

DRZEWO POLSKIE

DWUTYGODNIK POLSKIEGO PRZEMYSŁU DRZEWNEGO I HANDLU DRZEWNEGO ORAZ LEŚNICTWA

ORGAN OFICJALNY RADY NACZELNEJ ZWIĄZKÓW DRZEWNYCH W POLSCE

REDAKCJA i ADMINISTRACJA w WARSZAWIE ul. NOWY ŚWIAT Nr. 27 m. 3, TEL. 235-10

PRENUMERATA KWARTALNA

łącznie z dodatkami
w kr. ju zł. 12, zagranicą § 2.50

KONTO CZEKOWE

P. K. O. Warszawa
Nr. 16.350

TARYFA OGŁOSZENIOWA
NA OSTATNIEJ STRONIE

Przedruk bez podania źródła wstroniony.

Rok III

Warszawa, dn. 30. września 1929 r.

Nr 18

Przemysł drzewny a dostawy kolejowe

Na ten niezwykle doniosły i aktualny temat otrzymujemy od jednego z najwybitniejszych przemysłowców drzewnych następujące słuszne uwagi:

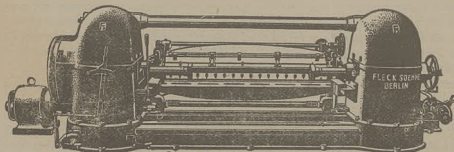
Od kilku lat administracja lasów państwowych zabiega o obsługiwanie Min. Komunikacji w zakresie zapotrzebowania P. K. P. na materiały drzewne wychodząc z założenia, że ustalenie bezpośrednich stosunków z tymże konsumentem powiększy dochodowość lasów państwowych.

Ministerstwo Komunikacji idąc tym zamierzeniem na rękę wydało swego czasu Dyrekcjom kolejowym in-

strukcję, w myśl której zarząd lasów państwowych może się już po odbytych przetargach oświadczyć w kierunku objęcia całej lub części dostawy, przetargiem objętej.

Jest to postępowanie nielojalne w stosunku do dostawców-oferentów prywatnych. Kolej zapraszając dostawców do złożenia oferty w myśl rozpisanej przetargu, nie uwiadamia ich lojalnie o prawie pierwszeństwa, przysługującemu lasom państwowym, lecz po uzyskaniu wyniku, przetargu, rozpisanego zatem, jak z powyższego wynika dla celów wyłącznie orientacyjnych, porozumiewa się z zarządem lasów państwowych co do objęcia dostawy. Na podstawie tego lasy

TRAKI i OBRABIARKI DO DRZEWA WSZYSTKICH RODZAJÓW. WSZELKIE MASZYNY DO FABRYKACJI FORNIRÓW i DYKT



Kompletne urządzenia nowo-
czesnych zakładów.

OD 50 LAT

na naczelnem miejscu!

305. 65/II

C. L. P. Fleck Söhne a. m. b. H.

Fabryka maszyn i odlewnia żelaza. BERLIN — Reinickendorf (Ost)

państwowe, poinformowane każdorazowo przez zarząd kolejowy o wynikach przetargu (w którym zupełnie nie brały udziału) — wybierają sobie najłatwiejsze wymiary i to po najkorzystniejszych cenach, pozostawiając dla oferentów innych najtrudniejsze wymiary po niekorzystnych cenach.

Zarząd kolejowy, oddając Lasom Państwowym dostawę już po przeprowadzonym przetargu, opiera się na klauzuli, uwidocznionej każdorazowo w warunkach przetargu, że „Dyrekcji przysługuje prawo przyjęcia oferty w całości lub w części, prawo wyboru firm według swego uznania, wreszcie prawo unieważnienia przetargu w całości lub częściowo”. Oferenci są wobec takiego postępowania bezsilni, gdyż prawnie zarząd kolejowy jest w porządku.

Oferenci-dostawcy wnosząc oferty do przetargu, składają równocześnie przepisane wadium i związani są swoimi ofertami przez okres 2-miesięczny, by się potem dowiedzieć, że mimo wniesienia oferty najkorzystniejszej nie otrzymają dostawy, gdyż takową oddano lasom państwowym.

Już złożenie wadium jest bardzo kosztownem dla dostawcy, gdyż stanowi wiązanie kapitału przez 2 miesiące, nieraz, jak obecnie, w czasie ogólnej ciasnoty pieniężnej. Kosztów tych Lasy Państwowe nie ponoszą, gdyż nie wnosząc oferty nie składają wadium. Ponadto każdy oferent, związany swoją ofertą przez dwa miesiące, musi trzymać odpowiedni surowiec w pogotowiu aż do chwili otrzymania decyzji tak, by na wypadek zatwierdzenia jego oferty, mógł się wywiązać z dostawy w przepisany termin. Natomiast L.P. oświadczając się dopiero po przetargu, na podstawie znanych im już warunków i cen, zwolnione są i od tego ciężaru, — dla oferentów prywatnych tak uciążliwego i kosztownego.

Zdarzały się wypadki, że L.P. po przetargu publicznym otrzymywały dostawę z wolnej ręki po cenach wyższych, z pominięciem ofert korzystniejszych dla skarbu kolejowego, pochodzących od firm znanych i solidnych. Jest to niewłaściwy protekcyjizm, a koszty jego ponosi ogół obywateli, choćby pod postacią zwyczajów i taryf kolejowych.

Musi to ponadto wywołać u poważnych dostawców zniechęcenie i abscentowanie się przy dalszych przetargach, co w końcu spowoduje zmniejszenie się ilości wpływających ofert i podrożenie cen kupna na szkodę skarbu kolejowego.

Pozatem jest to postępowanie nielojalne i sprzeczne z zasadami dobrych obyczajów, które zawsze i wszędzie winny być zachowane w obrocie handlowym, a to tembardziej przez kontrahenta takiego jak zarząd kolejowy, który nie tylko jest winien, jak każda instytucja państwowa, świecić przykładem, ale ponadto w swoim własnym dobrze zrozumianym interesie winien bezwzględnie przestrzegać zasad moralności i słuszności przy przetargach publicznych. Zarząd kolejowy, pomimo że jest wielkim konsumentem, nie ma możliwości samodzielnego określenia cen i jedynie przetarg lojalny, w wynikach swych sprawiedliwy i sumienny, daje mu gwarancję kupna po cenie i na warunkach najkorzystniejszych. Kupno z przetargu tak długo będzie najkorzystniejszym, jak długo u ogółu poważnych oferentów — dostawców istnieć będzie przekonanie, że przetarg jest takim jakim być powinien, t. zn. że najtańsza oferta firmy solidnej i poważnej zostanie przyjęta i zatwierdzona. Jeżeli zaś przekonanie to zniknie, wówczas ta idealna gwarancja odpadnie, co musi przynieść w końcu szkodę zarządowi kolejowemu nie tylko moralną, ale i materialną.

Wywiązywanie się z dostaw, objętych przez L. P. wedle dotychczasowej praktyki — po...ostawia bardzo wiele do życzenia. L. P. dostarczają kiedy chcą i co chcą. Reklamacje poszczególnych Dyrekcji nie mogą temu zapobiec podczas, bowiem gdy wobec niepunktualnego kontrahenta prywatnego kolej stosuje bezwzględne rygory, przewidziane umowami, to umowy z L. P. rygorów takich nie przewidują. Zarząd kolejowy nigdy więc nie może liczyć na punktualne i ściśle wykonanie dostawy przez L. P., tembardziej wtedy, gdy po objęciu przez L. P. dostawy nastąpi zwiększenie cen surowca i L. P. lepiej opłacać się będzie sprzedaż surowca, — aniżeli przeróbka jego na materiał dostarczyć się mający kolejom po cenach umówionych. W takich momentach wykonanie dostawy, wedle dotychczasowych doświadczeń — zawsze szwankuje albo zupełnie ustaje. Z tego wynika, że, odmiennie od dostawców prywatnych, L. P. wykonują dostawę tylko wtedy, kiedy jest to dla nich korzystne a wycofują się lub starają się usilnie wycofać w chwili, gdy dostawa okaże się dla nich niekorzystną.

Nierzadko też zdarzało się w ostatnich latach, że L. P. zwlekali z dostawą przez 2-3 lat, poczem w końcu Ministerstwo Komunikacji musiało zwolnić je od wykonania dostawy, zdarzało się też, że L. P. z objętej dostawy część łatwiejszą wykonywały, a tylko z dostawą trudniejszą części zalegały i od wykonania tejsze właśnie zostały zwolnione; naraża to skarb kolejowy na ogromne straty już to z powodu nieotrzymania zamówionych materiałów we właściwym czasie, już to z powodu konieczności kupna brakujących ilości materiałów u prywatnych dostawców w niekorzystnym czasie i po niekorzystnych cenach. Są to skutki niepunktualnego i nieścisłego wywiązywania się przez uprzywilejowanego dostawcę z przyjętych na się zobowiązań.—

Stosunki te znane są wszystkim Dyrekcjom kolejowym, które kiedykolwiek miały do czynienia z L. P. i wobec tego nie można się zdziwić, że Dyrekcje kolejowe, nauczone doświadczeniami, bronią się przed przydziałem dostawy L. P., uważając, że taka dostawa stoi zawsze pod znakiem zapytania. Interesującym byłby wynik ankiety przeprowadzonej przez Ministerstwo Komunikacji pomiędzy Dyrekcjami kolejowymi, jak się one zapatrują na oddanie dostaw L. P.; odpowiedzi Dyrekcji dałyby Ministerstwu substrat do rozpatrzenia i oświadczenia tej kwestii.—

Personel L. P. może się bardzo dobrze znać na kulturze i gospodarce lasowej, ale nie na produkcji i przemysle drzewnym. L. P., nie mając fachowego personelu, nie są w stanie wykonać objętych dostaw w należyłym czasie i porządku, skąd będą zawsze wynikały dysonanse i różnice, a w końcu i straty dla obu kontrahentów.—

W r. 1927, kiedy L. P. objęły dostawę pokładów dla zarządu kolejowego i kiedy potem ceny surowca poszły w górę, L. P. przy pomocy pośredników (skupczyków) przystąpiły do zakupu tych pokładów na wolnym rynku.

Nie będąc zorientowanym w sytuacji rynkowej i opierając się na jednostronnych informacjach pośredników, zarząd L. P. płacił wówczas ceny, przewyższające znacznie ceny rynkowe, co wywołało nieuzasadnioną wówczas wyżkę cen podkładów. Zwyczaj ta utrudnia dostawcom prywatnym wywiązywanie się ze swych zobowiązań i naraża ich na ogromne straty. W konsekwencji to podbicie cen spowodowało podrożenie cen na rynku, wyrazem czego stał się przetarg na materiały drzewne dla P. K. P. odbyty w jesieni 1927 r. Tak

więc za te manipulacje L. P. zapłacił skarb kolejowy miliony złotych przy dostawach w roku 1928. — Najlepszym dowodem, że tak było, jest fakt, że oferenci, obejmując dostawę podkładów na rok 1928 i obawiając się dalszej konkurencji na wolnym rynku ze strony L. P., wyraźnie się zastrzegli wobec Ministerstwa Komunikacji, że L. P. objęta przez się dostawą podkładów muszą wykonać z własnej produkcji. Dla wszechstronnej oświeślenia sprawy, byłoby interesującym sprawdzić krążące w kołach drzewnych, wersje że dostawy, o których mowa powyżej, wykonano w lipcu, sierpniu i wrześniu 1927 r. bez określenia ceny z tem, że dla tych dostaw obowiązywać będą ceny ustalone w wyniku przetargu na rok 1928. Wynikałoby z tego, że dostawcom prywatnym w tych miesiącach nie chciano przyznać żądanych 5 — 6 zł. za pokład sosnowy typu I. ale zato L. P. zapłacono za podkłady dostarczone w tym samym okresie, po zł. 8, 78.

Były wypadki, że L. P., objawwszy dostawę podkładów, nie mogły się z niej wywiązać i wówczas sięgały one do bardzo ciekawej kombinacji. Oddano rozmaitym przedsiębiorcom pewną ilość metrów kubicznych sosny i dębiny w okrągłym stanie, a oni w zamian za to zobowiązali się dostarczyć kolejom państwowym na rachunek L. P. gotowe podkłady, skupowane na wolnym rynku, a więc wyrobione z kadem innego drzewa. Jakiego sortymentu było to drzewo, oddane stanie, przedsiębiorcom w okrągłym t. zn. jaką była jego wartość handlowa, ile podkładów oni dali w zamian za z 1 m³ okrągłego drzewa i jakiego typu były te podkłady, pozostało tajemnicą L. P., ale w kołach fachowych oceniają, że w ten sposób dostarczony podkład kosztował Skarb Państwa może nawet i o 100% drożej aniżeliby zapłacić zań wypadło w normalnych warunkach.

Równie ciekawem dla oceny całokształtu sprawy byłoby sprawdzenie, czy L. P. dostawę podkładów, ob-

jętą od Ministerstwa Komunikacji na okres 1928 r., wykonały z produkcji uzyskanej z własnych drzewostanów sposobem gospodarczym, czy też znowu doszło do skutku jakaś tranzakcja zamienna i na jakich podstawach i warunkach. Podobno i tę dostawę wykonali zamiast L. P. pośrednicy z okręgu wileńskiego. Po cóż więc brać dostawę, której się nie może, bo nie umie, wykonać.

W wyniku powyższych rozważań można sformułować szereg postulatów, bez uwzględnienia których przez powołanie do tego władze, sprawa zaopatrzenia kolei polskich w materiały drzewne będzie musiała wziąć obrót niepożądany dla wszystkich zainteresowanych:

1) Lasy Państwowe, o ile obejmują dostawy dla P. K. P., winne je bezwzględnie wykonywać sposobem gospodarczym, t. zn. z własnych drzewostanów i z własnej produkcji, a nie drogą skupu lub zamiany. Każdy inny sposób dostawy przynosiłby zyski tylko tylko zainteresowanym pośrednikom, zaś Skarbowi Państwa bezwzględnie tylko stratę.

