenia siły nabywczej rolnictwu; stosunek cen ma być wyrównany do takiego poziomu, jaki istniał w przecięciu lat 1909 — 1914 (wskaźniki podane we wstępie artykułu). Ten cel ma być osiągnięty przy takim samym popycie na artykuły produkcji rolniczej ze strony konsumentów, jaki był przeciętnie w latach 1909—14, a więc należy rozumieć, że projekt chce pozbawic spożywcę tych wszystkich korzyści, które on odniósł z postępu w produkcji rolniczej i związanej z tem obniżki ceny wobec przeciętnej z lat 1909—14. Tutaj powstaje pytanie, w jaki to sposób możnaby uchwycić miarę tego, co produkty rolnicze straciły na cenie ze względu na usprawnienie produkcji rolniczej, a co produkty rolnicze straciły na cenie ze względu na inne warunki gospodarcze, niezależne od usprawnienia produkcji w rolnictwie. Wydaje nam się, że uchwycenie takiego miernika jest niemal niemożliwe, każde nawet przybliżone szacowanie będzie wielką dowolnością. Gdyby nawet przypuścić, że ten szacunek jest do osiągnięcia, to pozostaje otwartą sprawą, czy możliwe będzie pozbawienie spożywcy tych korzyści, które osiągnął przy postępie produkcji rolniczej w ciągu lat wojennych i powojennych przy niezmiennym jego popycie, równym przeciętnemu dla lat 1909—1914, a więc czy spożycie artykułów rolniczych nie zmaleje poniżej tej przeciętnej i jakie z tego mogą wynikać skutki dla rolnictwa — nasuwa się tutaj cały szereg pytań, których nie sposób rozwiązywać w ramach artykułu.

Przejdziemy do treści samego bill'u. Otóż dotyczy on następujących produktów pochodzenia rolniczego: pszenicy, bawełny, kukurydzy, trzody chlewnej, bydła rogatego, owiec, tytoniu, ryżu, mleka i jego przetworów.

Rozdział I omawianego bill'u to niemal dosłowne powtórzenie zasad bill'u Smith'a,

który został odrzucony przez prezydenta Hoover'a w roku 1932. Rozdział ten poświęcony jest wyłącznie bawelnie, która ma być skupywana przez Sekretarza Rolnictwa. Sekretarz Rolnictwa zakupi cały zapas bawełny, posiadany przez Federal Farm Board i instytucje rządowe. Środki na ten cel będą uzyskane przez Ministra Rolnictwa jako pożyczka z Zakładu Naprawy Finansów (Reconstruction Finance Corporation). Sekretarz Rolnictwa zakupi bawełnę nie tylko od powyżej wskazanych instytucyj, ale również może ją zakupywać na wolnym nieorganizowanym rynku. W ten sposób Rząd przez interwencyjne zakupy zamierza oddziaływać na ceny. Wiadomo, iż jest to niezwykle śliska droga, która możliwe, że doprowadza do pewnego chwilowego podniesienia ceny produktu, na rzecz którego interwencja się odbywa, ale jednocześnie powstaje groźba, że w razie, gdy produkcja danego artykułu (w tym wypadku bawełny) zaczyna lepiej rentować, produkcja wzrasta i stąd powstają kolosalne zapasy w posiadaniu instytucji interwenjującej na rynku. Stąd też, licząc się z doświadczeniem w tej mierze przy przeprowadzaniu przed paru laty interwencyjnej akcji Federal Farm Board'u, omawiany bill zmierza do tego, aby obok zakupów interwencyjnych, uzyskać zmniejszenie wytwórczości danego artykułu i dlatego następne jego artykuły dotyczą skurczenia produkcji bawełny.

Każdy farmer, ograniczający areal swoich plantacyj bawełnianych o 30 lub więcej procent w stosunku do roku 1932 i nie biorący w ten sposób zwolnionego obszaru gleby pod uprawę innych roślin, które podlegają omawianemu bill'owi, ma prawo kupna tej ilości bawełny, która przypada na ograniczony obszar uprawy. Sprzedawcą w tym wypadku jest Sekretarz Rolnictwa, który ustala cenę, równającą się mniej więcej cenie rynkowej z dnia ogłoszenia ustawy. Farmerowi nie wolno odstąpić prawa zakupu bawełny osobie trzeciej. Przy ograniczeniu areалу farmer otrzymuje dowód, na podstawie którego po zbiorach może zakupić odpowiednią ilość bawełny po cenie ustalonej poprzednio (w dniu ogłoszenia ustawy). Jeżeli nabycie bawełny nie dogadza interesom farmera, może on za-

niechać tej tranzakcji, a zażądać od Sekretarza Rolnictwa wypłacenia sumy, która stanowi różnicę pomiędzy ceną ustawową, a bieżącą ceną rynkową; rozumiała rzecz, że różnica powstaje wtedy, gdy cena bieżąca rynkowa jest wyższa od ceny ustawowej, według której farmer otrzymał dowód na prawo zakupu bawełny od Sekretarza Rolnictwa. Z ustawy wynika, że farmera nie obowiązuje zakup bawełny, a więc — w razie różnicy cen ustawowej i bieżącej rynkowej in minus — straty ponosi Skarb Państwa.

Widzimy, że bill w powyższy sposób dąży do zabezpieczenia interesów rolnika. Drugą stroną medalu są zapasy gromadzone przez Sekretarza Rolnictwa. Projekt ustawy przewiduje, że całość posiadanych zapasów bawełny Sekretarz powinien sprzedać przed dniem 1-go marca 1935 r.; sprzedaż może być dokonywana w dowolnych ilościach i w dowolnym czasie z tem zastrzeżeniem, że minimalna cena eksportowa loco porty powinna wynosić przynajmniej 10 centów za funt.

Rząd, forsując tego rodzaju projekt, prawdopodobnie spodziewa się, że już w razie ogłoszenia ustawy i zapoczątkowania redukcji areálu pod uprawę bawełny momenty psychologiczne wywrą pewien wpływ na tendencję ceny w kierunku zwykłym. Jednakże należy zwrócić uwagę na to, że w chwili, gdy Sekretarz Rolnictwa zbierze wielkie zapasy, ilość ich stanie się mniej lub więcej jawną i łatwiejszą do oszacowania niż obecnie, gdy zapasy te są rozrzucone. Moment ten bezwzględnie będzie miał wpływ deprymujący na cenę. Jednakże zachodzi poważne i uzasadnione przypuszczenie, że światowy rynek bawełny więcej zwraca uwagi na wysokość zbiorów, niż na wielkość pozostałych z ubiegłych lat zapasów, a zatem — przy ograniczaniu areálu upraw bawełny, przy mniejszych zbiorach i podaży — cena wykazuje tendencję zwykłą.

Zasługuje na szczególne podkreślenie i uwagę, że Sekretarz Rolnictwa w ciągu niespełna dwóch lat musi się pozbyć zapasów; termin bardzo krótki i istnieje duże prawdopodobieństwo, że w każdej chwili, kiedy tylko cena loco porty pod-

niesie się ponad 10 centów (minimalna cena określona w ustawie) i wykaże w dalszym ciągu tendencję zwyżkową, Sekretarz Rolnictwa będzie rzucał na rynek własne zapasy. Ciekawem byłoby obecnie oszacowanie, o ile redukcja areалу zmniejszy podaż i jakie ilości bawełny znajdą się w rękach Rządu. Na podstawie tych danych możnaby snuć pewne mgliste przypuszczenia, dotyczące powodzenia ustawy. Gdyby próba miała się nie powieść, to jedynym pozytywnym rezultatem byłyby straty dla Skarbu Państwa. To wszystko co dotyczy bawełny. Kompetencje Sekretarza Rolnictwa w tym zakresie są dość ściśle określone.

Następny rozdział bill'u jest sformułowany bardziej ogólnikowo. Mówi on o wszystkich produktach pochodzenia rolniczego, które podaliśmy poprzednio, nie wyłączając bawełny, specjalnie uwzględnionej w omówionym rozdziale pierwszym. Rozdział drugi nadaje Ministrowi niemal dyktatorskie uprawnienia w zakresie możliwości ograniczania produkcji i wydawania za te ograniczenia rekompensat, których ani charakteru ani wysokości bill bliżej nie oznacza. O graniczenie produkcji i rekompensaty mają być dokonywane na podstawie umów między Sekretarzem Rolnictwa, a jakkolwiek bądź instytucją, która zajmuje się czy to produkcją, czy to wymianą produktów, objętych bill'em, wymianą nie tylko w sensie handlu lokalnego, ale również międzystanowego i międzynarodowego. Pozatem Sekretarz Rolnictwa jest władny selekcjonować producentów i kupców oraz oznaczać warunki produkcji i handlu tak, aby zapobiec każdej akcji, przeciwdziałającej celom podanym na wstępie tego artykułu. Omalwając kompetencje Sekretarza Rolnictwa w tym zakresie, możemy powiedzieć, że staje się on czynnikiem, który w drodze przymusu może regulować ceny i rynek. Bill nie wspomina o zasadach, według których mają być udzielane rekompensaty za ograniczanie produkcji pozatem, że będą one rozdzielane przez Państwo lub przez lokalne organizacje producenckie; również bill nie podaje zasad, według których ma nastąpić sprawiedliwy

podział rekompensat między poszczególne jednostki, jedynie wzmiankuje o rozdziale rekompensat pomiędzy osoby, które przyczynią się do skutecznego wykonania planu wyłuszczonego w ustawie.

Sumy potrzebne na wypłacanie rekompensat mają być ściągane jako podatki (nazwijmy je podatkami transakcyjnymi), płacone przez osoby, dokonywujące transakcyj artykułami wytwórczości rolniczej, które uzyskają wyższe ceny dzięki działaniu projektowanej ustawy.

Wysokość podatku ma być równa różnicy dwóch przeciętnych cen z różnych okresów; a mianowicie jedna przeciętna ma być ustalona na podstawie bieżących cen artykułów pochodzenia rolniczego, a druga przeciętna ma być ustalona na podstawie „słusznych” cen, które nadadzą tym artykułom taką realną wartość, którą posiadały w okresie lat przedwojennych 1909 — 1914. Według opinii Sekretarza Rolnictwa obie przeciętne i różnice nie są zgóry ustalone, a są kwestją czystego matematycznego wyliczenia. Sekretarz Rolnictwa oświadczył, że za „słuszne” z okresu przedwojennego przykładowo uważa następujące ceny (w nawiasach podane obecne, bieżące ceny): 94 centy za buszel pszenicy (50 centów), 12,4 centa za funt bawełny (6,35 centa), 7,25 dolara za 100 lb. trzody chlewnej (4,3 dolara), 64,2 centa za buszel kukurydzy (27,75 centa). Z tych kilku cyfr prosty wniosek, że podatek transakcyjny ściągany na cele udzielania rekompensat będzie wynosił od 60% do 130% bieżącej ceny. Jednocześnie Sekretarz przy formułowaniu różnicy przeciętnych i przykładowych „słusznych” cen zapewnia, że konsument nie będzie wyzyskiwany, a nadto bill zawiera przepisy zezwalające Ministrowi na obniżanie podatków transakcyjnych. Obniżenie nastąpi wtedy, gdy popyt konsumentów na artykuły produkcji rolniczej wykaże tendencję malejącą. Trudno znaleźć rozwiązanie tego zagadnienia, w jaki to sposób, przy obłożeniu podatkiem transakcji artykułami pochodzenia rolniczego lub w ogóle

społeczeństwa innemi podatkami, nie obniży się spożycia.

