

KORRESPONDENCYA POLSKIEGO TOWARZYSTWA HANDLOWEGO

Nr. 21.

Warszawa-Kraków, dnia 1 grudnia 1919.

Rok III.

Wychodzi 1 i 15 każdego miesiąca. Prenumerata wynosi: Rocznie 24 K. — 12 Mk. Półrocznie 12 K. — 6 Mk. Kwartalnie 6 K. — 3 Mk. Cena numeru 1 K. — 50 f. Głoszenia w cenie 3 K. — 2 Mk. za wiersz petitory przyjmują: Administracja Korrespondencji P. T. H. w Krakowie ul. Sławkowska 1, 1 od 10 do 1 przedpołudniem każdego dnia prócz niedziel i świąt. Generalne zastępstwo Korrespondencji P. T. H. w Warszawie Krakowskie Przedmieście 1. 9

Redakcja i administr.: POLSKIE TOWARZYSTWO HANDLOWE, KRAKÓW, SŁAWKOWSKA 1.

Stosunki handlowe Polski z Francją.

Rozmowa z attaché handlowym w Paryżu, dr. Franciszkiem Doleżalem.

Do Paryża wyjechał dr. Fr. Doleżał, mający pełnić tam funkcję Rady handlowego 1-klassy przy Poselstwie Polskiem. Dr. Doleżał przez dłuższy czas przebywał we Francji przed wojną, w Paryżu otrzymał wyższe wykształcenie w (Szkole Nauk Politycznych) i nie tylko poznał stosunki handlowe i polityczne Francji teoretycznie, lecz nawiązał rozległe stosunki osobiste w szerokich sferach świata handlowego, przemysłowego i naukowego. W Warszawie Dr. Doleżał przez dłuższy czas zajmował stanowisko dyrektora Stow. Kupców Polskich, i położył dla rozwoju Stowarzyszenia poważne zasługi, redagował „Ekonomistę”, gdzie zamieścił cały szereg prac i przyczynków ekonomicznych, prowadził seminarjum ekonomiczne w Akademii handlowej i piastował godność radcy ministerjalnego w Ministerjum Spraw Zagranicznych. Ostatnio brał czynny udział z ramienia Polskiej Delegacji Ekonomicznej w obradach konferencji pokojowej.

Pragnąc dowiedzieć się o zamierzeniach i projektach naszego radcy handlowego w Paryżu, zwróciliśmy się doń z prośbą o udzielenie nam odpowiednich wyjaśnień.

Stosunki handlowe Polski z Francją zauważył dr. Doleżał przed wojną, były dość znaczne, jakkolwiek ustępowały znacznie stosunkom Polski z innymi krajami, w imporcie z Francji do Polski przeważały przedmioty sztuki, mody i zbytku, eksport zaś z Polski do Francji redukowal się do pewnej ilości produktów rolnych.