2) Jeżeli L. P. reflektują na dostawę, muszą wystąpić przy przetargu jako oferent na równi z innymi oferentami i złożyć ofertę pisemną w myśl warunków każdorazowego przetargu. O ileby L. P. oferty takiej przy przetargu nie złożyły, nie mogą one kontempować o dostawę.

3) O ile L. P. wniosły ofertę w myśl punktu 2) mogą one otrzymać dostawę, jeżeli oferta ich będzie korzystniejsza od innych ofert.

4) Dostawę winny otrzymywać L. P. na identycznych warunkach, jak wszyscy inni dostawcy, łącznie z wszystkimi przewidzianymi rygorami i karami.

5) Rygory i kary, przewidziane umowami, muszą być stosowane wobec L. P. tak samo, jak je Skarb kolejowy stosuje wobec dostawców prywatnych.

DR. JERZY RAWITA GAWROŃSKI

WARSZAWA

Przewidywana konjunktura w zakresie papierówki

Papierówka, inaczej drewno papiernicze lub drewno celulozowe, jest drewnem, przeznaczonym do wyrobu celulozy i produktów pochodnych. Celulozę wyrabia się powszechnie z drewna miękkiego, mianowicie świerkowego i jodłowego; papierówka jodłowa ceniona jest nieco niżej. Czechosłowacja prowadzi od kilku lat próby z użyciem drewna bukowego do wyrobu celulozy, i próby te doprowadziły do doskonałych rezultatów laboratoryjnych; poza laboratorium jednak próby te jeszcze nie wyszły. Sprawa wyrobu celulozy z buczyny jest sprawą niezmierznie ciekawą i ważną, dla nas co najmniej równie ciekawą i ważną, jak dla Czechosłowacji, — ale do tej sprawy wrócić może innym razem. Dziś chcę mówić o papierówce w znaczeniu handlowem, a zatem o świerkowej i jodłowej.

Papierówkę wyrabia się w wymiarach: 1 m. długości, od 8 cm. w górę średnicy, z 10%-wym nadmiarem. To są zwyczajne wymiary, u nas używane. W innych krajach — jak w Finlandji — wyrabia się papierówkę w długościach 1 - 3 m., wyłączając z świerka; na eksport dłuższkie przeznacza się wyrzynki długości

1 m. i średnicy od 10 cm. w górę, przyczem jednak przycięcie i okorowanie należy do nabywcy drewna. Papierówka austriacka i czechosłowacka wyrabiana jest również w metrowych długościach, o średnicy od 8 cm. w górę, — nawet od 7 cm., w Austrii ze świerka, w Czechosłowacji zaś z jodły i świerka. Jednym słowem, brak w handlu zupełnie ścisłego określenia pojęcia „papierówka”; gatunek drewna i szczegółowe wymiary, zwłaszcza co do grubości, oznacza się normalnie w umowie.

Głównymi producentami papierówki w Europie są: Finlandja, Niemcy, Czechosłowacja, Austria, Polska Rumunja — i w ostatnich czasach Rosja sowiecka. Głównymi zaś eksporterami papierówki są te same kraje, z wyjątkiem Niemiec, — Niemcy bowiem produkują wprawdzie papierówkę w dużych ilościach, zwłaszcza Niemcy południowe, ale są one jednocześnie największym konsumentem tego gatunku drewna i nie eksportują go wcale. Pomiędzy organizacjami producentów drzewa Austrii, Czechosłowacji, Polski i Finlandji istnieje luźne porozumienie w sprawie ujednolajnie-

nia polityki gospodarczej i handlowej w zakresie papierówki, — że jednak porozumienie to jest luźne, a nie stanowi jakiegoś kartelu czy też trustu, tego obawem jest okoliczność, że ceny papierówki w tych państwach są zgola rozmaite. Najniższą jest cena w Polsce.

Normalnie wszystkie większe transakcje, dotyczące papierówki, zawiera się w jesieni od września poczynając, a kończy się najpóźniej w styczniu; po tych terminach przedmiotem sprzedaży są tylko niewielkie partje papierówki. A ona ich stosuje się zwyczajnie do cen, uzyskanych w głównym sezonie sprzedażnym, lub też — jeśli sprzedaże dokonywane są późnym latem albo wczesną jesienią, — ceny uzyskane przy tych transakcjach są jaskółkami, zapowiadającymi poziom cen w nadchodzącym sezonie głównym. — Otóż w ubiegłym sezonie Finlandia uzyskiwała ceny najwyższe: za papierówkę okorowaną na biało loco skład w porcie fińskim płacono 16 Mk. niem. za 1 metr przestrzeny, co odpowiada cenie 50 - 53 zł. za 1 mp franko wagon na granicy polsko - niemieckiej. Czechosłowacka uzyskiwała w ubiegłym sezonie ceny około 48 - 50 zł franko wagon na stacji granicznej czesko - niemieckiej; ceny papierówki austriackiej były równe, albo nieco niższe, a to z uwagi na bliskość Bawarii, która produkuje papierówkę bardzo tanio. Najniższymi zaś były ceny polskie: za papierówkę polską płacono maksymalnie zł. 40. - za 1 mp franko wagon na stacji granicznej polsko - niemieckiej. Co prawda, papierówka fińska była i jest tak droga, że powstaje wątpliwość, czy Niemcy, którzy — jak wspominałem — są głównymi odbiorcami papierówki z krajów produkujących ją, będą w możności nadal papierówkę fińską kupować. Dlatego obliczają Finnowie, że w stosunku do 2,000.000 mp papierówki, którą wywieźli w roku 1928/9, będą mogli w okresie nadchodzącym wyeksportować zaledwie 1,300.000 mp. To jednak nie martwi fińskich producentów drewna papierniczego. W Finlandji bowiem rozwija się przemysł celulozowy z niezwykłą ekspansją. Nie tylko powiększono zdolność przetwórczą istniejących już fabryk celulozy, ale nadto buduje się dwie nowe fabryki: państwową fabrykę miazgi drzewnej i celulozy w Kemi (Finlandja północna) i fabrykę w Käkisalmi (Finlandja wschodnia). Ostatnia fabryka jest własnością koncernu Waldhof, — najpotężniejszego koncernu celulozowego w Niemczech. Ponadto zamierzona jest budowa trzeciej jeszcze fabryki celulozy w Vaala. — Tym sposobem lasy fińskie znajdują dobry zbytn na swą papierówkę w własnym kraju, a przewidywana wysokość zapotrzebowania fabryk fińskich jest tak duża, że fiński przemysł papierniczy w ostatnich dwóch latach energicznie zabiegał o wprowadzenie cła wywozowego na papierówkę i o zahamowanie tym sposobem jej wywozu; zabiegom tym przeciwstawili się jednak właściciele lasów, którzy dotychczas trzymają się zwycięsko. Zdaje się wszakże, że niedługo już jest okres panowania papierówki fińskiej na europejskich rynkach zbytu. Krajom produkującym papierówkę, ubędzie jeden konkurent.

Również zmniejszy się wywóz papierówki z Czechosłowacji. Interesująca jest historia tego wywozu od czasu istnienia Republiki Czechosłowackiej, więc ją tu streszczę w paru słowach. — W pierwszych latach po wojnie eksport drewna z Czechosłowacji spotykał się z utrudnieniami biurokratycznymi, zupełnie tak, jak u nas. Eksport papierówki rozwinął się dopiero w latach 1923, 1924, i 1925, — w latach, w których znaczna część lasów Republiki dotknięta została klęską mniszki, i z drewnem trzeba było coś zrobić, — a przemysł drzewny i papierniczy w Czechosłowacji nie był

jeszcze w stanie zużyć samemu te wielkie ilości drewna. Wywożono więc papierówkę do Niemc. i Szwajcarii.

Po przejściowym roku 1926, nastąpiła w r. 1927 w Czechosłowacji niesłychanie korzystna konjunktura gospodarcza, której wynikiem było silne ożywienie się ruchu budowlanego. Ruch ten przybrał w r. 1928 nieoczekiwane zgola rozmiary tak, że wewnętrzny rynek czechosłowacki okazał się zdolnym do wchłonięcia prawie całej produkcji drewna w Republice. Na cele budowlane poczęto używać drewna cienkiego w ilościach stosunkowo tak wielkich, że wyrób papierówki zmniejszył się znacznie: drewno bowiem, które normalnie wyrabiano jako papiernicze, uzyskiwało lepsze ceny jako budowlane. Równocześnie zaś czechosłowackie fabryki celulozy i papieru rozszerzyły granice swej sprawności technicznej i konsumują prawie wszystko krajowe drewno papiernicze. Teraz zatem wywożać papierówkę tylko te lasy czechosłowackie, które z powodu bliskości granicy są niejako skazane na eksport. Ponieważ zaś krajowe fabryki celulozy niewątpliwie podniosą jeszcze bardziej swe zapotrzebowanie, przeto eksport papierówki z Czechosłowacji, który można by obliczać na 1,000.000 mp rocznie, ulegnie obniżce do 600 — 800.000 mp.

Czy przyczynią się te wszystkie okoliczności do wzrostu poziomu cen papierówki w Europie?

Kwestja jest w bardzo dalekim stopniu wątpliwa. Poza Rumunją, z którą Niemcy od roku prowadzą tajemne konszachty i która po raz pierwszy w ubiegłym sezonie wystąpiła na rynek jako dostawca drewna papierniczego w większych ilościach, — wysuwa się i tutaj Rosja sowiecka. Mówię „i tutaj“, bo pokazała ona w ostatnich dwóch latach, co potrafi zrobić na rynku materiału tartego. Przygotowując się do akcji w r. 1927 wystąpiła Rosja w r. 1928 na rynek angielski z dużymi ilościami materiałów tartych a w r. 1929 zalała ten rynek swoją tarcicą tak, że dla Polski nie znalazło się już w Anglii miejsce. Ba, — miejsce może by się znalazło, ale ceny po jakich Sowiety oddawały swe drewno Anglikom, były tak niskie, że zabijały zdrową i uczciwą konkurencję. Na drewnie sowieckiem zarobili w r. 1929 wszyscy, którzy się go tylko dotknęli: zarobił szpicer, zarobił broker, zarobił hurtownik angielski, zarobił konsument, który tanią zapłacił, — zarobili wszyscy i wszyscy są zadowoleni, i czekają teraz na nowe transporty rosyjskie; straciły tylko Sowiety bezpośrednio, wskutek niesłychanie niskiej ceny za pomocą której pragnęli „zdobyć“ rynek angielski i pośrednio straciła Polska. Ze zaś sowiecka polityka cen za materiał tarty była uzupełnieniem destrukcyjnej polityki anti-kapitalistycznej i że była wymierzona swem ostrzem wprost przeciw Polsce, — to dostrzec może każdy.

Tej samej polityki trzymać się będzie Rosja sowiecka w sezonie nadchodzącym zarówno względem tarcicy, którą wypychać będzie za granicę bez rachunku, bez pamięci i bez gospodarczego sensu, po cenach urągających zdrowemu rozsądkowi, — jak i względem papierówki. Już teraz dochodzą nas słuchy o dużych transakcjach, dokonywanych między Sowietami a Niemcami. Ostatnio sprzedaży Sowiety wschodni — pruskim fabrykom celulozy 300.000 mp czy nawet 350.000 mp papierówki po cenie, odpowiadającej „średniej cenie papierówki z Polski“. W ten sposób została w umowie oznaczona cena. I nadchodzi już ta papierówka — śliczna, biała okorowana, towar zdrowy pierwszej klasy, idzie koleją z Wołody do Tyłży i zjadą po drodze fracht, który wynosi więcej, niż cała papierówka warta.

Trudna jest walka z taką konkurencją. Na szczęście świat zdaje sobie sprawę z wartości dostaw sowieckich. Oczywiście byłoby nonsensem, gdyby nabywca nie korzystał z takich sposobności. Ale ten nabywca wie, że ofert sowieckich nie można traktować inaczej, jak tylko jako „sposobność,” jako objaw niezdrównej polityki gospodarczej, prowadzącej prostą drogą do bankructwa. I nabywca obawia się, że gdy taki kiepski polityk zbankrutuje — on nie znajdzie źródła nabycia potrzebnej mu papierówki, bo sąsiad, który ją produkuje, poszuka sobie innych źródeł zbytu. Stąd płynie fakt, że Niemcy bynajmniej nie pragną, pod wpływem ofert i transakcyj sowiecko - papierówkowych, zrywać z Polską jako dostawcą swych fabryk celulozy. Owszem, Niemcy są gotowe płacić ceny równe cenom zeszłorocznym. — Ale tu powstaje trudność inna. Polskie Ministerstwo Komunikacji podniosło od 1 października b. r. taryfę przewozową. Protegując przewóz papierówki wewnątrz kraju, nowa taryfa kolejowa podnosi stawki na przewóz papierówki eksportowej. Na odległość średnią, wchodzącą w grę przy eksporcie papierówki, do 400 km, przewoźne kolejowe zostało podniesione z kwoty zł. 6,50 na 8,75 za 1 mp papierówki, a zatem prawie o 35%.

Każdy kij ma dwa końce. Bardzo prawdopodobne, że okoliczność ta spowoduje wzrost konsumpcji krajowych, istniejących już fabryk celulozy w Polsce; dodając bowiem trzeba, że nowa taryfa kolejowa jest tak skonstruowana, iż zawiera poważną premję za zużycie papierówki w kraju. Być może także, iż okoliczność ta przyczyni się do powstania nowych fabryk celulozy w Polsce; wiadomo nam o zabiegach, czynionych w tym kierunku przez pewną grupę finansistów i łachowców.