Bill mówi również o innych ulgach w podatku transakcyjnym, mianowicie mają być dopuszczalne pewne ulgi podatkowe dla produktów pochodzenia rolniczego, przeznaczonych dla bezrobotnych lub na eksport. W ten sposób Sekretarz Rolnictwa uzyska możliwość popierania wywozu drogą ukrytych premii. Gdy nałożenie podatku transakcyjnego upośledzi siłę konkurencyjną produktu, podlegającego ustawie, w stosunku do innych produktów zastępczych, to wówczas podatki transakcyjne mają być nakładane na te artykuły zastępcze dla wyrównania szans konkurencyjnych na rynku wewnętrznym. Jako produkty zastępcze, wobec objętych bill'em, wyszczególnione są: jedwab, płótno, margażyna.

Bill liczy się również z możliwościami konkurencyjnymi, które uzyskają produkty pochodzenia rolniczego importowane z zagranicy, przy zastosowaniu podatków transakcyjnych na artykuły produkcji krajowej i dlateż go na artykuły importowane będą nakładane również ciężary w formie dodatków do obowiązujących cen. Skutki wprowadzenia tego

rodzaju przepisu mogą się okazać ważkimi dla eksportu państw, utrzymujących stosunki wymienne ze Stanami Zjednoczonymi Ameryki.

Ustawa uważana jest przez sfery miarodajne Stanów Zjednoczonych za konieczną i w razie — oczywista — wejścia jej w życie, nie wcześniej będzie uchylona, dopóki nie spełni swego zadania, to jest dopóki położenie rolnictwa nie ulegnie znacznemu polepszeniu.

Z tego krótkiego przeglądu i skomentowania projektu ustawy widzimy, iż niedarmo nazwaliśmy ją na wstępie naszych rozważań ustawą o charakterze rewolucyjnym, bowiem przepisy jej niesłychanie daleko sięgają w życie gospodarcze Stanów Zjednoczonych Ameryki i niewątpliwie odbijają się poważnie na gospodarce innych państw, bezpośrednio lub pośrednio związanych stosunkami wymiennymi ze Stanami. W ramach artykułu niesposób przewidzieć i omówić wszystkich skutków tej dotychczas jeszcze nieogłoszonej ustawy. Gdyby ustawa, zgodnie z życzeniami prezydenta Roosevelta, wydała pożądane owoce, wówczas napewno nie byłibyśmy czytelnikami tak rewelacyjnych wiadomości, które cytujemy na wstępie naszych rozważań.

Włodzimierz Kleniewski.

ś. p. Włodzimierz Wakar

Zamieszczony w tym numerze naszego pisma artykuł ś. p. Włodzimierza Wakara zakończył niezmiennie pracowity żywot Zmarłego.

ś. p. Włodzimierz Wakar urodzony w Tambowie w r. 1885 studiował w Genewie, Warszawie i Petersburgu. Ukończył wydział prawny Uniwersytetu Petersburskiego, poświęcając się od wczesnej młodości pracy dla kraju. Już w 1905 roku stał w pierwszych szeregach walczących o szkołę polską i pracy dla Polski nie przerwał do ostatnich dni życia. W okresie przedwojennym i po wojnie światowej ś. p. Włodzimierz Wakar brał bezpośrednio udział we wszystkich pracach politycznych i społecznych, podejmowanych na gruncie warszawskim, a zmierzających do odbudowy niepodległości Polski. W pracach tych Zmarły odgrywał niejednokrotnie przodującą rolę. Między innymi brał czynny udział w opracowaniu naszej konstytucji marcowej.

Praca społeczna i polityczna nie przeszkadzała Zmarłemu pozostawić w spuściźnie obfitego plonu jego głębokiej wiedzy i wybitnych zdolności publicystycznych. Nie mówiąc o licznych artykułach, zamieszczanych w czasopismach naukowych i gospodarczych oraz prasie codziennej, odznaczających się świetnem ujęciem i głęboką wnikliwością, ś. p. Włodzimierz Wakar wydał szereg prac naukowych, jak, np. „Rozwój ludności Królestwa Polskiego”, „Oświata publiczna w Królestwie Polskiem w 1905 — 1915 r.”, „Zagadnienia samorządu Rzeczypospolitej odzyskanej”, „Doświadczenia i błędy naszej polityki zagranicznej” (ta ostatnia praca ukazała się pod pseudonimem „Consulibus”) i wiele innych.

W okresie okupacji niemieckiej ś. p. Włodzimierz Wakar redagował tygodnik „Polska”, będąc jednocześnie w latach 1916 — 1919 dyrektorem Biura Pracy Społecznej, a następnie współzałożycielem i dyrektorem Instytutu Gospodarstwa Społecznego i członkiem Komitetu Klubu i redakcji „Przymierza”. Wielkie zasługi położył również Zmarły w stworzeniu Związku Sejmików Powiatowych R. P., którego był prezesem oraz organu tego Związku — p. t. „Samorząd”, który przez szereg lat redagował.

W tym samym okresie ś. p. Włodzimierz Wakar oddawał się ulubionej pracy naukowej, wykładając demografię w Wyższej Szkole Handlowej w Warszawie i biorąc czynny udział w pracach Towarzystwa Ekonomistów i Statystyków, którego był członkiem.

Ostatnich kilka lat przed zgonem ś. p. Włodzimierz Wakar pracował w Związku Izby i Organizacji Rolniczych R. P. i Radzie Naczelnej Organizacji Ziemiańskich, gdzie Jego głęboka wiedza i mrówcza pracowitość oddały niejedną wielką przysługę interesom polskiego rolnictwa. W tym okresie nawiązała się ścisła współpraca Zmarłego z naszym pismem, która przetrwała aż do zgonu.

Ciężka choroba serca przecięła przedwcześnie nić Jego życia, pozbawiając kraj gorącego patrioty, człowieka wielkiej pracy i niezwyklej szlachetności. —

Cześć Jego pamięci!

DZIAŁALNOŚĆ ORGANIZACIJ ROLNICZYCH

Kalendarzyk posiedzeń Związku Izb i Organizacyj Rol. R. P.

Posiedzenia ze współudziałem przedstawicieli Związku Izb i Org. Roln. i R. P.

4. V. Posiedzenie Podkomisji Drobiarskiej w Państwowym Instytucie Eksportowym;
4. V. Posiedzenie Rozdzielczej Komisji Wywozowej;
4. i 5. V. Posiedzenie Opiniodawczej Komisji Gospodarczej w Min. Rol. i R. R.;
5. V. Ogólne Zebranie Delegatów Centralnej Kasy Spółek Rolniczych;
5. V. Posiedzenie Podkomisji Jajczarskiej w Państwowym Instytucie Eksportowym;
10. V. Posiedzenie Rady Naczelnej Przemysłu Gorzelnictwa Rolniczych;
10. V. Narada w sprawie pracy organizacyjnej kobiet wiejskich;

10. V. Posiedzenie Prezydium Rady Traktatowej w Izbie P. H.

12. V. Konferencja z przedstawicielami delegacji Z. S. S. R. w sprawie pogłębienia stosunków gospodarczych;

Narady w Związku Izb i Org. Roln. R. P.

2. V. Posiedzenie Komisji Traktatowej;
4. V. Konferencja przed posiedzeniem Rozdzielczej Komisji Wywozowej;
4. V. Konferencja przygotowawcza przed posiedzeniami Podkomisji Drobiarskiej, Jajczarskiej i Bydlęcej;
6. V. Narada w sprawie wewnętrznych taryf kolejowych na zboże siewne, nasiona, ziemniaki, owoce.

Prezydium Związku Izb i Organizacyj Rolniczych R. P.

W dniach 26 i 27 kwietnia r. b. odbyło się posiedzenie Prezydium Związku Izb i Org. Rol. R. P. pod przewodnictwem p. K. Fudakowskiego.

Po odczytaniu protokołu z posiedzenia Prezydium z dnia 17 marca r. b. przystąpiono do spraw organizacyjnych Związku, do omówienia projektu regulaminu dla obu sekcji Związku Izb i Org. Rol. R. P., a mianowicie dla Sekcji Izb Rolniczych i Sekcji Organizacji Ogólno Rolniczych. Projekt regulaminu obu sekcji Związku Izb i Org. Rol. R. P. został zatwierdzony przez Prezydium, które postanowiło możliwie jak najszybciej powołać do życia obie sekcje Związku Izb i Organizacji Rol. R. P.

Regulamin obu Sekcji, identyczne co do treści mówią, że do zakresu działania każdej Sekcji należą sprawy, dotyczące organizacji i funkcjonowania samorządu rolniczego (Sekcja Izb), względnie Organizacji ogólnorołniczych (Sekcja Organizacji Ogólno Rolniczych) oraz inicjowania konkretnych prac Związku w dziedzinach objętych działalnością izb rolniczych względnie organizacji ogólnorołniczych zgodnie z § 3 pkt. c) statutu Związku. Organy każdej sekcji z osobna stanowią: a) Ogólne Zebranie, które tworzą delegaci izb rolniczych względnie organizacji rolniczych, należących do Związku, b) Zarząd Sekcji wybrany przez ogólne zebranie Sekcji, składający się z przewodniczącego Sekcji oraz 4 członków i 2 zastępców, c) Przewodniczący Sekcji wybrany przez Ogólne Zebranie Sekcji, d) Komisje, które mogą być powoływane przez Ogólne Zebranie Sekcji, lub przez Zarząd — Komisje specjalne do opracowywania poszczególnych zagadnień.

Następnym punktem posiedzenia Prezydium było omówienie przez Dyrektora Związku p. Leśniewskiego środków zmierzających do zapewnienia dotychczasowej równowagi finansowej Związku Izb i O. R. R. P.

W sprawie przejęcia agend C. T. O. i K. R. przez Związek Izb i Organizacji Rol. R. P. Prezydium uchwaliło zasadę ogólną, iż uruchomienie lub przejęcie jakiegokolwiek nowej agendy może zasadniczo nastąpić jedynie na podstawie decyzji Prezydium z tem, że w każdym wypadku środki mają być zgóry zapewnione, gdyż budżet Związku nie będzie obciążany żadnymi wydatkami bez odpowiedniego ekwiwalentu po stronie wpływów.