Czym należy to sobie tłumaczyć? Jak wiadomo przed wojną handel zagraniczny Polski, szczególnie z Zachodem, całkowicie zależny był od Niemiec. Udział Niemiec w handlu zagranicznym Król. Polskiego wynosił prawie 80%. Opanowanie handlu zagranicznego Polski przez Niemcy tłumaczy się przede wszystkim niemożnością bezpośredniej komunikacji Polski z innymi krajami zachodnio europejskimi. Brak własnego portu uzależniał Polskę całkowicie od środków komunikacyjnych niemieckich. Ekspansję ekonomiczną w Polsce ułatwiał kupcom niemieckim kredyt długoterminowy, chętnie udzielany przez nich kupcom polskim, oraz świetna organizacja wywiadowcza. Wreszcie czynnikiem, który torował drogę niemieckiej ekspansji gospodarczej w Polsce, były wielkie banki berlińskie, które dzięki świetnej swej organizacji kredytowej ogromnie ułatwiała nawiązywanie stosunków. Taka zależność handlu polskiego od handlu niemieckiego w przyszłości będzie niemożliwa. Polska posiada obecnie własne wybrzeże, własny port, a w przyszłości będzie posiadała również własną flotę. Posiada nadto we wszystkich ośrodkach handlowych świata, swoich przedstawicieli, których zadaniem jest ułatwianie kupcom polskim nawiązywanie bezpośrednich stosunków handlowych z Krajami Ententy oraz z krajami neutralnymi. Wraz z tem upada potrzeba uciekania się do pośrednictwa niemieckiego, szczególnie zaś potrzeba korzystania z niemieckich banków i z niemieckiego tonażu. Poza tem trzeba i to mieć na uwadze, że Niemcy w chwili obecnej cały szereg wyrobów, które dawniej eksportowały do Polski, muszą same importować z krajów obcych. Tonaż niemiecki został zredukowany do nieznacznego odsetka tonażu przedwojennego, tabor kolejowy niemiecki znacznie uszczuplony i t. d., wszystkie te czynniki niewątpliwie wpłyną na osłabienie ekspansji niemieckiej handlowej w Polsce. Wprawdzie przemysł we Francji skutkiem zniszczenia, spowodowanego wypadkami wojennymi, nie jest w stanie produkować w tych rozmiarach, jak to miało miejsce przed wojną, to jednak wykaz towarów, które Francja mogłaby importować do Polski, jest bardzo okazały. Już z resztą obecnie import z Francji do Polski przybrał dość duże rozmiary, o czem świadczy choćby cały szereg powstałych niedawno towarzystw w kraju dla handlu z Francją.

Z Francji będziemy sprowadzali oliwę, tłuszcze, niektóre nasiona, wina i owoce, rudę żelazną, tkaniny, rękawiczki, konfekcję damską i męską, przedmioty sztuki, automobile, rowery, aeroplany, wszelkiego rodzaju maszyny, wyroby perfumeryjne i w. in.

Polska w niedalekiej przyszłości będzie mogła dostarczać Francji masło, jaja, cukier, drzewo, skórę, węgiel, oleje mineralne, naftę i przetwory naftowe i t. p. Oczywiście, nie wszystkie z tych produktów Polska już w chwili obecnej będzie mogła wywozić do Francji (np. cukier), pragnę jednak wskazać tutaj nie tylko na chwilę bieżącą, ale i na możliwość handlową.

Jaki będzie zakres działalności radcy handlowego w Paryżu?

Zakres pracy radcy handlowego w Paryżu będzie niewątpliwie obfity. Obejmuje on: działalność informacyjną, prace organizacyjne, funkcje doradcze oraz koordynowanie przedsięwzięć na terenie francuskim oraz prace sprawozdawcze. Więcej attaché handlowy w Paryżu będzie informował Rząd oraz obywateli Rzeczypospolitej Francuskiej o wszelkich zarządzeniach, prawach i t. d., o charakterze gospodarczym, wydanych przez Rząd Polski, o potrzebach finansowych państwowych i komunalnych polskich, o pożądanym udziale kapitałów francuskich w poszczególnych działach wytwórczości polskiej, i t. p. Poza tem attaché handlowy, będzie informował Polskę o życiu gospodarczym Francji, zwłaszcza o wszelkich zarządzeniach prawno-gospodarczych, o potrzebach rynku francuskiego, cenach i t. p. W dalszym ciągu jego zadanie będzie polegało na nawiązaniu stosunków z organizacjami przywózowymi i wywózowymi, interesującymi się Polską, współdziałanie w tworzeniu izb handlowych francusko-polskich, towarzystw żeglugowych francusko-polskich, i t. p. Radca handlowy będzie pozostawał w kontakcie z misjami ekonomicznymi i ułatwiał nawiązywanie stosunków z odpowiednimi sferami francuskimi, wreszcie przesyłał Min. Przemysłu i Handlu oraz Min. Spraw Zagranicznych dwutygodniowe raporty o swej działalności i o stosunkach gospodarczych we Francji. Celem ściślejszego zespolenia swej działalności z potrzebami gospodarstwem Polski, attaché będzie odbywał przynajmniej raz na kwartał podróże sprawozdawczo-wywiadowcze do Polski.