INŻ. ST. KRUK

WARSZAWA

Ale również i to nam wiadomo, że podniesienie tary eksportowych na papierówkę odbije się na jej zbycie zagranicą, a w ostatecznym rezultacie na jej cenie. Niemcy są gotowi kupować u nas drewno papiernicze. Kupiliby chętnie kilkaset tysięcy metrów przestrzennych. Gotowi są nawet do udzielenia poważnych zaliczek, — tak poważnych, że sięgają 2/3 ceny kupna papierówki. Ale wysuwają zastrzeżenie: cena kupna musi być obliczoną franco wagon na stacji granicznej, — no, to drobiazg: my nie potrzebujemy obawiać się, że taryfa przewozowa na eksport papierówki zostanie ponownie podniesiona w okresie wywozu papierówki, sprzedanej w jesieni b. r. Drugie jednak zastrzeżenie Niemców jest gorsze: cena winna być obliczoną na zasadzie ceny zeszłorocznej. — Któż więc zyska i kto straci? Wiadomo, kto zyska: Skarb Państwa za pośrednictwem kolei. A wiadomo także, kto straci: właściciel lasu, producent papierówki.

Chyba, że trzymać się będzie z ceną tak wysoko, by pokryć nadwyżkę, spowodowaną podniesieniem taryfy, i dociągnąć do ceny zeszłorocznej, powiększonej o tę nadwyżkę. Może to się i uda, — chociaż należy wątpić. Ostatnio notowane ceny za papierówkę czesko—łusławską franco wagon na stacji granicznej czesko — niemieckiej, wynosiły 185 koron czeskich za 1 mp. odpowiadały więc cenom zeszłorocznym. Ostatnio zaś notowane ceny za papierówkę polską franco wagon na stacji granicznej polsko — niemieckiej, wały się między 32 — 38 zł; również więc odpowiadały cenom zeszłorocznym. Są to horoskopy, wskazujące na to, że ceny papierówki w Polsce utrzymają się na poziomie cen sezonu minionego, a zwyżkę przewoźnego kolejowego będzie musiał zapłacić producent papierówki.

(Dokończenie)

Jaka polityka leśna i drzewna byłaby właściwa?

III. Walka z marnotrawstwem materiałów drzewnych.

Drewno w użyciu ulega bardzo znacznemu marnotrawstwu już to przez to, że się go nieracjonalnie używa, już przez to, że przy używaniu nie jest stosowana właściwa oszczędność, a wręcz przeciwnie, że używa się tam, gdzie drewno może być zastąpione innym materiałem, może nawet odpowiedniejszym.

Klasycznym przykładem marnotrawstwa materiału drzewnego, była odbudowa budynków zniszczonych przez wojnę.

Trzeba przyznać, że to marnotrawstwo w danych warunkach było nie do uniknięcia.

Zniszczenia wojenne były olbrzymie, odbudowa wsi w szczególności musiała być szybko prowadzona, aby mogły być uruchomione warsztaty rolne.

A że drewno jest materiałem budowlanym wsi na podstawie wielowiekowych tradycji, jest materiałem z którego najszybciej i najłatwiej można dokonać budowy, a każdy właściciel przy pomocy cieśli niejako sam może wykonać budowę, odbudowa wsi w drzewie pomimo marnotrawstwa materiału musiała być tolerowana.

Na karb marnotrawstwa trzeba głównie zaliczyć używanie do budowy drzewa bezpośrednio ściętego i świeżego, co w następstwie spowodowało grzyb domowy, niszczący świeżo dopiero budowane budynki.

Drugim powodem marnotrawstwa jest często jeszcze praktykowana na wsi obróbka drewna toporem, zamiast przetarcia materiałów na tartakach, co powoduje wielki procent odpadu materiału surowca.

Wspomnieć tu jeszcze należy o marnotrawstwie wynikającym z braku normalizacji materiałów tartych, jakoteż z normalizacji elementów budowlanych ciesielskich i stolarskich, o czym pisałem w artykule pod tytułem „W sprawie normalizacji drzewnych materiałów tartych dla celów budowlanych” w Nr. 7 z dnia 10 kwietnia 1928 r. „Drzewa Polskiego”.

Podjęcie walki z marnotrawstwem materiałów drzewnych przez używanie drewna wyschniętego i tam gdzie drewno musi być już w budownictwie używane, przez zaniechanie obróbki kantówki toporem, przez znormalizowanie materiałów tartych i elementów budowlanych ciesielskich i stolarskich, przez racjonalizację przemysłu drzewnego, oraz zastąpienie tego drzewnego materiału w ogólności materiałami zastępczymi, jest jednym z najważniejszych zagadnień z punktu widzenia ekonomicznego.

IV. Uszlachetnienie eksportu drzewnego.

Z jednej strony zwiększenie produkcji drzewnej, z drugiej strony oszczędność konsumpcji wewnętrznej, racjonalne użytkowanie materiałów drzewnych i, o ile możliwości, zastąpienie ich innymi materiałami zastępczymi, dają możliwość zwiększenia eksportu drzewnego ilościowo.

Względę ekonomiczne nakazują, żeby eksport odbywał się w stanie takim, któryby dał największe korzyści państwu, to znaczy w stanie możliwie uszlachetnionym, a zatem w formie gotowych fabrykatów, a co najmniej półfabrykatów.

Eksport drzewny z Polski nie stał dotychczas pod tym względem na wysokości zadania, jak to wynika ze sprawozdania Komisji Ankiетowej.

Stosunek eksportu surowca drzewnego do materiałów tarcznych i do gotowych fabrykatów, był i jest jeszcze bardzo niekorzystny.

Dla ratowania bilansu handlowego popełniało się błędy przez forsowanie eksportu drzewnego w formie surowca, postępując w ten sposób po linii najmniejszego oporu.

Komisja Ankiетowa wskazała na to zło i uznała, że zapobiec jemu można będzie tylko w drodze podwyższenia bardzo niskiego dotychczas cła wywozowego na surowiec.

Rząd nie wykonał jednak zaraz wniosku Komisji Ankiетowej, gdyż sprzeciwili się temu producenci surowca, a między nimi i największy producent t. j. przedsiębiorstwo „Lasów Państwowych”, naprowadzając oczywiście różne argumenty.

Długo jednak stał ten nie mógł się utrzymać.

Rząd przyszedł do przekonania, że cło na surowiec musi być podniesione i podniósł je rozporządzeniem Ministrów: Skarbu, Przemysłu i Handlu i Rolnictwa, z dnia 14 marca 1929 r. D.U.R.P. Nr. 15 poz. 127 w interesie uszlachetnienia eksportu.

Wprowadzić podniesienie cła na surowiec dokonane ten rozporządzeniem, ma na razie czysto akademicki charakter, gdyż wpływu żadnego na uszlachetnienie eksportu nie może wyrzucić jak długo Niemcy, dopóki eksport surowca głównie i prawie wyłącznie jest kierowany, wobec zawartego prawozorjum drzewnego z pod jego działania są wyłączone, to jednak samo uznanie, że cło jest miarodajnem dla uszlachetnienia eksportu drzewnego, posiada bardzo doniosłe znaczenie.

Cło wywozowe na surowiec powinno zasadniczo spowodować obniżenie cen na surowiec.

A obniżenie cen surowca jest konieczne.

Są one bowiem tak wysokie, że zagrażają przemysłowi tartaczemu w ogólności, jak to zresztą wynika z mego artykułu pod tytułem „Czy i w jakim stopniu opłacali się tartaki państwowe ogłoszonego w jednym z poprzednich numerów „Drzewa Polskiego”.

Według analizy przeprowadzonej w tym artykule odnośnie produkcji tartaków państwowych przy obecnych cenach surowca koszty własne 1 m³ materiału tartego wynoszą średnio 114 zł. 50 gr.

Przedsiębiorstwo lasów państwowych spodziewa się w b. roku osiągnąć cenę średnią 126 zł. 60 gr.

Gdyby ta cena sprzedażna została osiągnięta, to oczywiście przemysłowi tartaczemu nicby nie zagrażało.

Ponieważ jednak średnia cena sprzedażna obecnie nie przekracza 100 zł. za 1 m³. materiału tartych, więc ceny spodziewane odbiegają znacznie od faktycznych cen obecnych, a preliminarzowe koszty własne produkcji już znacznie przekraczają obecne ceny sprzedażne.

Obniżenie cen surowca jest też konieczne ze względu na przemysł papierowy i tekturowy, na przemysł dyktowy i na przemysł drzewno-chemiczny.

Przy obecnych cenach surowca dla tych przemysłów, przemysł papierniczy i tekturowy, jako będący jeszcze w początkach rozwoju, nie może się odpowiednio rozwijać, w następstwie czego wewnętrzne zapotrzebowanie papieru pokrywa się w bardzo wielkim procencie z importu, podczas gdy równocześnie wywozi się papierówkę, jako surowiec papieru, w olbrzymich ilościach.

Przemysł dyktowy (płyty klejonych) wprawdzie nie doznaje większej konkurencji ze strony importu, jednak jako będący również w początkach rozwoju, zaczyna walczyć z brakiem surowca, gdyż przemysł dyktowy niemiecki wykupuje surowiec z Polski mogą, jako stojący na wyższym poziomie technicznym, płacić wyższe ceny.

Przemysł drzewno-chemiczny, dzięki któremu z produkcji naszej leśnej można by wytwarzać bardzo cenne wyroby, mające zastosowanie jako środki chemiczne w przemyśle, ewentualnie dla obrony państwa a mianowicie: żywicę, kałafonję, spirytus metylowy, terpentynę, aceton, kwas octowy, kreozoty, fenole, garbniki i cały jeszcze dalszy szereg artykułów pochodnych, nie rozwija się i stoi jeszcze na bardzo niskim poziomie.

Przyczyn należy szukać w drożyznie surowca i w licznych trudnościach połączonych z otrzymywaniem jego.

W następstwie tego sprowadza się do Polski te produkty przemysłu drzewno-chemicznego pomimo, że posiadamy potrzebny do tego surowiec w odpowiedniej ilości i moglibyśmy nie tylko pokrywać konsumpcję wewnętrzną własną produkcją, ale ponadto jeszcze eksportować wielkie ilości tych cennych produktów.

Drożyzna surowca, brak należytego poparcia tego przemysłu przez odmawianie ulg przy zakładaniu odnośnych przedsiębiorstw, ulg przy nabywaniu surowca, przewozić jego na kolejach, ulg podatkowych, ułatwień kredytowych i t. d. sprawiają, że te gałęzie przemysłu, pomimo że posiadamy w kraju odpowiedni surowiec i odpowiednich fachowców, nie rozwija się i nie spełnia swego zadania ekonomicznego wobec państwa.

Prywatna inicjatywa zainteresowałaby się napewno temi przemysłami, gdyby były zapewnione warunki rentowności.

W celu wykorzystania dla przemysłu drzewno-chemicznego surowców, które w naszej produkcji leśnej posiadają dotychczas jedynie podrzędne znaczenie, stanowiąc odpady, czy to produkcji leśnej, czy też przemysłu drzewnego, należałoby ze względu na wysoką wartość końcowych produktów przemysłu chemicznego czynić mu wszelkie ułatwienia, gwarantując przedsiębiorcy podwójne zyski.

Im większe zyski będą mogły być osiągnięte, przynajmniej w początkowym okresie, tem większa będzie możliwość powstania większych i solidniejszych przedsiębiorstw.

W podobny sposób popierały Węgry we wszystkich kierunkach rozwój swego przemysłu w okresie od 1880-1910 r. dzięki czemu przemysłowi swój kraj, podniosły go do właściwego poziomu, a tem samem i podniosły dobrobyt społeczeństwa.

Ulg jednak nie mogą przekroczyć granic dopuszczalnych, granic, których przekroczenie doprowadziłoby do straty producentów surowca.

Jeśli chodzi o ulgi, to dotyczyły one wykonywania nabywania surowca dla przemysłu, oraz przewożenia surowca.

Czy ulgi w cenach i nabyciu surowca byłyby możliwe i czy byłyby wskazane, o tem mogłaby decydować tylko rentowność gospodarstwa leśnego.

W mojej pracy którą ogłosiłem w poprzednich numerach „Drzewa Polskiego“ pod tytułem „Rentowność gospodarstwa leśnego w Polsce“, wykazałem, że rentowność obecna po wojnie przy obecnych cenach, jest większa niż była przed wojną i że kapitały tkwiące w lasach dobrane zagospodarowanych procentowały się według stopy procentowej 5 do 6%, podczas gdy oprocentowanie przedwojenne wynosiło około 3%.

Jest rzeczą zatem jasną, że ceny obecne na surowiec mogłyby być obniżone bez szkody dla gospodarstwa leśnego, i powinny być obniżone ze względu na przemysł drzewny tartaczny, dyktowy, papierniczy, tekturowy i przemysł drzewno-chemiczny.

Bez obniżenia cen surowca nie tylko, że przemysł nie będą miały widoków rozwoju, ale są wprost zagrożone w swoim istnieniu.

Bez obniżenia cen surowca nie może być zatem mowy o uszlachetnieniu eksportu, tak ważnego dla naszego bilansu handlowego.

A obniżenie cen może nastąpić, moim zdaniem, jedynie wdrożenie powyższego celu wywozowych na surowiec, bez żadnych wyjątków.

Obniżenie cen jest też konieczne i z punktu widzenia życia wewnętrznego państwa.

Rozwiązanie zagadnienia mieszkaniowego leży w potaniu budowy które może nastąpić tylko głównie przez potanie materiału, a tylko częściowo przez potanie robocizny w wyniku racjonalizacji.

Pomimo coraz silniejszej dążności do zastępowania drewna w budownictwach we wszystkich kierunkach innymi materiałami, drewno odgrywa jeszcze i będzie odgrywać, jako materiał, dość znaczącą rolę.