Po przyjęciu tej ogólnej zasady Prezydium wyraziło zgodę na ewentualne przejęcie pewnych agend C. T. O. i K. R.

Następnym punktem porządku dziennego był referat Prezesa Związku p. Fudakowskiego, który omówił przebieg posiedzenia Prezydium Międzynarodowej Komisji Rolniczej oraz przebieg specjalnej konferencji, zwołanej przez Międzynarodowy Instytut Rolniczy, w Rzymie, celem skonsolidowania opinii rolniczej przed światową konferencją Ekonomiczną w Londynie (patrz Nr. 9 Rolnika-Ekonomisty z 1933 str. 229 „Konferencja w Międzynarodowym Instytucie Rolniczym”). Przy omawianiu tych spraw stwierdzono: że sprawa udziału przedstawicielstwa rolnictwa polskiego na konferencji Londyńskiej będzie ustalona w ciągu maja r. b. Następnie ustalono, że udział naszych delegatów w Walnem Zebraniu Międzynarodowej Komisji Rolniczej, którą odbędzie się w Berlinie 17—20 maja zdecyduje się w ostatniej chwili. Co się tyczy Zebrania Komisji Pracy w Berlinie przy Międzynarodowej Komisji Rolniczej to uznano za porządane, aby nasi delegaci do Komisji Pracy pp.: mec. Z. Nadrałowski i inż. J. Radomyski wzięli udział w Zebraniu ze względu na jego ścisły związek z posiedzeniem czerwcowym Międzynarodowego Biura Pracy w Genewie.

Z kolei p. Gościcki zakomunikował Prezydium, że po naradach z przedstawicielami przemysłu osiągnięto kompromis co do importu olejów ciekłych, nie osiągnięto jednak kompromisu w sprawie importu siemienia lnianego, gdyż przemysł żądał rocznego kontyngentu przywozowego 16,900 tonn, a rolnictwo wobec istniejących zapasów zgadzało się na import maksimum 3,000 ton.

W dalszym ciągu posiedzenia p. Leśniewski zakomunikował o ukonstytuowaniu się komisji bekonowej (patrz Nr. 8 Rolnika-Ekonomisty 1933 r. str. 199 „Specjalna Komisja Bekonowa”).

Z kolei p. Gościcki przedstawił Prezydium projekt utworzenia funduszu dla podniesienia opłacalności produkcji rolniczej.

Politykę zbożową omówił p. Domański podkreślając znaczenie kredytu zastawowego i domagając się znacznego podniesienia normy udzielania tego kredytu powyżej

50% wartości zastawionego zboża, oraz udzielania kredytu zaraz po żniwach, wreszcie znacznego obniżenia oprocentowania kredytu. Co do zwrotów cel przy eksporcie zbóż, to koniecznym jest ustalenie ich na cały rok przy równości zwrotów dla wszystkich czterech naszych zbóż przyczem koniecznym jest podniesienie wysokości zwrotu cel do 9 złotych, gdyż przy niższym poziomie trudno się spodziewać, aby cena światowa plus premia osiągnęła chociażby 18 — 19 złotych za kwintal. W sprawie interwencji zbożowej na rynku wewnętrznym p. Domański wypowiedział opinię, że P. Z. P. Z. powinny interweniować w ten sposób, aby utrzymać poziom cen zbożowych na wysokości równej cenie światowej plus premia. Referent podniósł również niezbędność utrzymania nadal koncentracji eksportu zboża. W dyskusji p. Przedpeński sprzeciwił się opinii p. Domańskiego co do równej wysokości zwrotów cel dla wszystkich czterech zbóż.

Towarzystwo Kredytowe Ziemskie w Warszawie.

Dnia 25 i 26 kwietnia r. b. odbyło się Ogólne Zebra- nie Władz T. K. Z. w Warszawie. Ogólną sytuację Towarzystwa omówił Prezes Dyr. Głównej p. A. Łuniewski. Wyborów do Władz Towarzystwa dokonano według wymagań nowego statutu. Do Komitetu wybrano pp. Augusta Popławskiego w charakterze prezesa, Jana Czarnowskiego jako Wiceprezesa, Marjana Arkuszewskiego; Stanisława Godlewskiego, Zygmunta Leszczyńskiego, Romana Lasockiego, Aleksandra Mazarakiego, Witolda Morawskiego, Zygmunta Nadratowskiego, Kazimierza Skarzyńskiego i Stanisława Zdziarskiego w charakterze radców komitetu. Przy wyborach starano się o

uwzględnienie możliwie wszystkich okręgów działalności T. K. Z. w Warszawie. Na zastępców radców Komitetu zostali powołani pp.: Stefan Gorski, Włodzimierz Krzyżanowski i Jan Radoszewski. Komitet Towarzystwa do Wydziału Wykonawczego powołał pp.: Popławskiego, Czarnowskiego, Nadratowskiego i Skarzyńskiego. Dyrekcja wybrana przez Komitet składa się z pp.: Adama Łuniewskiego jako przewodniczącego, Michała Grodzińskiego i Józefa Zajdy — jako dyrektorów, Augusta Janińskiego i Antoniego Bądzynskiego — zastępców dyrektorów.

W drugim dniu obrad Prezydium zajęło się sprawą tak zwanej małej konwersji czyli zaległości w pożyczkach instytucji kredytu długoterminowego. P. Stroynowski zreferował stanowisko Małopolskiego Towarzystwa Rolniczego we Lwowie; p. Czarnowski poinformował zebranych o zabiegach czynionych przez Związek Instytucji Kredytu Długoterminowego dla uzyskania zgody Ministerstwa Skarbu w sprawie postulatów dotyczących małej konwersji.

Również omawiano ustawę z dnia 24 marca 1933 r. o ułatwieniach dla instytucji kredytowych przyznających dłużnikom ulgi w zakresie wierzytelności rolniczych. Ustawę referował p. Wierusz-Kowalski i przedstawił zebranych kwestionariusz w sprawie postulatów rolnictwa dotyczących przepisów wykonawczych, które mają być wydane do omawianej ustawy.

Przegląd rynków

Produkcja zboża i rynki zbożowe.

Zwykła tendencja cen zbożowych na giełdach amerykańskich, o której pisaliśmy w poprzednim przeglądzie, trwała w dalszym ciągu przez drugą połowę kwietnia. Zwyżka ta jest istotną, a nie tylko spowodowaną wyrównywaniem się ceny na skutek spadku dolara, gdyż jest ona zupełnie wyraźna również po przeliczeniu cen na dolary złote. Opisująca zwyżka dotyczy przede wszystkim cen pszenicy. Analogiczną zwyżkę cen pszenicy widzimy również, choć w mniejszym stopniu, na giełdach europejskich w Liverpoolu i Hamburgu. Wobec chaosu walutowego w Ameryce i Europie Zachodniej trudno coś powiedzieć, w jakim kierunku należy się spodziewać kształtowania cen na rynkach zbożowych w najbliższej przyszłości.

Nieco inaczej wygląda kształtowanie się cen żyta, które na giełdach amerykańskich w drugiej połowie kwietnia po przeliczeniu na dolary złote wykazują zniżkę. Na giełdzie w Hamburgu można wyczuć niezbyt wyraźną zwyżkę ceny żyta. Podobne kształtowanie cen pszenicy, jest zupełnie zrozumiałe wobec niejednokrotnie opisywanej dyslokacji urodzajów żyta w Europie w roku ubiegłym, która się odznaczała tem, że w krajach, które normalnie importują żyto, urodzaj był tak dobry, że wystarczał na zaspokojenie zapotrzebowania.

Ceny pszenicy za q (=100 kg) w dolarach:

Okres	Chicago Hard Winter 2	New-York czerwona-jar- ozima	Liverpool Przeciętna	Hamburg Manitoba 1	Berlin Krajowa	Przeciętna Warszawa - Poznań
Przeciętna 1928/1929 r.	4,40	4,87	4,96	4,98	5,21	5,18
" 1929/1930 r.	4,27	4,51	4,78	4,66	6,05	4,42
" 1930/1931 r.	2,91	3,31	2,98	3,02	6,20	3,14
" 1931/1932 r.	2,03	2,47	2,32	2,61	5,60	2,88
1932 r. 25—30 IV.	2,09	2,53	2,33	2,67	6,34	3,37
1933 r. 20—25 III.	2,03	2,41	2,00	2,11	4,73	4,04
27—1 IV.	2,02	2,53	1,95	2,08	4,69	3,98
3—8	2,11	2,68	1,95	2,09	4,66	3,95
10—15	2,18	2,78	1,96	2,12	4,64	4,10
18—22	2,27	2,85	1,97	2,15	4,54	4,21
24—29	2,32	2,90	1,91	2,18	4,61	4,28

Uwaga: Od 18 kwietnia ceny zbóż są przerachowane w \$\$ złotych.

Ceny jęczmienia nie wykazywały wyraźnych tendencji, zaś w cenach owsa na rynkach amerykańskich zaznaczała się w dalszym ciągu kwietnia lekka tendencja zwyżkowa.

Na polskim rynku zbożowym w dalszym ciągu trwała wyraźna zwyżka cen pszenicy, która doprowadziła już te ceny do poziomu bliskiego 1929/30 r. Ceny żyta

analogicznie do tendencji światowych nie wykazywały żadnego ruchu.

Ceny żyta za q (=100 kg) w dolarach:

Okres	Chicago N ²	New-York N ²	Hamburg Western Rye (cif)	Berlin Krelove	Przeciętna Warszawa - Poznań
Przeciętna 1928/29 r.	4,11	4,52	4,61	4,89	3,45
Przeciętna 1929/30 r.	3,61	3,66	3,51	4,07	2,46
Przeciętna 1930/31 r.	1,77	1,96	—	4,11	2,42
Przeciętna 1931/32 r.	1,61	2,09	2,00	4,51	2,78
1932 r. 25—29 IV.	1,65	2,23	2,29	4,73	2,19
1933 r. 20—25 III.	1,50	1,76	1,37	3,72	2,14
27— I IV.	1,60	1,77	1,36	3,72	2,13
3— 8	1,82	1,82	1,35	3,71	2,13
10—15	1,81	1,84	1,39	3,69	2,13
18—22	1,73	1,77	1,38	3,59	2,13
24—29	1,72	1,71	1,41	3,64	2,14

Od 18 kwietnia ceny zbóż są przerachowane w \$\$ złotych.