Widzimy z powyższego, iż działalność attaché handlowego w Paryżu będzie rozległa i odpowiedzialna. Trzeba jednak zauważyć, iż do sprawowania funkcji attaché handlowego w Paryżu powołano osobę, najzupełniej odpowiadającą zadaniom, jej powierzonym.

Polsko-amerykańska żegluga morska.

Pod taką nazwą powstało w St. Zjednoczonych towarzystwo, które ma na celu stworzenie Polskiej niezależnej Floty handlowej, której siedzibą będzie Gdańsk, a okręty, znajdujące się w jego posiadaniu, będą obsługiwały polski handel zamorski pod polską flagą.

Aby P. A. Z. M. była Polskiem Towarzystwem nie tylko z imienia, ale i w rzeczywistości, zostały przyjęte dwie następujące zasady:

- 1) Zarząd Towarzystwa jest polski;
- 2) Kapitał akcyjny ma być polski.

Aby P. A. Z. M. była Towarzystwem niezależnym, mającym zupełną swobodę decyzji i wewnętrznej polityki dwa następujące warunki są przestrzegane:

- 1) Dyrektorowie Towarzystwa nie są przedstawicielami żadnej grupy finansowej, czy to polskiej czy obcokrajowej;
- 2) Kapitał akcyjny nie pochodzi z żadnej grupy finansowej, lecz jest uformowany ze zbiorowego grosza szerokiej polskiej publiczności.

Prócz tych zasadniczych punktów nie mniej ważnym jest jeszcze posiadanie fachowców w łonie dyrekcji, którzy byłiby w stanie racjonalnie i umiejętnie zarządzać gospodarką transportową Towarzystwa.

W praktyce wszystkie powyższe zasady znalazły wyraz w następującej organizacji:

Zarząd Towarzystwa składa się z siedmiu dyrektorów, z których pięciu jest Polaków, a dwóch może być innej narodowości, byleby odpowiadali kwalifikacji fachowców w zakresie Żeglugi Morskiej.

Nazwiska obecnych dyrektorów są następujące:

Prezes: jeszcze nie mianowany, wiceprezes: J. J. Borkowski, inżynier komunikacji, wiceprezes: A. Roszkowski, inżynier, sekretarz: T. Niklewicz, inżynier dróg komunikacji, skarbnik: B. Neveleau (fachowiec żeglugi morskiej) pomocnik skarbnika: Ch. S. Neveleau (fach. żeglugi morskiej, dyrektor: jeszcze nie mianowany.

Kapitał Towarzystwa P. A. Z. M. składa się z 3/4 mil. dolarów lub z 350.000 uprzywilejowanych akcji po 10.000.

Prócz tego jest 5000 akcji zwanych common, czyli nie gwarantowanych i bez określonej wartości, której dopiero nabiorą w miarę wypłacania dywidendy przez Towarzystwo.

Uprzywilejowane akcje z gwarantowaną dywidendą 7% rocznie mają pełny udział w rozdziale dochodów Towarzystwa, ponad owe 7%, co nie jest praktyką Amerykańskich Towarzystw, które ograniczają dochód do wysokości gwarantowanych procentów.

Uprzywilejowane akcje rozjeżdżają się w drobnych ilościach wśród szerokich sfer społeczeństwa, zaś udział

ty common stoeck, należy przypuszczać, będą skoncentrowane w ręku niewielkiej ilości ludzi. Z 5000 common stoeck, 200 należy do przyszłej szkoły nawigacyjnej w Gdańsku, projektowanej przez Towarzystwo, 1200 należy do samego Towarzystwa, a reszta jest podzielona pomiędzy członkami zarządu i tymi ludźmi, którzy w ten lub inny sposób przyczynili się do stworzenia Towarzystwa.