Potanie materiału drzewnego w budownictwie będzie też potaniem w pewnym procencie samej budowy, i przyczyni się w pewnym stopniu do rozwiązania problemu budowlanego.

V. Ustawodawstwo leśne.

O kierunku polityki leśnej i drzewnej decydują do pewnego stopnia odrębne ustawy.

Jeśli chodzi o lasy prywatne, nie będące własnością państwa, to zasady gospodarstwa leśnego w nich zostały ujęte w rozporządzeniu Prezydenta Rzeczypospolitej z dnia 24 czerwca 1927 D. U. R. P. 51 poz. 504 „O zagospodarowaniu lasów nie stanowiących własności państwa“.

Rozporządzeniem tem został położony koniec chaosowi, jaki panował w dziedzinie gospodarstwa leśnego wskutek bardzo różnorodnego poprzedniego ustawodawstwa leśnego.

Niewątpliwie stosunki w gospodarstwie lasów prywatnych zostały w głównych zarysach w ten sposób ustawowo ustalone.

Jaki jednak wpływ będzie tego rozporządzenia przy wykonaniu jego w poszczególnych postanowieniach, okazać przyszość.

Można już teraz stwierdzić, że rozporządzenie nie uczyniło zadość wszystkim wymaganiom i nie określiło wszystkiego celowo i dokładnie, jakby tego wymagały stan i stosunki w obecnym gospodarstwie w lasach prywatnych.

Przedewszystkiem więc zbyt mały kładzie rozporządzenie nacisk na racjonalizację i intensyfikację gospodarstwa leśnego.

Postanowienie, że te grunty leśne, które w dniu 1-go stycznia 1927 były gruntami leśnymi, muszą pozostać pod uprawą leśną i muszą być zalesione, zupełnie nie mówi jak ma być to zalesienie wykonane, jakimi gatunkami drzew.

Nie mówi też nie rozporządzenie o dalszym pielęgnowaniu i hodowaniu drzewostanów.

Wprawdzie art. 8 rozporządzenia wymaga, aby wszystkie lasy były zagospodarowane według planów urządzenia gospodarstwa leśnego z uwzględnieniem zasady trwałości użytkowania, ale nie jest określone, jak taki plan ma być sporządzony.

Z tego wynika, że w ramach trwałości użytkowania może być prowadzona gospodarka leśna ekstensywnie, a nawet nieracjonalnie, a może być z drugiej strony prowadzona bardzo intensywnie i bardzo racjonalnie.

Zatwierdzenie planów gospodarczych będzie w tych warunkach zawsze subiektywne.

Możnaby temu zaradzić przez wydanie rozporządzenia wykonawczego w szczególności do art. 8 rozporządzenia Prezydenta, które to rozporządzenie określiłoby w formie instrukcji, jak plany gospodarcze mają być sporządzane.

W takim rozporządzeniu o sporządzaniu planów gospodarczych mógłby być położony większy nacisk na intensyfikację i racjonalizację, i tylko takie plany byłyby zatwierdzane.

Wydanie takiego rozporządzenia wykonawczego wydaje mi się tem bardziej koniecznym, że rozporządzenie Prezydenta nie zastrzega opracowywania planów gospodarczych specjalnie wykwalifikowanym leśnikom.

Względ na tę lukę tembardziej przemawiałby za wydaniem instrukcji o sporządzaniu planów gospodarczych.

Dalsze postanowienie rozporządzenia Prezydenta o przymusie zalesienia gruntów leśnych wylesionych, wydaje się rzeczą bardzo słuszną, lecz trudną do wykonania nawet przy rygorach przewidzianych w tem rozporządzeniu.

O ileby wylesione grunty leśne, które miałyby podlegać zalesieniu, były co do rozmiarów większe, to bez subwencji względnie niskoprocentowych długoterminowych kredytów te powierzchnie nie będą zalesione.

Powyżej poruszone uwagi wskazywałyby, że nowelizacja rozporządzenia będzie konieczna.

Należałoby jednak pewien okres czasu jeszcze przeczekać dla zebrania większych doświadczeń, na jakie trudności wykonanie rozporządzenia będzie narażało.

Narazie koniecznym byłoby wydanie rozporządzenia wykonawczego, wyjaśniającego art. 6 Rozp. Prezydenta co do sposobu zalesienia, artykuł 10 że przedłożone przez właściciela lasów plany winny być sporządzone przez człowieka, który się na gospodarstwie leśnym zna, a takim może być tylko ten, kto otrzymał dyplom z ukończenia nauk leśnych, artykuł 8 o instrukcji planów gospodarczych.

Dla umożliwienia wykonania art. 52 stanowiącego o zalesieniu gruntów pozbawionych drzewostanów przed wejściem w życie rozporządzenia Prezydenta, należałoby udzielić z Banku Gospodarstwa Krajowego niskoprocentowych długoterminowych kredytów, gdyż tylko w ten sposób ten artykuł rzeczywiście może być wykonany.

Co się tyczy Lasów Państw. to zasady prowadzenia gospodarki w nich zostały ustalone rozp. Prez. Rz-łej z dn. 22 marca 1928 r. Dz. U. R. P. 36 poz. 336 o zagospodarowaniu Lasów Państwowych.

VI. Organizacja Ministerstwa Rolnictwa w dziale leśnym.

Ażeby korzyści ekonomiczne dla państwa z powyżej podanych wniosków moich z zakresu gospodarstwa leśnego i przemysłu drzewnego mogły być osiągnięte, musi być do tego odpowiednio dostosowana organizacja urzędów i władz leśnych.

Dotychczasowa organizacja Ministerstwa Rolnictwa w dziale leśnym, moim zdaniem, nie jest celowa i powinna ulegć zmianie.

Przedewszystkiem lasy polskie odgrywają tak poważną rolę w życiu ekonomicznym Polski, a w bilansie handlowym kroczą na pierwszym miejscu i przewyższają dział rolniczy wraz nawet z produkcją zwierzęcą, że słusznem mi się wydaje, ażeby w organizacji Ministerstwa Rolnictwa, leśnictwo było narówni postawione z rolnictwem.

Obok podsekretariatu rolnictwa winien istnieć w Ministerstwie Rolnictwa podsekretariat leśnictwa.

Ale nie tylko może ambicje leśnika przemawiałyby za tem. Więcej jeszcze przemawiają za tem względy rzeczowe, a mianowicie względnie, wymagające rozdzielenia pomiędzy produkcją leśną państwową, a administracją leśną z punktu widzenia ekonomicznych interesów państwa.

Dotychczasowe podporządkowanie wydziałów ekonomiki leśnej i ochrony lasów, dyrektorowi departamentu leśnego, który, w praktyce, prawie że wyłącznie jest szefem produkcji leśnej państwowej, jest rzeczą zupełnie niewłaściwą.

Wydziały ekonomiki leśnej i ochrony lasów powinny być bezwzględnie wydzielone z departamentu produkcji leśnej i tworzyć dla siebie jednostkę oddzielną.

Część dotychczasowego departamentu leśnictwa, dotycząca ściśle produkcji leśnej państwowej, powinna być zorganizowana w Generalną Dyрекcyję lasów państwowych, podobnie jak istnieją generalne dyrekcje Monopoli Spirytusowego, Monopoli Tytoniowego i t. d.

Generalna Dyrekcja lasów państwowych, winna być mieć podział analogiczny do tego, jaki istnieje w Okręgowych Dyrekcjach lasów państwowych.

Wydziały ekonomiki leśnej, oraz 2 wydziały ochrony lasów, do których kompetencji należałoby nie tylko ochrona lasów, ale też nadzór i kierownictwo nad zalesieniem wylesionych dawno przestrzeni leśnych, winnyby tworzyć departament leśnictwa... Departament leśnictwa i Generalna Dyrekcja lasów państwowych, składałyby się na podsekretariat leśnictwa.

Tylko przez rozdział zupełny ekonomiki i ochrony lasów od produkcji leśnej może być zagwarantowana pewność, że sprawy leśne będą wszystkie rozpatrywane i załatwiane pod kątem widzenia ogólnego i ekonomicznego interesu państwa.

Dotychczasowe kolizje, jakie niejednokrotnie wynikały pomiędzy producentami leśnymi, (do tych producentów należy zaliczyć też i największego producenta leśnego, reprezentowanego przez przedsiębiorstwo „Lasów państwowych”), a interesem ogólno-ekonomicznym państwa, nie mogły być rzeczowo rozpatrywane i rozstrzygane, gdyż osoby rozstrzygające te kolizje, były z działu produkcji leśnej i nie mogły zdecydować się na wystąpienie przeciwko produkcji leśnej, jakkolwiek interes ekonomiczny państwa niejednokrotnie wymagałby tego wystąpienia.

Przykładów na to można by przytoczyć wiele.

Po przeprowadzonym rozdziale szef Generalnej Dyrekcji lasów państwowych, będzie mógł bez zastrzeżeń, jako producent, prowadzić gospodarkę leśną z punktu widzenia producentów leśnych, w sprawach zaś ogólno-ekonomicznych leśnych głos jego nie będzie inny, jak przedstawicielstwa lasów prywatnych.

Szef administracji leśnej państwowej, do którego miałyby należeć rozstrzyganie wszystkich ekonomicznych spraw leśnych, nie wykluczając spraw lasów państwowych, nie mając nic wspólnego z produkcją leśną, nawet państwową, będzie mógł się kierować w załatwieniu spraw tylko względami ekonomicznymi.

INŻ. MARJAN SZCZERBA

ŁOMŻA

Państwowa Szkoła Miernicza Przemysłowo-Leśna im. Marszałka J. Piłsudskiego w Łomży

Polski przemysł drzewny jest poważnym działem pracy narodowej, zatrudniającym dziesiątki tysięcy pracowników i zaspakajającym nie tylko potrzeby wewnętrzne państwa, ale eksportującym olbrzymie ilości swoich wyrobów za granicę.

Np. tartaki, a głównie wytwórnie płyt klejonych (rozpoz), których zaledwie 25% produkcji konsumujemy wewnątrz kraju zaś 75% znajduje chętny pokup za granicą.

Przemysł drzewny nie ogniskuje się w jednej połaci Polski, ale przedsiębiorstwa tego rodzaju, jak tartaki, płyty klejonych (rozpoz), które potrzebują wielkich ilości surowca drzewnego, powstają w pobliżu dużych terenów leśnych, posiadających odpowiednie gatunki drzewostanów. Inne przedsiębiorstwa, które, ja-

ko surowca, używają przeważnie materiałów tartych i ciosanych, powstają albo w pobliżu doskonałych środków komunikacyjnych, albo w dużych ośrodkach miejskich np. wytwórnie budowlane, mebli i in.

Potężną gałęzią przemysłu drzewnego jest tartactwo, a ponieważ stosunki w nim panujące są dość charakterystyczne, przeto zajmę się tem obszerniej. Od wielkości przedsiębiorstwa tartaczego zależy w głównej mierze, wewnętrzne urządzenie i rodzaj zatrudnionego personelu. Po wsiach spotyka się tartaki włościańskie, szczególnie liczne w Małopolsce (na Podkarpaciu) o drewnianych trakach, pędzone kołem wodnym. Traki drewniane — to przeważnie produkt domowego przemysłu i konstrukcji, zaś obsługę takich stanowi rodzina włościanina w chwilach wolnych

od robót w polu. Przecierają one drzewo okrągłe włośnian z najbliższej okolicy. Oczywiście w tych tartaczach niema mowy o stawianiu wymagań zatrudnionemu personelowi.

Do produkcji masowej tartego materiału mamy w Polsce pokazać ilość tartaków o trakach żelaznych, średniej wielkości — jedno, dwu, lub trzy trakowych, oraz pewną ilość wielkich tartaków o większej liczbie traków. Maszyny i urządzenia tych tartaków są najróżnorodniejsze — od najbardziej przestarzałego typu, do tartaków wyposażonych w najnowocześniejsze urządzenia. Administracja zatrudniona w średniej wielkości tartaczach, rekrutuje się zwykle z ludzi, posiadających wieloletnie praktyczne wyrobienie. Często są to dobry fachowcy, jednak brak niezbędnych wiadomości teoretycznych technicznych, czy to z maszynoznawstwa, czy z technicznej własności drewna, czy to z handlu drewnem, utrudnia często może komplikuje ich pracę.

W czasach przedwojennych i podczas wojny światowej o powodzeniu przedsiębiorstwa głównie tartaczanego decydowały znajomości rynków drzewnych i zwyczajów handlowych na tych rynkach panujących, to znaczy działalność kupiecka; mniej zaś stosunkowo doceniano umiejętność jaknajlepszego wykorzystania surowca drzewnego w okrągłym stanie. To właśnie było główną przyczyną, iż właścicielami tartaków byli bądź kupcy drzewni, bądź ludzie przedsiębiorczy i rzutcy o zdolnościach handlowych. Znacznie uszczuplone zasoby leśne Polski Niepodległej, a przylem potrzeba i chęć wywożenia dużych ilości drewna za granicę, zarówno w stanie wyrobionym, jak i okrągłym, cięszące się poparcie rządu ze względu na bilans handlowy państwa a co zatem idzie, coraz wyższe ceny na drzewo w okrągłym stanie, zmieniły poprzedni stan rzeczy. Dzisiaj już o powodzeniu i życiu przedsiębiorstw decydują nie tylko umiejętność zbytu materiału, ale również umiejętność wyciągnięcia z surowca jak największej ilości poszukiwanych i dobrze płatnych sortymentów, a potem jeszcze racjonalne wykorzystanie odpadków. A więc właściciel ewentualnie kierownik tartaku dzisiaj musi być nie tylko dobrym kupcem, ale i dobrym eksploratorem, oraz technikiem.