Ceny jęczmienia i owsa za q (=100 kg) w dol.:

Okres	Jęczmień		Owies	
	Berlin	Przecięt. Warszawa - Poznań	Chicago	Przecięt. Warszawa - Poznań
Przeciętna 1928-1929 r.	5,27	3,89	3,39	4,77
Przeciętna 1929-1930 r.	4,60	2,89	3,16	3,74
Przeciętna 1930-1931 r.	4,98	2,91	2,29	4,98
Przeciętna 1931-1932 r.	4,08	2,75	1,68	3,50
1932 r. 25—30 IV.	4,55	2,86	1,58	3,89
1933 r. 20—25 III.	4,20	1,89	1,32	2,99
27— I IV.	4,19	1,96*)	1,38	2,98
3— 8	4,18	1,95*)	1,49	2,96
10—15	4,18	1,87*)	1,52	2,96
18—22	4,10	1,84*)	1,54	2,92
24—29	4,12	1,82*)	1,61	3,01

*) Warszawa, dla Poznania niema notowania.

Od 18 kwietnia ceny zbóż są przerachowane w \$\$ złotych.

Eksport i rynki zbytu zwierząt rzeźnych i produktów uboju.

A. Rynki zagraniczne.

Eksport trzody z Polski w drugiej połowie kwietnia rb. przedstawiał się następująco:

	Wiedeń		Praga	
	Dowóz świń żywych szt.	Cena śr. za 1 kg. ż. w. szyl. *)	Dowóz świń żywych szt.	Cena średnia za 1 kg. ż. w. Kc**)
III. tydzień	657	1.57 1/2	—	—
IV. „	855	1.52 1/2	—	—

* 100 S — 103 zł; ** 100 Kc — 26.40 zł.

Rynek praski zamknięty barjerami celnymi i ograniczeniami dewizowymi jest wciąż jeszcze niedostępny dla trzody polskiej. Jest to zjawisko godne tem większego ubolewania, że równocześnie Czechosłowacja nie przestała przyjmować świń z Węgier, Rumunii i Jugosławii. Odnosi się wrażenie, że ze strony polskiej, po kilku nieudanych próbach, zbyt łatwo zrezygnowano z podjęcia kroków, które mogłyby spowodować złagodzenie stanu wojennego, panującego w Czechosłowacji odnośnie trzody pochodzenia polskiego. Nic się przynajmniej nie słyszy o staraniach w tym kierunku.

Ceny żyta i pszenicy za q (=100 kg) w zł:

Okres	Pszenica krajowa		Żyto krajowe	
	Warszawa	Poznań	Warszawa	Poznań
Przeciętna 1928—1929 r.	47,86	44,31	34,46	32,31
Przeciętna 1929—1930 r.	40,75	38,72	21,90	21,80
Przeciętna 1930—1931 r.	29,22	26,64	21,83	21,21
Przeciętna 1931—1932 r.	26,97	24,21	25,10	24,30
1932 r. 25—30 IV.	31,50	28,39	28,88	27,88
1933 r. 20—25 III.	37,50	34,42	20,10	17,95
27— I IV.	36,90	34,00	20,00	17,94
3— 8	36,10	34,21	20,00	17,94
10—15	37,75	35,25	20,00	17,94
18—22	38,63	36,35	20,06	17,93
24—29	39,50	36,82	20,25	17,94

Ceny jęczmienia i owsa nie podlegały żadnym poważniejszym zmianom.

Ceny jęczmienia i owsa za q (=100 kg) w zł:

Okres	Jęczmień		Owies	
	Warszawa	Poznań	Warszawa	Poznań
Przeciętna 1928 — 1929 r.	35,21	34,03	34,92	31,57
Przeciętna 1929—1930 r.	26,59	25,01	21,49	19,95
Przeciętna 1930—1931 r.	25,81	26,11	24,59	22,19
Przeciętna 1931—1932 r.	24,12	24,74	23,67	21,06
1932 r. 25—30 IV.	25,50	25,50	25,88	21,83
1933 r. 20—25 III.	17,50	16,25	16,63	13,25
27— I IV.	17,50	—	16,35	11,37
3— 8	17,40	—	16,15	11,33
10—15	16,63	—	15,63	11,63
18—22	16,38	—	15,63	11,75
24—29	16,25	—	15,33	11,58

Edward Szturm de Sztrem.

Eksport do Austrii wykazał w okresie sprawozdawczym ponowne zmniejszenie. Eksport ten jest w dalszym ciągu nierentowny i wciąż jeszcze brak znamion trwalszej i głębszej poprawy tendencji rynkowej. Wspomnieć tutaj należy o bliskich realizacji projektach unifikacji organizacji, zajmujących się eksportem nierogaczyny do Wiednia, co może mieć poważny wpływ na pełniejsze wyzyskanie przyznanego nam kontyngentu wywozowego. Mianowicie istnieje projekt scalenia tych organizacji pod egidą Polskiego Związku Bekonowego w formie utworzenia przy nim sekcji eksportu nierogaczyny. BEKONY.

W okresie od 13 do 20 kwietnia br. wysłano z Polski do Anglii ogółem 8.569 balotów tj. około 17.000 sztuk świń przerobionych na bekony.

Piękna pogoda, panująca w Anglii w czasie feryj świątecznych, przyczyniła się do znacznego ożywienia handlu bekonami i szynkami, co sprzyjało nadspodziewanie szybkiej likwidacji remanentów w detalu i hurtcie. Wynikiem tego była zwyżka cen wszystkich bekonów, jaką zanotowała giełda londyńska w dniu 28 kwietnia. Ceny bekonów zwyżkowały o 2 sh na 1 cwt, jedynie bekon irlandzki pozostał bez zmiany, a cena angielskiego uległa obniżce o 4 sh. Bekon polski no-

towny był 59—64 sh za 1 cwt. Tydzień następny nie tylko utrzymał poprzedniąwyżkę, ale nastąpiła dalsza poprawa tendencji rynkowej. Z wyjątkiem bekonu angielskiego, który pozostał bez zmiany, i holenderskiego, który zwyżkował o 5 sh, ceny wszystkich innych bekonów zyskały 4 sh. na 1 cwt. Towar polski notowano 63—68 sh. Naogół nie udzielano przy sprzedaży bonifikat od cen oficjalnych.

Brak zapasów towaru, ustalona tendencja na bekony oraz wzmocnienie na rynku artykułów zastępczych pozwalają wróżyć ponowną wyżkę cen bekonów w najbliższym okresie.

W tych dniach delegacja farmerów angielskich interwenjowała w tamtejszem Ministerstwie Rolnictwa w sprawie zawartych świeżo traktatów handlowych z Danją i Argentyną, widząc w niektórych t. zw. mięsnych klauzulach upośledzenie interesów brytyjskiego rolnictwa. Odpowiedź Ministerstwa poszła po linii stwierdzenia, że doświadczenie ostatniego okresu nie wskazuje, aby angielska produkcja bekonów miała ulec zwiększeniu w najbliższych miesiącach. Niemniej jednak zamierzone restrykcje importowe będą wprowadzone w życie, by dać rodzimemu rolnictwu i przetwórstwu mięsnemu wszelkie szanse rentowności hodowli, jakoteż produkcji bekonów.

B. Rynki krajowe.

Ogólnie biorąc, w okresie sprawozdawczym nastąpiła dalsza nieznaczna poprawa cen zwierząt rzeźnych w kraju. Ceny niektórych gatunków pozostały bez zmian, a tylko nieliczne wykazują niżkę. Zmiany, jakie zaszły w tendencji rynkowej, uplastyczniają dwie

podane tabelki, ilustrujące ceny średnie trzody i bydła na trzech głównych targowicach krajowych w drugiej połowie kwietnia i zawierające dane porównawcze z okresów poprzednich.

Ceny średnie trzody w złotych za 100 kg. ż. w.

Waga żywa w kg.	Warszawa			Poznań			Mysłowice		
	15. IV.—1. V. 1933	1. IV.—15. IV. 1933	15. IV.—1. V. 1932	15. IV.—1. V. 1933	1. IV.—15. IV. 1933	15. IV.—1. V. 1932	15. IV.—1. V. 1933	1. IV.—15. IV. 1933	15. IV.—1. V. 1932
Mięsiste do 80	—	—	—	90	86	—	—	—	—
80—100	—	—	—	96	94	95	100	97	106
100—120	—	—	—	101	95	99	110	110	120
Mięsne od 110 wzwyż	115	107	113	—	—	—	—	—	—
120—150	—	—	—	106	106	109	122	120	136
130—150	125	115	128	—	—	—	—	—	—
ponad 150	132	130	143	—	—	—	138	133	157

Ceny średnie bydła w złotych za 100 kg. ż. w.
(Notowania dotyczą zwierząt pierwszej jakości).

	Warszawa			Poznań			Mysłowice		
	1. IV.—15. IV. 1933	15. IV.—1. V. 1933	15. IV.—1. V. 1932	15. IV.—1. V. 1933	1. IV.—15. IV. 1933	15. IV.—1. V. 1932	15. IV.—1. V. 1933	1. IV.—15. IV. 1933	15. IV.—1. V. 1932
Woły . . .	73	70	83	65	64	75	75	74	89
Buhaje . .	—	—	—	59	58	68	73	72	71
Krowy . .	63	65	76	62	61	73	74	74	70
Jałowice .	—	—	—	73	64	75	74	73	75
Cielęta . .	78	75	69	—	—	—	75	73	66

S. K.

Rynki maślarskie.

Druga połowa kwietnia b. r. minęła na krajowym rynku maślarskim zgodnie z naszymi przewidywaniami bardzo spokojnie. Ceny hurtowe, wyrubowane przed Wielkanocą do zł 4,60—4,80 za kg I gatunku franko mleczarnia, musiały z konieczności spaść do niższego poziomu. Jednakowoż znaczne wysiłki podaży, poparte poważnymi ofiarami w cenie, nie zdołały narazie ożywić rynku. Na ogólną stagnację dodatkowo ujemnie wpływały znaczniejsze zapasy świąteczne w gospodarstwach domowych i zmniejszona siła kupna konsumentów w końcu miesiąca. Pod koniec okresu sprawozdawczego ceny u producentów wahały się od zł 2,60—2,80 za kg I gatunku przy bardzo spokojnej tendencji. Warszawska Komisja Nabiałowa w przystosowaniu się do sytuacji rynkowej obniżyła stopniowo notowanie z zł 4,60 do 2,90 za kg w drobnym hurcie.

Skutkiem niewystarczającego popytu bieżąca produkcja nie została w całości zakupiona, w wyniku czego powstały zapasy. Istnieje jednak nadzieja, że wobec mało sprzyjającej pogody, a w konsekwencji opóźnionej wegetacji, nie dojdzie do nadwyżek eksportowych przed Zielonemi Świątami.

Na rynku niemieckim zapanowały optymistyczne nastroje, których źródła głównie szukać należy w interwencyjnych zakupach rządu. Jak dalece ta sytuacja się utrwali, trudno przewidzieć, jednakowoż chwilowy korzystny rozwój rynku uwydatnił się w podwyższeniu notowania berlińskiego do: mk 90.00 za 50 kg franko stacja odbiorcza za I gat., mk 85.00 za 50 kg franko stacja odbiorcza za II gat.,

mk 78.00 za 50 kg franko stacja odbiorcza za III gat. przy stałej tendencji.