Towarzystwo P. A. Z. M. zawarło kontrakt z Poland America Line w Chicago, na mocy którego przyjęło wszystkie pieniądze owego Towarzystwa w zamian za uprzywilejowane akcje, w ogólnej sumie około 100.000 dolarów, z których 220.000 już zostało spłacone; Poland America Line przestaje istnieć jako niezależna jednostka, a jego organizacja będzie użyta przez Towarzystwo P. A. Z. M. dla własnych celów zbierania kapitału akcyjnego; obecny Zarząd Poland America Line rezygnuje ze swych miejsc, a nowy Zarząd będzie mianowany przez P. A. Z. M. i Zarząd Poland America Line będzie pomocniczą organizacją P. A. Z. M. Kapitał 3,500.000 prawdopodobnie okaże się niedostatecznym dla Towarzystwa P. A. Z. M. i jeżeli ruch handlowy i pasażerski między Gdańskiem i innymi światowymi portami będzie wymagał większej ilości tonażu Tow. P. A. Z. M. pójdzie dalej i zwiększy swój kapitał do 10.000.000 dolarów lub więcej.

Co do stosunku do Rządu Polskiego Tow. P. A. Z. M. życzyłoby sobie stałej współpracy i poparcia, a poszczególne konkretne wypadki, jako uzyskanie Polskiej flagi, kontraktów na przewożenie rządowych towarów, poczty być może potrzebki w razie potrzeby, etc., będą same się wyłaniały stopniowo w miarę rozwoju Polskiego Handlu Zamorskiego i ruchu pasażerskiego.

W danej chwili Tow. P. A. Z. M. traktuje o nabytciu pierwszego okrętu towarowego i prawdopodobnie dokończy transakcji w ciągu kilku dni.

Stosunki handlowe polsko-holenderskie.

Od osoby, która przybyła niedawno z Holandji otrzymujemy garść wrażeń następujących:

Zdawało się nam wszystkim w chwili kataklizmu dziejowego — złamania militarizmu państw centralnych, że oswojona Polska, mogąca nareszcie swobodnie bez opieki kierować swymi losami, będzie benjaminkiem świata. Nadzieja ta, oparta na wnioskach z dotychczasowego zachowania się świata wobec sprawy polskiej, wobec silnego sentymentu, z jakim się wszędzie do nas odnoszono i wobec uczucia, że stało się zadość sprawiedliwości dziejowej, nie zasługiwała nawet ze strony silnych sceptyków i pesymistów na epitet-płonnej.

Tymczasem stan faktów dotąd przynajmniej odbiega dość daleko od tego ideału. Czytając prasę zagraniczną, szczególnie państw neutralnych, byłem już nieco uprzedzony, że paszport polski w podróży zagranicą, że miano „le citoyen de la jeune liberée republicque polonaise“ nie będzie niestety zagranicą otwierał tak wszelkich wrót, jakeśmy się tego spodziewali. Wyjechałem więc w połowie sierpnia do Holandji bez zbytnej iluzji; rzeczywisty nastrój jednak zagranicą jest tak nieprzychylny, jak sobie w kraju nikt z obywateli nie wyobraża — bez cienia przesady można ten nastrój nazwać wrogiem.

Podczas mej obecności w Amsterdamie miałem sposobność rozmawiania z różnymi wpływowymi osobistościami ze świata handlowego i finansowego. Wszyscy z wielkim zdziwieniem pytali, dlaczego dotąd w umiejętny i zręczny sposób nie obznajmiono szerszej publiczności z naszymi stosunkami.

Dziś przedstawia się sytuacja w tak ważnym centrum Europy, handlowo i finansowo może najważniejszym, jak Amsterdam, odnośnie do nawiązania żywych i ciągłych stosunków z naszym krajem, bardzo smutno.