Wielkie tartaki mają zwykle kierowników technicznych z wykształceniem często wyższym, jednak i tutaj bardzo ważną rzeczą jest dla kierownika mieć na stanowiskach pomocniczych ludzi, którzyby posiadali odpowiednie przygotowanie zawodowe, nie tylko praktyczne, ale i niezbędny zasób wiadomości technicznych, który im ułatwi spełnianie powierzonych czynności.—

Inne rodzaje wytwórni drzewnych, jak płyt klejonych (rozpek), stolarnie mechaniczne, wytwórnie beczek, posadzek, mebli i t. d. niemniej potrzebują pracowników, którzyby posiadali wykształcenie fachowe techniczne i pogłębiali je praktycznie w swej przyszłej pracy zawodowej. Poza tem pracownik, który po wielu latach wykształcił się jedynie praktycznie w pewnej gałęzi przemysłu drzewnego, kiedy zachodzi potrzeba zmiany maszyn i urządzeń najnowocześniejsze, czy też zachodzi potrzeba obok już istniejących działów produkcji rozwinąć nowy z korzyścią finansową dla wytwórni — nie posiada dostatecznej elastyczności do szybkiego dostosowania się do zmian, co znacznie łatwiej udaje się człowiekowi, posiadającemu teoretyczne wykształcenie techniczne. Mając powyższe na widoku w roku 1925 została otwarta przez Departament Szkół Zawodowych przy M. W. R. i O. P. Państwową Szkołę Przemysłowo-Leśną w Łomży.

Zadaniem tej Szkoły jest kształcenie techników przemysłu leśnego; jest to jedyna tego rodzaju szkoła

PRZETARG LEŚNY

Państwowy Bank Rolny, Oddział w Pińsku, podaje do publicznej wiadomości, że w dn. 1 października r. b. o godz. 13-ej w lokalu Oddziału Plac 3 maja w Pińsku, odbędzie się sprzedaż w drodze przetargu około 250 ha drzewostanu prze-ważnie olszowego, na wyrob, leżącego przy kolei w urocz. Kalinowo, maj. Wysock, koło st. Udryck na linii Luniniec-Sarny.

Blizszych informacji udziela Oddział Państwowego Banku Rolnego w Pińsku oraz Administrator maj. Wysock, p. I. Niemirycz.

379 65/I

w Polsce. W roku 1924 otwarto kurs I, a ponieważ kurs nauk jest czteroletni, przeto już w roku 1928 opuścili Szkołę pierwsi absolwenci. Program nauczania w Szkole Przemysłowo Leśnej dostosowano do potrzeb przemysłu leśnego. Szkoła przyjmuje kandydatów, którzy ukończyli cztery klasy szkoły średniej ogólnokształcącej, lub 7 kl. szkołę powszechną.

Kandydatów poddaje się badaniom psychotechnicznym oraz wstępnemu egzaminowi sprawdzającemu. Ponieważ Szkoła Przemysłowo — Leśna posiada prawa szkół średnich, przeto na I — ym i II — im kursie jest wiele przedmiotów ogólnokształcących, uzupełniających średn e wykształcenie jako to: religia, język polski, język niemiecki, historia, geografia, fizyka, chemia, matematyka i przyroda, oraz jednocześnie wykładane są przedmioty potrzebne do dalszej nauki fachowej na kursach III — im i IV — ym. Z przedmiotów pomocniczych wykładane są przedmioty nast: wytrzymałość materiałów, mechanika, rysunek techniczny maszynowy rysunek techniczny budowlany, budownictwo drzewne i sprzętarstwo, elementy maszyn, techniczne własności drewna, dendrologia, encyklopedia leśnictwa. Z przedmiotów specjal nych nauczane są: maszynoznawstwo ogólne (silniki parowe, spalinowe, wodne) elektro-technika, maszyny do obróbki drewna, brakarstwo, taksacja, opracowywanie urządzeń zakładów przemysłu drzewnego, handel drzewem, racjonalna organizacja przedsiębiorstw, ponadto rachunkowość kupiecka i fabryczna, korespondencja, prawo cywilne i przemysłowe, chemia techniczna.

Uczniowie mają 42 godziny zajęć tygodniowo t. j. 7 godzin dziennie. W ciągu 4 godzin odbywają się przeważnie wykłady, zaś w 3—ch godzinach poobiednich zajęcia praktyczne. Do zajęć praktycznych kierownicy szkoły przywiązują dużą wagę, zarówno ze względów wychowawczych jak też i ze względu na przygotowanie do zawodu. Wychowawczo uczeń uczy się zręczności w pracach ręcznych, zaradności, zrozumienia i docenienia pracy innych. Ze względu na przygotowanie do zawodu uczeń zapoznaje się z użyciem narzędzi i zastosowaniem takowych w pracy, użyciem maszyn i ich obsługą, kontrolą wyrobów, konserwacją i gatunkowaniem takowych.

W ciągu 4—o tygodni pobytu w szkole uczniowie odrabiają warsztaty ręczne stolarskie, oraz pracują w stolarni mechanicznej, odrabiają warsztaty ślusarskie i kowalskie, pracują w tartaku, w kotłowni i maszynowni — wszystko w wytwórniach szkolnych pod kierownictwem fachowców instruktorów i pod nadzorem inżyniera warsztatowego na placu tartaczonym i lasach

okolicznych odrabiają ćwiczenia z brakarstwa i takсации, na praktycznych ćwiczeniach z chemii technicznej badają wodę, smary, farby i lakiery oraz gazy spalinowe, ćwiczą się w mikroskopowym rozpoznawaniu gatunków drzewa i mikroskopowo z jego budową anatomiczną; na zajęciach z opracowywania planów zakładów przemysłu drzewnego rozwiązują zagadnienia racjonalnego wyboru miejsca pod wytwórnice, rozmieszczenia budynków na placu, składów surowca i półfabrykatów oraz wyrobów gotowych; uczą się racjonalnego rozplanowania maszyn w budynkach, wyboru odpowiedniego silnika, założenia instalacji elektrycznej i. t. p.

Oprócz powyższego szkoła wymaga, aby uczniowie każdego roku odbywali w ciągu ferii letnich 6—o tygodniową praktykę w przedsiębiorstwach prywatnych. Po ukończeniu szkoły uczeń otrzymuje: „świadectwo tymczasowe” a po odbyciu co najmniej $\frac{1}{2}$ rocznej praktyki zawodowej w przemyśle drzewnym i złożeniu z niej kierownictwu szkoły pisemnego sprawozdania, a następnie po zdaniu egzaminu praktycznego, uczeń otrzymuje „świadectwo ukończenia szkoły” i tytuł „technika przemysłu leśnego”.

W ten sposób uczeń z ukończeniem szkoły jest nie tylko teoretycznie, ale ponieważ i praktycznie przygotowanym do swego zawodu pracownikiem. Należy się jednak spodziewać, że szkoła przemysłowo-leśna w Łomży powinna w przyszłości oddać usługi przemysłowi drzewnemu i cieszyć się jego poparciem, jako źródło, skąd ma dopływać na stanowiska pracowników ewentualnie w przyszłości kierowników wytwórni drzewnych nowy zastęp sił fachowych z przygotowaniem teoretycznym i praktycznym. Rok rocznie na prośbę kierownictwa szkoły, prywatny przemysł drzewny i przedsiębiorstwa państwowe przyjmują kilkudziesięciu ucz-

niów na praktykę w czasie ferii letnich, kilkunastu absolwentów szkoły pracuje już z pożytkiem w rozmaitych gałęziach przemysłu drzewnego, a jednak dotychczas szkoła nie jest w ścisłym kontakcie ze „Związkiem kupców i przemysłowców drzewnych” i ze „Związkiem Właścicieli Lasów prywatnych”.

Kierownictwo Szkoły zwraca się do Związku kupców i przemysłowców drzewnych oraz do Związku Właścicieli Lasów prywatnych z gorącym apelem o chętnie przyjmowanie nadal uczniów Szkoły na praktyki, zarówno w czasie pobytu uczniów w Szkole, jak również do obsadzania posad naszymi wychowankami, jako tymi, którzy posiadają po temu odpowiednie kwalifikacje.

Byłoby ze wszechmiar pożądanem, żeby przy P. S. P. D. w Łomży powstała Rada Opiekuńcza z udziałem delegatów „Związku kupców i przemysłowców drzewnych” i ze „Związku Właścicieli Lasów prywatnych”. Gdyby przy wyżej wymienionych Związkach istniały także komisje popierania szkolnictwa zawodowego drzewnego, wówczas wyłoniłyby one zśród swych członków delegatów do Rady Opiekuńczej przy P. S. P. L. w Łomży. W ten sposób Związek kupców i przemysłowców drzewnych i Właścicieli Lasów prywatnych mógłby wpływać na ewentualne zmiany w nauczaniu w kierunku dla siebie pożądanym, zaś kierownictwo szkoły, ożywione chęcią wychowania użytecznych krajowi pracowników, miałoby całkowitą pewność iż rzeczywiście steruje we właściwym kierunku.

Na zakończenie należy nadmienić, iż Polska powstała do życia tego typu Szkołę, co Państwowa Szkoła przemysłowo-leśna w Łomży, jedna z pierwszych gdyż np. Niemcy swoje „Holztechnikum” w Rosenheim otworzyły dopiero w roku 1925.

DZIAŁ PRAWNY

Wyrok Najw. Trybunału Administracyjnego

w sprawie opodatkowania wpływów ze sprzedaży drzewostanów do wyrębu

(Wyrok NTA z d. 15 maja r. b. w sprawie Marii Jeanny Druckiej-Lubeckiej L. R. 992/27.)

NTA rozpoznając na skutek skargi adw. Szaten-szejna orzeczenie Komisji odwoławczej do spraw podatku dochodowego przy Izbie Skarbowej w Białymstoku ustalił następującą tezę, która ma donieść znaczenie dla przemysłu leśnego:

„zastosowania ustępów 4 — 6 art. 15 Ustawy o podatku dochodowym nie wyklucza fakt, iż podatnik nie skutecznie sam nadzwyczajnego wyrębu lasu, lecz sprzedaje drzewostan osobie trzeciej do wyrębu w pień.”

Należy wyjaśnić, że ustawa o podatku dochodowym w art. 15 ust. 4—6 przewiduje ulgowe opodatkowanie przychodów uzyskanych z wyrębów leśnych. Władze skarbowe ulgi te próbowały ograniczyć do tych jedynie wypadków, gdy wyrab prowadzony był we własnej eksploatacji właściciela majątku. W tych zaś wypadkach, kiedy właściciel gruntu odstępował prawo do eksploatacji osobom trzecim, władze skarbowe do dochodu z tego źródła stosowały normalne stawki podatkowe. Jak widać z powyższej tezy NTA stanął na odmiennym, bardziej liberalnym stanowisku. Motywy wyroku NTA brzmią jak następujące:

Trąfnym jest zarzut skargi dotyczący niezastosowania przepisów art. 15 ust. 4 do 6 ustawy. Jak bowiem dowodzi treść odpowiedzi na skargę władzy pozwanej, odmowa zastosowania w konkretnym przypadku zrzeczonych postanowień uzasadniała władza tem, że sprzedaż 80-cio letniego ciecica lasu nie jest dochodem z nadzwyczajnego

wyrębu, czyli pozaplanowego ciecicia lasu, wymagającego specjalnego pozwolenia właściwej władzy, skoro dysponowanie operacją ciecicia lasu w ciągu 80 lat bynajmniej nie przemawia za koniecznością szybkiego zniszczenia tegoż, czem byłby nadzwyczajny wyrąb. Takie zaś czy inne rąbanie lasu nie ma, zdaniem władzy, nic wspólnego z otrzymaną przez sprzedawcę lasu gotówką, która jest jego czystym zyskiem za odstąpienie prawa użytkowania lasu, przewidziane w ustępie 3 art. 15 ustawy, z drugiej strony zostało w postępowaniu administracyjnym stwierdzone, że nabywcy lasu w okresie miarodajnym uskutecznili wyrąb w ilości, nie przewyższającej planu prawidłowego gospodarstwa względnie naturalnego przyrostu lasu. Otóż tak przesłanki powyższego rozumowania jak i ostateczna konkluzja władzy nie mają dostatecznego poparcia w ustawie. Gdy się bowiem zważy, że art. 15 ust. 4 do 6 mają na celu zmniejszenie ciężaru podatkowego z powodu antycypacji dochodu, wyprzedzającej z jakiegokolwiek bądź powodów planową, to jest normalną eksploatacją odpowiedniego źródła dochodu w przyszłych okresach gospodarczych, dalej że drzewostan jest naturalnym owocem gospodarstwa leśnego, atoli dochodem jego w rozumieniu ustawy o podatku dochodowym staje się nie dopiero po odłączeniu od gruntu, lecz już w chwili zrealizowania jego wartości pieniężnej, jeżeli chwila ta poprzedza wycięcie, wreszcie, że jak to już NTA wyjął w powołanym wyżej swym wyroku L. Rej. 2449/25 sprzedaż drzewostanu na pniu do wyrębu ma za przedmiot przysłążać rzecz ruchomą, jaką staje się drzewo po jego odłączeniu od gruntu, to należy doliczyć do wniosku, że nie ma znaczenia dla sprawy kwestja, w jaki sposób wyrąb sprzedanego drzewostanu będzie uskuteczniony, a istotnie jest tylko, że płatniczą w okresie wymiarowym przez sprzedaż drzewostanu na 80-cio letni okres rębny zrealizowała przyszłe dochody z wyrębu lasu, w wysokości odpowiadającej zalem, ceny sprzedanej, po-

branym w miarodajnym dla wymiaru okresie. Wobec powyższego chybnym jest argument władzy pozwanej że nabywcy drzewostanu wycięli w okresie 1923—1924 drzewo w granicach naturalnego przyrostu lasu, niema zaś uzasadnienia, ani zresztą i poparcia w aktach twierdzenie, że zapłaconą skarżącemu cenę kupna należy uznać za ekwiwalent za odstąpienie prawa użytkowania lasu w rozumieniu art. 15 ust. 3 ustawy.