Położenie na rynku angielskim pod względem cen nie uległo znaczniejszym zmianom; cechą tego rynku jest stałość cen. Odnosnie możliwości wprowadzenia w Anglii kontyngentów na masło sfery rządowej w dalszym ciągu zachowują daleko idącą rezerwę, wzbraniając się nawet udzielenia zupełnie ogólnikowych informacji. Inicjatywa w sprawie kontyngentów nie wyszła ze strony metropolji a ze strony dominjów, a pośrednio od kupiectwa londyńskiego, które w bardzo znacznej mierze zaangażowane jest finansowo w przemysle mleczarskim krajów południowej półkuli. Stąd projekt wprowadzenia kontyngentów na masło dla wszystkich importerów za wyjątkiem Nowej Zelandji, Australji oraz Argentyny, lecz taka koncepcja ze względów zasadniczych dla rządu angielskiego nie nadaje się do dyskusji. Ponieważ jednak ze strony angielskich farmerów wysuwa się żądania, aby ukrócić też dowozy sera i jaj, ustala się opinia, że rząd angielski nie wyda obecnie specjalnych restrykcji na dowóz masła, natomiast we właściwym czasie ograniczy import wszystkich artykułów nabiałowych, co miałyby nastąpić pod koniec bieżącego roku. Jeśli z drugiej strony podtrzymany będzie zakaz importu masła z Rosji do Wielkiej Brytanji, to niewątpliwie fakt ten wpłynie dodatnio na nasz eksport masła do Anglii zarówno pod względem rozmiarów zbytu jak i ceny.

Z. G.

Rynki jajczarskie.

Po Świątach Wielkanocnych zmalała konsumpcja wewnętrzna jaj. Ceny w Warszawie spadły z 75—85 zł do 70 — 75 zł za skrzynię 24-kopową jaj oryginalnych. Na prowincji — zależnie od ośrodka produkcji i od wielkości jaj — cena 24 kóp jaj oryginalnych wynosi 58—65 zł. Związek Spółdzielni Mleczarskich i Jajczarskich płacił swoim dostawcom 1,15 zł za 1 kg jaj. Ceny eksportowe wynoszą franco Gdynia 74 do 76 zł za płaskie skrzynie jaj.

Naskutek dewaluacji dolara handel jajczarski w Polsce zerwał z dwuwalutowością i kalkuluje jaja w walucie złotowej.

Eksport jaj z Polski jest w dalszym ciągu kierowany prawie wyłącznie do Anglii, gdzie nasze dostawy obecne są przeznaczone przeważnie do konserwacji w chłodniach. Pozatem bardzo nieliczne transporty jaj z Polski są wysyłane sporadycznie do Hiszpanii, skąd wypiera nas — obok Belgii i, Holandji — coraz skuteczniej Dania, która w tym celu zorganizowała bezpośrednią komunikację okrętową.

Toczące się układy Niemiec z niektórymi państwami w sprawie ulg celnych na jaja pozwalają przypuszczać, że wkrótce zostaną zawarte krótkotrwałe specjalne umowy handlowe, dzięki którym Holandia, Dania i Belgia będą mogły nadal eksportować jaja do Niemiec. Wskutek tego polepszyć może się nasza sytuacja na rynku angielskim i hiszpańskim, a także i na innych dotychczasowych rynkach zbytu polskich jaj, skąd ustąpiłaby może nadmierna konkurencja wspomnianych państw.

Francja zamknęła się zupełnie przed importem jaj, nie przyznawszy nikomu na II kwartał b. r. żadnych kontyngentów przywozowych.

Angielsko—rosyjska wojna celna skłoniła Sowiety do próby ponownego skierowania swego eksportu

jaj do Niemiec. Dowiadujemy się, iż w połowie kwietnia b. r. oferowano tam jaja z Rosji w cenie zaledwie po 26 RM za 1440 sztuk loco granica niemiecka. Wynosi to około 2 fenigi za jajo, a w cenie tej już mieszczą się koszty skupu, obróbki, opakowania i transportu jaj.

Zadłużenie Sowieców na prawie 2 miljardy RM sprawia, iż Niemcy nie mogą zamknąć granicy dla tych dostaw, czego się usilnie domagają niemieccy hodowcy. Konkurencja rosyjska nie wydaje się jednak obecnie poważnym utrudnieniem dla eksportu jaj z innych państw, ma raczej tylko charakter demonstracyjny. Przemawia za tem notoryczny brak jaj w samej Rosji, dokąd niektóre przedstawicielstwa państw są zmuszone sprowadzać jaja dla aprowizacji swoich pracowników i ich rodzin.

Austria zabroniła przywozu jaj z Bułgarii, Rumunii i Turcji, przyznając Polsce i Jugosławii kontyngenty przywozowe w ilości 20% importu zeszłorocznego, obecnie tylko Węgry mogą w ilościach nieograniczonych eksportować jaja do Austrii.

Notowania cen za jaja z Polski na rynkach zagranicznych, loco wagon lub skład importera:

K r a j	w czasie od 15. IV. do 4. V. 1933 r.	w analogicznym czasokresie w r. 1932
Anglia . . .	Za 120 jaj: 5 1/54 kg. 5 szillingów i 9 pensów do 6 szillingów 48/51 kg. 5 szillingów i 9 pensów do 6 szillingów Male 5 szillingów do 5 szyl. i 3 pensy	6 szillingów i 7 pensów do 6 7/8 6 szillingów i 3 pensy 5 szillingów i 6 pensów
Austria . . .	Za 1 jajo nie notowano	8 1/2 do 9 1/2 groszy
Czechosłowacja . . .	„ 60 jaj „ „	19 do 20 Kc.
Francja . . .	„ 1000 „ „	Nie notowano
Hiszpania . . .	„ 100 „ „	„ „
Niemcy . . .	„ 1 jajo „ „	„ „
Szwajcaria . . .	„ 100 jaj „ „	„ „
Włochy . . .	„ 100 „ „	51/54 kg. 17 do 18 litr. 48/51 „ 16 „ 16 1/2 „

Rynki rybne.

Kwiecień b. r. na rynku rybnym zaznaczył się zdecydowaną wyższą ceną ryb. Dla wyjaśnienia wyższości należy podkreślić następujące fakty: W r. b. zbiegły się okresy świąt chrześcijańskich i żydowskich. Import ryby żywej stanowił minimalne ilości. Wprowadzone świeżo rozporządzenia ochronne ograniczyły połowy ryb na jeziorach i rzekach, a gospodarstwa stawowe, posiadające stosunkowo znaczne zapasy przeterminowanych ryb, znacznie wstrzymywały podaż, oczekując na tle wytworzonej sytuacji wyższej ceny. Poza to należy podkreślić, że większe zapasy ryby posiadały gospodarstwa oddalone od głównych rynków zbytu, co przy stosunkowo wysokiej temperaturze, przy przewozie ryb żywych w specjalnych wagonach, nie pozwalało na dostawę ryb według poziomu cen zimowych.

Ceny karpia żywych na rynku warszawskim, dochodzące w marcu do zł 1,90, w pierwszym tygodniu kwietnia nie schodziły poniżej zł 2 za 1 kg w hurcie. Drugi tydzień kwietnia przyniósł wyższą cenę w Warszawie do zł 2,10—2,20, w Krakowie do zł 2—2,30, w Wilnie wobec braku ryby jeziorowej ceny doszły do zł 2,50. Ceny na rynku łódzkim nie różniły się od poziomu cen warszawskich. Koniec kwietnia nie osłabił tendencji rynkowej. Przez cały ten okres na rynku obserwowa-

no stale drobne dostawy samochodowe i w nieznacznym stopniu wagonowe. Ceny na rynku warszawskim wahały się od zł 2,20—2,30. Na pozostałych większych rynkach dolna granica cen była nieco niższa od warszawskiej.

Pozatem należy zaznaczyć, że zawiodły w r. b. obroty rybą obsadową. Podaż kroczków, a zwłaszcza narybku była znaczna. Ceny narybku dochodziły do zł 3,00 za 1 kg, kroczków do zł 2,50—2,80, przyczem lokata tych ostatnich była znacznie łatwiejsza. Notowano liczne propozycje dostawy ryby obsadowej na kredyt z płatnością na jesieni po odłowach stawów.

Ceny ryb jeziorowych kształtowały się w detailu w sposób następujący: w Warszawie — szczupak zł 3—3,50 za 1 kg, sandacz jeziorowy zł 3—5, okoń od 0,50—1,50. W Bydgoszczy — szczupak zł 2,50, sandacz jeziorowy od zł 3,60—4, leszcz zł 2,40, okoń zł 2,25. W Wilnie — szczupak zł 2,60. W Pińsku — szczupak zł 1,50—1,75, okoń zł 0,75—1,00.

Obroty handlu zagranicznego rybami w miesiącu marcu r. b. wynosiły: przywóz kg 6.619.800, wartości zł 2.574.000, wywóz kg 58.500, wartości zł 74.000. W porównaniu do marca r. 1933 przywóz wykazał wzrost o kg 2.914.500, wartości zł 731.000, wywóz — spadek o 190.400 kg, wartości zł 11.000.

Wahania powyższe dotyczą prawie wyłącznie śledzi, przywóz których w marcu r. b. wyniósł kg 6.424.200, wartości zł 2.265.000. Inne gatunki tak ryb morskich jak i słodkowodnych stanowią w naszym handlu za granicznym nieznaczne ilości. Przywozu łososi świeżych nie notowano, wywóz zaś ich wynosił kg 6700, wartości 29.000 zł. Inne ryby morskie: przywóz kg 46.700, wartości zł 18.000, wywozu nie notowano. Karpie świeże: przywozu nie notowano, wywóz wynosił kg 9.000, wartości zł 2.000. Sandacze świeże: przywóz wynosił kg 91.600, wartości zł 163.000, wywozu nie było. Inne ryby słodkowodne świeże: przywóz —

Ceny drewna.

Ubiegły miesiąc przyniósł w obrocie drzewnym wiele niepewności i wiele nadziei na przyszłość: ze zwanie stosunków handlowych angielsko-sowieckich powinno zmienić w przyszłości układ sił na rynku angielskim; narazie, oczywiście, w ruchu cen większych zmian nie obserwujemy. Również posunięcia Stanów Zjednoczonych w zakresie walutowym wywołują wzrost nadzieje na zwiększenie cen surowców. Dodajmy do tego niepewność stosunków w Niemczech, a otrzymamy obraz nastrojów w drzewnictwie, przyczem za pominąć nie należy, że składy drzewne przeważnie są puste, każda więc zmiana światowej konsumpcji odbić się powinna natychmiast na poziomie cen.