Pominąwszy już kwestję waluty (w tej sprawie bowiem korzystne rozwiązanie jest tak trudne, że nie chcąc narażać się na zarzut niesłusznego sądu, nie można mówić o jakiejś konkretnej winie lub zaniedbaniu), utrudnia stosunki handlowe przedewszystkiem niedowierzanie i nieznanostwo naszych stosunków wprost w najwyższym stopniu. Smutna to bardzo prawda, że n. p. każdy holenderski kupiec i eksporter da się ostatecznie nakłonić do zrobienia pewnych ulg i ustępstw w dostawach, przy których drugim kontrahentem jest osoba prywatna, mająca w Holandji pewne stosunki handlowe, natomiast mowy niema o jakimkolwiek ulżeniu warunków, jeżeli tylko podczas pertraktacji pada słowo dostaw rządowych; w tym wypadku wyłania się natychmiast zadanie płacenia gotówką na miejscu w walucie holenderskiej przy odbiorze towaru. Jako o wyjątku opowiedziano mi, że doszło do skutku kupno ubrań

Kupuję i sprzedaję

złoto, srebro, brylanty, perły i wszelką biżuterię nową i antyczną, oraz sztuczne zęby

Płacę najwyższe ceny!

Józef Cyankiewicz, Kraków, ul. Sławkowska 1

(Sklep zegarmistrzowski-jubilerski)

JAN KOWALSKI

DOM HANDLOWO-TECHNICZNY
Kraków, ul. Radziwiłłowska 23

MOTORY ŻARÓWKI PASY

Adres telegr.: „Kojan”. Telefon Nr. 1253.

Biuro Techniczne

F. LORD

Kraków, Lubicz ¹⁰⁰⁰.

Skład maszyn i przyborów technicznych

Lokomobile, Motory, Kompletne urządzenia tartaków i młynów. Oleje maszynowe i cylindrowe. Uszczelnienia wszelkiego rodzaju. Armatury wodne i parowe. Pompy parowe, transmisyjne i ręczne. Pasy skórzane i inne. Przybory elektryczne. Dynamo, elektromotory, przewody i t. d.
Tel. Nr. 230. Tel. Nr. 230.

NOSEK PIOTR

Kraków, Rynek kleparski 16.

Pracownia wyrobów powroźniczych wszelkiego rodzaju a to: Lin do maszyn parowych. Pasów szpagatowych do młynów, tartaków i cegieli. Postronki, lejce i wszelkie artykuły tego rodzaju dla Fabryk, Towarzystw przemysłowych i Kółek rolniczych.

Dyamenty do rżnięcia szkła, instrumenta muzyczne, jakoto: harmonie, skrzypce, przybory do skrzypiec, kiarnety, mandoliny, harmonijki ustne i t. p. poleca hurtownie i częściowo:

IGNACY CYPRES
KRAKÓW, SZEWSKA 13/20

DOM HANDLOWY

J. LESERKIEWICZ

Kraków, Rynek 11 :: Rzeszów, Rynek 21

:: poleca swój bogato zaopatrzonej magazyn ::
artykułów kosmetyczno-toaletowych i gospodarczych.

Specjalność firmy:

farby do farbowania materiałów

Wysyłki na prośbę odwrotnie.

* marka **A-B-C** *

Sprzedaj tylko hurtownie

BANK PRZEMYSŁOWY

dla Królestwa Galicyi i Lodomeryi z Wielkim Księstwem Krakowskim

Filia w Krakowie.

Kapitał akcyjny: Koron 50,000.000.—

Rezerwy: około Koron 11,000.000.—

Zakład główny we Lwowie, filie w Drohobyczu, Krośnie i Dąbrowie górniczej, Ekspozytura w Borysławiu.

Załatwia wszystkie transakcje bankowe. Udziela kredyty kupieckie i przemysłowe. Finansuje przedsiębiorstwa przemysłowe.

BIURO SPEDYCYJNO-KOMISOWE

FILIP ABRAMSON i A. SCHERER

Kraków, ul. Pawia 1.6 - tel. 276

Filie: Warszawa, Bielańska 23
Łódź, Piotrkowska 80
Granica, Szczakowa

Zastępstwa: Poznań, Herby polskie, Białystok, Lublin, Radom, Kielce, Wiedeń, Praga, Berno.