Słusznie natomiast skarga określiła to jako dochód osiągnięty z wyrębu przekraczającego ilość, mieszczącą się w granicach planowej gospodarki leśnej, względnie naturalnego przyrostu, który to dochód z mocy pozytywnego przepisu ustawy podlega ulgowemu opodatkowaniu, wobec czego sprzeczną z tem wykładnię, zastosowaną przez władzę pozwaną, należało uznać za obrażającą prawo... Z tych powodów NTA uchylił zaskarżone orzeczenie jedynie z powodu obrazu art. 15 ust. 4 do 6 ustawy o pod. doch. a to w myśl art. 26 ustawy o NTA, orzekając zarazem o zwrocie opłaty, uiszczonej od skargi.

W tej samej sprawie NTA nie ustalając jednak zasady prawnej doszedł do wniosku, że w wypadku gdy właściciel majątku zobowiązał się do notarialnego odpisania przestrzeni poleśnej osobom trzecim, a jednocześnie tymże osobom sprzedał drzewostan, wpływu z takiej tranzakcji nie można uważać za niepodlegający opodatkowaniu wpływ z realizacji majątku, a to z tego względu, że przewłaszczenie majątku nie miało miejsca, lecz należy do podstaw wymiaru podatku dochodowego doliczyć sumę wykazaną w akcie sprzedazy drzewostanu

DZIAŁ STATYSTYCZNY

Wyróz drewna z Polski za okres styczeń-sierpień w zestawieniu z latami poprzednimi

TAB. I.

GRUPY WYWOZU	1927	1928	1929	1927	1928	1929
Ogółem	4.423.244	3.412.420	2.450.226	100%	100%	100%
1. Drewno nieobrobione	2.820.767	2.198.677	1.540.901	63,8%	64,4%	62,9%
2. „ napółobrobione	1.553.463	1.165.317	857.246	35,1„	34,2„	35,0„
3. Wyroby gotowe	49.014	48.426	52.079	1,1„	1,4„	2,1„

TAB. II.

Tenże wyróz we wskaźnikach

Podstawa obliczeń tonny i 100%

GRUPY WYWOZU	1927	1928	1929	1927	1928	1929
Ogółem	100	77,1	55,4	100	77,1	55,4
1. Drewno nieobrobione	100	77,9	54,6	100	103,9	98,6
2. „ napółobrobione	100	75,0	55,2	100	97,4	99,7
3. Wyroby gotowe	100	98,9	106,2	100	127,3	190,9

GRUPY WYWOZU	1927	1928	1929	1927	1928	1929
Ogółem	416.846	396.599	318.047	100%	100%	100%
1. Drewno nieobrobione	177.761	163.145	112.294	42.7%	40.4%	35.3%
2. „ „ nawpółobrobione	211.855	205.360	166.019	50.8	51.8	52.2
3. Wyroby gotowe	27.230	31.094	39.734	6.5	7.8	12.5

TAB. IV

Tenże wywóz we wskaźnikach.

Podstawa obliczeń — złote i 1000

GRUPY WYWOZU	1927	1928	1929	1927	1928	1929
Ogółem	100	95.1	76.3	100	95.1	76.3
1. Drewno nieobrobione	100	90.1	63.2	100	94.6	82.7
2. „ „ nawpółobrobione	100	96.9	78.4	100	102.—	102.8
3. Wyroby gotowe	100	114.2	145.9	100	120.—	192.3

TAB. V.

Z ogólnej ilości wywieziono przez porty Gdynia — Gdańsk.

	1928 (I-VIII)				1929 (I-VIII)			
	Gdynia		Gdańsk		Gdynia		Gdańsk	
	Tonn	1.000 zł.	Tonn	1.000 zł.	Tonn	1.000 zł.	Tonn	1.000 zł.
Razem wywieziono	1.631	83.	689.525	122.949	91.	124.	404.507	88.592
% w stosunku do ogółu wywozu drzewa.	0.05%	0.02%	20.2%	31.0%	0.004%	0.04%	16.5%	27.9%

Przeciętne ceny za 1 tonnę materiałów i wyrobów drzewnych, uzyskiwane po G. U. S. przy eksporcie w 1928 r., za okres I-VIII. 1928 r., za okres I-VIII. 1929.

Grupy wywozu	1928 r.	I-VIII 1928.	I-VIII. 1929 r.
Przeciętna ogólna	120.69 zł.	116.22 zł.	129.84 zł.
1. Drewno nieobr.	73.10. „	72.84. „	72.88. „
2. „ „ nawpółobr.	184.20. „	176.23. „	193.66. „
3. Wyroby gotowe.	650.30. „	642.09. „	762.96. „

DZIAŁ HANDLOWY

Uroczyste ogłoszenie na gród dla wystawców na P.W.K.

W poniedziałek dnia 30 b. m. o godzinie 10-tej rano w westybulu reprezentacyjnym P. W. K. w Poznaniu odbyła się uroczystość ogłoszenia nagród przyznanych wy-

stawcom na P. W. K. przez Sąd Wystawy, oraz przez Ministerstwo Przemysłu i Handlu. W uroczystości tej wzięła udział Rada Główna P. W. K., Zarząd i Dyrekcja Wyst-

wy, przedstawiciele Min. Przemysłu i Handlu, Instytutu Eksportowego i t. d.

Uroczystość rozpoczęło przemówienie Prezesa Rady Głównej P. W.

K. p. Cyryla Ratajskiego, który po podkreśleniu znaczenia chwili oświadczył, że Sąd Wystawy, zgodnie z przykładami zagranicznymi, kierował się przy rozdziale nagród opinią niezależnych od władz Wystawy komisji, złożonych z fachowców. Ponieważ poziom ekspozycji był bardzo wysoki, przyniosło dość znaczną ilość nagród, a mian. 1914, z czego 322 medali złotych 487 medali srebrnych, 225 medali brązowych, 181 listów pochwalnych, 394 dyplomów zasługi i 305 dyplomów uznania. Życzeniami rozwoju gospodarczego przedsiębiorstw, które wystawiały na P. W. K. oraz okrzykiem na cześć wystawców, zakończył p. Prezydent Ratajski swoje przemówienie.

Następnie została odczytana lista odznaczeń.

Po zakończeniu ogłoszenia odznaczeń wydanych przez Sąd Wystawy, naczelnik wydziału Min. Przemysłu i Handlu p. Tadeusz Sagajło odczytał listę odznaczeń przyznanych przez Rząd poszczególnym wystawcom. Lista ta zawiera około tysiąca firm przemysłowych i przedsiębiorstw rolniczych. Szereg dalszych odznaczeń wydanych przez Rząd zostanie ogłoszonych w terminie późniejszym.

Uroczystość zakończyło przemówienie Dyrektora Państwowego Instytutu Eksportowego p. Turskiego.

Poniżej lista odznaczonych wystawców branży drzewnej:

Wielki medal złoty.

Ordynacja Zamoy-	Zwierzyńcie
"Oikos"	Łódź
Towarzystwo Braci	Łódź
Bracia Konopcey	Pińsk
J. Kowalski	Warszawa
	Charbin (Chiny)

Mały medal złoty.

J. Ph. Giesinger	Cieszyn-Brosznów
Towarzystwo	
Przemysłowe	
Lesne S. A.	Warszawa
E. Hasbach	Białystok
"Pilek" Sp. Akc.	Łódź
Piotr Smyczyński	Przemysł

Wielki medal srebrny

Dobra Korczew-	Korczew nad Bugiem
skie hr. K. O-	
strowskiego	
Starachowickie	
Zakłady Górni-	
cze S. A.	Warszawa
"Agahell-Olza"	Mikaszewice.
Antoni Szmaj	Grabów nad Prosną
Franciszek Borsuk	Warszawa
"Boisminie"	
Sp. z o. o.	
Dobra Olyka Ks.	
Janusza Radzi-	

willa	Olyka
Dobra Matuszyn	
hr. Stanisława	
Potockiego	Matuszyn
Checiński Zakłady	
"Arbor"	Częciny
Liecum Krzemie-	
nieckie	Krzemieniec
Dobra Nawojowa	
hr. A.	
Stadnickiego	Nawojowa
Dobra Bytyń-	
skie A. Niego-	
lewskiego	Bytyń

Mały medal srebrny.

Polska Kobra	Warszawa
Polskie Zakłady	
Impregnacyjne	
Paweł Czech	Mikołów
Jan Solecki	Poznań
Lejzor Griffl	Boleńów
Spółka Stolarska	Poznań
Dobra Hrudopol	Hrudopol
"Wojciechów"	Warszawa
Dobra Szczucin	Szczucin

Medal brązowy.

Paweł Bednarczyk	Warszawa
Dobra Luban	Luban

List pochwalny.

H. L. Mussman	Warszawa
i Syn	Gdańsk-Sopoty.
Schmeissner	Lisko-Lukawica
Engel i Huttner	
Przemysł Drzew-	
ny Domowy	

Ponadto otrzymali:

Dyplom zasługi.

Prezes Bolesław	
Bystrzycki	Poznań
Dr. Roger Battaglia	Warszawa
Krystyn hr. Ostrowski	Warszawa

Dyplom uznania.

Rada Naczelna	
Związków Drzew-	Warszawa
nych w Polsce	
Aleksander Dąbrowski	Warszawa
Franciszek Borsuk	Poznań

Rynek małopolski

Sytuacja na małopolskim rynku drzewnym nie wykazuje w ostatnich tygodniach żadnej poprawy odnośnie do zapotrzebowania zagranicy oraz w kraju jakkolwiek zmiany na lepsze należały się wobec słabej koniunktury poprzednich miesięcy spodziewać.

W kraju zostały tylko minimalne kredyty budowlane uruchomione przez władze rządowe, tak że instytucje publiczne i prywatne zależnie po większej części od kredytów bankowych na skutek zupełnego ich braku rozpoczęły budowy w bardzo powolnym tempie wykańczając, względnie w przeważnej części musiały je zastanowić.

Bardzo niekorzystnie przedstawia się również sytuacja dla naszego przemysłu drzewnego na rynkach zachodnio-europejskich, gdzie coraz wyraźniej odczuć się daje konkurencja drewna rosyjskiego, która obok wygórowanych cen surowca w kraju spowodowała, że eksport materiałów drzewnych na tak pojemne rynki jak Anglja, Belgja i Francja spadł o $\frac{1}{3}$, względnie nawet o $\frac{1}{2}$ ilości materiałów drzewnych eksportowanych w ubiegłych latach.

Jedynie rynek niemiecki wobec nieco ożywionego sezonu budowlanego w Niemczech okazał żywsze zainteresowanie dla naszych materiałów drzewnych, a zainteresowanie to spowodowane zostało także faktem, iż na skutek mającej z dniem 1 października b. r. nastąpić znacznej podwyżki tariff kolejowych w Polsce, wielu odbiorców niemieckich chce się jeszcze przedtem zaopatrzyć w zapasy.

Dalszy eksport materiałów drzewnych na rynki niemieckie po podwyżce tariff kolejowych stoi pod znakiem zapytania, gdyż mało jest prawdopodobnem aby Niemcy mając możność nabyć materiały drzewne na innych rynkach po dotychczasowych cenach, zgodziły się koncedować ceny wyższe odpowiadające podwyżce frachtu.

Zbyt drewna celulozowego, który w ostatnim czasie był bardzo ożywiony, jest również na skutek podwyżki tariffowej bardzo zagrożony.

Zagraniczne firmy bowiem kupują drewno celulozowe za zgóry ustaloną cenę loco stacja graniczna, tak że ewentualna podwyżka obciąża tylko producenta, a gdy zysk w tym materiale jest minimalny i ogranicza się do 10 Cts. na m³ rozumie się, że najmniejsza podwyżka tariffowa podciąć musi zbyt drewna celulozowego.

Zwiększony eksport drewna rosyjskiego wywiera ujemne skutki dla naszego przemysłu i handlu drzewnego także i w tym kierunku, że podczas gdy dawniej materiały drzewne wysyłane przez Gdańsk w krótkim czasie z łatwością mogły być załadowane na okręty, obecnie po mimo podwyższonych stawek okretowych na skutek ściągnięcia większej ilości okrętów do portów na północnym Bałtyku położonych—materiały w Gdańsku czekać muszą na okazję wysyłki i leżą tam dłuższy czas.

Roboty leśne postępują normalnie i przygotowania na kampanję zimową 1929/30 są w pełnym toku. Wprawdzie tegoroczne zapasy są ilościowo mniejsze od zeszłorocz-

nych, jednak pod względem jakości przewyższają zapasy zeszłoroczne.

Praca w tartakach postępuje z pełną sprawnością.

Do ujemnych objawów należy brak wagonów pod naładunki drewna. Kolej bowiem, czy to nie dysponując odpowiednią ilością wagonów, czy też na skutek usterek organizacji dyrygowania wagonami, zamówienia na wagony przeważnie tylko w większych stacjach punktualnie wykonuje, podczas gdy w mniejszych stacjach wagony podstawiane są ze znacznym opóźnieniem trwającym często 8 a nawet 14 dni. Okoliczność ta powoduje w wielu wypadkach niemożność terminowego wywiązania się z dostaw, co ujemnie wpływa na zaufanie zagranicy do naszego przemysłu drzewnego.