Narazie obserwujemy powszechnie niechęć do zawierania wszelkich kontraktów na dłuższe terminy.

26.500 kg, wartości zł 38.000, wywóz 106.000 kg, wartości zł 13.000.

Łososi wędzonych przywieziono kg 900, wartości zł 3.000. Innych ryb morskich wędzonych, solonych i suszonych przywieziono kg 1.600, wartości zł 2.000, wywieziono kg 1.200, wartości zł 1.000. Śledzi wędzonych przywieziono kg 700, wartości zł 1.000. Przywóz ryb marynowanych wyniósł kg 5.000, wartości zł 22.000; konserw rybnych przywóz kg 23.200, wartości zł 62.000, wywóz kg 6700, wartości zł 12.000. Wywóz raków wyniósł kg 5.800 wartości zł 13.000.

E. I.

W kraju płacono loco wagon stacja załadowcza: w złotych: **Dębowe:** bloki zależnie od wymiarów i gatunku 60—90, dłużyce odziomkowe 30—37, dłużyce tartaczne 24—28. **Sosnowe:** bloki 35—38, sosna fornierowa 27—30, dłużyce tartaczne 14—18, słupy telegraficzne 13—16, kopalniaki 10—12, materiały tarte eksportowe U. S. 36—41, deski stolarskie nieobrzynane 65—80, slipry za sztukę 4—5, belki 30—40, kantówka 34—44,łaty 40—50, deski podłogowe 37—42. **Świerk.:** papierówka za 1 mp. 9—10, materiały tarte eksportowe U. S. 36—38. **Bukowe:** kłoc tartaczne 16—24, materiały tarte nieobrzynane 60—70. **Olcha:** fornierowa od 27 cm. średnicy 55—60. **Jesionowe:** kłoc od 30 cm. średnicy 28—30. **Osikowe:** kłoc eksportowe 55—60.

W. B.

Kronika Krajowa

Stan kredytu krótkoterminowego.
w milionach złotych.

	31. III. 1933	28. II. 1933	różnica + —	31. III. 1932	31. III. 1931
Bank Polski	701	649	+52	764	656
dyskonto	597	547	+50	642	571
pożyczki zabezpieczone pa- pierami wartościowymi .	104	102	+ 2	122	85
P. K. O.	27	25	+ 2	25	28
dyskonto	12	11	+ 1	12	13
pożyczki wekslowe . . .	7	7	—	7	7
„ na zastaw papie- rów wartościowych . .	8	7	+ 1	6	8
Bank Gospod. Krajowego	279	282	— 3	308	305
dyskonto	131	132	— 1	154	157
otwarty kredyt	127	128	— 1	127	116
pożyczki terminowe . .	21	22	— 1	27	32
Państwowy Bank Rolny	224	219	+ 5	233	230
dyskonto	136	129	+ 7	121	75
otwarty kredyt	15	15	—	18	30
pożyczki terminowe . .	65	67	— 2	79	102
„ towarowe	8	8	—	15	23
Banki Akcyjne	1023	1040	—17	1235	1834
dyskonto	456	466	—10	538	812
otwarty kredyt	503	510	— 7	641	966
pożyczki terminowe . .	64	64	—	56	56
Redyskonto					
Bank Gosp. Kraj.	47	51	— 4	76	59
Państw. Bank Roln. . . .	124	117	+ 7	110	52
Banki Akc.	184	180	+ 4	244	287

Stan kredytu długoterminowego.
w milionach złotych.

	31. III. 1933	28. II. 1933	różnica + —	31. III. 1932	31. III. 1931
Bank Gospod. Krajowego	956	955	+ 1	916	870
pożyczki gotów. długoter- minowych w listach zastaw- nych	120	119	+ 1	113	110
pożyczki w obligacjach . .	292	292	—	262	214
Państwowy Bank Rolny	544	544	—	537	546
pożyczki w listach zastaw- nych	333	334	— 1	340	327
pożyczki w obligacjach me- sajoracyjnych	222	223	— 1	229	223
Pożyczki gotówkowe z funduszy rządowych, udzielone przez banki:	111	111	—	111	104
Bank Gospod. Krajowego	1091	1054	+37	1035	962
Państwowy Bank Rolny a)	643	620	+23	634	590
	448	434	+14	401	372

a) w tem część kredytów średnioterminowych od 1 do 4 lat.

Cła wywozowe.

W Dzien. Ust. Nr. 29. (poz. 256) ukazało się rozporządzenie, na mocy którego następujące artykuły zostały zwolnione od cła wywozowego:

1. Jaja przeznaczone do własnego użytku osób wyjeżdżających zagranicę oraz wysłane pocztą, koleją i t. p. w ilości 50 sztuk; zaś wywożone w małym ruchu

granicznym w myśl wydanych przepisów, oraz osoby zamieszkałe w pasie granicznym w ilości 100 szt.

2. Trzoda chlewna żywa i bita wywożona w małym ruchu granicznym w myśl wydanych przepisów, oraz przez osoby zamieszkałe w pasie granicznym w ilości 5 szt.

3. Masło przeznaczone do własnego użytku w ilości nie więcej niż 1 kg., masło wywożone w małym ruchu granicznym w myśl obowiązujących przepisów, oraz przez

osoby zamieszkałe w pasie granicznym do 10 kg.

4. Gęsi żywe wywożone w małym ruchu granicznym w myśl obowiązujących przepisów przez osoby zamieszkałe w pasie granicznym w ilości najwyżej 20 szt.

5. Gęsi bite przeznaczone do własnego użytku w ilości 1 gęś na 1 paszport; w małym ruchu granicznym w myśl obowiązujących przepisów; wywożone przez osoby zamieszkałe w pasie granicznym w ilości do 20 szt.

Rozporządzenie weszło w życie dn. 13 maja rb.

Cło na korzenie.

W Dzien. Ustaw Nr. 26 (poz. 219) z dnia 13 kwietnia ukazało się rozporządzenie ustanawiające cło na: goździki, kwiat goździkowy, cynamon, pieprz, badjan, majeranek, liście bobkowe, ziele angielskie oraz inne przyprawy korzenne osobno niewymienione: przywo-

żone drogą lądową — 710 zł (dotychczas 309,60), przywożone przez porty — 510 zł, przez porty za pozwoleniem Min. Skarbu — 310 zł.

Rozporządzenie powyższe weszło w życie dnia 27 kwietnia rb.

Ulgі celne na ryby.

W Dzien. Ustaw Nr. 30 (poz. 260) z dnia 1 maja r. b. ukazało się rozporządzenie ustanawiające cła ulgowe na następujące ryby: (Cło ulgowe w % cła autonomicznego): sandacze i szczupaki za pozwoleniem Min.

Sk. — 35%; leszcze — za pozwoleniem Min. Sk. — 50%. Rozporządzenie powyższe weszło w życie 1 maja i obowiązuje do dnia 30 czerwca r. b.

Organizacja eksportu jaj.

Dnia 5 maja rb. w Państwowym Instytucie Eksportowym odbyła się konferencja w sprawie usprawnienia eksportu jaj. Organizacje rolnicze stwierdziły, że jajczarstwo przeżywa obecnie niebywale ciężki kryzys spowodowany przez ograniczenia na rynkach odbiorczych, a w ślad za tem niebawem spadek cen tego artykułu. Gwałtowne załamanie się eksportu jaj godzi w najżywcześniejsze interesy zarówno producentów jak i handlu. W związku z powyższem nasze jajczarstwo winno stopniowo przystosować się do zmienionych warunków gospodarczych. Jednak w okresie przejściowym konieczne jest utrzymanie tego eksportu bodaj w zmniejszonych ilościach. Jednocześnie należy zapewnić producentowi sprzedawanie jaj choćby po cenach zbliżonych do własnych kosztów produkcji. Dlatego też i premjowanie wywozu jaj jest konieczne, byleby jednak nie odbyło się to kosztem innych premjowanych dotychczas artykułów rolnych. Organizacje rolnicze stwierdzając, że przypuszczalny przyszły wywóz jaj stanowić będzie tylko nieznaczny odsetek produkcji krajowej uważają, że winny być bezwzględnie wykluczone od premjowania wszystkie te skrzynie, które zawierają jaja brudne, małe i wyschnięte. Z premji wywozowej korzystać mogą wyłącznie jaja świeże, czyste, co pozwoli wyrobić towarowi naszemu dobrą markę na rynkach odbiorczych. Jaja gatunków podrzędnych powinny być bezwzględnie umieszczone na rynku wewnętrznym.

Pozatem organizacje rolnicze uważają, że kontrola nad eksportem jaj powinna być zreorganizowana przez scentralizowanie jej i wykonywana głównie w punktach odprawy celnej. W okresie jednak przejściowym, aż do czasu przekazania standaryzacji jaj Ministerstwu Rolnictwa i Reform Rolnych, kontrola ta może się odbywać jednocześnie na granicy i wewnątrz kraju. Równocześnie przedstawiciele rolnictwa wypowiedzieli się za obniżeniem obecnych zbyt wysokich obciążeń, związanych z wykonywaniem kontroli przez poszczególne izby przemysłowo-handlowe, jak również zastrzegli, że główny inspektor wywozu jaj winien być mianowany na wniosek zainteresowanych samorządów gospodarczych. Pozatem odnośnie projektowanych przywilejów dla regionalnych związków zawodowych eksporterów jaj,

organizacje rolnicze uważają, że projektowane uprawnienia normowania cen zakupu i sprzedaży są dla interesów produkcji wysoce szkodliwe i niedopuszczalne.

Na podstawie szczegółowego przedyskutowania dezyderatów w referacie samorządu gospodarczego oraz w koreferacie Związku Izb i Organizacji rolniczych uznano zgodnie za konieczne uzyskać premje eksportowe na jaja.

Wskazano przytem na przykłady innych państw, eksportujących jaja, jak Belgję (około 2 dol. za 100 kg. jaj), Holandję (około 2,35 dol. za 100 kg na jaja wywiezione do Hiszpanji); Węgry, które premjują eksport jaj do Włoch (około 3-70 dol. za 100 kg); Jugosławję, Finlandję i Łotwę.

Wysokość premji ustalono na w przybliżeniu 500 zł od wagonu, co wynosi około ¼ grosza premji za 1 wywiezione jajo.

Część dezyderatów dotycząca eksportu jaj została już pomyślnie załatwiona, mianowicie Ministerstwo Komunikacji obniżyło o 25% opłaty przewozowe za jaja eksportowane przez punkt graniczny w Zebrzydowicach i wysyłane do Gdyni lub przez Gdynię. Pomimo to z uwagi na nierentowność eksportu jaj postanowiono trwać przy żądaniu dalszej generalnej obniżki taryf przewozowych o 50%. Równocześnie podkreślono konieczność obstawiania przy skreśleniu dodatku 10% za wagony kryte, dostarczane do przewozu jaj, gdyż w wagonach niekrytych przewóz jaj jest niemożliwy.