Załatwiają na najdogodniejszych warunkach czenie towarów oraz transportowanie do wszystkich stacyi w kraju.

Towar solidny.

Ceny przystępne.

Pończochy damskie i dziecięce, Skarpetki męskie, Kamasze sukienne, Rękawiczki ciepłe, Bluzki, Mankinki damskie, Reformy wełniane, bawełniane, jedwabne. — Wszelkie przybory do krawieczyzny. Taśmy niciane na sznurowadła. — Koinierze męskie pikowe. — Mydła, perfumy

poleca firma

E. OSTASZEWSKI & E. MAYER

Kraków, Rynek L. 5.

Przy hurtownych zakupach odpowiedni rabat.

Materyały budowlane

L. & G. KADEN

TOW. AKCYJNE

Telefon 291 Kraków, Dunajewskiego 6. Telefon 291

Cement, Wapno, Gips, Cegły, Dachówki, Papi, Płytki terakotowe, Filizy ścienne, Piece kaflowe, Rury kamionkowe.

Farby ziemne i chemiczne z własnej fabryki farb w Krzeszowicach.

FABRYKA MASZYN I WAGONÓW

L. ZIELENIEWSKI

W KRAKOWIE, LWOWIE I SANOKU

TOWARZYSTWO AKCYJNE

Rok założenia 1804.

Telefony 2060, 196

Oddział I. Budowa maszyn:

Maszyny parowe, pompy, maszyny wodociągowe, kompresory i t. p.

Oddział II. Kotłarnia:

Kotły parowe różnych systemów i wielkości.

Oddział III. Budowa mostów i Konstrukcyi żelaznych.

Mosty kolejowe, drogowe, konstrukcyje dachowe, hale targowe.

Oddział IV. Budowa wagonów:

Wagony osobowe i towarowe wszelkich typów. Cysterny. Wozy dla tramwajów elektrycznych i konnych. Wózki dla kolejek polowych, leśnych i górniczych.

Oddział V. Odlewnia żelaza i metali:

Odlewy budowlane i maszynowe, według własnych lub nadesłanych modeli, do 10-ciu ton w jednym kawalku.

Oddział VI. Budowa statków:

Statki rzeczne, parowe i motorowe, łodzie, bagry lądowe i rzeczne, parowe i motorowe.

Specjalność: Bagry lądowe dla cegieli.

Oddział VII.

Maszyny wiertnicze, Kotły, wyciągi i żurawie.

Zastępstwo dla urządzeń naftowo-wiertniczych:

„ESHAPE” SPÓŁKA HANDLOWO-PRZEMYSŁOWA I BIURO INŻYNIERSKIE

Kraków, ul. Pijarska L. 4. Telefon 3476.

„ESHAPE” SPÓŁKA HANDLOWO-PRZEMYSŁOWA I BIURO INŻYNIERSKIE

Kraków, ul. Pijarska L. 4, tel. 3476.

Dostarcza urządzeń maszynowych dla przemysłu naftowo-wiertniczego, oraz maszyn, kotłów, konstrukcyi żelaznych i t. d. dla innych gałęzi przemysłu.

==== Liny stalowe, żelazne, wyroby druciane. ====

W najkrótszym czasie dostarczać będzie automobili osobowych, ciężarowych i omnibusów światowej fabryki „FIAT”.

Jedyny w Polsce organ, poświęcony sprawom rodzimego przemysłu górnictwa, hutniczego, naftowego i pokrewnym gałęziom techniki i wiedzy.

Czasopismo GÓRNICZO-HUTNICZE

ADMINISTRACJA: KRAKÓW, ULICA JAGIELLOŃSKA 5.

:: Do nabycia ::
we wszystkich księgarniach, biurach dzienników i ogłoszeń ::