Ceny nie uległy zasadniczo znacznijszym zmianom i przedstawiały się następująco:

Drewno okragłe. Za jodłę i świerk dla tartaków krajowych płacono § 4. 30 do 4. 60, za dłużyce eksportowe § 4. 60 do 4. 75 przy bardzo skromnych obrotach i małej podaży. W debnie nie oferowano znaczących partij kłoców do sprzedaży; dokonywano jedynie transakcji w mniejszych ilościach kłoców wieżchołkowych zdalnych do wyrobu fryzów, po cenie §. 6. — do 8.

Kopalniaki i papierówka. Ceny nie zmieniły, płacono za kopalniaki § 3. 30 do 3. 60, za papierówkę od §. 2. do 3 zależnie od stopnia suchości

Materiały tarte miękkie: Belki berlińskie §. 10. 50 do 11, brusy francuskie §. 10 do 10. 50, brusy holenderskie §. 10. 50 do 11. deski budowlane §. 9, deski eksportowe wąskie §. 9, szerokie §. 10 — 10. 25.

Materiał tarty debowy: Za sortyment paryski §. 34 do 36, za fryzy §. 31 do 33 zależnie od wyrobu i materiału, przy fryzach III kl. dla krajowych fabryk parkietów za znaczyła się wskutek większej podaży pewna zniżka i oferowano takie fryzy po cenie §. 19 do 20.

Materiał debowy nieobrzynany: Przy minimalnych obrotach płacono §. 18 do 20.

Deszczulki debowe posadzkowe: Wobec znacznie wzmożonej produkcji licznych fabryk w kraju oraz stagnacji w ruchu budowlanym ceny utrzymały się nadal na niskim poziomie. Płacono za I. kl. zł. 11.75 do 12, za II. kl. zł. 10.25 do 10.75.

Ceny powyższe rozumieją się za papierówkę za mp., za deszczulki za 1 m³, za wszystkie inne materiały za 1 m³ loco wagon stacja załadunkowa w Wschodniej Małopolsce.

Dr. A. R.

Wiadomości handlowe

Transakcje

Transakcja między firmą K. Kremer, Wilno a f-ą Schulz, Grudziądz, o której donosiliśmy w ostatnim N-rze naszego pisma — została anulowana. Natomiast f-a L. Kremer drzewo, o którym mowa, a więc 5.000 m³ sosny sławnej (wysokiej jakości, o b. dużym procentie drzewa stolarskiego) sprzedała f-ie Selig Salomon, Berlin po cenie za m³ f-co woda Solec n/W sh. 35.

F-a Horowitz i Schatz, Lwów zawarła z f-ą Selig Salomon, Berlin interes a meta, przedmiot którego sławni ok. 12.000 m³ bloków i ok. 5.000 m³ dłużyce sosnowych sławnych loco Solec n/W. Drzewo to, zeszłorocznego cicia, pochodzi z lasów hr. R. i J. Potockich w okolicy Korca.

F-a Gurelgor, Słonim sprzedała f-ie Selig Salomon, Berlin sosnę sławną w dłużykach, miary przec. 1.10 m³ po cenie za m³ f-co Solec sh. 28 i ok. 3.000 m³ dłużyce, miary przec. 0.60 m³, po cenie 24 sh. Drzewo to pochodzi z Telechan, majątku hr. Pułtowskiego.

F-a Szochet, Białystok sprzedała f-ie Selig Salomon dobrą partję sosny sławnej po cenie sh. 35 loco Solec n/W.

F-a Rathaus i Rochlin, Warszawa sprzedała f-ie Dawid Francke S-wie, Berlin 20 tratew (ok. 16.000 m³) sosny pochodzącej z Puszczy Białowieskiej, nabytej w swoim czasie od „Century” przez Berliner Holzkontor. Cena 27 i 28 sh za m³.

F-a Standart S. A., Warszawa nabyła u p. Draheima obiekt leśny, znajdujący się przy st. Białowieża, za cenę 75.000 s. W obiekcie tym znajduje się ok. 40.000 m³ użytku, przeważnie świerka i sosny.

F-a B-cia Towbin, Warszawa nabyła u hr. Potockiego w Międzyrzeczu pozostałą ilość desek krajowych sosnowych, ok. 1500 m³, tarcia zeszłej kampanji, po cenie zł. 73 za m³ f-o wagon Międzyrzec.

F-a Bernstein i Ferster, Warszawa sprzedała Rotszejnowi i Zwejbaumowi ok. 1200 dziesięcin lasu w majątku Stepań przy st. Niemowicze.

Informacje

Tendencja na całej linii słaba. Dotyczy to zarówno sortymentów okrągłych jak i tartych a nawet dykt i fornierów.

Całe drzewo sławne, znajdujące się w Solcu n/W zostało, co prawda po bardzo niskich cenach, sprzedane do Niemiec jeszcze przed nastaniem mrozów. Nabywcami są przeważnie f-y Selig Salomon i D. Francke S-wie z Berlina. Pozostałe jeszcze jedynie partje B-ci Krugmanów, która niewątpliwie też znajdzie nabywców.

W Dreźnie ogłoszono upadłość f-ie E. Hentschel, jednej z najpoważniejszych i najstarszych na tamtejszym rynku.

Z ostatniej chwili Transakcje

F-a Kapliński i Gurwicz, Nowojelnia-Lida sprzedały ok. 5.000 m³ sosny sławnej loco Solec n/w f-ie N. Heller (Agahel, Olza) Warszawa.

F-y Bracia Krugman, Białystok zawarła z f-ą N. Heller, Warszawa interes a meta co do przetarcia na bydgoskich tartakach f-y N. Heller ok. 30.000 m³ sosny sławnej, znajdującej się w Solcu, a nabytej swego czasu przez f-c Bracia Krugman od f-y Century.

Komitet Doradczy Drzewny przy P. I. E.

Na mocy porozumienia między dyrektorem P. I. E. p. M. Tur-
skim a Radą Naczelną Związków

ziemskich co do likwidacji służebności, w razie niezlikwidowania służebności do dnia 1.IV.1930 r. w tymże dniu. W ten sposób uniknie właściciel lasu w czasie toczących się pertraktacji o zlikwidowanie służebności nieproduktywnych kosztów sporządzenia całego nowego planu gospodarstwa leśnego, który będzie obowiązany

Cena	SORTYMENT	Jednostka	Warszawa		Rynek eksport. przeciętne ceny	
			hurtowo loco	skład detal.	loco mag. stacja	detal.
	bloki okr. od 30 cm. w cienkim końcu dłuższe (szuka przec. 1 m ²)	1 m ³	—	—	zal.	zl. 98-40
	bloki tarce					mk. 85-88
	deski i bale stolarskie		zl. 130-150	180-200		
	„ stolarskie boczne bez sęków			155		mk. 78
	„ średkowe				zal.	zl. 100
	„ i bale ang. u. s. 3 X 9	1 std.				£ 11.15
	„ obrzynane „ do kantu	1 m ²	85-90	115		
	„ „ „ „		85-90	115		
	„ „ „ „		100-105	130		
	„ „ „ „		110-115	135		
	bale obrzynane 2 ¹ / ₂ , 2 ¹ / ₂ , 3 ¹ / ₂				gran.	mk. 60
	deski wagonowe niem.					mk. 59
	bale wagonowe niem.					
	kantówki obrzyn. niewym.		95-100	125		
	„ wym. dl. do 7 m. s. do 20 cm.		115-120	150		
			75-80	110		
			115-120	130		
			125-130	145		
	łaty (również świerkowe)				zal.	sh. 20-23
	deski heblowane i szpuntowane					£ 3.50
	slupy telegraficzne i maszty				Gdańsk	sh. 9.1
	kopalniki					sh. 3.7
	sleepy	1 szt.				
	podkłady 1-szy typ					
	deski	1 m ²			zal.	sh. 20
	deski	1 std.			Gdańsk	£ 11
	bale 9 ¹ / ₂ i 11 ¹ / ₂				Gdańsk	
	papierówka				zal.	£ 3.20
	okrągłaki fornierowe . . 1-szej kl.	1 m ²			zal.	£ 10
	„ „ od 50 cm. wyższ. „ „					£ 6
	„ „ od 40 do 49 cm. „ „					sh. 80-85
	„ „ od 30 do 39 cm. „ „					sh. 60-65
	materiał tarczy odzieńkawy w lok.		175-180	230	Gdańsk	£ 5-6
	„ stolarki wszystkich grub.		130-135			
	„ 1 ¹ / ₂ posadzkowy					
	kłose belgijskie	1 szt.				
	towar paryski . . .	1 m ²				£ 37
	podkłady typ pruski.	1 szt.				zl. 13.50
	deski	wykl.				£ 14.75
	kłepka				Gdańsk	
	fryzy				zal.	£ 31-34
	plan sony . . .	st. kub.			Gdańsk	sh. 3.5
	jesion kłose bez sęków od 25 cm. w cienk. k.	1 m ³	240	280	zal.	sh. 65
	stolarka wszystkich grubości					
	grab kłose bez sęków od 25 cm. w cienk. k.	1 m ³	160	200	zal.	sh. 25-28
	stolarka wszystkich grubości					
	olech kłose bez sęków od 35 cm. w cienk. k.	1 m ³	140	170	zal.	sh. 47-48
	stolarka wszystkich grubości					
	brzoza kłose bez sęków od 30 cm. w cienk. k.	1 m ³	110	150	zal.	sh. 23-25
	stolarka wszystkich grubości					
	buk kłose bez sęków od 25 cm. w cienk. k.	1 m ³	140	190	zal.	£ 6
	stolarka wszystkich grubości					
	osika kłose bez sęków od 25 cm. w cienk. k.	1 m ³			zal.	sh. 30-32

przedstawić dopiero po zlikwidowaniu służebności, względnie dopiero na okres eksploatacyjny 1930/31.

Ponieważ większość układów służebnościowych jest jeszcze w toku, zaś władze ziemskie w myśl pkt. do art. 30 rozporządzenia Prezydenta Rzeczypospolitej z dnia 1.II.1927 r. (Dz. U. M. 10, poz. 74) przystąpią do przymusowej likwidacji służebności dopiero w 1930 roku w tych lasach, w których do tego czasu umowy nie doszły do skutku, Ministerstwo poleca stosować nadal zasady zawarte w piśmie z dnia 24. IX.1927 r. Nr. 2446/L. 1 do roku 1932.

Wykazy numeracyjne dla drzewa

Związek Właścicieli Lasów w Warszawie komunikuje co następuje:

Ministerstwo Rolnictwa zaskutecznie dn. 12/4—1929 na Nr. 176/L. 2 przedkładał wykazów numeracyjnych, obejmujących numer bieżący gatunek i średnicę na w. p. dla każdego drzewa, przeznaczonego do wyrębu: a więc zarówno przy użytkowaniu głównym, jak i przy trzytrzebaczach oraz przy wyrębie przestoi, nasiennej i t. p.

Uważając, że powyższe zarządzenie natury ogólnej może wywołać w praktyce duże trudności, zwróciliśmy się w dn. 6/V—1929 do Ministerstwa z szeregiem uwag i propozycją pewnych zmian i wyjaśnień. W szczególności: 1) wysunęliśmy zastrzeżenia z punktu widzenia przepisów Rozporządzenia Prezydenta z dn. 24/VI—1927 (Art. 10 i Art. 3).

2) zaprojektowaliśmy obowiązek przedkładać wykazów tylko w pełnych wypadkach, numerowanie zaś —od określonej średnicy na wys. piersi; w drzewostanach młodszych —wykłe zaciosywanie.

Obecnie otrzymaliśmy jako odpowiedź na nasz memoriał z Min. Rolnictwa odpis okólnika Nr. 176—L.2 wystosowany do wszystkich Urzędów Wojewódzkich za wyjątkiem Śląskiego.

Na mocy ust. 2 art. 10 rozporządzenia Prezydenta Rzeczypospolitej z dnia 24 VI 1927 r. o zagospodarowaniu lasów niestanowiących własności Państwa (Dz. U. R. P. Nr. 57, poz. 504) właściwe władze ochrony lasów uprawnione zostały do dokonania lub zażądania w przedstawionym im planie urządzenia gospodarstwa leśnego lub programie gospodarczym zmian i uzupełnień, uzasadnionych względami gospodarczymi lub technicznymi.

Celem ścisłego i jednolitego wykonania przez właściwe władze ochrony lasów uprawnień, przysługujących im w myśl postanowień powołanego wyżej przepisu ustawowego oraz ze względu na wątpliwości, powstające przy interpretowaniu tego przepisu, Ministerstwo wyjaśnia, że zgodnie z treścią ust. 2 art. 10 wymienionego, na wstępie rozporządzenia właściwa władza przy zatwierdzeniu nowych planów urządzenia gospodarstwa leśnego lub programu gospodarczego może zastrzeżać właścicielowi lasu, aby przed przystąpieniem do użytkowania swego lasu, składane były jej do zatwierdzenia wykazy numeracyjne drzew, jakie podług przedstawionego przezeń planu lub programu, przypadają z lasu do wybrania corocznie przez cały cąg okresu, na który plan lub program został ułożony.

W razie uznania przez właściwą władzę potrzeby zaprowadzenia i przedstawienia jej takich wykazów do zatwierdzenia należy do ogólnych przepisów planu lub programu dodać także zastrzeżenie, że do wyrębu drzew, objętych wykazem numeracyjnym, właściciel lasu przystąpić może dopiero po zatwierdzeniu wykazu.

Władza może zarządzić przedstawienie jej takich wykazów numeracyjnych do zatwierdzenia w przypadkach następujących, a mianowicie:

a) Przy pobieraniu użytków rębnych.

1) Tylko z tych lasów, w których pobór tych użytków odbywa się przez stopniowe usuwanie drzewostanu macierzystego zapomocą zakładania t. zw. cięć częściowych, stosowanych w gospodarstwie zrębowym lub zapomocą innego rodzaju cięć przerębowych, jakie, stosownie do istniejącego drzewostanu i do zasad przyjętych dla gospodarstwa przerębowego, w jego najrozmaitszych formach i modyfikacjach prowadzić wypada.