Wyloniła się równocześnie myśl zwrócenia zainteresowanym czynnikiem uwagi na korzyści połączone z ewentualnem zorganizowaniem bezpośredniej komunikacji okrętowej pomiędzy Gdynią, i portami Hiszpanji. Okręty chłodnie takiej linii okrętowej odpowiednio przygotowane do transportu pomarańcz z Hiszpanji, zaś jaj z Polski, oddaćby mogły wielkie usługi w wzajemnej wymianie towarowej tych dwu państw.

W końcu przyjęto do wiadomości oświadczenie przewodniczącego konferencji, iż w najbliższych dniach zostanie ogłoszona nowela, zmieniająca częściowo rozporządzenie o standaryzowanym wywozie jaj z Polski (rozporządzenie Ministra Przemysłu i Handlu z dn. 16. VI. 1931 r., D. U. R. P. Nr. 62/1931).

Najistotniejszą zmianę w tem rozporządzeniu przynosi skasowanie § 10, który zamiast poprzednich szczegółowo zróżniczkowanych sortymentów wielkości jaj eksportowych sprowadza tylko klasy handlowe, oparte na wadze 1000 sztuk jaj, a mianowicie: 1) od 47 do 48 kg włącznie; 2) od 49 do 50 kg włącznie; 3) od 51 do 52 kg włącznie; 4) od 53 do 54 kg włącznie; 5) od 55 do 56 kg włącznie; 6) od 57 do 58 kg włącznie; 7) od 59 do

60 kg włącznie; 8) od 61 do 62 kg włącznie; 9) powyżej 62 kg.

Pozatem na wzmiankę zasługuje przepis, tego rozporządzenia, że o ile przepisy państw importujących wymagają odmiennego znakowania i opakowania transportów, aniżeli to postanawiają nasze przepisy, natenczas transporty odnośnie mogą być znakowane i pakowane w myśl przepisów obowiązujących w danych państwach.

Podatek majątkowy.

Ministerstwo Skarbu wydało okólnik z dnia 31 marca 1933 r. L. D. V. 15774/2/33 w sprawie umorzenia niepłatnej części podatku majątkowego. Okólnik jest wydany w związku z postanowieniami art. 1 ustawy o nadzwyczajnej daninie majątkowej.

Ministerstwo Skarbu nakazuje, aby władze wymiarowe zaraz po otrzymaniu tego okólnika przystąpiły do umorzenia płatnikom niepłatnej części podatku majątkowego. Przed przeprowadzeniem umorzenia władze wymiarowe mają nakazane tym okólnikiem: sprawdzenie wysokości płatnego podatku oraz dokładne ustalenie niepłatnej części podatku majątkowego, podlegającej umorzeniu; sprawdzenie wysokości płatnego podatku i ustalenie niepłatnej części ma nastąpić u każdego płatnika podatku majątkowego z osobna.

Okólnik przypomina, że u płatników do 4-go stopnia włącznie skali podatkowej, o wartości majątku do 10,000 zł, płatny jest cały definitywnie wymierzony podatek majątkowy, wobec czego u tego rodzaju płatników żadne kwoty podatku nie podlegają umorzeniu.

Natomiast okólnik mówi, że u płatników ponad 4-ty stopień skali podatkowej o wartości majątku ponad 10,000 zł płatny podatek wynosi:

a) od majątków I grupy kontyngentowej (rolnictwo) — 100% definitywnie wymierzonego podatku bez zwwyżki kontyngentowej oraz 2,8% od wartości majątku, ustalonej prawomocnie przy wymiarze podatku;

b) od majątków II grupy kontyngentowej (wielki oraz średni przemysł i handel) — 50% definitywnie wymierzonego podatku wraz ze zwwyżką kontyngentową oraz 2,6% od wartości majątku, ustalonej prawomocnie przy wymiarze podatku;

c) od majątku III grupy kontyngentowej (pozostałe kategorie majątku) — 100% definitywnie wymierzonego podatku bez zwwyżki kontyngentowej oraz 2,6% od wartości majątku, ustalonej prawomocnie przy wymiarze podatku.

Okólnik zastrzega, że kwoty podatku majątkowego, płatne w myśl punktów a), b) i c), nie mogą w poszczególnych grupach kontyngentowych przekraczać definitywnie wymierzonego podatku wraz ze zwwyżkami kontyngentowymi, a zatem nadwyżka ponad kwoty płatne w myśl punktów a), b) i c) podlega umorzeniu.

Sposób sprawdzenia płatnych kwot podatku majątkowego okólnik ilustruje szeregiem przykładów.

Przykład 1. Wartość majątku (rolnego) płatnika I grupy kontyngentowej ustaloną zostaje przy definitywnym wymiarze podatku majątkowego na kwotę 160,000 zł; od tej wartości majątku podatek bez zwwyżki kontyngentowej wynosi: 4% — 6400 zł, zwwyżka kontyngentowa 367% — 23,488 zł czyli razem podatek wraz ze zwwyżką kontyngentową — 29,888 zł. Zatem w myśl punktu a) płatny podatek wynosi: 100% podatku bez zwwyżki kontyngentowej — 6400 zł oraz 2,8% od 160,000 wartości majątku

— 4480 zł, razem 10,880. Czyli podatek do umorzenia wynosi: podatek ze zwwyżką kontyngentową 29,888 zł mniej 10,880 zł płatnego podatku = 19,008 zł.

Przykład 2. Płatnikowi ustaloną została wartość majątku w I grupie kontyngentowej na 80,000 zł, w II grupie kontyngentowej na 180,000 zł oraz w III grupie kontyngentowej na 140,000 zł, razem na kwotę 400,000 zł, stopa procentowa podatku wynosi 5%

Grupa kontyng.	Wartość majątku zł	Stopa podatku	Podatek bez zwwyżki	Zwwyżka kontyng.	Podatek wraz ze zwwyżką zł
I	80,000	5%	4.000	367%	18,680
II	180,000	5%	9.000	37%	12,330
III	140,000	5%	7.000	120%	15,400
Ogółem	400,000		20.000		46,410

Obliczenie płatnego podatku oraz części podatku do umorzenia.

a) I grupa kontyngentowa: płatny podatek wynosi 100% podatku bez zwwyżki — 4.000 zł. oraz 2,8% od 80,000 zł wartości majątku 2,240 zł, razem 6,240 zł; ponieważ definitywny podatek wraz ze zwwyżką kontyngentową wynosi w tej grupie 18,680 zł, różnica zatem (18,680 — 6,240) = 12,440 zł podlega umorzeniu.

b) II grupa kontyngentowa: płatny podatek wynosi 50% podatku wraz ze zwwyżką kontyngentową — 6,165 zł oraz 2,6% od 180,000 zł wartości majątku — 4,680 zł, razem 10,845 zł; ponieważ definitywny podatek wraz ze zwwyżką kontyngentową wynosi w tej grupie 12,333 zł, różnica (12,333—10,845) = 1,482 zł podlega umorzeniu.

c) III grupa kontyngentowa: płatny podatek wynosi 100% podatku bez zwwyżki — 7.000 zł oraz 2,6% od 140,000 zł wartości majątku — 3,640 zł, razem 10,640 zł; ponieważ definitywny podatek wraz ze zwwyżką kontyngentową wynosi w tej grupie 15,400, różnica (15,400 — 10,600) = 4,760 zł podlega umorzeniu.

W ten sposób w powyższym przykładzie z ogólnej sumy podatku majątkowego wraz ze zwwyżką kontyngentową 46,410 zł podlega umorzeniu kwota (12,440+1,488+4,760) = 18,688 zł, a do pobrania pozostaje kwota 27,722 zł.

Okólnik nakazuje władzom wymiarowym, że umorzenie podatku należy przeprowadzić z urzędu bez zawiadamiania o tem płatników. Na żądanie jednak płatnika należy mu zakomunikować sposób obliczenia płatnego i niepłatnego podatku.

Po przeprowadzeniu umorzeń władze wymiarowe z urzędu powinny wystąpić z wnioskiem o skreślenie hipotecznego zabezpieczenia umorzonej części podatku majątkowego oraz zwolnić inne zabezpieczenia w postaci gwarancji bankowych, koncesyj gotówkowych itp. usta-

nowionych na zabezpieczenie umorzonej części podatku majątkowego.

Nadpłaty, pozostałe na skutek umorzenia niepłatnej części podatku majątkowego, należy, według okólnika, na prośbę płatnika przekazać na poczet innych płatnych należności skarbowych, a w razie braku takich należności należy zwrócić płatnikowi w gotówce.

Przegląd ustaw i rozporządzeń.

Wypuk gruntów drobnych dzierżawców normuje ustawa z dnia 28. III. 1933 r. (D. U. R. P. Nr. 28, poz. 236).

Właściwości urzędów ziemskich zmienia rozp. Min. Roln. R. P. z dnia 23. III. 1933 r. (D. U. R. P. Nr. 28, poz. 238).

Nadzwyczajną daninę majątkową wprowadza ustawa z dnia 24. III. 1933 r. (D. U. R. P. Nr. 29, poz. 248).

Pełnomocnictwa dla Prezydenta R. P. zawiera ustawa z dnia 25. III. 1933 r. (D. U. R. P. Nr. 29, poz. 249).

Przepisy o likwidacji służebności na terenie województw centralnych zmienia ustawa z dn. 28. III. 1933 r. (D. U. R. P. Nr. 29, poz. 251).

Stan hipoteczny nieruchomości parcelowanych na terenie województw południowych reguluje ustawa z dnia 28. III. 1933 r. (D. U. R. P. Nr. 29, poz. 252).

Rozjemcze urzędy ziemskie dla posiadaczy gospodarstw wiejskich powołuje do życia ustawa z dnia 28. III. 1933 r. (D. U. R. P. Nr. 29, poz. 253).

Przepisy o Państwowym Funduszu Drogowym zmienia ustawa z dnia 29. III. 1933 r. (D. U. R. P. Nr. 29, poz. 254).

Odsetki od lokat w kasach oszczędności i spółdzielniach ustala ustawa z dnia 29. III. 1933 r. (D. U. R. P. Nr. 29, poz. 255).

Zaległości w podatku majątkowym pozostałe po umorzeniu niepłatnej części podatku majątkowego Ministerstwo Skarbu poleca energicznie ściągać w drodze egzekucji w sposób, któryby pozwoili na zlikwidowanie w znacznej części podatku majątkowego w 1933/34 roku budżetowym. Ulgi, udzielone w spłacie nieumorzonego podatku majątkowego, pozostają nadal w mocy.

Cła wywozowe normuje rozp. min. Sk., Prz. i H. oraz Roln. i R. R. z dnia 18. IV. 1933 r. (D. U. R. P. Nr. 29, poz. 256).

Ulgi celne na sandacze, szczupaki i leszcze przewozi rozp. Min. Sk., Prz. i H., oraz Roln. i R. R. z dnia 28. IV. 1933 r. (D. U. R. P. Nr. 30, poz. 260).

Wynagrodzenie za nieruchomości ziemskie w związku z ustawą o wykonaniu reformy rolnej normuje ustawa z dnia 28. III. 1933 r. (D. U. R. P. Nr. 31, poz. 265).

Konwersję pożyczek Państwowego Banku Rolnego ustala ustawa z dnia 28. III. 1933 r. (D. U. R. P. Nr. 31, poz. 266).

Prawo własności gruntów parcelowanych na terenie województw zachodnich reguluje ustawa z dnia 28. III. 1933 r. (D. U. R. P. Nr. 31, poz. 267).

Przepisy o uwłaszczeniu b. czynszowników b. wolnych ludzi i długoletnich dzierżawców zmienia ustawa z dnia 28. III. 1933 r. (D. U. R. P. Nr. 31, poz. 268).

O kartelach ogłoszono ustawę z dnia 28. III. 1933 r. (D. U. R. P. Nr. 31, poz. 270).

Spłatę uciążliwych zobowiązań rolniczych ułatwia ustawa z dnia 29. III. 1933 r. (D. U. R. P. Nr. 31, poz. 27).

Kronika zagraniczna

Anglja.

Cło na ziemniaki.

Z d. 5 maja b. r. wprowadzona została w życie podwyżka cel na szereg artykułów. Nas na tem miejscu interesuje znajdująca się w tym szeregu podwyżka cel na ziemniaki (za wyjątkiem ziemniaków młodych). Cło na ziemniaki wynosi obecnie £ 2 od tonny (dotychczas £ 1 od tonny). Podwyżka ta wprowadzona została na czas od 5 maja do 31 sierpnia.

Umowa handlowa z Danją.

W d. 24 kwietnia 1933 r. został podpisany w Londynie traktat handlowy angielsko-duński. Traktat oparty jest na dwustronnej klauzuli największego uprzywilejowania i zawarty został na 3 lata.

Prasa niemiecka, omawiając ten traktat z dużą goryczą podkreśla niespotykane w dotychczasowej praktyce traktatowej klauzuli tego traktatu godzące w pierwszej mierze w interesy Niemiec. Do takich klauzul należą zobowiązania Danji do pokrywania w 80% całego swego zapotrzebowania na węgiel na rynku angielskim. Również i w zakresie innych artykułów Danja przyjęła na siebie analogiczne zobowiązania, przez co zobowiązała się niejako w swojej polityce handlowej nie stosować równorzędnego traktowania importu z różnych krajów

i przejść do zasady różniczkowania importu uprzywilejowaniem importu angielskiego.

Anglja zobowiązała się nie podnosić cła na duńską słoninę i przyznać jej kontyngent przywożony w ilości importowanej w ostatnich 2—3 latach. Również ustalono obowiązujące cło na duńskie masło, w razie zaś wprowadzenia kontyngentów Danja ma otrzymać kontyngent według wyników importu z 2—3 ostatnich lat. Podobnie została uregulowana sprawa „a”. Wreszcie zapewniono Danji bezcłowy przywóz śmietany i skondensowanego mleka.

Austrja.

Nowe formy stosunków traktatowych.

Specjalna komisja powołana została do życia w związku z ustaleniem w zawartym niedawno traktacie austro-węgierskim w handlu bilansowego na 1 do 1,5 na korzyść Węgier. Komisja ta usiłuje utrzymać traktatowo ustalony w ramach wymiany towarowej nie w drodze redukcji importu węgierskiego, lecz w drodze zwiększenia eksportu austriackiego. Kontyngenty węgierskie na rzecz przywozu z Austrii szeroko uwzględniając badania komisji w zakresie artykułów przemysłowych, przyczem Węgrzy spodziewają się różnic liberalnego traktowania kontyngentów na przywóz węgla, warzyw i drzewa.

Czechosłowacja

Zakaz przywozu trzody.

Przeprowadzony ostatnio spis wykazał stan trzody chlewnej w dniu 1 stycznia 1933 r. na 2,62 miliony sztuk (w r. ub. 2,58 milj. sztuk). Jednocześnie ilość macior wyniosła 444.000 sztuk (wobec 349.000 sztuk w r. ub.). Wobec zmniejszonego spożycia mięsa wieprzowego przy jednoczesnym zwiększeniu produkcji zachodzi obawa znacznego spadku cen już w czasie najbliższym. Pomimo cel produkcji wewnętrznej, zdaniem przedstawicieli rolnictwa, jest w stanie całkowicie zaspokoić obecne zapotrzebowanie wewnętrzne, wobec czego żądają oni od Ministerstwa Rolnictwa wprowadzenia bezwzględnie zakazu przywozu trzody chlewnej z zagranicy.

Danja.

Pomoc rządu w zakresie rolnictwa.

Poważne trudności w dziedzinie eksportu zmusiły rząd do przyjęcia z pomocą poszczególnym gałęziom krajowej wytwórczości o charakterze eksportowym. W pierwszej mierze trudności odczuwane w eksporcie odnoszą się do zbytu bydła. W tej dziedzinie rząd zastosował szereg środków przymusowych, mających na celu zmniejszenie produkcji. Na pierwszym miejscu wymienić wypada wprowadzony w życie już z dn. 13 marca b. r. przymus zabijania zwierząt mniej wartościowych. Dla regulowania spraw obrotu produkcji i uboju bydła i także związanych z tem spraw mięsnych utworzony został przy ministerstwie rolnictwa specjalny wydział. W obecnej chwili było przysłane do przymusowego uboju kierowane jest do 123 rzeźni. Hodowcom wypłaca się za każdą sztukę 18 oere od 1 kg żywej wagi poza ceną w wysokości 4 korony od sztuki, płaconą przez rzeźnię. W ten sposób odszkodowanie 18 oere od 1 kg mięsa nosi charakter premii państwowej za zmniejszenie hodowli. Premia ta wypłacona jest z subwencji państwowej, przeznaczonej dla rzeźni i z funduszu podatkowego, zasilonego, przez opłaty od normalnego (nie przymusowego) uboju. Poza tem wzmiankowany wydział ministerjalny ustala tygodniowo ceny, po jakich wolno jest sprzedawać bydło na eksport do Belgji, Holandji i Niemiec. Eksport ten, jak wiadomo, odbywa się w ramach wywozowych kontyngentów. W ten sposób rząd z jednej strony reguluje rozmiary eksportu i ceny przytem osiągnięte z drugiej zaś przez premjowanie uboju destruktyw, a więc bydła którego mięso nie jest kierowane do konsumpcji, usiłuje utrzymać ceny bydła na rynku wewnętrznym na poziomie opłacalności.

Wśród innych zarządzeń w tejże dziedzinie zanotować należy przymus domieszki sadła wieprzowego do wytłaczanej w kraju margaryny.

Jeżeli chodzi o kształtowanie się cen na artykuły rolnicze, co miało być jedynym kryterjum celowości i skuteczności polityki interwencyjnej państwa, to zaznaczyć wypada, iż ceny te kształtują się niejednokrotnie w rozmaitych gałęziach wytwórczości rolniczej. Tak w bekonach osiągnięta została wyraźna poprawa stosunków i zwyżka cen wskutek ograniczenia produkcji. Natomiast niepewnie kształtują się stosunki na rynku masłarskim, gdzie pomimo rządowej akcji interwencyjnej ceny zniżkują w dalszym ciągu. Również niepomyślnie układają się stosunki na rynku jajczarskim.

Rozszerzenie rynku wewnętrznego.

Należy zwrócić uwagę na prowadzoną obecnie w Danji intensywną propagandę na rzecz wzmoczenia wewnętrznego spożycia jaj. Obok propagandy stosowane są też środki takie, jak wprowadzenie na rynek wewnętrzny jaj w specjalnem opakowaniu oraz ułatwienia przy sprzedaży na rzecz konsumentów. Akcja ta łączy się ściśle z ogólną akcją rozszerzenia rynku wewnętrznego dla artykułów rolnych i objęła dotychczas kolejno masło, mięso i jaja.

Jednocześnie państwo postanowiło interwenjować także, by w zakresie produkcji, zwrócono zwłaszcza uwagę na stosunki panujące na rynku trzody chlewnej, gdzie nadmierna podaż zagraża poważnie utrzymaniu się cen na dotychczasowym poziomie.

Rozszerzenie reglamentacji dewizowej.

Na listę towarów, których przywóz poddany jest reglamentacji dewizowej wprowadzone zostały następujące artykuły:

1. Żółtko i białko jaja dla celów technicznych.
2. Niemielone zboże i strączkowe.
3. Pasza.
4. Nasiona na siew.

Holandja.

Opłacalność produkcji rolniczej.

W przedostatnim numerze „Rolnika Ekonomisty” omówiliśmy w tem miejscu projekt ustawy o specjalnych pełnomocnictwach dla rządu, przedłożonych parlamentowi. Jednocześnie wspomnieliśmy o obradach drugiej Izby Parlamentu Holenderskiego nad sześciu projektami ustaw, zmierzających do podniesienia warunków opłacalności poszczególnych produktów rolniczych. Otóż obecnie uchwalenie ogólnej ustawy o pełnomocnictwach specjalnych dla rządu uległo zwłoce na skutek zbliżającego się końca kadencji parlamentu. Projekty jednak ustaw, nad którymi debata się już odbyła, uzyskują moc prawną w ciągu najbliższego miesiąca. Dotyczą one dziedzin następujących: 1) hodowla drobiu, 2) warzywnictwo, 3) produkcja żyta, 4) krochmalnictwo, 5) kwiaciarstwo i 6) owocarstwo.

Łotwa.

Eksport i import masła.

Notatka pod powyższym tytułem umieszczona w poprzednim Nr. naszego pisma dotyczy Łotwy, a nie jak mylnie podano Estonji.

Węgry.

Umowa kompensacyjna z Czechosłowacją.

Prasa donosi o dojściu do skutku umowy kompensacyjnej pomiędzy Węgrami i Czechosłowacją. Węgrzy w myśl tej umowy miałyby dostarczać do Czechosłowacji kukurydzę, słomę, tłuszcze, strączkowe, paprykę i jaja; Czechosłowacja wzamian przywoziłaby do Węgier drewno tarte, surowe i napółobrobione. Umowa więc zakrojona jest na szeroką skalę i ma spory zakres. W rokowaniach z Węgrami za podstawę do wyznaczenia wzajemnie kontyngentów przyjęty został przeciętny wywóz obu stron w okresie lat 1928—1930, a więc w okresie traktatowym.

Nr. 10