2) Tylko z tych drzewostanów, z których stosownie do istniejącego planu lub programu i do zamierzonych celów gospodarczych przeznaczone zostały poszczególne drzewa do wycięcia w danym roku gospodarczym.

b) Przy pobieraniu użytków międzyrębnych:

1) Tylko w drzewostanach od 41 lat i wyżej.

Wymienione wyżej wykazy numeracyjne powinny obejmować te tylko drzewa, które posiadają średnicę na wysokości piersi ponad 14 cm, i które podług zasad w planie lub

programie gospodarczym podanych do wycięcia w danym roku gospodarczym przypadają.

Wykazy numeracyjne powinny być tak ułożone i zestawione, aby dawały dokładny obraz nie tylko co do gatunku drzew i ich grubości na wysokości piersi, lecz i co do ilości sztuk, z których każda zosobna winna być oznaczona liczbą kolejną, pod którą w wykazie numeracyjnym jest zapisana. Drzewa cieńsze o pierśnicy poniżej 15 cm., przeznaczone do wyrębu zgodnie z treścią p. a i b niniejszego zarządzenia, mogą być oznaczone lekkim skrobaniem lub lekkimi zaciosami albo rysami, wykonanymi siekierą lub specjalnym narzędziem, ewent. innym ostrym narzędziem albo też oznaczone w odmienny umówiony sposób.

Państw. Wojewodów Ministerstwo prosi o zwrócenie specjalnej uwagi właścicielom lasów na potrzebę składania przez nich wymienionych wyżej wykazów numeracyjnych w czasie właściwym, o ile możliwości, w takim terminie, aby oddosne władze ochrony lasów wykazy te mogły sprawdzić i zatwierdzić najpóźniej do dnia 1 października każdego roku, a do 1 czerwca w tych powiatach górskich, w których warunki terenowe komunikacyjne uniemożliwiają prowadzenie cięcia w porze zimowej.

Tam jedynie tylko, gdzie właściciel i jego gospodarczy personel leśny dają jednak na podstawie dotychczasowych spostrzeżeń i dokładnej znajomości leśnictwa należyta gwarancję solidnego wykonania przyjętych zobowiązań zarówno co do zalesień i co do granic dozwolonej wysokości rocznego użytkowania, jak i co do należytego zachowania porządku gospodarczego, zaprowadzonego przez urządzenie, władza może przedstawić jej wykazy numeracyjne zatwierdzić bez uprzedniego sprawdzenia na gruncie lub nawet odstąpić od żądania przedstawiania jej wykazów do zatwierdzenia.

W tych i samo podobnych wypadkach takie samo postępowanie może być zastosowane do sprawdzania i oznaczania drzew o średnicy poniżej 15 cm., przeznaczonych do wycięcia zgodnie z p. a i b niniejszego zarządzenia.

Wreszcie z całym naciskiem Ministerstwo podkreślić tutaj jednak musi, że wszystkie te udogodnienia władza stosować może jedynie tylko w tych szczególnych przypadkach w których właściciel czyni zadość swym obowiązkom względem zachowania całości lasu i je-

W. D. traktor gąsienicowy 28k.m.

używany, zupełnie wyremontowany, pod gwarancją do użytku, szczególnie nadający się do transportu drzewa i karczowania,

tanio do sprzedania.

WITT & SVENDSEN G. m. b. H.

Gdańsk, Langgarterhintergasse 6

391. 40 II

LOKOMOBILE

60—80 P. S. używaną, gotową do użytku poszukuję do kupna.

Oferaty wraz z dokładnym opisem modelu nadsyłać — pocztą

Nowogród Łomżyński **N. Nielubowicz.**

394. 40/II.

SZYMON ULAM

PRZEMYSŁ DRZEWNY

Lwów, ul. 3-go Maja 12 249.45.1

Drugie powiększone wydanie mojej książki, która ukazała się w roku 1905 p. t.

„TARTACZNA OBRÓBKĄ BUKA I WAŻNIEJSZE RODZAJE ZASTOSOWANIA JEGO W TECHNICĘ”

(w języku niemieckim), wydanie niebawem z pod prasy.

Ze względu na ograniczony nakład uprasza się ew. reflektantów o nadsyłanie wcześniejszych zamówień za pośrednictwem Administracji „Drzewa Polskiego”. Cena egzemplarza w oprawie zł 9.—

Emanuel Weiss

go racjonalnego zagospodarowania w celu odprowadzenia do największej jego zamożności, dając przez dotychczasową długoletnią prawidłową gospodarkę leśną całkowitą rękojmię, że wyznaczenie drzew przeznaczonych do usunięcia zostało dokonane ściśle podług zasad, wskazanych w zatwierdzonym planie urządzenia gospodarstwa leśnego lub programie gospodarczym i z zachowaniem przepisów w zarządzeniu niniejszem podanych.

Jeżeli władza przy zatwierdzaniu planu lub programu nie zobowiązała właściciela do przedstawiania wykazów numeracyjnych, względnie do oznaczenia drzew poniżej 15 cm. średnicy na wysokości piersi, nie może tego już uczynić po zatwierdzeniu planu lub programu.

Wkońcu przypominam że stosownie do ust. 2 art. 10 rozporządzenia Prezydenta Rzeczypospolitej z dnia 24.VI. 1927 r. (Dz. U. R. P. Nr. 57, poz. 504) oraz pkt. 2 art. 75 rozporządzenia z dnia 22.III. 1928 r. (Dz. U. R. P. Nr. 36, poz. 341) wszelkie decyzje, dotyczące dokonania lub zażądania wprowadzenia odpowiednich zmian i uzupełnień w przedstawionym do zatwierdzenia planie lub programie, a w szczególności decyzje w całości lub w części odmowne winny być przez władzę orzekającą prawnie i faktycznie uzasadnione.

Komunikując o powyższem, Ministerstwo uchyła zarządzenie zawarte w piśmie ogólnem z dnia 12. III. 1929 r. Nr. 176-L.2 i prosi Urząd Wojewódzki o polecenie ścisłego przestrzegania postanowień zawartych w niniejszem piśmie oraz o oddanie szczegółowej rewizji wydańych dotąd w tej mierze decyzji.

TECHNIK handlowiec, doświadczony tartacznik, zdolny administrator i organizator, z długoletnią praktyką w branży drzewnej, były udziałowiec i zarządca spółki tartacznej, poszukuje odpowiedniej posady. Łaskawe zgłoszenia pod „Technik” do Administracji Drzewo Polskie.

SAMUEL KATZ i S-ka

SPÓŁKA Z OGRANICZONĄ
ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ

Warszawa, ul. Próżna Nr. 14, telefon 244-12.

Adr. teleg.: „JET WARSZAWA”

FIRMA SPOKREWNIONA:

OWARZYSWO PRZEMYSŁOWO-LEŚNE „OAK” SP. AKC.

WARSZAWA, UL. PRÓŻNA Nr. 14, TELEFON 244-12

ADRES TELEGRAFICZNY: „JET WARSZAWA”

EKSPLOATACJA Z WŁASNYCH POSIADŁOŚCI LEŚNYCH. WYRÓB WSZELKICH MATERJAŁÓW TARTYCH Z DRZEWIA TWARDEGO NA EKSPORT Z WŁASNYCH TARTAKÓW.

277. 65/3

A. ROLLER
BERLIN N.20 • ROK ZAŁOŻENIA 1855
FABRYKA MASZYN SPECJALNYCH
DO FABRYKACJI FORNIERÓW I KLEJONEK



WYKONANIE
 FABRYKACJA

Jeneralne Przedstawicielstwo na Polskę

Biuro Techniczne i Skład Maszyn

Bracia Goldlust

LÓDŹ

Al. Kościuszki 32

Tel. 9-84

WARSZAWA

ul. Sienna 1

Tel. 188-37, 256-49.

386. 65/3

PRZEMYSŁ LEŚNY
ROZWADÓW-KĘPA

SPÓŁKA Z OGRANICZONĄ ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ

W W A R S Z A W I E, ULICA PIĘKNA Nr. 11, Telefon 321-81, 65-09

WŁASNE EKSPLOATACJE LASÓW I TARTAKI

MATERJAŁY WSZELKICH GATUNKÓW DRZEW IGLASTYCH I LIŚCIASTYCH

182. 65/2

DRUKI

WISOKIE BLANKETY, FORMY
 LARZE I DRUKI DLA ZARZĄDÓW
 LASÓW, TARTAKÓW I INNYCH
 ZAKŁADÓW PRZEMYSŁU DRZE-
 WEGO WYKONUJĄ

NAJTANIEJ
NAJSZYBCIEJ

ZAKŁADY GRAFICZNE
„ARBOR”

WARSZAWA, SOLEC 50, TEL. 221-92.

CENY OGŁOSZEŃ
TARYFA KRAJOWA

Okladka I-sza str., dolny pas 30/200 mm. — zł. 200.—, II-ga, III-cia i IV-ta str. $\frac{1}{2}$ str. — zł. 350.—, $\frac{1}{2}$ str. — zł. 180.—, $\frac{1}{4}$ — 1.00. Ogłoszenia wewnątrz numeru: przed tekstem: $\frac{1}{2}$ str. — 350.—, $\frac{1}{2}$ str. — 180.—, $\frac{1}{2}$ str. — 100.—, $\frac{1}{4}$ str. — zł. 60.—, w tekście: $\frac{1}{2}$ str. — zł. 400.—, $\frac{1}{2}$ str. — zł. 210.—, $\frac{1}{4}$ str. — zł. 110.—, $\frac{1}{4}$ str. — zł. 70.—, Za 1 milimetr jednoszpaltowy w tekście — gr. 60. za tekstem gr. 50.— drobne — gr. 15.— Od cen powyższych żadnych rabatów się nie udziela. Za terminowy druk administracja nie odpowiada.
 Strona = 3 szpaltowa.

TARYFA ZAGRANICZNA, CENY W DOLARACH

Okladka: I-sza str., dolny pas 30/200 mm. 25.—, II-ga, III i IV-ta str. $\frac{1}{2}$ str. 40.—, $\frac{1}{2}$ str. — 22.—, $\frac{1}{4}$ str. — 12.—, $\frac{1}{4}$ str. — 7,50.— Ogłoszenia wewnątrz numeru: przed tekstem: $\frac{1}{2}$ str. 40.—, $\frac{1}{2}$ str. — 22.—, $\frac{1}{2}$ str. — 12.—, $\frac{1}{4}$ str. — 7,50.— w tekście: $\frac{1}{2}$ str. — 45.—, $\frac{1}{2}$ str. — 25.—, $\frac{1}{4}$ str. — 14.—, $\frac{1}{4}$ str. — 8,50 1 milimetr jednoszpaltowy: w tekście 0,10.—, za tekstem 0,08.— drobne 0,05.— za słowo

Wydawca: Spółka Wydawnicza Drzewna S-ka z ogr. odp.

Za Redakcją: Tadeusz Garczyński.

Zakł. Graf. „ARBOR”, Warszawa, Solec 50, tel. 221-92

DANZIGER HOLZEXPORT I. GOLDBERGER

GDĄŃSK, REITBAHN 2

Tel.: 26241, 26242

ADR. TEL. DAHOLGO DANZIG

Codes: Zebra 3-rd Ed., Wood, Rud. Mosse

239.130/II

„H O E”

PRAWDZIWA PIŁA

NIE MA RÓWNEJ SOBIE!

Przeszło 150,000 pił „HOE” znajduje się w użyciu

Bezspornie najlepsza z pił, znajdujących się na rynku



Odpowiednia dla wszystkich gatunków drzewa

Gwarantujemy najlepszą i najtrwalszą egzystencję

Żądajcie prospektów i cenników od A. E. CO ES. BRIDGWATER, ENGLAND

1142.58/I

DRZEWOSTANY

ORAZ GOTOWE PODKŁADY O WSZELKICH PROFILACH

DRZEWO OKRĄGŁE, MASZTY, SŁUPY TELEGR. I MATERJAŁ TARTY WSZELKICH WYMIARÓW

DANZIGER-SLEEPERKONTOR-W. SCHOENBERG G. m. b. H.

TELEFON 28816 GDĄŃSK, ELISABETHWALL 9 ADR. TEL. SLEEPERS

PRZEDSTAWICIEL G. ROJTER, WARSZAWA, WIELKA 13 m. 1

TELEFON: WARSZAWA: 277-61

ADR. TEL. DRZEWEKONTOR

196. 72/II

GÓRNOŚLĄSKIE TOWARZYSTWO AKCYJNE dla przemysłu drzewnego

Specjalność: Fabrykacja beczek i skrzynek

Adres dla Telegramów: Drzewo, Tarnowskiegóry

Telefon Nr. 1201 i 1202

Oddział: Wschodnio-Małopolskie Domeny telefon N° 1203

TARNOWSKIE GÓRY.

334. 130/1

PRZEMYSŁ LEŚNY

L. MILSZTEJN

Warszawa, Jerozolimska Nr. 73

Telefon 11-91

Składy: ul. Radzymińska Nr. 67

Telefon 55-81

Własna bocznicą kolejowa

Na składach stale większe za-
pasy desek stolarskich i budo-
wanych pierwszorzędnej
jakości

CENY HURTOWE

255. 130/1

FELIKS WIERCIŃSKI

WARSZAWA

FIRMA ISTNIEJE OD 1879 r.

PRZEMYSŁ LEŚNY
I HANDEL DRZEWNY

Zarząd: ul. Żórawia Nr. 24, telefon 1-45 i 18-25

Składy: hurtowy z bocznicą ko-
lejową, Wolska 95, telefon 19-86

detaliczny, Wolska 78/80,
telef. 19-56

Adres telegraficzny: „Warszawa EFWU”

253. 130/1